



COMILLAS

UNIVERSIDAD PONTIFICIA

ICAI

ICADE

CIHS

Facultad de Ciencias Humanas y Sociales
Grado en Relaciones Internacionales

Trabajo Fin de Grado

Tendencias y desafíos en la evaluación de la efectividad de las Organizaciones Internacionales en un mundo globalizado

Análisis comparativo de la efectividad del FMI en Argentina

Estudiante: Arianna Llaneza Bressanello

Director: María Cecilia Font de Villanueva

Madrid, abril 2024

ÍNDICE

CAPÍTULO I: INTRODUCCIÓN Y ESTRUCTURA DEL TRABAJO	5
1. MOTIVOS Y FINALIDAD DEL ANÁLISIS	5
2. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN	6
3. PREGUNTAS DE INVESTIGACIÓN	7
4. METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN	7
5. MARCO TEÓRICO	8
5.1. Definición y funciones de las Organizaciones Internacionales.....	10
5.2. Contextualización del FMI.....	11
5.3. Relación entre estabilidad financiera, desarrollo económico y el papel del FMI.....	13
CAPÍTULO II: FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA	15
1. EFECTIVIDAD DE LAS OOII	15
1.1. La “autonomía” de las OOII.....	16
1.2. Indicadores de efectividad en el contexto financiero y económico.....	19
1.3. Clasificación de las OOII	21
1.4. Continuidad e interdependencia entre las OOII	21
2. ANÁLISIS DE LA ESTABILIDAD FINANCIERA Y DESARROLLO ECONÓMICO CON ENFOQUE EN EL FMI	24
2.1. Funciones del FMI en la estabilidad financiera.....	25
2.2. Impacto del FMI en el desarrollo económico de los países miembros.....	27
2.3. Evaluación crítica de la efectividad del FMI en estos aspectos	29
CAPÍTULO III: CASO DE ESTUDIO: ARGENTINA	30
1. CASO DE ESTUDIO: ARGENTINA	30
1.1. La historia de Argentina y el FMI.....	31
1.2. Conclusiones generales de los acuerdos entre 1956 y 2024.....	35
1.3. Resultados de la implantación de las políticas fijadas por el FMI	38
1.4. Conclusiones y recomendaciones de la implementación de estas políticas en Argentina	40
CAPÍTULO IV: CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	42
1. RESPUESTAS A LAS PREGUNTAS DE INVESTIGACIÓN	43
2. RECOMENDACIONES FUTURAS	45
BIBLIOGRAFÍA	48

RESUMEN

Este trabajo de fin de grado examina las tendencias y desafíos de las Organizaciones Internacionales en un mundo globalizado, centrándose en el Fondo Monetario Internacional y su relación con Argentina. Esta investigación explora la influencia del FMI en la estabilidad financiera y el desarrollo económico de los países miembros, usando Argentina como estudio de caso para analizar las políticas de ajuste económica y su impacto en la economía y sociedad locales. El trabajo pretende evaluar la legitimidad y eficacia de las Organizaciones Internacionales, cuestionando su rol y efectividad en la gobernanza global, y ofrece recomendaciones para políticas y decisiones futuras. Con un enfoque metodológico mixto, que combina análisis cualitativo y cuantitativo, este estudio examina las intervenciones del FMI desde 1956 hasta la actualidad, destacando tanto los impactos positivos como los negativos en Argentina. A través de una revisión crítica, el estudio también propone lecciones para mejorar las prácticas de las Organizaciones Internacionales en un contexto globalizado.

Palabras clave: Argentina, Fondo Monetario Internacional, efectividad, estabilidad, políticas, globalización, Organizaciones Internacionales.

ABSTRACT

This thesis examines the trends and challenges of International Organizations in a globalized world, focusing on the International Monetary Fund and its relationship with Argentina. The research explores the IMF's influence on financial stability and economic development of member countries, using Argentina as a case study to analyze economic adjustment policies and their impact on the local economy and society. The work aims to evaluate the legitimacy and efficacy of International Organizations, questioning their role and effectiveness in global governance, and provides recommendations for future policies and decisions. Employing a mixed-method approach that combines qualitative and quantitative analysis, this study examines IMF interventions from 1956 to the present, highlighting both positive and negative impacts in Argentina. Through a critical review, the study also proposes lessons to improve the practices of International Organizations in a globalized context.

Keywords: Argentina, International Monetary Fund, effectiveness, stability, policies, globalization, International Organizations.

ÍNDICE DE SIGLAS

FMI: Fondo Monetario Internacional

BM: Banco Mundial

OOII: Organizaciones Internacionales

OI: Organización Internacional

ONU: Organización Naciones Unidas

OMS: Organización Mundial de la Salud

PNUMA: Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente

2GM: Segunda Guerra Mundial

EE. UU.: Estados Unidos

URSS: Unión Soviética

SFI: Sistema Financiero Internacional

PIB: Producto Interior Bruto

OMC: Organización Mundial del Comercio

IPCA: Índice de Precios de Consumo Armonizado

OTAN: Organización del Tratado del Atlántico Norte

CEPAL: Comisión Económica para América Latina

PNB: Producto Nacional Bruto

DEG: Derechos Especiales de Giro

INDEC: Instituto Nacional de Estadística y Censos

IPC: Índice de Precios de Consumo

INE: Instituto Nacional de Estadística

CAPÍTULO I: INTRODUCCIÓN Y ESTRUCTURA DEL TRABAJO

1. MOTIVOS Y FINALIDAD DEL ANÁLISIS

El presente trabajo de investigación se centra en analizar las tendencias emergentes en la interacción entre las organizaciones internacionales (OOII) y los estados miembros, así como los desafíos específicos relacionados con la soberanía nacional, la autonomía en la toma de decisiones económicas y la sensibilidad a los contextos socioeconómicos locales. En concreto, se ha elegido el Fondo Monetario Internacional (FMI) como objeto de estudio para evaluar su efectividad como Organización Internacional dado que es una de las instituciones financieras internacionales más influyentes y controvertidas, lo que hace que su análisis sea particularmente relevante. Para comprender esto, se hablará del caso de Argentina y su relación con el FMI porque es un tema de gran actualidad y relevancia que permite analizar cuestiones financieras internacionales, políticas de ajuste económico, y su impacto en la economía y sociedad. Además, al enfocarse en Argentina, se pueden extraer lecciones comparativas que permitan identificar factores que contribuyen al éxito o fracaso de las intervenciones del FMI y otras OOII en diferentes contextos.

Los motivos por los cuales se ha elegido este tema son varios. En el contexto de la globalización actual, las OOII juegan un papel crucial en la gobernanza global, el desarrollo sostenible y la estabilidad económica. Por ello, es necesario evaluar su efectividad, teniendo en cuenta varias dimensiones como la eficacia de sus políticas, la adecuación de sus intervenciones a las necesidades locales, y su capacidad para adaptarse a los cambios globales y regionales. Todo esto será reflejado con el caso específico de Argentina y su relación con el FMI, lo que hace que sea un caso de estudio interesante para analizar la efectividad de la intervención de una organización internacional en un contexto nacional específico.

Este trabajo tiene la finalidad de realizar una reflexión crítica sobre la legitimidad y eficacia de las OOII, cuestionando y analizando sus roles y resultados desde una perspectiva global y local. Además, este trabajo podría ofrecer recomendaciones prácticas para diseñadores de políticas y responsables en la toma de decisiones.

2. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN

Los principales objetivos son analizar el papel que ha tenido el FMI en Argentina y evaluar las tendencias y los desafíos que presentan las distintas OOI en un mundo cada vez más globalizado y su efectividad ante las adversidades. Se analizará el FMI y su implicación en Argentina, para determinar si su intervención contribuyó efectivamente para resolver las distintas crisis económicas que ha atravesado este país.

Los objetivos más específicos se pueden concretar en:

- Evaluar la efectividad de las OOI, con especial enfoque en el FMI, en la promoción de la estabilidad financiera y el desarrollo económico. Esto implica realizar un análisis detallado de las funciones, la autonomía y los indicadores de efectividad, y cómo estas contribuyen a la estabilidad financiera y el desarrollo económico global.
- Analizar la relación histórica que ha tenido el FMI con Argentina, identificando los momentos claves de interacción y los efectos de las políticas de esta OOI en este país. Para ello, se estudiarán los primeros acuerdos adoptados en 1956 hasta los más recientes, estimando los resultados de estas políticas. Estos resultados se estudiarán a través de diversos indicadores como la variación del PIB real, las reservas internacionales, el tipo de cambio, el nivel de deuda externa y algunas tasas como la de desempleo, la de inflación o la de pobreza. También, se examinará críticamente, teniendo en cuenta los impactos positivos y negativos, las intervenciones del FMI en casos concretos.
- Desarrollar una comprensión integral del marco teórico que rodea a las OOI y su papel en la economía global ya que juegan un papel crucial al proporcionar el capital necesario para el desarrollo económico, promueven la integración entre países y facilitan el comercio internacional.
- Formular conclusiones y recomendaciones basadas en lo explicado a lo largo del trabajo y en el estudio de caso de Argentina. Este objetivo apunta a sintetizar los hallazgos clave del trabajo y reflexionar sobre la relevancia actual de las OOI en el mundo globalizado actual.

3. PREGUNTAS DE INVESTIGACIÓN

El presente trabajo va a estudiar los desafíos actuales que presentan las Organizaciones Internacionales y su efectividad real para los países.

Las preguntas que se buscan contestar con el siguiente estudio son:

- ¿Son realmente útiles y eficaces las OOII?
- ¿Cómo han evolucionado las OOII desde su concepción después de la Segunda Guerra Mundial hasta la actualidad?
- ¿De qué forma la estructura y principios de autonomía de las OOII afectan su efectividad?
- Considerando el caso de Argentina, ¿qué conclusiones se han sacado sobre la relación de las políticas del FMI y los resultados en el país?
- ¿De qué manera se pueden adaptar las OOII a los desafíos del siglo XXI y la gestión de la cooperación global?

4. METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN

La metodología que se va a seguir es mixta, combinando métodos cualitativos y cuantitativos para tener una comprensión profunda de las dinámicas y efectividad de las OOII, así como la capacidad de medir el impacto del FMI mediante indicadores específicos. Esto se logrará a través del análisis de diversas fuentes como informes, artículos y libros, así como los datos obtenidos del sitio web del FMI, que proporciona información esencial sobre sus programas de ayuda, su funcionamiento y la perspectiva de la propia institución. También el uso de plataformas académicas como Dialnet o Google Scholar. Para los datos que respaldan las referencias bibliográficas, se recurren principalmente a la base de datos del Banco Mundial y Eurostar, donde se han obtenido la mayoría de los datos para los gráficos representados en el estudio.

La exploración y análisis de estas fuentes bibliográficas permitirán establecer un marco teórico inicial donde se explicarán las distintas funciones de las OOII, la historia del FMI y la relación entre estabilidad financiera y desarrollo económico. Para ello, se utilizarán documentos del propio FMI, publicaciones especializadas y estudios de casos que ilustren cómo las políticas y programas del FMI impactan en la estabilidad financiera y el desarrollo económico de los países miembros. En el segundo capítulo, se examinará la autonomía de las OOII y cómo influye su efectividad, especialmente en contextos financieros y económicos.

También se estudiará su clasificación que, junto con su continuidad e interdependencia, proporciona un marco para comprender las relaciones mutuas y las distintas actividades y procesos que estas organizaciones llevan a cabo para cumplir con sus objetivos. Una evaluación crítica de la efectividad ayudará a identificar áreas de fortaleza y oportunidades de mejora, informando futuras políticas y prácticas. En el tercer capítulo, se explorará la relación histórica entre Argentina y el FMI para poder entender las dinámicas y consecuencias de los acuerdos financieros. La visión de las políticas implementadas por el FMI en este país y los efectos en su economía y sociedad es importante para poder derivar en conclusiones y recomendaciones futuras. Finalmente, este capítulo sintetizará los hallazgos clave para resaltar las lecciones aprendidas sobre la efectividad de las OOII y su impacto en los países miembro. A través de este análisis, se comprenderá la trascendencia actual de estas entidades de gobernanza global, resaltando su papel no solo como entidades internacionales sino como actores clave en la promoción de un desarrollo económico equitativo y sostenible. Esta dimensión subraya la formulación de recomendaciones que no solo aborden los desafíos identificativos, sino que también inspiren un cambio positivo en la forma en la que las OOII interactúan con los países en desarrollo, con enfoque particular en Argentina.

5. MARCO TEÓRICO

La globalización actual ha estimulado a los sectores de producción a desarrollar estrategias de crecimiento, que les permitan adaptarse a un nuevo orden mundial. La existencia de las OOII facilita la interconexión y el intercambio instantáneo de recursos, lo que favorece la expansión internacional de producción y servicios. Por otro lado, la formación de bloques económicos, a través de la integración regional favorece el fomento de una comunidad global más unida y solidaria.

A través de los siguientes epígrafes se explorará detalladamente los fundamentos, funciones, y la evolución histórica de estas entidades, con un enfoque particular en el FMI. En primer lugar, se empezará con una definición y análisis de las funciones claves de las OOII, resaltando su contribución a la diplomacia multilateral y su creciente importancia en la actitud hacia los problemas transnacionales en el contexto de la globalización. A continuación, se contextualizará el FMI dentro del marco de las crisis económicas y financieras globales, estudiando su creación, desarrollo, y adaptación a través del tiempo ante los diferentes desafíos. Finalmente, se abordará la relación intrínseca entre estabilidad financiera y desarrollo económico, destacando el papel del FMI en la promoción de políticas que sustentan esta

estabilidad y contribuyen al crecimiento económico sostenible. Esto permite entender tanto la estructura de estas organizaciones como su impacto directo en la configuración de un mundo integrado y solidario.

Existen dos puntos de vista sobre el éxito en el proceso de ajuste y estabilización económica: el estructuralista y el ortodoxo. (Coll, 1985). De acuerdo con la perspectiva ortodoxa, para lograr una estabilidad económica es esencial reducir el ritmo al que crece el crédito de un país y ajustar el valor de la moneda nacional frente a otras. Sostiene que el bienestar de la población y las ganancias de las empresas se optimizan mediante la competencia entre los mercados. Según esta perspectiva, el enfrentamiento competitivo entre compañías impulsa la innovación, lo que a su vez fomenta el crecimiento económico sostenido a lo largo del tiempo. (Jacobs y Mazzucato, 2016). Sin embargo, según este modelo, que se fundamenta en la teoría neoclásica, los mercados no siempre alcanzan los equilibrios esperados y se generan fallas de mercado. Estas fallas surgen de varias maneras, por ejemplo, cuando las expectativas entre los distintos participantes en la economía no están alineadas, como puede ser la insuficiencia de recursos naturales, capital o mano de obra. (Stiglitz, 2013). En otras palabras, los déficits de la cuenta corriente surgen cuando los aumentos en el crédito no se compensan con reducciones en las reservas, desequilibrando así la economía, por lo que optan por utilizar la gestión del gasto público como herramienta de política económica. El FMI, por su parte, coge fundamentos de esta teoría en algunos aspectos como la reducción de déficits fiscales, el control de la inflación a través de políticas monetarias restrictivas, y la promoción de tipos de cambio realistas. También, apoya la liberalización financiera y de mercado como medios para fomentar la eficiencia económica y la integración global.

Por otro lado, la teoría estructuralista argumenta que la estabilidad financiera se centra en la comprensión de cómo las estructuras económicas, políticas y sociales influyen en los mercados financieros y en la estabilidad económica en general. A diferencia de enfoques más tradicionales que pueden enfocarse en aspectos individuales o específicos del comportamiento del mercado, los estructuralistas buscan entender cómo el entramado más amplio de relaciones e instituciones afecta la economía. Esta teoría surge como respuesta a la incapacidad de las teorías económicas vigentes para explicar y resolver las problemáticas de América Latina exacerbadas por la Gran Depresión y las guerras mundiales. Raúl Prebisch, desde la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), fue una figura clave en la configuración de este pensamiento, que criticaba la teoría ortodoxa del comercio internacional y proponía que las

estructuras económicas rígidas y las dinámicas impedían el desarrollo equitativo. (Ivett, 1998). Esta corriente propone una intervención activa del Estado en la economía, analizando cómo la configuración de los sistemas bancarios, los marcos regulatorios, las políticas fiscales y monetarias, y las dinámicas de poder dentro y entre países contribuyen a la salud y estabilidad del sistema financiero global. El FMI recoge también aspectos de esta teoría. A pesar de que el FMI se ha enfocado tradicionalmente en políticas macroeconómicas, también ha empezado a prestar más atención a los aspectos estructurales de los países miembros, reconociendo que son necesarias para el crecimiento a largo plazo y la estabilidad. Esto incluye aspectos como la reforma del sector financiero, la mejora de la competitividad y la diversificación económica.

5.1. Definición y funciones de las Organizaciones Internacionales

Las OOII son instituciones establecidas por países con el objetivo de facilitar la cooperación en áreas específicas, definidas en sus documentos fundacionales. Desde el fin de la Segunda Guerra mundial, el número de estas organizaciones ha crecido significativamente, marcando una característica distintiva de las relaciones internacionales modernas. Desempeñan un papel crucial ya que sirven como plataformas para la diplomacia multilateral y la acción conjunta de los países. (Carrillo, 2007). Cada vez se está depositando más confianza en las OOII para resolver problemas transnacionales urgentes, sobretodo, con el fin de la Guerra Fría, donde la globalización económica ha dado lugar a esta confianza. Por ello, según el Diccionario Panhispánico del Español Jurídico en 2023, una OOII se define como:

Asociación voluntaria de Estados creada habitualmente a través de un tratado internacional, dotada de órganos permanentes, propios e independientes, con competencias para alcanzar los fines establecidos y capaces de expresar una voluntad jurídicamente distinta de la de sus miembros. Tiene personalidad jurídica internacional parcial, ceñida a los objetivos para los que ha sido concebida. Suele poseer una estructura administrativa de apoyo, habitualmente denominada secretaría. (2023)

Por otro lado, el FMI se dedica a impulsar el desarrollo sostenible y el bienestar en sus 190 países miembros, a través de la promoción de políticas que aseguren la estabilidad financiera y fomenten la cooperación monetaria. Éstas son fundamentales para aumentar la productividad, mejorar la salud económica y crear empleo. Este organismo funciona bajo la gobernanza y responsabilidad de los países que lo conforman. Dentro de sus objetivos principales destacan algunos como promover la cooperación monetaria internacional, apoyar

el crecimiento del comercio y desalentar las practicas que puedan perjudicar la prosperidad global. Para conseguir todos estos objetivos, todos los miembros colaboran entre sí y con las distintas OOII. (FMI, 2022).

Las funciones que desempeñan las OOII son varias, y para entenderlo mejor se pondrán ejemplos de éstas mismas y de sus distintas funciones.

Las OOII desempeñan roles fundamentales en varios aspectos clave para el desarrollo y la cooperación global. Instituciones como el FMI y el Banco Mundial (BM) son esenciales para fomentar la cooperación económica y el desarrollo, ayudando a promover el crecimiento económico, reducir la pobreza y facilitar la cooperación entre los países. En el ámbito de la paz y la seguridad, la Organización de las Naciones Unidas (ONU), a través del Consejo de Seguridad, juega un papel crucial al trabajar para prevenir conflictos y facilitar soluciones pacíficas a las disputas. En cuanto a la salud mundial, organizaciones como la Organización Mundial de la Salud (OMS) coordinan respuestas internacionales ante emergencias sanitarias y promueven prácticas de salud preventivas. Estas organizaciones también apoyan la cooperación en materia de derecho internacional, creando y facilitando marcos legales que rigen las relaciones entre los Estados. En el ámbito ambiental, el Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) aborda cuestiones globales como el cambio climático, la conservación de la biodiversidad y la gestión sostenible de los recursos naturales. Además, el fomento de la educación, la ciencia y la cultura es una prioridad para organizaciones como la UNESCO, que promueve estos valores esenciales para el progreso y la cooperación internacional.

5.2.Contextualización del FMI

La creación y desarrollo del FMI se ha ido formando a raíz de una serie de eventos y sucesos históricos debido a la necesidad de adaptarse a los cambios y desafíos económicos y financieros globales. Después de la Gran Depresión de la década de 1930 y la Segunda Guerra Mundial, el escenario mundial se caracterizó por políticas proteccionistas que interrumpieron la cooperación monetaria internacional. Por esta misma razón, fue necesaria la restauración de la libre circulación del comercio y los pagos para facilitar las transferencias de capital. Para abordar esta situación, se organizó la Conferencia de Bretton Woods en julio de 1944, a la cual asistieron delegados de 45 países. Como dijo Stiglitz en 2002, el FMI se crea para “asegurar la estabilidad económica global”. En este contexto, fue establecido en 1945, tras la firma de su Convenio Constitutivo por parte de 29 naciones como una entidad encargada de monitorear los

sistemas financieros globales y de brindar asistencia a aquellos países que presentan dificultades con sus balanzas de pagos.

La entrada de Estados Unidos en la 2GM motivó la reforma del sistema financiero internacional. Henry Morgenthay Jr encargó a Harry White diseñar un plan posguerra, resultando en un borrado para un fondo de estabilización internacional. Paralelamente, Keynes en Europa proponía una unión de compensación, liderada por Gran Bretaña y EE. UU. como fundadores principales. Bretton Woods se destacó como evento crucial durante la guerra por el establecimiento de un sistema financiero multilateral. Tanto antes como después de la guerra, el alto nivel de desconfianza y nacionalismo hacía improbable un acuerdo de tales magnitudes. A pesar de esto, en 1945 tanto el Congreso de EE. UU. como el Parlamento británico ratificaron el Convenio Constitutivo (Boughton, 2014). Tras la guerra, la economía y el comercio global comenzaron a recuperarse, reduciendo gradualmente la hegemonía económica de EE. UU. De esta forma, Europa Occidental fue la primera en resurgir, impulsada por esfuerzos nacionales, el apoyo internacional del Plan Marshall, el FMI, el BM, y el multilateralismo regional como el Mercado Común. (Buera y Kaboski, 2012).

Otro factor que contribuye a la constitución del FMI es la Guerra Fría, que excluye al bloque soviético y lo convierte en un ente principalmente capitalista. Desde finales de los años cincuenta hasta finales de los sesenta, la independencia de países africanos del domino colonial llevó a un aumento de la membresía y diversidad. Muchos de estos países, especialmente del África subsahariana, enfrentaban problemas económicos estructurales, necesitando mejoras en la educación, gobernanza e infraestructuras. Por otro lado, la guerra de Vietnam tuvo un efecto indirecto pero sustancial en la economía de EE. UU. y, por extensión, en el sistema monetario internacional, contribuyendo al colapso del sistema de Bretton Woods y la convertibilidad del dólar en oro. (James, 1996). La crisis de la deuda de 1982 transformó el papel del FMI en la gestión de las crisis de 1982, comenzando con países como México, Argentina, Brasil y Chile. Finalmente, tras la caída del Muro de Berlín y la disolución de la URSS, el FMI se expandió consiguiendo integrar economías de planificación central. Esto requirió un delicado equilibrio entre mantener su enfoque en la estabilidad y adaptarse a las nuevas necesidades de sus miembros, abordando cómo transformar e integrar estas economías en el sistema de mercado global. (Boughton, 2000).

Por todo ello, en los primeros años de su existencia, el FMI se enfoca en la reconstrucción y el crecimiento de la posguerra, ayudando a los países a mantener tipos de

cambio fijos entre sus monedas y el dólar estadounidense. Sin embargo, este sistema colapsó a principios de 1970 y se cambió a un tipo más flexible. Desde entonces, se ha ido adaptando a los cambios de la economía mundial. Entre 1980 y 1990 interviene en las crisis de deuda de América Latina, los países de Europa después de la caída del comunismo y los países asiáticos afectados por la crisis financiera de 1997 y 1998. En el siglo XXI ha continuado desempeñando un papel importante en las respuestas a las crisis financieras, incluyendo su participación en la crisis mundial de 2008 y en las crisis de deuda soberana en la zona euro. A lo largo de los años, ha enfrentado críticas y elogios por su papel en la gestión de las crisis, lo que ha llevado a debates sobre la necesidad de reformar la institución y sus políticas.

El FMI fue establecido tras la Gran Depresión y la 2ª GM para restaurar la estabilidad económica global. Su evolución ha estado marcada por eventos significativos como el Bretton Woods y la expansión posguerra Fría, adaptándose a nuevos desafíos como la integración de economías planificadas y la gestión de crisis financieras. A través de los años, esta institución ha buscado equilibrar la estabilización económica con las necesidades de una membresía diversa y en crecimiento.

5.3. Relación entre estabilidad financiera, desarrollo económico y el papel del FMI

La relación entre desarrollo económico, estabilidad financiera y el papel que juega el FMI es intrínseca y multifacética. La estabilidad financiera es crucial para el desarrollo económico ya que crea un entorno propicio para la inversión, el consumo y el crecimiento sostenible. En ausencia de estabilidad financiera, los países pueden enfrentar crisis económicas que deriven en inflación elevada, desempleo, y recesión.

Para entender mejor estos conceptos, se va a definir tanto la estabilidad financiera como el desarrollo económico. Según el Banco Central Europeo, la estabilidad financiera se define como:

Una situación en la que el sistema financiero –que se compone de intermediarios financieros, mercados e infraestructuras de mercado– es capaz de resistir perturbaciones y una corrección brusca de los desequilibrios financieros. Ello reduce la posibilidad de que se produzcan trastornos en el proceso de intermediación financiera lo suficientemente graves como para afectar negativamente a la actividad económica real. (BCE, 2023).

El desarrollo económico según Valcárcel (2006) se define como:

Para las ciencias sociales, indica Valcárcel (2006), el concepto de desarrollo se ha empleado como: Proceso global de transformación de una realidad históricamente determinada. Involucra de manera intencionada el incremento sostenible de las capacidades productivas, el aumento y la mejor distribución de la riqueza, la atención a las necesidades básicas de la población y la ampliación de las opciones y capacidades de las personas para el desenvolvimiento de su vida. (p.34). (Valcárcel, 2006).

La estabilidad financiera aporta ventajas importantes como el impulso del crecimiento económico, el empleo, la mitigación de la pobreza o el equilibrio en la distribución de los ingresos. No obstante, una expansión acelerada y poco regulada del acceso a servicios financieros puede ser contraproducente para el crecimiento económico. Este problema nace cuando la inclusión financiera se logra mediante un incremento excesivamente rápido en la concesión de créditos por entidades no supervisadas, poniendo en riesgo la estabilidad financiera. (Mehrotra y Yetman, 2015). Por otro lado, la falta de estabilidad financiera puede derivar en crisis económicas que no afectan únicamente a las economías desarrolladas, sino que son especialmente perjudiciales para aquellas naciones con bajos ingresos, donde la población tienen limitadas opciones para protegerse de las adversidades.

Se identifican tres vías mediante las cuales la estabilidad financiera influye en el desarrollo económico. Primero, la estabilidad en el valor de los activos reduce la incertidumbre, incentivando a los inversores a aumentar sus inversiones. Segundo, la estabilidad reduce la volatilidad en los precios de los activos, alentando a las empresas a invertir más durante los periodos de calma. Tercero, la estabilidad mejora las condiciones de préstamo, facilitando el acceso al crédito para individuos y empresas. Además, la estabilidad financiera abarata los costos de financiamiento, reduciendo los gastos de hogares y empresas, lo que a la vez incrementa el gasto y promueve el crecimiento económico. (Carbó y Pedauga, 2013).

El FMI juega un papel crucial en la promoción de la estabilidad financiera a través de la supervisión de las políticas económicas y financieras de sus países miembro, ofreciendo asesoría técnica y apoyo financiero en caso necesario. Además, también ofrece marcos regulatorios sólidos y la implementación de políticas macroeconómicas adecuadas, contribuyendo así al desarrollo económico.

Por un lado, asesora a países sobre políticas económicas y financieras que puedan fomentar la estabilidad y reducir la vulnerabilidad ante las crisis. Por ello, evalúa las políticas internas de los países para garantizar esta estabilidad en la balanza de pagos.

Cabe destacar la existencia del Sistema Financiero Internacional, que es la red global de mercados e instituciones que facilitan el movimiento de fondos entre quienes tienen excedentes y aquellos que necesitan capital. Este proceso se realiza mediante la emisión y venta de instrumentos financieros, y a menudo involucra a intermediarios como bancos y otras entidades financieras que ayudan a canalizar el dinero de manera indirecta. (Correa, 2004). Se creó con el objetivo primordial de facilitar la integración de los mercados entre países, proporcionando una estructura organizada que promueve la creación de estándares de comercio, reglas y apoyo. El FMI es una componente del SFI, y juega un papel crucial en la promoción de la estabilidad y cooperación económica y financiera internacional. La relación entre el SFI y el FMI es de inclusión, donde el primero abarca un espectro más amplio del que el FMI es una parte integral, enfocándose específicamente en la estabilidad financiera de los países miembros.

CAPÍTULO II: FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA

En este capítulo se va a estudiar cómo las OOII desempeñan un papel crucial en la política global, adaptándose a entornos cambiantes tras la 2GM para abordar necesidades económicas, sociales, políticas y culturales. Su eficacia se determina por estructuras formales, liderazgo competente y autoridad reconocida, junto con una gestión presupuestaria adecuada y políticas de contratación eficientes. También se analizará la autonomía, un concepto multifacético, fundamental para las OOII, que les permite perseguir objetivos políticos independientemente y sin interferencias externas. Además, se verá cómo las OOII enfrentan el desafío de incluir una diversidad más amplia de miembros, incluidas otras OOII y territorios no independientes, ampliando así su composición y base jurídica. Operan con identidad propia y capacidad para tomar decisiones jurídicas, extendiendo su influencia más allá del control directo de los Estados. Finalmente, la interdependencia y continuidad subrayan la importancia de estas organizaciones en la cooperación global y la integración internacional, mostrando cómo su evolución y las acciones pueden tener un impacto significativo en la comunidad internacional.

1. EFECTIVIDAD DE LAS OOII

Las investigaciones basadas en la experiencia muestran que es indispensable reconocer la importancia de las OOII dentro de la política global. La mayoría de OOII se crearon después de la Segunda Guerra Mundial debido a la necesidad de adaptarse a nuevos entornos

económicos, políticos, sociales y culturales. Algunos factores que reflejan la eficacia de las OOII son su grado de estructuración formal, las competencias de sus líderes, y la autoridad y credibilidad que poseen. Esta eficacia queda patente en intervenciones reales por parte de las OOII para la resolución de ciertos aspectos en algunos ámbitos. En cuanto a la resolución de conflictos, organizaciones como Naciones Unidas han desempeñado un papel fundamental en la mediación y resolución de conflictos internacionales. Por ejemplo, las operaciones de mantenimiento de la paz de la ONU en países como Liberia y Sierra Leona han ayudado a estabilizar regiones después de conflictos civiles. (UNSDG, s.f.). Por otro lado, la OMS ha liderado iniciativas globales para combatir enfermedades. Un caso destacado es la erradicación de la viruela en la década de 1980 y los esfuerzos en curos para eliminar la poliomielitis. (NIH, 2022). Otro ejemplo es el PNUMA que ha promovido políticas sostenibles a nivel global como con el Protocolo de Montreal, que ha ayudado significativamente a reducir sustancias que agotan la capa de ozono. (UN, 2020). Organizaciones como la Cruz Roja Internacional y el Programa Mundial de Alimentos han proporcionado asistencia vital en situaciones de desastre y hambruna, como el terremoto de Haití en 2010 y la crisis de refugiados sirios. (Cruz Roja Americana, 2015 y Cruz Roja Mexicana, 2016). También influyen otros elementos como la gestión presupuestaria, los métodos de votación y las políticas de contratación. Otro es el BM, que ha financiado múltiples proyectos en India, incluyendo el Proyecto de Mejora de la Calidad de la Educación, que ha beneficiado a millones de niños en las áreas rurales mediante la mejora de las infraestructuras escolares y el fortalecimiento de los recursos educativos. (BM, 2017). El Consejo de Derechos Humanos de la ONU, por su parte, estableció una misión de investigación que documentó extensas violaciones de derechos humanos contra la población rohingya en Myanmar, incluyendo actos de genocidio y limpieza étnica desde 2017. (ONU, 2018). Estos ejemplos muestran cómo las OOII pueden movilizar recursos, influir en políticas, y coordinar esfuerzos globales para resolver problemas urgentes como conflictos, enfermedades, desastres naturales, y violaciones de derechos humanos, logrando impactos significativos y duraderos en la sociedad mundial. La efectividad de las OOII ha evolucionado positivamente desde sus inicios. A pesar de los desafíos que enfrentan, las OOII siguen siendo actores importantes en el escenario internacional y juegan un papel fundamental en la promoción de la paz, la seguridad, el desarrollo y la cooperación internacional.

1.1.La “autonomía” de las OOII

El concepto de autonomía tiene una pluralidad de significados. Ha sido comúnmente utilizado de tres maneras distintas. La primera es como uno de los dos principios, junto con la

territorialidad del modelo westfaliano, lo que implica que “ningún actor externo tiene autoridad dentro de los límites del Estado”. (Krasner, 1995-96). Según Krasner, los gobiernos han optado voluntariamente por relegar su propia autonomía en favor de otros que se consideran de mayor importancia, como la defensa o el fomento de los derechos humanos y la democracia. El segundo uso del concepto es como condición que permite al Estado-nación alcanzar objetivos políticos de forma independiente. De esta manera, la autonomía es una propiedad que el Estado puede o no disfrutar junto con dos tipos de ideales, el de dependencia total o el de autonomía absoluta. En términos generales, el Estado goza de autonomía interna cuando los objetivos que pretende alcanzar no reflejan exclusivamente los intereses de determinados grupos sociales. Por otro lado, la autonomía externa se utiliza para caracterizar la capacidad del Estado, entendido como la determinación de la toma de decisiones en base a sus propias necesidades y objetivos sin interferencias ni restricciones del exterior para controlar los eventos que ocurran más allá de sus fronteras. El concepto se utiliza en un tercer sentido como uno de los intereses nacionales objetivos de los Estados (los otros dos son la supervivencia y el bienestar económico). (Wendt, 1999). Según Wendt, los intereses de vida, propiedad y libertad son guías de acciones meramente normativas y fuerzas causales que disponen a los Estados para actuar de cierta manera. Durante la vigencia del sistema de Westfalia, los Estados a menudo han utilizado estrategias adaptativas aplicadas para proteger o lograr los tres conceptos previamente mencionados. El cumplimiento de estos objetivos ha permitido a los Estados transformarse frente a las nuevas circunstancias y desafíos tanto de forma nacional como internacional.

Las OOII se pueden entender como agrupaciones de países que se unen voluntariamente bajo un acuerdo internacional con el objetivo principal de promover los intereses comunes. Se caracterizan por estar compuestas principalmente por Estados, fundarse en acuerdos legales, poseer una organización fija y autónoma, y tener la capacidad de tomar decisiones jurídicas propias. Esto es lo que las diferencia de otras formas de cooperación o asociación entre naciones.

Su capacidad o autoridad se puede clasificar en tres tipos de poderes: atribuidos, implícitos e inherentes. Los atribuidos son aquellos que los fundadores de la organización han concedido de forma explícita, lo que los hace relativamente fáciles de identificar y definir. En cuanto a los poderes implícitos, son aquellos que la organización necesita para alcanzar los objetivos y que no están claramente establecidos, surgiendo más bien de cómo la organización y sus órganos interpretan su propio mandato. Por último, los poderes inherentes se refieren a las

capacidades que no están expresamente negadas a la organización, lo que implica que puede asumirse que la organización en cuestión posee. Esta clasificación se contrasta con el principio del Estado de derecho, donde se entiende que el Estado solo tiene aquellos poderes que le son explícitamente otorgados por leyes o normas existentes, al menos en teoría. (Querejazu, 2013).

Han sido formadas y compuestas por Estados soberanos. Sin embargo, en la actualidad, se ha observado una tendencia creciente hacia la inclusión de participantes que no son Estados, como otras OOII y territorios que, aunque no son independientes, tienen capacidad de cumplir con los requisitos de membresía. Esto permite tener una diversidad más amplia en su composición. (Naujoël. s.f.). Además, tienen una base jurídica convencional, nacen a partir de un acto jurídico, normalmente un tratado entre varios países realizado durante una conferencia internacional. Este documento fundacional, que se diferencia de otros tratados por su importancia y naturaleza específica, actúa como una especie de constitución para la organización, guiándola a lo largo de su existencia. Este documento recibe algunos nombres como Carta, Constitución o Pacto. Sin embargo, también existe la posibilidad de que una OOII se pueda establecer a través de medios menos formales, como una resolución de conferencia o declaración solmene.

Desde el punto de vista formal y legal, poseen su propia identidad, que puede ser declarada de forma implícita o inferida implícitamente a través de sus actividades o funciones. Esto las establece como entidades separadas de sus miembros, permitiéndoles interactuar con ellos de manera distinta. Aunque estas organizaciones operan bajo las competencias otorgadas por los Estados, tienen capacidad de ejercer poderes implícitos e inherentes que, de alguna manera, se extienden más allá del control directo de los Estados. En la práctica, esto les ha permitido desarrollar iniciativas propias como es el caso del BM, que ha extendido su influencia al ámbito de los derechos humanos y el Estado de derecho, reinterpretando su mandato original para abordar estas cuestiones. (Silva, 2018).

Este análisis permite comprender que las OOII pretenden promover un orden global basado en la cooperación y el respeto mutuo, que se ve reforzado por su capacidad para operar con una mezcla de poderes atribuidos, implícitos e inherentes. Esta flexibilidad les permite adaptarse a las necesidades cambiantes del sistema internacional y a las demandas de sus Estados miembros, manteniendo al mismo tiempo un grado de autonomía operativa que les es esencial para cumplir con sus mandatos.

1.2. Indicadores de efectividad en el contexto financiero y económico

La eficacia de una OOI se mide por su capacidad para influir en el comportamiento de los actores globales de maneras que no se manifestaría si dicha organización no existiera. Para determinar su efectividad, es crucial observar cómo los estados miembros responden a sus directrices y aplican los acuerdos establecidos. Esta efectividad engloba una serie de acciones y un elevado grado de éxito en la resolución de conflictos a nivel internacional, reflejando tanto el rendimiento como las prácticas institucionales. Hay varios indicadores que explican la efectividad de determinados organismos dentro del contexto financiero y económico. Cabe destacar que estos indicadores no se limitan únicamente al contexto financiero y económico. También abarcan aspectos como la capacidad de estas organizaciones para gestionar crisis humanitarias, proteger derechos humanos, promover sostenibilidad ambiental, y facilitar la cooperación cultural y educativa. Estos indicadores reflejan un amplio espectro de impactos y resultados que trascienden lo económico, enfatizando la multidimensionalidad de la efectividad organizacional en un contexto global.

El crecimiento económico es crucial porque representa una parte importante del progreso social al medir el bienestar económico, es decir, cómo la sociedad se beneficia del uso y distribución de los recursos. Un indicador que mide esto es el PIB per cápita, su aumento es fundamental ya que está directamente relacionado con la disponibilidad de empleo e ingresos, elementos clave para elevar el nivel de vida de las personas y apoyar su capacidad para alcanzar un estilo de vida que consideren valioso. (Sen, 1999). Aunque figuras destacadas en el campo de la contabilidad nacional, como Simon Kuznets y Colin Clark, habrían preferido enfocarse en medir directamente el bienestar económico, el PIB se impuso como el indicador predominante, especialmente porque satisfacía las necesidades de medición de la actividad económica total durante periodos de guerra. Este indicador permite a las OOI comparar el rendimiento económico de los países miembros para identificar las economías emergentes, asignar recursos y diseñar políticas de ayuda o intervención. También se utiliza por el FMI y el BM como una de las métricas clave para determinar la elegibilidad de los países para diferentes formas de asistencia financiera. En algunas OOI, como el FMI, las cuotas y los derechos de voto de los países miembros están parcialmente basados en el tamaño de su economía, medido por el PIB. Esto significa que los países con economías más grandes tienen una mayor influencia en las decisiones de la organización. El PIB y su crecimiento influyen en las políticas comerciales internacionales y las negociaciones. Algunas como la Organización Mundial del Comercio (OMC), utilizan estos datos para entender mejor las dinámicas del

comercio mundial y fomentar políticas que promuevan el comercio equitativo y sostenible entre los países.

El BCE se enfoca en mantener la inflación baja y estable para asegurar la estabilidad de precios en la zona euro. Utiliza el índice de Precios de Consumo Armonizado (IPCA), elaborado por Eurostat, para medir la inflación, comparando los precios actuales de una amplia gama de bienes y servicios comparados con el año anterior. (Banco de España, 2022). Organizaciones como el FMI o el BM analizan la inflación para evaluar la efectividad de las políticas monetarias y fiscales de los países. Una inflación baja y estable es generalmente indicativa de una política efectiva, que a su vez sugiere una gestión económica sólida y predecible. Para instituciones como el FMI, los niveles de inflación son criterios importantes al considerar la elegibilidad de un país para préstamos o programas de ayuda. Además, es un indicador clave para el desarrollo sostenible, ya que algunas OOH como la ONU observan la inflación para asegurar que los esfuerzos de desarrollo no se vean socavados por la pérdida de poder adquisitivo, especialmente de las poblaciones más vulnerables. La inflación también puede afectar la competitividad de un país en el mercado global, influenciando en el comercio internacional y los flujos de inversión.

Otro indicador es el tipo de interés, que representa el porcentaje que se cobra por recibir un préstamo o que se gana por depositar dinero en cualquier instrumento de ahorro. De esta manera, las variaciones en las tasas de interés tienen un impacto directo tanto en aquellos que tienen créditos como en los ahorradores. (Banco de España, 2021). Las políticas de tasas de interés de un país pueden ser influenciadas por programas de ajuste estructural o rescates financieros del FMI o el BM. Estas instituciones pueden recomendar políticas monetarias específicas, incluyendo la manipulación de tasas de interés, para estabilizar economías o promover el desarrollo. Los bancos centrales de diferentes países a menudo cooperan o coordinan políticas para evitar desequilibrios globales significativos. Las decisiones sobre tasas de interés no se toman en aislamiento y pueden ser parte de estrategias concertadas a nivel internacional, especialmente en tiempos de crisis financiera global.

Por todo ello, el crecimiento económico se puede medir a través de algunos indicadores como el PIB per cápita que permite asignar recursos y diseñar políticas. La inflación y las tasas de interés son otros indicadores clave que influyen en las políticas económicas y la cooperación internacional.

1.3. Clasificación de las OOII

Las OOII pueden clasificarse de muchas maneras, dependiendo de la definición en términos, así como de la perspectiva y propósito de la clasificación. Si el término organización internacional se entiende en un sentido más amplio, la polaridad entre organizaciones intergubernamentales y no gubernamentales es la más fundamental. Más allá de eso, tres criterios principales para la clasificación pueden ayudar a lidiar con la diversidad de estas organizaciones: por sus fines, por su composición y por sus competencias.

En cuanto a los fines, las organizaciones pueden tener fines generales o específicos. Las generales no se limitan a una esfera específica de colaboración, tienen la capacidad de involucrarse en cualquier tema que consideren oportuno, por ejemplo, la ONU o el Consejo de Europa. Los específicos se centran en áreas claramente delimitadas, restringidas a temas particulares, pueden ser de cooperación militar o de seguridad (OTAN); económica; social, cultural o humanitaria (UNESCO) y técnica o científica (Organización Marítima Internacional). (Delgado, 2021)

Con respecto a su composición, están las organizaciones de ámbito universal o regional. Las universales están abiertas a la participación potencial de todos los Estados (ONU), mientras que la regional limita el concepto de unidad geopolítica a un cierto territorio o número de Estados (Consejo de Europa). (Delgado, 2021).

Por sus competencias, pueden ser de cooperación intergubernamental y las de integración supranacional. Prácticamente la totalidad de OOII son de cooperación, lo que quiere decir que los Estados se unen para un objetivo común, pero manteniendo su soberanía (ONU). La integración ocurre cuando hay una cesión en el ejercicio de soberanía (MERCOSUR). (Delgado, 2021).

Las OOII varían en sus fines, composición y competencias, desde aquellas con objetivos generales como la ONU, hasta las de fines específicos como la OTAN. Mientras unas operan a nivel universal, otras se enfocan regionalmente. Predominan las de cooperación intergubernamental, aunque algunas avanzan hacia la integración supranacional.

1.4. Continuidad e interdependencia entre las OOII

Es esencial reconocer un nuevo fenómeno relacionado con el ámbito de las OOII, que es el de la continuidad e interdependencia. Estas características se pueden apreciar en diversos

aspectos como su formación constitucional, la composición de los miembros, su marco legal y las funciones que realizan las distintas entidades internacionales. La creación de una nueva organización internacional suele ser el resultado de una decisión o acuerdo entre sus creadores, la cual ha sido discutida y negociada a lo largo de un tiempo, en un proceso complejo con la participación e influencia de numerosos actores y grupos sociales, tanto a nivel nacional como internacional.

El inicio de una OOII se marca con la entrada en vigor del acuerdo internacional que la establece. Este momento depende de ciertas condiciones del acuerdo. Una vez en vigor, los países que ratifican el acuerdo se convierten en miembros. Su capacidad para mantenerse a lo largo del tiempo se ve reforzada por mecanismos que permiten su adaptación a cambios, incluyendo la revisión de sus documentos fundacionales y la interpretación de los términos del acuerdo que las origina. (Derecho Internacional Público, 2015). Desde el punto de vista teórico, para que ocurra una sucesión entre OOII, se necesitan tres componentes fundamentales: (Arroyo, 1986).

1. La existencia de dos OOII. Aunque es posible que las funciones se transfieran desde varias organizaciones a una tercera, esto no contradice la regla básica, sino que indica múltiples conexiones sucesorias. Ejemplos como la creación de la Agencia Espacial Europea o la Organización Común Africana y Malgache ilustran cómo las organizaciones predecesoras transfieren sus competencias, activos y pasivos a la sucesora, estableciendo varias relaciones de sucesión. (Torrecuadrada, 2005).
2. Una transferencia de funciones o poderes de una a la otra. Esta transferencia puede variar, desde acuerdos entre organizaciones preexistentes hasta actos formales que señalan el fin de una y el inicio de otra. Sin embargo, la sucesión puede complicarse si los miembros no coinciden en el proceso. (Torrecuadrada, 2005).
3. Que no haya una continuidad legal directa entre las dos entidades. La continuidad jurídica significa que la organización mantiene su identidad legal a pesar de cambios significativos, como en el número de miembros o competencias, lo que impide que se considere una sucesión. Un claro ejemplo es la Comunidad Europea, que, a pesar de sus transformaciones desde su creación en 1957, sigue siendo la misma entidad legal debido a la continuidad de su personalidad jurídica, evolucionando sin constituir una nueva organización. (Torrecuadrada, 2005).

La creciente interdependencia caracteriza el panorama de las OOII, desafiando las clasificaciones tradicionales y destacando la importancia de analizar su continuidad y evolución de sus fronteras conceptuales. Este fenómeno se fundamenta en la inclinación natural del ser humano hacia la asociación y organización con otros para satisfacer de manera más efectiva sus necesidades, tanto personales como colectivas. Este impulso hacia la colaboración contribuye a la complejidad y dinamismo del ámbito internacional, independientemente de las formas organizativas específicas y actores implicados.

Las Organizaciones, tanto gubernamentales como no gubernamentales, así como las empresas multinacionales y otros actores transnacionales, son manifestaciones de esta interdependencia. Se forman y operan en reconocimiento de muchos desafíos actuales, como el cambio climático, la salud pública, la seguridad internacional, y la regulación de los mercados financieros, no pueden ser abordados de manera efectiva por un solo país o mediante acciones aisladas. Por lo tanto, la cooperación y coordinación entre diferentes organizaciones y Estados son esenciales para enfrentar estos retos globales. (Calduch, 1991). Esta interdependencia se manifiesta en varios aspectos como el proceso de su creación, la composición de sus miembros, su regulación jurídica, y las funciones que desempeñan. Esto demuestra cómo la dinámica de la cooperación y la integración internacional es fundamental para entender la complejidad y la estructura del sistema internacional contemporáneo, donde las acciones de una entidad pueden tener implicaciones significativas para el conjunto de la comunidad internacional.

Por todo ello, la interdependencia y continuidad son aspectos cruciales en el funcionamiento y evolución de las OOII, reflejando la necesidad imperativa de colaboración global para abordar retos que trascienden las fronteras nacionales. Este fenómeno destaca la complejidad de las relaciones internacionales y subraya la importancia de la adaptación y la cooperación entre distintas entidades para satisfacer eficazmente las necesidades colectivas e individuales en un entorno global interconectado. Además, se ha decidido focalizar este trabajo en el FMI ya que representa un excelente tema de estudio de la interdependencia y continuidad. Es una OOII que se encuentra a la vanguardia de los temas económicos y financieros globales más importantes. Aborda cuestiones como el crecimiento económico, la estabilidad financiera, la pobreza y el desarrollo, temas que son de gran interés para investigadores y profesionales de diversos campos. También posee una amplia colección de datos y análisis económicos y financieros, incluyendo estadísticas sobre comercio, finanzas públicas, mercados laborales y

otros indicadores económicos relevantes. El FMI ofrece diversas oportunidades de investigación para investigadores de diferentes niveles de experiencia. Estas oportunidades pueden incluir, becas, participación en proyectos de investigación y asistencia técnica a países miembros. Cuenta con una red global de expertos en economía, finanzas y desarrollo. Finalmente, se trata de una organización multicultural con personal procedente de más de 190 países, lo que crea un ambiente de trabajo dinámico y enriquecedor donde se puede aprender sobre diferentes culturas y perspectivas.

2. ANÁLISIS DE LA ESTABILIDAD FINANCIERA Y DESARROLLO ECONÓMICO CON ENFOQUE EN EL FMI

El FMI destaca la importancia crítica de mantener la estabilidad financiera y promover el desarrollo económico en un contexto de inflación alta y volatilidad financiera. También la apoya enfocándose en mantener un sistema monetario internacional funcional y en proveer asistencia financiera a los países miembros que enfrentan dificultades de balanza de pagos. Desde su creación en 1944, en la conferencia de Bretton Woods, el FMI ha sido un pilar central en el esfuerzo de desarrollar el comercio global bajo términos de convertibilidad monetaria y tipos de cambio fijos, aunque adaptándose a los cambios y desafíos económicos globales. Esta organización ha evolucionado desde su estructura inicial basada en el patrón de cambios oro-dólar, hacia un enfoque más amplio que busca estabilizar las finanzas internacionales ante las fluctuaciones y crisis monetarias. (Tamames, 2012). Dentro de la supervisión destacan dos áreas principales, por un lado, la supervisión bilateral que se enfoca en las políticas de los países miembros individualmente, y, la supervisión multilateral que examina y evalúa las tendencias y riesgos a nivel global.

Como se ha mencionado anteriormente en el marco teórico, el éxito en el proceso de ajuste y estabilización económica se discute desde dos perspectivas principales, por un lado, la ortodoxa, y por otro, la estructuralista. La primera, basada en la teoría neoclásica, enfatiza la importancia de controlar el crecimiento de crédito y ajustar el valor de la moneda para lograr la estabilidad económica. Argumenta que la competencia entre mercados fomenta la innovación y el crecimiento económico, aunque reconoce que los mercados pueden fallar debido a desalineaciones en expectativas o recursos insuficientes. Por otro lado, la teoría estructuralista se centra en cómo las estructuras económicas, políticas y sociales impactan la estabilidad financiera, proponiendo una intervención estatal activa en la economía para abordar ineficiencias y desequilibrios. El FMI incorpora elementos de ambas teorías, enfocándose en

políticas macroeconómicas restrictivas y promoviendo la liberalización de mercado, mientras también reconoce la importancia de estructuras y reformas sectoriales para la estabilidad y el crecimiento a largo plazo.

2.1. Funciones del FMI en la estabilidad financiera

El FMI tiene tres funciones principales que contribuyen a la estabilidad financiera. Las funciones son la supervisión, el fortalecimiento de las capacidades y la asistencia financiera.

La supervisión trata de monitorear y asesorar sobre las políticas económicas y financieras de sus países miembros. Este proceso, se lleva a cabo tanto a nivel individual (países) como colectivo (mundial y regional). Durante este proceso, el FMI evalúa los riesgos potenciales y sugiere estrategias de políticas económicas para fomentar el crecimiento y asegurar la estabilidad financiera. Esta fase es crucial para detectar los posibles riesgos y proponer acciones correctivas necesarias. En el contexto de una economía global interconectada, donde las políticas de un país pueden influir significativamente en otros, la colaboración internacional es fundamental. (FMI, 2022). Como parte de la supervisión, el FMI realiza visitas anuales a los países miembros. En estas visitas, el equipo técnico del FMI dialoga con oficiales de gobiernos y bancos centrales sobre los desafíos y riesgos para la estabilidad tanto local como global, discutiendo estrategias y reformas necesarias para enfrentar esos desafíos. Una vez que el equipo técnico del FMI finaliza su evaluación, prepara un informe que se presenta ante el Directorio Ejecutivo para su análisis. Las conclusiones del Directorio sobre este informe se comunican posteriormente a las autoridades del país en cuestión, marcando el final del proceso denominado Consulta del Artículo IV. Con el fin de promover la transparencia, la mayoría de los países optan por hacer público el informe del equipo del FMI, junto con los análisis relacionados y las declaraciones del Directorio Ejecutivo. (FMI, 2022). Además, monitorea las tendencias y desarrollos económicos tanto a nivel regional como global, publicando informes regulares que detallan sus observaciones y análisis de tendencias.

También desempeña un papel crucial al ofrecer apoyo técnico y formación a sus países miembros, una actividad conocida como fortalecimiento de las capacidades, que ocupa alrededor del 30% del presupuesto anual. Esta asistencia está disponible para todos los países que la soliciten, personalizándose según las necesidades particulares de cada uno. A través del fortalecimiento de capacidades, el FMI ayuda a los países a mejorar la recaudación de impuestos, fortalecer sus finanzas públicas, actualizar sus políticas monetarias y cambiarias, implementar marcos legales sólidos, promover el buen gobierno y mejorar la recopilación y

difusión de datos para una mejor toma de decisiones. (FMI, 2023). Las actividades de asesoría en políticas y los préstamos del FMI facilitan la identificación de áreas donde el mejoramiento de habilidades y capacidades podría ser más beneficioso. Este proceso de fortalecimiento capacita a los países para comprender de manera más efectiva las recomendaciones políticas del FMI y cómo llevarlas a cabo. El Directorio Ejecutivo del FMI evalúa la eficacia de esta función, revisado por última vez en noviembre de 2018, para mejorar la planificación y seguimiento. Las evaluaciones miden cómo la asistencia y capacitación mejoran la estabilidad económica y la competencia de los funcionarios. (FMI, 2023).

Con respecto a la asistencia financiera, el FMI proporciona apoyo económico a países que enfrentan crisis. Este apoyo tiene como objetivo dar a estos países el espacio necesario para aplicar reformas que lleven a la recuperación de la estabilidad y el crecimiento económico. También otorga financiamiento de carácter precautorio con el propósito de prevenir futuras crisis. (FMI, 2023). Los préstamos del FMI dan a los países la oportunidad de reorganizar sus políticas de forma controlada, promoviendo la estabilidad y el crecimiento duradero. Dependiendo del tipo de necesidad específica, estos préstamos permiten ajustes, atrayendo nuevamente a inversores y protegiendo a los más vulnerables. Además, el FMI ajusta sus condiciones según el compromiso del país con reformas significativas y puede ofrecer recursos con mínimas o ninguna condición en casos de urgencia. (FMI, 2023). El FMI tiene 5 pasos para otorgar un préstamo: (FMI, 2023)

1. El país miembro que requiere apoyo financiero envía una petición al FMI
2. A continuación, el gobierno del país y los expertos del FMI evalúan conjuntamente la coyuntura económica y financiera, así como los requerimientos de fondos
3. Generalmente, antes de que el FMI conceda un préstamo a un país, ese país y el FMI deben llegar a un consenso sobre un conjunto de políticas económicas. En la gran mayoría de las situaciones, las promesas hechas por un país al implementar ciertas acciones de política, conocidas como la condicionalidad de las políticas económicas, son un componente crucial de los préstamos.
4. Después de llegar a un acuerdo sobre las condiciones, el conjunto de políticas acordadas se detalla en una “Carta de intención” y se envía al Directorio Ejecutivo del FMI, acompañada por un “Memorando de Entendimiento” que ofrece una explicación más profunda. El equipo técnico del FMI, a su vez, recomienda al Directorio Ejecutivo que respalde las políticas propuestas por el país y apruebe el financiamiento solicitado. Este

proceso se puede hacer más rápido mediante el uso del mecanismo de financiamiento de emergencia del FMI.

5. Una vez que el Directorio Ejecutivo da luz verde al préstamo, el FMI supervisa cómo el país miembro pone en práctica las políticas convenidas. La mejora en la condición económica y financiera del país asegura que los fondos prestados sean devueltos al FMI, lo que a su vez facilita que estos recursos estén disponibles para ser usados por otros países miembros.

En conclusión, el FMI realiza tres funciones principales: supervisión económica, fortalecimiento de capacidades y asistencia financiera a países en crisis. Mediante evaluaciones y recomendaciones, mejora la gestión económica, fomenta la estabilidad y apoya el crecimiento. Su financiamiento, condicionado a reformas, ayuda a los países a enfrentar desafíos económicos, asegurando recursos para futuras necesidades.

2.2. Impacto del FMI en el desarrollo económico de los países miembros

Como se ha ido mencionando a lo largo de este trabajo, el FMI fomenta la estabilidad económica y financiera global, ofreciendo orientación en política económica y apoyo para desarrollar competencias que permitan a los países fortalecer sus economías. Proporciona financiamiento a corto y largo plazo a los países que presentan problemas en su balanza de pagos y dificultades con sus compromisos de pago internacional. La manera en la que el FMI impacta en el desarrollo económico de los países miembros se centra en aspectos relacionados con sus políticas, incluyendo la condicionalidad de los préstamos, los efectos de estas políticas en variables macroeconómicas, y las críticas y apoyos a la actuación de esta OOI.

Desde sus inicios, el FMI ha establecido condiciones para el otorgamiento de facilidades financieras a los países miembros. Este enfoque ha evolucionado hacia la condicionalidad, donde se exigen ciertas políticas y reformas económicas a cambio de esta asistencia financiera. Estas condiciones generalmente apuntan a garantizar que el país beneficiario implemente ciertas políticas o reformas estructurales con el objetivo de restablecer la estabilidad económica, promover el crecimiento económico y, en última instancia, asegurar la capacidad del país para reembolsar el préstamo. (Khor, 2001). También es importante analizar cómo ciertas políticas recomendadas por el FMI, como las mejoras en la administración pública, políticas de precios y salarios, devaluación de la moneda, y restricciones monetarias, han influido en el crecimiento del PNB, el ahorro doméstico, la inversión privada y el consumo

doméstico. Los resultados de las regresiones muestran que estas políticas han tenido efectos significativos en las variables macroeconómicas.

El FMI ha tenido un importante papel en la cooperación internacional de todos sus países miembros. Después de 1945, la cooperación internacional se centra en la liberalización del comercio, la liberalización de los pagos y la ayuda para el desarrollo económico de zonas atrasadas. (Tew y Pujana, 1970). Esta cooperación, sobretodo en Europa, ha contribuido significativamente al avance hacia objetivos como la convertibilidad de las monedas y en ciertos casos redirigiendo las acciones y enfoques del FMI. También apoya a sus países miembros a través de la cooperación monetaria entre gobiernos y autoridades monetarias mediante diversas plataformas y acuerdos, incluyendo el Acuerdo General de Préstamos, operaciones swap entre bancos centrales, y la coordinación de políticas mediante las consultas y autorizaciones del FMI. (Tew y Pujana, 1970).

Cabe destacar la creación de Los Derechos Especiales de Giro (DEG) por una solicitud de un grupo de países miembros conocido como el Grupo de los Diez. Los DEG representan un innovador mecanismo financiero creado bajo la supervisión del FMI cuyo objetivo principal era el de ofrecer una forma de incrementar las reservas internacionales, adicionales a las ya existentes como el oro y las divisas, a través de un consenso entre los países miembros del FMI. Para comprender completamente los DEG, es útil entender el funcionamiento del sistema monetario internacional. Este sistema regula las transacciones entre distintas monedas y juega un papel crucial en la economía global, afectando cómo los países gestionan sus economías. A través de este sistema, se establecen las tasas de cambio entre las monedas, se facilita el comercio internacional y se promueve la estabilidad económica global. (García, 2022). Un ejemplo de la utilización de los DEG es que en agosto de 2021 asignó 650 mil millones de dólares para apoyar a países afectados por la pandemia, incrementando significativamente las reservas exteriores y los activos frente al FMI de varios países, incluida España. Esta medida busca mejorar la liquidez global y abordar desigualdades en el acceso a fondos, incentivando una distribución más equitativa de recursos. (Álvarez, 2022). Los DEG, por lo tanto, se diseñaron como una herramienta adicional para reforzar este sistema, proporcionando una nueva forma de reservas internacionales que ayuda a sostener y estabilizar las relaciones monetarias y financieras entre los países.

Así, promueve la estabilidad global, ofreciendo orientación y apoyo financiero a países con dificultades económicas. A través de la condicionalidad de préstamos, exige reformas para

asegurar estabilidad y crecimiento, impactando así en indicadores macroeconómicos. Su rol ha evolucionado hacia fomentar la cooperación internacional y el desarrollo económico, destacándose la creación de los DEG para aumentar las reservas internacionales y mejorar la liquidez global, especialmente tras la pandemia de COVID-19.

2.3. Evaluación crítica de la efectividad del FMI en estos aspectos

A lo largo de los años, el FMI ha proporcionado asistencia financiera a sus países miembros, especialmente en tiempos de crisis económicas, mediante programas de ajuste estructural y préstamos condicionados. Sin embargo, su efectividad ha sido objeto de debate.

En cuanto a la condicionalidad del FMI, en ocasiones su implementación puede acarrear ciertas críticas. A menudo, las condiciones impuestas por el FMI no se desarrollan en colaboración de los países receptores, sino que se les imponen. Esto puede llevar a una falta de “sentido de propiedad” sobre reformas por parte de los países prestatarios. A esto, se le suma su efectividad cuestionable. Las medidas impuestas por el FMI, aunque pueden ser teóricamente adecuadas para alcanzar la estabilidad macroeconómica, no siempre han funcionado como se esperaba en la práctica. En muchos casos, los países que siguen las recomendaciones del FMI no logran recuperarse económicamente o superar su endeudamiento. Además, las políticas de ajuste estructural en ocasiones tienen efectos sociales adversos, como la reducción del acceso a servicios básicos o el aumento de la pobreza y el desempleo. Esto se debe en parte a medidas como la contracción fiscal y monetaria, la liberalización del comercio y la privatización de empresas estatales. También, ha enfrentado críticas tanto de los países receptores como de la sociedad, lo que ha llevado a una crisis de legitimidad y credibilidad para el FMI dado que en ocasiones el FMI no tiene en cuenta las condiciones específicas de cada país o las posibles consecuencias sociales de sus políticas.

Otra crítica puede ser que el FMI se centra en la contracción de la demanda agregada y en la implementación de políticas que pueden tener consecuencias recesivas. En cuanto a las consecuencias económicas de esto son varias. En primer lugar, una de las medidas más comunes es la reducción del gasto público. Aunque esta condición puede ayudar a equilibrar presupuestos y reducir déficits fiscales, también puede conducir a una disminución en los servicios públicos esenciales, como la salud o la educación, afectando al bienestar social. En segundo lugar, el incremento de impuestos puede reprimir el consumo y la inversión al aumentar el costo de vida para los ciudadanos y los costos operativos para las empresas. En tercer lugar, las políticas de austeridad pueden llevar a una contracción económica que resulte

en cierres de empresas y despidos en el sector público y privado, aumentando las tasas de desempleo. En cuarto lugar, la incertidumbre y disminución del poder adquisitivo pueden llevar a una caída de la inversión, lo que a su vez frena el crecimiento generalizado del país en cuestión. Por otro lado, en lo que se refiere a las implicaciones sociales de esto, la demanda agregada puede aumentar las brechas de desigualdad, aumentar la pobreza y disminuir la calidad de vida, especialmente de los sectores más vulnerables. La reducción en el gasto social y en los servicios públicos pueden tener un impacto duradero en la cohesión social y estabilidad política.

Por todo esto, el FMI ha influido en el desarrollo económico de los países miembros con efectos tanto positivos como negativos. Su efectividad varía considerablemente según el país, el momento y el contexto específico. Es necesario tener acceso a información más detallada y específica sobre las medidas de las políticas impuestas para comprender mejor su aplicabilidad y efectividad.

CAPÍTULO III: CASO DE ESTUDIO: ARGENTINA

1. CASO DE ESTUDIO: ARGENTINA

Estudiar el caso de Argentina con el FMI desde 1956 hasta la actualidad es interesante por varias razones, tanto para comprender aspectos específicos de la economía argentina como para extraer lecciones aplicables a otros contextos. Argentina ha tenido una larga y compleja relación con el FMI, marcada por numerosos acuerdos de préstamo, reestructuraciones de deuda y crisis financieras. Comprender este aspecto puede ofrecer *insights* sobre cómo la deuda externa afecta a la soberanía financiera de los países. Además, analizar las políticas que ha implementado el FMI sobre la inflación, el empleo, el crecimiento económico y la distribución de ingresos puede brindar lecciones sobre la efectividad de este organismo. También, examinar cómo Argentina ha negociado con el FMI, cómo ha buscado aliados internacionales y cómo ha actuado frente a las presiones externas puede proporcionar una lección útil sobre estrategias efectivas de negociación en situaciones similares. Finalmente, este caso permite explorar el impacto de esta institución internacional en el desarrollo económico de los países. Puede aportar a la comprensión de las dinámicas de poder en el sistema financiero global y de cómo las decisiones de esta institución afectan a los países que buscan apoyo.

1.1.La historia de Argentina y el FMI

Argentina se une oficialmente al Fondo el 20 de septiembre de 1956. Hasta la fecha, Argentina ha firmado un total de 22 acuerdos con el FMI. El primero de ellos se firmó en 1958 durante el gobierno de Arturo Frondizi, y el último en 2018 durante la presidencia de Mauricio Macri.

FECHA DE APROBACIÓN	TIPO DE ACUERDO	NÚMERO DE ACUERDO Y OBSERVACIONES
20 de junio de 2018	Stand-By	22
20 de septiembre de 2003	Stand-By	21
17 de enero de 2003	Stand-By	20
12 de enero de 2001	Compensatory Financing Facility	19
10 de marzo de 2000	Stand-By	18
4 de febrero de 1998	Stand-By	17
15 de abril de 1996	Stand-By	16
31 de marzo de 1992	Extended Fund Facility	15
29 de julio de 1991	Stand-By	14
16 de noviembre de 1989	Stand-By	13
26 de febrero de 1988	Compensatory Financing Facility	Caída de exportaciones
23 de febrero de 1987	Stand-By	12
29 de enero de 1987	Compensatory Financing Facility	Caída de exportaciones
28 de diciembre de 1984	Stand-By	11
4 de diciembre de 1984	Compensatory Financing Facility	Caída de exportaciones
27 de enero de 1983	Stand-By	10
11 de enero de 1983	Compensatory Financing Facility	Caída de exportaciones
16 de septiembre de 1977	Stand-By	9
6 de agosto de 1976	Stand-By	8
18 de marzo de 1976	Compensatory Financing Facility	Caída de exportaciones
12 de diciembre de 1975	Compensatory Financing Facility	Fluctuación de exportaciones
20 de octubre de 1975	Oil Facility	*
15 de abril de 1968	Stand-By	7
1 de mayo de 1968	Stand-By	6
6 de junio de 1962	Stand-By	5
22 de noviembre de 1961	Stand-By	4
9 de diciembre de 1960	Stand-By	3
24 de noviembre de 1959	Stand-By	2
4 de diciembre de 1958	Stand-By	1

Fuente: elaboración propia con información obtenida del Banco Central de la República Argentina (2003).

Como se puede observar en la tabla, la relación entre el FMI y Argentina ha sido compleja y se extiende a lo largo de varias décadas, marcada por ciclos de préstamos, crisis económicas y controversias políticas. Argentina se une al FMI en 1956, durante un periodo de inestabilidad política y económica. Tras el derrocamiento de Juan Domingo Perón en 1955, el país se encontraba en una profunda crisis, con alta inflación, déficit fiscal y fuga de capitales. (García, 1993). En este contexto, el gobierno militar de Pedro Eugenio Aramburu decide unirse al FMI en esa fecha con la esperanza de obtener financiamiento, restaurar la confianza y acceder a asistencia técnica. (Giampaolo, 2022). Durante las décadas de 1970 y 1980 Argentina se encuentra en periodo de alta inflación y deuda externa creciente. El inicio de las líneas de crédito empieza en esta época para financiar los déficits externos causados por el incremento de los costos del petróleo y la disminución de las exportaciones (Brenta, 2021). En respuesta, recurre al FMI para recibir asistencia financiera. En esta época, los programas del FMI tenían medidas de austeridad, que fueron políticamente impopulares y socialmente dolorosas. Uno de los momentos más críticos entre el FMI y Argentina ocurre durante la crisis económica de 2001-2002. Argentina entró en default sobre su deuda externa, la mayor en la historia en ese momento, y experimentó una profunda recesión económica. Las políticas recomendadas por el FMI fueron ampliamente criticadas tanto dentro como fuera del país por considerar que exacerbaban la crisis. En diciembre de 2001, en el contexto de la crisis política y social aguda, Argentina declara el mayor default de su historia, cesando el pago de más de 100 mil millones de dólares en deuda pública. (Kosacoff, De Buenos Aires & Mayan, 2007). Después de esta crisis, Argentina renegoció su deuda con acreedores privados y redujo significativamente sus interacciones con el FMI durante varios años. No obstante, la relación se reactiva en 2010 cuando enfrenta nuevamente dificultades económicas. Finalmente, en 2018, bajo el gobierno de Mauricio Macri, Argentina firma un acuerdo Stand-By por 57 millones de dólares, uno de los más grandes en la historia del Fondo. Este acuerdo buscaba apoyar el plan económico del país y restablecer la confianza de los mercados, pero también trajo críticas y protestas por las condicionalidades asociadas. (FMI, 2018). En la actualidad, este país se encuentra en un proceso de negociación con el FMI para refinanciar la deuda y estabilizar la economía.

Cuando un país enfrenta problemas económicos y llega a un acuerdo con el FMI, el término explicado anteriormente de condicionalidad se refiere al conjunto de requisitos, que pueden ser metas específicas o cambios estructurales, que el Fondo establece como necesarios para que el programa financiero avance. Esto significa que, en el caso de Argentina, al cumplir estas condiciones, puede continuar recibiendo fondos y apoyo financiero del FMI. A su vez, el FMI

asegura que su ayuda se utiliza específicamente para alcanzar los fines acordados en dicho programa. (Serra, 2003). Cabe destacar el concepto de “condicionalidad fuerte” que se refiere al conjunto de reformas y políticas macroeconómicas que un país se compromete a implementar para cumplir con los requisitos de un programa financiero del FMI. Esto incluye medidas específicas que el Fondo solicita como requisito para realizar cada entrega de fondos de préstamos. Si un país no cumple con estas condiciones obligatorias, debe pedir al FMI una excepción, lo que implica reemplazar la condición no cumplida por otra, siempre sujeta a la aprobación del FMI. Este caso, por ejemplo, le ocurrió a Argentina en noviembre de 2001 y en otras cuatro ocasiones durante los años 90 (Brenta, 2021).

Dentro de los acuerdos de condicionalidad firmados entre Argentina y el FMI destacan los Derechos Especiales de Giro, las facilidades extendidas y el servicio complementario de reservas. Como se ha mencionado anteriormente, los DEG son una herramienta financiera creada por el FMI. No son una moneda en sí mismos, sino un activo de reserva internacional que los países miembros del FMI pueden utilizar para complementar sus reservas oficiales. El valor de los DEG se basa en una cesta de cinco monedas importantes: el dólar estadounidense, el euro, el yuan chino, el yen japonés y la libra esterlina. En términos prácticos, los DEG ayudan a los países miembros a reforzar sus reservas y mejorar su posición financiera internacional sin tener que depender exclusivamente de un incremento de sus reservas en oro o divisas. También facilitan la cooperación financiera internacional al proporcionar un mecanismo a través del cual los países pueden equilibrar sus necesidades y obligaciones sin ejercer presión innecesaria sobre sus economías nacionales. (Álvarez, 2022). En cuanto a las facilidades extendidas, también conocidas como Servicio de Ajuste Estructural (SAF) están creadas para ayudar a los países que enfrentan problemas en la balanza de pagos debido a barreras estructurales o crisis de largo plazo. Tienen periodos de reembolso extendidos. (Fraschina, 2021). El servicio de complementación de reservas de 2001 se refiere a una extensión de un plan de pago previo, cuyos objetivos principales eran establecer una moneda estable y duradera, y reforzar el sector bancario. (Krueger, 2002). El servicio financiero de petróleo, establecido en 1974 después de la crisis de petróleo de los años 70, tenía como objetivo principal ofrecer financiación adicional a los países miembros que enfrentaban dificultades en la balanza de pagos debido al impacto negativo del aumento en los precios del petróleo (Simon, 1975).

Por ello, Argentina ha mantenido una relación compleja y prolongada con el FMI desde que se unió en 1956. A lo largo de los años, ha firmado 22 acuerdos, comenzando en 1958 bajo

la presidencia de Arturo Frondizi y extendiéndose hasta 2018 con Mauricio Macri. Estos acuerdos han estado frecuentemente marcados por ciclos de préstamos durante crisis económicas y controversias políticas, con condiciones de austeridad impopulares y dolorosas socialmente. La crisis económica de 2001-2002 fue particularmente severa, culminando en un default histórico. Posteriormente, Argentina redujo su interacción con el FMI, aunque la relación se reactivó en 2010 y nuevamente en 2018 con un acuerdo Stand-By de gran magnitud. En la actualidad, Argentina negocia para refinanciar su deuda y estabilizar su economía, destacando la "condicionalidad fuerte" del FMI como un elemento crítico en estos acuerdos.

1.2. Conclusiones generales de los acuerdos entre 1956 y 2024

Los acuerdos entre el FMI y Argentina durante este período estuvieron marcados por aspectos clave y tuvieron importantes repercusiones económicas y sociales en el país. Recurrió al FMI en múltiples ocasiones a lo largo de este período buscando asistencia financiera para enfrentar problemas económicos como déficits fiscales, inflación alta y crisis de balanza de pagos. Esto refleja una dependencia recurrente del apoyo financiero y técnico del FMI. Además, estos acuerdos a menudo venían acompañados de condiciones estrictas, incluyendo la implementación de políticas de austeridad, liberalización del mercado, privatizaciones y reducción del gasto público. Estas políticas buscaban estabilizar la economía, pero también generaron debates y críticas sobre sus efectos sociales adversos, como el aumento de la pobreza y la desigualdad.

Los programas de ajuste implementados en Argentina desde que se unió a la institución en 1956 hasta el 2002 típicamente seguían una serie de etapas recurrentes. Esta serie de eventos se dividen en cuatro fases principales (Brenta, 2008):

- Un aumento rápido de la inflación
- Una fijación temporal de los precios
- Una recuperación gradual del ajuste de precios
- Un quiebre de la estabilidad que no llegaba a ser hiperinflación

Esta secuencia de eventos genera fluctuaciones de precios que muestran la reacción de las políticas macroeconómicas (monetaria, fiscal y de ingresos) a las dinámicas del mercado. Los planes de ajuste se iniciaban con cambios en los precios realizados por las autoridades económicas antes de anunciar oficialmente el plan. Adicionalmente, el gobierno implementaba una serie de acciones antes de poner en marcha los programas del FMI, que incluían la

devaluación de la moneda, incrementos en las tarifas de las empresas estatales, y ajustes salariales que quedaban por debajo del nivel de inflación. Estas acciones precedían y conducían a la primera fase descrita anteriormente: una aceleración de la inflación. Este proceso conduce a la segunda etapa, caracterizada por el anuncio conjunto del plan de ajuste entre el FMI y Argentina, comunicado por el gobierno. Este plan prioriza la contención de precios relativos y la reducción del gasto público. Posteriormente, la autoridad económica establece la estructura de los precios relativos, desencadenando la tercera fase, la descongelación progresiva de estos precios. Este ajuste propicia una estabilidad temporal en el país, marcada por la devaluación monetaria, políticas de liberalización comercial, un incremento en las importaciones atribuible a la recuperación económica paulatina, lo que conlleva un aumento del gasto público y un deterioro de la balanza por cuenta corriente. Después de implementar estos controles de precios, el gobierno eventualmente los relaja, permitiendo un ajuste gradual de precios en el mercado. Esta fase pretende estabilizar la economía y recuperar un funcionamiento de mercado más libre, pero también puede reactivar presiones inflacionarias si no se utilizan cuidadosamente. Finalmente, se alcanza la cuarta fase de los acuerdos, donde, aunque la estabilidad se ve interrumpida, no se llega a una situación de hiperinflación. Sin embargo, se observa un incremento en el gasto de la balanza por cuenta corriente y un aumento en la deuda externa, tanto pública como privada.

Para comprender mejor esta situación, se van a analizar algunos indicadores clave de la situación de Argentina durante este período de tiempo. Según el Índice de Precios al Consumidor (IPC) desde los 90 hasta 2001 Argentina ha experimentado significativos cambios, especialmente a partir de 2001 cuando el país enfrenta una crisis económica severa, seguida de un acuerdo con el FMI. La experiencia de Argentina con el FMI llevó a debates tanto en el país como en el propio Fondo sobre la efectividad de sus políticas y estrategias, impulsando una revisión de las prácticas del FMI y un mayor enfoque en la flexibilidad de sus programas y en las especificidades económicas de cada país. En este punto el IPC tuvo casi una variación del 40% causada principalmente por la recesión económica y la convertibilidad del dólar-euro que fue abandonada en 2001 y dio lugar a una fuerte devaluación de la moneda y un aumento significativo de la inflación en los años posteriores. (World Bank, 2020). A partir de 2005 hasta 2009, el gobierno implementó diversas medidas para estabilizar los precios internos. La inflación se aceleró considerablemente a partir de 2006, llegando a un pico del 25,1% en 2007. Por otro lado, la crisis financiera internacional tuvo un impacto moderado en la inflación argentina, que se desaceleró levemente ese año. En 2009, la inflación volvió a bajar, pero aún

se mantuvo por encima del 10%. (INDEC, 2021). A pesar de los esfuerzos, el país sigue experimentando hiperinflación y una alta inestabilidad en los precios, lo cual se puede ver con la tendencia al alza desde el año 2010, con un aumento acumulado del 1.644,7% hasta marzo de 2024. La inflación fue elevada durante la mayor parte del periodo, con picos en 2014, 2018 y 2023. Los últimos años han sido particularmente críticos, con una inflación anual por encima del 30% desde 2018. En 2023, la inflación alcanzó su nivel más alto desde 1990, situándose en 211,4%. (INDEC, 2024).

Otro aspecto que se puede tener en cuenta puede ser la tasa de desempleo, en las décadas de los 50 y 60 esta tasa se ubicó por debajo del 5%, con un contexto de crecimiento económico e industrialización. En la década de 1990 la tasa fluctuó entre el 8% y el 18% con una tendencia hacia la baja hacia fines de la década con un impacto en la implementación de convertibilidad peso-dólar y reformas estructurales con la ayuda del FMI (INDEC, 2024 y FMI 2022). A partir del año 2000 la tasa experimenta un fuerte repunte tras la crisis de 2001, llegando a un máximo del 24,5% en 2002. Desde el 2010 la ralentización económica, los recortes fiscales y las desvinculaciones laborales hicieron que la cifra de desempleo suba a partir del 2018 llegando al 9%. (INDEC, 2023). Tras la pandemia del COVID-19 la cifra asciende al 11% por la informalidad laboral y la precarización como desafíos importantes durante esta época. (Banco Central de la República Argentina, 2024).

En resumen, Argentina ha seguido un patrón recurrente marcado por crisis económicas y respuestas políticas estructuradas en cuatro fases: aumento rápido de inflación, fijación temporal de precios, recuperación gradual del ajuste de precios, y una estabilidad precaria sin llegar a hiperinflación. Estos ciclos reflejan la implementación de políticas de austeridad, liberalización del mercado y reducción del gasto público impuestas por el FMI, buscando estabilizar la economía, pero con consecuencias sociales adversas, como aumento de pobreza y desigualdad. Las políticas de ajuste han incluido devaluaciones y controles de precios que, aunque temporalmente estabilizan, llevan a ciclos de recesión e inflación recurrentes. A lo largo de las décadas, la inflación y el desempleo han fluctuado significativamente, exacerbados por crisis internacionales y políticas internas, mostrando una tendencia de inestabilidad y dependencia de ayuda externa.

1.3.Resultados de la implantación de las políticas fijadas por el FMI

Para entender los resultados que han tenido las distintas políticas fijadas por el FMI en Argentina van a estudiar los impactos económicos, sociales y políticos. Además, para tener una visión temporal se va a analizar por décadas.

En primer lugar, entre 1956 y 1970, Argentina experimentó diversas transformaciones económicas debido a su inestabilidad política tras la caída de Perón en 1955. Diversos gobiernos intentaron liberalizar la economía, promoviendo la industrialización y la reducción de la intervención estatal. Estas políticas variaron con cada cambio de régimen, afectando la estabilidad y previsibilidad económica. La inflación crónica y el aumento de la deuda externa fueron constantes, mientras que las relaciones externas se fortalecieron mediante la participación en organismos internacionales como el FMI. Las políticas económicas fluctuantes y los desafíos inflacionarios marcaron un período de ajustes estructurales con importantes repercusiones sociales. (García, 1993). Durante la década de 1950, se implementaron políticas que redujeron el déficit fiscal y monetario, contribuyendo a la estabilización económica del país. En los años 60, la economía argentina vivió una fase de crecimiento, impulsada en parte por iniciativas de industrialización y apertura comercial. Sin embargo, la adopción de políticas recomendadas por el FMI también conllevó un incremento de la deuda externa, sembrando las bases para futuras tensiones económicas. Socialmente, estas políticas fueron objeto de críticas debido a que incrementaron la desigualdad, beneficiando principalmente a los sectores más acomodados y perjudicando a los más vulnerables. Éstas críticas fueron por parte de los sindicatos y trabajadores, con las políticas de liberalización y reducción de la intervención estatal; los sectores industriales protegidos debido a la apertura comercial; la clase media y empresarios pequeños y medianos ya que sentían que las políticas económicas beneficiaban a las empresas extranjeras y a los grandes capitales. Desde el ámbito académico e intelectual, se criticaban estas políticas por su falta de consistencia e inefacia para resolver los problemas estructurales de la economía argentina. La apertura comercial y la reestructuración industrial, aunque necesarias, resultaron en desempleo, generando descontento y protestas sociales, según datos del INDEC. (Voces en el Fénix, 2021).

En segundo lugar, el periodo entre 1970 y 2001 estuvo marcado por una alta volatilidad económica, política y social. Por ello, se sucedieron dictaduras militares, gobiernos democráticos y crisis económicas. En este período, el FMI intervino en Argentina con 14 acuerdos. Las políticas del FMI tuvieron resultados dispares en diferentes momentos, por

ejemplo, se logró cierta estabilidad en algunos períodos como en la década de 1980, pero, también se generaron efectos negativos como el aumento de la deuda externa, la inflación, el desempleo y la pobreza. La desigualdad social se profundizó, con un aumento de la pobreza y la indigencia (con una tasa del 9,1% en 1990 y del 27,5% en 2001, lo que significa que más de 10 millones de personas se encontraban en una situación de extrema pobreza). (BBC, 2019). También hubo períodos de inestabilidad política y social, con violencia y represión. Si bien se lograron algunos avances en términos de estabilización económica en algunos períodos, también se generaron consecuencias negativas de gran impacto social y político. (Takagi, Cohen, Mateos, Takebe & Ahluwalia, 2004).

En tercer lugar, el período 2001-2010 tuvo varios acontecimientos. Tras la crisis de 2001, Argentina suspendió los pagos al FMI y se desvinculó de la institución. En 2005, se reanudó la relación con un nuevo acuerdo en el que el gobierno argentino implementó políticas de crecimiento económico y reducción de la deuda y donde el FMI brindó apoyo financiero y técnico a través de varios acuerdos. En cuanto a los efectos económicos, la economía argentina experimentó un crecimiento significativo durante este período, con un promedio anual del 8%. La pobreza se redujo considerablemente, pasando del 54% en 2001 al 26% en 2010. La tasa de desempleo se mantuvo relativamente baja, en torno al 7-8%. (INDEC, 2022). La inflación, aunque alta en comparación con otros países, se mantuvo bajo control en comparación con la hiperinflación de 2001. El nivel de deuda externa se mantuvo elevado, generando debates sobre la sostenibilidad de esta y algunos sectores criticaron las políticas fiscales expansionistas del gobierno. A pesar de la reducción de la pobreza, la desigualdad siguió siendo un problema importante. (Brenta, 2012).

En cuarto lugar, el crecimiento económico ha sido dispar durante este período. Hubo un período de crecimiento entre 2010 y 2015, seguido de una recesión en 2018-2019 y una recuperación gradual a partir de 2020. (BBC, 2022). La inflación ha sido un desafío importante, con niveles que han oscilado entre el 20% y el 50% anual. En 2023, alcanzó el máximo histórico de 96%. Además, la deuda externa ha aumentado considerablemente, especialmente tras el último acuerdo firmado con el FMI en 2018. La tasa de pobreza ha disminuido levemente, pero sigue siendo alta, en torno al 37% en 2023. En cuanto a la tasa de desempleo, ha sido volátil, con oscilaciones entre el 7% y el 11% en este período (Lafuente, 2023). Las políticas del FMI han sido cuestionadas como a lo largo de toda su historia, teniendo un aumento de la deuda, aumento de la desigualdad social y la austeridad fiscal.

En términos generales, Argentina no ha logrado revitalizar su economía de manera completa, llegando a determinar que los programas del FMI no han conseguido alcanzar sus objetivos de reducir la inflación y la deuda. Aunque estos programas logran ajustes menores y temporales en la balanza de pagos, tienen un impacto negativo en el crecimiento económico, la inflación, el empleo y los indicadores sociales, como se ha evidenciado en datos previos. Por ello, en algunos periodos se ha logrado un crecimiento significativo, como en la década de 1960 y durante la primera mitad de la década del 2010. Las políticas del FMI han contribuido a estabilizar la economía en momentos de crisis, como en la década de 1950 y tras la hiperinflación de 2001. Sin embargo, la implementación de las políticas del FMI ha estado asociadas a un aumento de la deuda externa, lo que ha generado tensiones y desafíos para la economía argentina.

1.4. Conclusiones y recomendaciones de la implementación de estas políticas en Argentina

La relación entre Argentina y el FMI ha sido compleja y duradera, con 22 acuerdos desde 1956. Estos acuerdos han tenido resultados mixtos, con algunos periodos de éxito seguidos de crisis y resurgimientos de la deuda. En varias ocasiones, el Estado argentino ha sido utilizado para beneficio de grupos políticos en lugar de servir al interés general, lo que ha debilitado su desarrollo económico. Esto ha llevado a que tenga un sistema meritocrático en el empleo publico para desarrollar un cuerpo administrativo eficiente y técnico, lo cual es esencial para el progreso económico. Esto se refleja en prácticas como el clientelismo, el nepotismo y la corrupción, que han afectado el desarrollo económico del país. Durante las diversas administraciones peronistas, desde Juan Domingo Perón en los años 1940 y 1950 hasta las más recientes de Néstor Kirchner y Cristina Fernández de Kirchner, ha habido acusaciones de usar el empleo público para garantizar apoyo político. Se ha señalado que los gobiernos peronistas frecuentemente han aumentado el número de empleados públicos, no siempre en respuesta a una necesidad administrativa, sino como una forma de asegurar lealtad política y apoyo electoral. (Infobae, 2017).

Las políticas del FMI han tenido un impacto contractivo en el crecimiento económico de Argentina, exacerbando problemas como la inflación y el desempleo, y ha contribuido al deterioro de los indicadores sociales durante períodos prolongados bajo programas del FMI. Estos programas han restringido severamente la capacidad de Argentina para ejercer políticas económicas autónomas y han profundizado la recesión y la inestabilidad económica. La ampliación del acuerdo en 2018, bajo la influencia del gobierno de Estados Unidos, no solo

perpetuó la dependencia de Argentina hacia el FMI, sino que también canalizó recursos sustanciales hacia la fuga de capitales, contrariando las propias normas del FMI. Las condicionalidades del FMI no solo han fallado en estabilizar la economía argentina, sino que también han comprometido la soberanía económica del país, limitando severamente su capacidad para implementar políticas que favorezcan el desarrollo social y económico. Además, la forma en que se han administrado estos programas refleja una considerable discrecionalidad por parte del FMI, a menudo alineada más con intereses políticos y financieros externos que con las necesidades económicas reales de Argentina.

Como se ha mencionado anteriormente, las políticas del FMI en Argentina han tenido resultados mixtos. Por un lado, han intentado estabilizar la economía y la inflación, pero por otro, han sido criticadas por fomentar la austeridad, lo que puede restringir el crecimiento y aumentar la desigualdad social. También ha tenido que enfrentar desafíos significativos en el cumplimiento de los objetivos y requisitos establecidos por el FMI. Esto incluye metas de déficit fiscal y control de la inflación, lo que ha llevado a renegociaciones de deuda. Finalmente, las medidas impulsadas en ocasiones han sido impopulares en la sociedad argentina, provocando protestas y descontentos. En lo que respecta a recomendaciones para esto, se sugiere que el FMI ofrezca términos más flexibles y adaptables a las realidades económicas y sociales de este país. Esto podría incluir la reestructuración de la deuda bajo condiciones que permitan un crecimiento económico más inclusivo y sostenible. Además de enfocarse en la estabilidad macroeconómica, se recomienda que las políticas del FMI también promuevan el crecimiento económico y el desarrollo. Esto podría implicar inversiones en infraestructura, educación y tecnología. Por otro lado, para mitigar los efectos adversos de las medidas de austeridad, se recomienda fortalecer las redes de protección social y los programas de apoyo a los sectores más vulnerables de la sociedad. Por último, se debería incrementar la transparencia en las negociaciones y la implementación de políticas, así como una mayor participación de los socios locales, esto puede ayudar a mejorar la legitimidad y efectividad de las políticas del FMI.

CAPÍTULO IV: CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

En este capítulo se realizará un repaso conciso de cada uno de los capítulos previos para integrar las piezas clave de la investigación y reflexionar sobre las implicaciones generales de los hallazgos. Con esto se pretende, no sólo resumir el contenido, sino también proporcionar una perspectiva global que permita comprender la coherencia del estudio y la relevancia de las conclusiones alcanzadas.

El primer capítulo expone el impacto de las políticas de ajuste económico impuestas por el FMI en Argentina, destacando un patrón repetitivo de medidas previas a los anuncios oficiales de los planes. Estas acciones iniciales incluyen devaluaciones y ajustes de tarifas y salarios que no logran cubrir la inflación, conduciendo a una aceleración de esta última. Este ciclo resulta en una estabilidad temporal que a la vez se acompaña de una liberalización del comercio y un incremento en las importaciones y el gasto público, deteriorando la balanza por cuenta corriente y aumentando la deuda externa. El capítulo analiza críticamente la relación entre estas políticas y la economía argentina, utilizando indicadores como el IPC y la variación del dólar-euro, destacando las consecuencias negativas de estas políticas, como el incremento de la inflación y la recesión económica severa que siguió.

El segundo capítulo, se centra en la teoría detrás del papel que juegan las OOI en la política global, particularmente después de la Segunda Guerra Mundial. Se discuten temas como la estructura, autonomía y la efectividad de estas organizaciones, con un enfoque en cómo se adaptan y responden a necesidades globales cambiantes. Se examina la autonomía como un concepto esencial que permite a las organizaciones perseguir objetivos políticos sin interferencias externas. Además, se analizan casos específicos de intervención de organizaciones como la ONU y la OMS en contextos de conflicto o crisis de salud, subrayando tanto los éxitos como las áreas donde la eficacia ha sido cuestionable.

El tercer capítulo ofrece un estudio detallado del caso de Argentina y su relación histórica con el FMI, comenzando desde 1956 hasta la actualidad. Se destaca la influencia de la deuda externa en la soberanía financiera y se critica cómo las políticas del FMI han afectado sectores clave de la economía argentina, como la inflación y el empleo. También se discuten las estrategias de negociación de Argentina con el FMI y cómo estas han sido influenciadas por presiones externas. Este análisis culmina en una evaluación de los impactos tanto positivos como negativos de la intervención del FMI, con el objetivo de extraer lecciones aplicables a otros contextos y discutir la efectividad de estas políticas a nivel macroeconómico.

1. RESPUESTAS A LAS PREGUNTAS DE INVESTIGACIÓN

Las OOII, como el FMI, han desempeñado roles fundamentales en la estabilización económica y el desarrollo de los países miembro. Sin embargo, la efectividad de estas organizaciones ha sido variada. El análisis del FMI en Argentina muestra cómo, aunque el FMI ha proporcionado asistencia financiera crucial en momentos de crisis, sus políticas también han sido criticadas por no adaptarse adecuadamente a las condiciones locales y por tener impactos sociales adversos, como el aumento de la pobreza y desempleo. En términos de utilidad, las OOII facilitan la cooperación global y pueden movilizar recursos significativos rápidamente para abordar desafíos transnacionales, desde crisis económicas hasta problemas de salud pública y conflictos internacionales. Las intervenciones del FMI en crisis financieras han ayudado a países a reestructurar sus economías, aunque no siempre con el éxito deseado a largo plazo.

Desde mi punto de vista, aunque las OOII son esenciales para la gobernanza global y han tenido éxitos notables, su eficacia a menudo depende de su capacidad para adaptarse a los contextos específicos de cada país y de cómo sus políticas afectan a la población local. Por lo tanto, es crucial que estas organizaciones mejoren su sensibilidad y responsabilidad hacia las realidades socioeconómicas locales y que busquen una mayor participación de los países miembros en la toma de decisiones. Por tanto, son útiles y pueden ser efectivas, pero su éxito depende críticamente de su flexibilidad, adaptabilidad y la equidad de sus políticas.

Desde su creación después de la Segunda Guerra Mundial, las OOII han evolucionado significativamente para responder a los desafíos globales. La ONU, fundada en 1945, ejemplifica el objetivo inicial de promover la paz y la cooperación económica y social. Con la descolonización en los años 50 y 60, nuevas naciones se unieron, enriqueciendo la diversidad y prioridades de estas organizaciones. Durante la Guerra Fría, la efectividad de estas entidades se vio limitada por las rivalidades Este-Oeste. Tras el fin de la Guerra Fría y el inicio de la globalización, se enfatizó el multilateralismo y se fortalecieron instituciones como la OMC. En el siglo XXI, las OOII enfrentan desafíos como el terrorismo, el cambio climático y las pandemias, lo que ha llevado a la creación o adaptación de estructuras como el G20 y la expansión de la OMS. Además, las ONG y otros actores no estatales han ganado prominencia, influyendo significativamente en políticas globales. Además, la autonomía de las OOII les permite actuar basadas en su mandato global y experiencia técnica, pero esta misma autonomía puede limitar su capacidad para adaptarse a condiciones locales específicas, lo que a veces

resulta en la implementación de políticas que no son efectivas o bien recibidas. La estructura organizativa, la interdependencia y la colaboración con estados miembros y otros actores son fundamentales para maximizar la efectividad de las OOH en un mundo cada vez más interconectado.

Las políticas del FMI han tenido un impacto económico contractivo en Argentina, exacerbando problemas como inflación y desempleo, y contribuyendo al deterioro de indicadores sociales. Dichas políticas han limitado la autonomía de Argentina en política económica, profundizando recesiones e inestabilidades. Además, han promovido una dependencia financiera continua hacia el FMI, caracterizada por ciclos de deuda y crisis. Aunque algunos programas del FMI estabilizaron temporalmente la economía, no han logrado reducir sosteniblemente la inflación ni la deuda. Las condiciones impuestas por el FMI han sido políticamente impopulares y socialmente dolorosas, causando protestas y descontento generalizado. Estas medidas de austeridad han restringido el crecimiento y exacerbado la desigualdad social en Argentina.

Finalmente, necesitan adaptarse a los retos contemporáneos a través de varias estrategias clave. Deben mantener una autonomía funcional que les permita adaptarse eficazmente a los cambios globales y regionales para ser efectivas en diversos contextos políticos y económicos. La integración de tecnologías avanzadas es crucial, ya que facilita la cooperación y mejora la gestión de recursos y la respuesta ante crisis globales. Es fundamental fortalecer el marco legal y estructural de las OOH para que sean flexibles y robustas, capaces de enfrentar desafíos como el cambio climático y pandemias. Fomentar la cooperación entre diversas OOH y actores internacionales es esencial para manejar problemas globales complejos, compartiendo recursos y mejores prácticas. Las OOH deben promover políticas que busquen tanto el crecimiento económico como el desarrollo sostenible e inclusivo, asegurando beneficios equitativos para todos los países, especialmente los en desarrollo. Además, organizaciones como el FMI son fundamentales en la estabilización de la economía mundial, apoyando a los países durante crisis económicas y fomentando políticas de estabilidad y crecimiento a largo plazo. Finalmente, las OOH deben estar abiertas a realizar reformas internas y externas para mejorar su eficacia y legitimidad, ajustando sus políticas para ser más inclusivas y representativas de sus miembros.

2. RECOMENDACIONES FUTURAS

Para entender mejor el futuro de Argentina y su relación con el FMI es crucial tener en cuenta la presidencia de Javier Milei. Milei es conocido por sus opiniones libertarias y críticas hacia las intervenciones estatales en la economía, incluyendo su postura escéptica hacia los organismos internacionales como el FMI. Vincula su plan económico a las condiciones climáticas, esencial para evitar una recesión al transitar hacia la dolarización. La agricultura, crucial en Argentina, contribuye significativamente al PIB y es la principal fuente de divisas por las exportaciones de soja, maíz y trigo. Recientes sequías han mermado estos ingresos, afectando la economía del país. Por ello, Milei propone eliminar aranceles a las exportaciones para aumentar ingresos y facilitar la dolarización, favoreciendo las transacciones en dólares. Sin embargo, enfrentará desafíos como la reducción del gasto público y la escasez de reservas internacionales, lo que podría llevar a privatizaciones y agitación social. Su éxito dependerá de la adaptabilidad de sus políticas en los primeros dos años de gobierno. Esto implica revisar los acuerdos existentes con el FMI, especialmente aquellos relacionados con la deuda externa de Argentina, que ha sido un tema central en las negociaciones previas entre el gobierno argentino y el FMI. Su gobierno podría buscar renegociar los términos del acuerdo con el FMI para alinearlos con sus políticas de reducción del déficit fiscal y liberalización económica. Esto podría incluir medidas como mayores recortes en el gasto público y reformas estructurales, que a menudo son parte de las recomendaciones del FMI, pero también podría confrontar con el Fondo en cuanto a la velocidad y profundidad de estas medidas. Por estas razones, dada la situación económica Argentina, caracterizada por la inflación, la deuda y las reservas internacionales limitadas, puede que inicialmente el nuevo gobierno necesite mantener algún nivel de colaboración con el FMI, especialmente para garantizar estabilidad durante la transición a sus políticas. Esto podría implicar renegociar términos existentes del acuerdo con el FMI para alinearlos más estrechamente con los nuevos objetivos económicos, siempre y cuando se mantenga un equilibrio que permita el acceso a recursos externos y evite una crisis financiera.

Se recomienda que el FMI ofrezca términos más flexibles y adaptables a las realidades económicas y sociales de Argentina. Esto podría incluir la reestructuración de la deuda bajo condiciones que permitan un crecimiento económico más inclusivo y sostenible. Además, se debería incrementar la transparencia en las negociaciones y la implementación de políticas, así como una mayor participación de los socios locales. Para mejorar la relación entre Argentina y el FMI, es crucial que las políticas del FMI se centren en el desarrollo a largo plazo,

fomentando un crecimiento económico inclusivo y la diversificación económica, reduciendo la pobreza y la desigualdad. Además, debería aumentar la transparencia y la rendición de cuentas, permitiendo una mayor participación de la sociedad civil argentina en la toma de decisiones y publicando detalles sobre préstamos y condiciones. Es esencial que el FMI sea sensible a la cultura e historia locales, priorice el bienestar social y colabore con otras instituciones internacionales para abordar de manera integral los desafíos de Argentina. Establecer mecanismos de resolución de controversias y fortalecer la democracia y las instituciones también son pasos clave para una cooperación más efectiva y equitativa.

Para entender mejor las recomendaciones que se ofrecen, se van a explicar con ejemplos concretos. Para fortalecer la transparencia y comunicación, podría publicar detalles específicos de los acuerdos y organizar foros públicos donde los funcionarios puedan explicar los términos del acuerdo y responder preguntas. Para aumentar el crecimiento económico sostenible podría implementar un acuerdo que incluya compromisos por parte de Argentina para invertir en infraestructura crítica y educación, financiado en parte por el FMI, lo que puede aumentar la productividad y el crecimiento potencial. Es crucial que cualquier nuevo acuerdo incluya una estrategia clara y factible para la reducción gradual de la dependencia de Argentina de los fondos del FMI. Por ejemplo, podrían diseñarse hitos específicos que, una vez alcanzados, permitirían reducir las intervenciones del FMI, como alcanzar ciertos niveles de reservas internacionales o ratios de deuda a PIB. Para evitar el descontento social que a menudo acompaña a las medidas de austeridad, los futuros acuerdos podrían incorporar explícitamente cláusulas que protejan el gasto en programas sociales esenciales. Un ejemplo sería la implementación de "pisos de protección social", asegurando que ciertos niveles de inversión en salud y educación se mantengan incluso mientras se implementan otros ajustes económicos. Además, Argentina y el FMI podrían trabajar juntos en programas que ayuden a diversificar la economía argentina, reduciendo su dependencia de las exportaciones de materias primas. Esto podría incluir el desarrollo de sectores como el tecnológico o el turismo, ofreciendo nuevas fuentes de ingresos y empleo.

Finalmente, es crucial responder a la siguiente pregunta: ¿Por qué Argentina sigue recurriendo al FMI a pesar de todos los problemas y aparente falta de resultados positivos? Las razones que explican esta dependencia son varias. Argentina ha enfrentado un déficit fiscal crónico durante décadas, lo que significa que gasta más de lo que recauda. Para financiar este déficit, el gobierno ha recurrido al endeudamiento interno y externo. El FMI es una de las

principales fuentes de financiamiento externo a las que Argentina puede acceder. Además, Argentina tiene dificultades para acceder a financiamiento alternativo en el mercado internacional de capitales. Esto se debe a su historial de default de deuda, su alta inflación y su riesgo país elevado. El FMI, al ser una institución multilateral con mayor credibilidad, puede ofrecer préstamos a Argentina en condiciones más favorables que las del mercado privado. Por otro lado, este país ha recibido presión de organismos internacionales, como el G20 para que mantenga una relación de colaboración con el FMI. Se considera que esta relación es necesaria para acceder a financiamiento internacional y para mantener la confianza de los inversores. Si bien el FMI puede ofrecer financiamiento y asistencia técnica en momentos de crisis, la dependencia excesiva de esta institución puede tener consecuencias negativas para la economía argentina y para la autonomía del gobierno. Algunas de estas consecuencias pueden ser el condicionamiento económico y político. Los préstamos del FMI suelen estar condicionados a la implementación de políticas económicas específicas, como la austeridad fiscal, la liberalización del mercado, y las reformas estructurales. Aunque estas medidas pueden ser necesarias para estabilizar la economía, a menudo son impopulares y pueden tener efectos sociales adversos, como el aumento del desempleo y la reducción de los servicios públicos. Además, estos requisitos pueden limitar la autonomía del gobierno para establecer políticas que considera más adecuadas para su contexto nacional. Las políticas de austeridad requeridas por el FMI pueden llevar a recortes en el gasto social, afectando sectores clave como la educación, la salud y la seguridad social. Esto puede exacerbar la pobreza y la desigualdad, y reducir la calidad de vida de la población, especialmente en los sectores más vulnerables. Además, recurrir repetidamente al FMI para financiamiento puede llevar a un ciclo de endeudamiento difícil de romper. A medida que se toman nuevos préstamos para pagar los antiguos, la carga de la deuda puede crecer, consumiendo una porción cada vez mayor de los recursos del país, lo que limita su capacidad para invertir en desarrollo económico y social. Es importante que Argentina explore alternativas para reducir su dependencia del FMI y busque soluciones a largo plazo que promuevan el crecimiento económico sostenible, la reducción de la pobreza y la desigualdad, y el fortalecimiento de las instituciones democráticas. Esto es fundamental para un paso imperativo hacia la recuperación de su soberanía económica y política, asegurando un futuro más prometedor y equitativo para su población. Este cambio de estrategia es fundamental para romper el ciclo de crisis y dependencia, y para construir el camino hacia un desarrollo inclusivo y sostenible.

BIBLIOGRAFÍA

- Álvarez, M. A. (2022). New allocation of special drawing rights (Nueva asignación de derechos especiales de giro). Social Science Research Network. *Banco De España*, 2201. https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=4020294#paper-references-widget
- Arroyo, E. (1986). Comunidades Europeas, Unión Europea y el problema de la sucesión de Organizaciones Internacionales. *Revista de Instituciones Europeas*, 13(2). 413-434. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=1421765>
- Baker, B. (2021, 16 de agosto). *Assessing the effectiveness of international organizations / Penn Today*. Penn Today. <https://penntoday.upenn.edu/news/assessing-effectiveness-international-organizations>
- Banco de España (2022). ¿Cómo se mide la inflación? *Banco De España*. <https://www.bde.es/wbe/es/areas-actuacion/politica-monetaria/preguntas-frecuentes/politica-monetaria-y-estabilidad-precios/como-se-mide-la-inflacion.html>
- Banco de España (2021). ¿Qué son los tipos de interés? *Banco De España*. <https://www.bde.es/wbe/es/areas-actuacion/politica-monetaria/preguntas-frecuentes/papel-tipos-interes/que-son-los-tipos-de-interes-.html>
- BBC News Mundo. (2019, 2 de abril). Pobreza en Argentina: por qué cada vez es más difícil sobrevivir en el país sudamericano. *BBC News Mundo*. <https://www.bbc.com/mundo/noticias-america-latina-47781063>
- BBC News Mundo. (2022, 28 de enero). “Teníamos una soga al cuello”: 7 claves del acuerdo entre Argentina y el FMI para refinanciar la enorme deuda del país sudamericano. *BBC News Mundo*. <https://www.bbc.com/mundo/noticias-60175114>
- Boughton, J. M. (2016, 30 de diciembre). *The CFA Franc zone: Currency union and monetary standard*. IMF. <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2016/12/30/The-CFA-Franc-Zone-Currency-Union-and-Monetary-Standard-1009>
- Brenta, N. (2021, 9 de enero). Los acuerdos entre la Argentina y el FMI, 1956-2021. *Voces en el Fenix*. <https://vocesenelfenix.economicas.uba.ar/los-acuerdos-entre-la-argentina-y-el-fmi-1956-2021/>
- Buera, F. J., & Kaboski, J. P. (2012). The Rise of the Service Economy. *The American Economic Review*. <https://www.aeaweb.org/articles?id=10.1257/aer.102.6.2540>

- Calcagno, A. F. (2021). Las políticas monetarias y cambiarias del FMI y su impacto sobre los derechos humanos. *Revista Derechos En Acción*, 18(18), 490. <https://doi.org/10.24215/25251678e490>
- Calduch, R. (1991). *Teoría general de la Organización Internacional*. <https://www.ucm.es/data/cont/media/www/pag-55159/lib1cap8.pdf>
- Carbó-Valverde, S., & Pedauga, L. E. (2013). Financial Stability and Economic Growth. *Palgrave Macmillan UK eBooks*. 8-23. https://link.springer.com/chapter/10.1057/9781137001832_2
- Coll, L. (1985). *Impacto de las políticas del FMI en la economía de los países miembros que adoptaron sus programas*. <https://revistas.pucp.edu.pe/index.php/economia/article/download/690/668>
- Collins, C., & Krueger, G. (2003). *Crisis financieras: Experiencia reciente y lecciones para América Latina*. IMF Washington. <https://www.elibrary.imf.org/downloadpdf/book/9781589062092/9781589062092.xml>
- Delgado, R. (2021). *Origen, concepto y estructura de las Organizaciones Internacionales*. <https://roderic.uv.es/rest/api/core/bitstreams/a83cfe76-d3e1-4830-861c-713e50de09ac/content>
- DIP .(2015). *Organizaciones Internacionales: creación, sucesión y disolución*. Derecho Internacional Público. <https://www.derecho-internacional-publico.com/2015/04/organizaciones-internacionales-creacion-sucesion-disolucion.html>
- European Central Bank. (2022, 29 de noviembre). *Estabilidad financiera y política macroprudencial*. <https://www.ecb.europa.eu/ecb/orga/tasks/stability/html/index.es.html#:~:text=Estabilidad%20financiera%20puede%20definirse%20como,brusca%20de%20los%20desequilibrios%20financieros>
- FMI. (2022). Asesoramiento del FMI sobre políticas. *FMI*. <https://www.imf.org/es/About/Factsheets/IMF-Surveillance>
- FMI (2023). Fortalecimiento de las capacidades. (2023). *FMI*. <https://www.imf.org/es/About/Factsheets/imf-capacity-development>
- FMI (2023). Préstamos del FMI. *FMI*. <https://www.imf.org/es/About/Factsheets/IMF-Lending>

- Fraschia, S., Domench, P., & Calzoni, J. (2021, marzo). Nuevo programa con el FMI. <https://www.undav.edu.ar/general/recursos/adjuntos/31135.pdf>
- Galasso, N. (2008). *De la banca Baring al FMI*. Google Books. https://books.google.es/books?hl=en&lr=&id=T5OSz9Z6FecC&oi=fnd&pg=PA5&dq=FMI+argentina+&ots=N7FZGmC0Cp&sig=EovlcNahc2ZIo3zHUcwXvWUPw6E&redir_esc=y#v=onepage&q=FMI%20argentina&f=false
- García, A. G. (1993). *1955: caída de Perón y algunas consecuencias*. <https://revistas.um.es/contrastes/article/view/85201>
- García, N. F. (2022). Los Derechos Especiales de Giro (DEG). *Revista De Economía Y Estadística*, 19(1-2-3), 51–70. <https://doi.org/10.55444/2451.7321.1975.v19.n1-2-3.3707>
- Giampaolo, F. (2022, 29 de mayo). Aramburu y el inicio de la relación con el FMI. *Perfil*. <https://www.perfil.com/noticias/opinion/facundo-giampaolo-aramburu-y-el-inicio-de-la-relacion-con-el-fmi.phtml>
- Gómez, T., Ríos, H., & Zambrano, A. (2021). *Interacción entre crecimiento económico, estabilidad e inclusión financiera* 1(66) Dialnet. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7727065>
- INDEC, Instituto Nacional de Estadística y Censos de la REPUBLICA ARGENTINA. (n.d.). *INDEC: Instituto Nacional de Estadística y Censos de la República Argentina*. <https://www.indec.gob.ar/>
- Infobae. (2017, 24 de noviembre). *El crecimiento del empleo público en la Argentina kirchnerista*. Infobae. <https://www.infobae.com/2014/06/13/1572792-el-crecimiento-del-empleo-publico-la-argentina-kirchnerista/>
- IMF. (2002, 17 de septiembre). *Economic Forum -- Governing the IMF*. IMF. <https://www.imf.org/External/NP/EXR/ECForums/2002/091702.htm>
- International Committee of the Red Cross. (2016, August 31). International Committee of the Red Cross. <https://www.icrc.org/en>
- Ivett, S. (1998). *Lecciones del estructuralismo*. <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/6520939.pdf>
- James, H. (1996). *International monetary cooperation since Bretton Woods*. <https://doi.org/10.5089/9781475506969.071>
- Khor, M. (2001). *Una crítica a la política de condicionalidad y al papel del FMI*. <https://www.ehu.eus/Jarriola/Docencia/SMFI/Una%20critica%20a%20la%20politica%20de%20condicionalidad%20y%20al%20papel%20del%20FMI.doc>

- Kosacoff, B., De Buenos Aires, O & Mayan, F. G. (2007). Crisis, recuperación y nuevos dilemas. La economía argentina 2002-2007. *RePEc: Research Papers in Economics*. <http://repositorio.cepal.org/handle/11362/28481>
- Krasner, S. D. (1995). Compromising Westphalia. *International Security*, 20(3), 115–151. <https://doi.org/10.2307/2539141>
- Lafuente, E. (2023, 28 de julio). Punto por punto: qué acordó la Argentina con el FMI. *LA NACION*. <https://www.lanacion.com.ar/economia/punto-por-punto-que-acordo-la-argentina-con-el-fmi-nid28072023/>
- Mazzucato, M., & Jacobs, M. (2016). Rethinking Capitalism: Economics and Policy for Sustainable and Inclusive growth. *ResearchGate*. https://www.researchgate.net/publication/310299093_Rethinking_Capitalism_Economics_and_Policy_for_Sustainable_and_Inclusive_Growth
- Mehrotra, A. (2015, 18 de marzo). *Financial inclusion - issues for central banks*. https://www.bis.org/publ/qtrpdf/r_qt1503h.htm
- Naujoël. (n.d.). *01.3. Concepto y caracteres de las organizaciones internacionales*. DerechoUNED. https://derechouned.com/libro/organizaciones-internacionales/concepto-y-caracteres-de-las-organizaciones-internacionales#google_vignette.
- Nemiña, P. (s. f.). *Estrategias de negociación del FMI y la Argentina durante el período 2003-2004*. http://www.scielo.org.ar/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1853-984X2011000200006
- NIH, (2022, 5 de diciembre). *Novedades de la ciencia: Los científicos de los NIH parecen descifrar cómo los virus de la gripe ingresan a las células*. <https://espanol.nichd.nih.gov/>. <https://espanol.nichd.nih.gov/noticias/prensa/120522-los-virus-gripe>
- Okoro, E. (2013). *International Organizations and Operations: An Analysis of Cross-Cultural Communication Effectiveness and Management Orientation*, 1(1), *Journal of Business & Management*. <https://ssrn.com/abstract=2207567>
- O. Slobodchikoff, M. (2010). *How effective are international organizations at resolving territorial disputes among member states: a look at the European Union*. https://www.researchgate.net/publication/259972398_How_Effective_are_International_Organizations_at_Resolving_Territorial_Disputes_among_Member_States_A_Look_at_the_European_Union

- Querejazu, A. (2013). Responsabilidad de las organizaciones internacionales por actos Ultra vires. *Revista De Derecho Universidad De Antioquia (Colombia)*. 1(39), 1-29. <https://www.redalyc.org/pdf/851/85128616002.pdf>
- Reinalda, B., & Verbeek, B. (1997). *Autonomous Policy Making by International Organizations*. <https://www.routledge.com/Autonomous-Policy-Making-By-International-Organisations/Reinalda-Verbeek/p/book/9780415164863>
- Sabourin, L. (s. f.). *Encyclopedic Dictionary of Public Administration*. https://dictionnaire.enap.ca/dictionnaire/docs/definitions/definitions_anglais/international_organizations.pdf
- Salcedo, J. a. C. (2007). Soberanía de los Estados y Organización Internacional: una tensión dialéctica. *Anales De La Real Academia De Ciencias Morales Y Políticas*, 84, 403–414. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=2471518>
- Sen, A. (1997). *Report by the Commission on the Measurement of Economic Performance and Social Progress*. <https://ec.europa.eu/eurostat/documents/8131721/8131772/Stiglitz-Sen-Fitoussi-Commission-report.pdf>
- Serra Stecher, X. (2003). Estado actual de la condicionalidad del Fondo Monetario Internacional. *Banco de España, Boletín Económico*, 79-93. <https://repositorio.bde.es/bitstream/123456789/1733/1/be0307-art3.pdf>
- Silva, G. B. (2018, 14 de agosto). El estado moderno en cuanto «abstracción armada». algunas reflexiones. *Revista Republicana*, 1(24), 105-126 <http://ojs.urepublicana.edu.co/index.php/revistarepublicana/article/view/451>
- Stiglitz, J. E., Yifu, J., & Monga, C. (2013). *The rejuvenation of industrial policy*. World Bank policy research working paper. <https://doi.org/10.1596/1813-9450-6628>
- Simon, W. (1975). *The National Advisory Council on International Monetary and Financial Policies Annual Report to the President and to the Congress*. Washington. [https://uscode.house.gov/view.xhtml?req=\(title:22%20section:262r%20edition:prelim\)](https://uscode.house.gov/view.xhtml?req=(title:22%20section:262r%20edition:prelim))
- Takagi, S., Cohen, B., Mateos, I., Takebe, M., & S. Ahluwalia, M. (2004). *Informe sobre la evaluación del papel del fmi en argentina, 1991–2001*. Oficina de evaluación independiente. <https://www.imf.org/external/np/ieo/2004/arg/esl/063004.pdf>
- Tamames, R. (2012). *El FMI y la estabilidad financiera mundial*. <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/4125471.pdf>

- The Economist. (2022, enero). The IMF cannot solve Argentina's dysfunction. *The Economist*.
<https://www.economist.com/the-americas/2022/01/29/the-imf-cannot-solve-argentinas-dysfunction>
- Tew, B., & Pujana, A. M. (1970). *Cooperación monetaria internacional*.
https://pmb.parlamento.gub.uy/pmb/opac_css/index.php?lvl=notice_display&id=67321
- TorreCuadrada, S. (2005). *La sucesión entre organizaciones internacionales y la unión europea*.
<https://revistas.unav.edu/index.php/anuario-esp-dcho-internacional/article/view/28406/24092>
- UNSDG (n.d.). / *UN in Action - Sierra Leone*. <https://unsdg.un.org/un-in-action/sierra-leone>
- Urueña, R. (2008). *Derecho de las organizaciones internacionales*. Bogotá, D. C.: Universidad de los Andes. <https://biblioteca.ugc.edu.co/cgi-bin/koha/opac-detail.pl?biblionumber=36249>
- Valcárcel, M. (2006, junio). *Génesis y evolución del concepto y enfoques sobre el desarrollo*.
<https://www.uv.mx/mie/files/2012/10/SESION-6-Marcel-Valcarcel-Desarrollo-Sesion6.pdf>
- Wendt, A. (1999). *Social Theory of international politics*. Cambridge University Press.
<https://doi.org/10.1017/cbo9780511612183>
- World Bank (n.d.). *World Bank Group - International Development, Poverty, & Sustainability*.
World Bank. <https://www.worldbank.org/en/home>