

Anexo I. Registro del Título del Trabajo Fin de Grado (TFG-BA)

NOMBRE DEL ALUMNO: Jaime Hernández Carnal

PROGRAMA: E2 Analytics

GRUPO: 5ºA

FECHA: 14/10/2024

Director Asignado: Aquerreta Ferraz

Apellidos

María Rosa

Nombre

Título provisional del TFG-BA: Análisis de las Fuentes de Financiación en Startups Españolas: Impacto en la Estrategia de Crecimiento y Objetivos Financieros.

ADJUNTAR PROPUESTA (máximo 2 páginas: objetivo, bibliografía, metodología e índice preliminares)

Firma del estudiante: JAIME HERNÁNDEZ CARNAL

Fecha: 17/10/2024

Índice de Contenidos

1. Introducción
 - 1.1. Justificación del tema
 - 1.2. Objetivos del TFG
 - 1.3. Metodología de Investigación
 - 1.4. Estructura del Trabajo
2. Definición y Contexto de las Startups
 - 2.1. ¿Qué es una Startup? ¿Qué consideramos como Startup?
 - 2.2. Diferencias entre Startups y PYMEs tradicionales
 - 2.3. Evolución y Crecimiento Económico Reciente del Ecosistema Startup
 - 2.4. Clasificación de Startups por Tamaño y Estructura Societaria
 - 2.5. Tendencias en la Financiación de Startups en los últimos años
3. Ciclo de Vida de las Startups y Rondas de Financiación
 - 3.1. Etapas del Ciclo de Vida de una Startup
 - 3.2. Rondas de Financiación: Seed, Series A, B, C y más
 - 3.3. Salida a Bolsa (IPO): La Fase Final del Crecimiento
4. Análisis de las Fuentes de Financiación para Startups y su Relevancia e Impacto en las Diferentes Fases de su Ciclo de Vida.
 - 4.1. Bootstrapping y Autofinanciación
 - 4.2. Capital Semilla: Definición y Rol en el Desarrollo
 - 4.3. Capital Riesgo (Venture Capital) y Private Equity
 - 4.4. Crowdfunding: Ventajas y Desventajas
 - 4.5. Préstamos Bancarios y Deuda
5. Estrategias Financieras: Deuda vs. Equity, y su impacto en el diseño, desarrollo y ejecución del plan estratégico necesario para garantizar el crecimiento de startups.
 - 5.1. ¿Cuándo y Cuánto porcentaje de Deuda es Beneficiosa?
 - 5.2. Participación en el Capital: ¿Cuándo Perder Equity?
 - 5.3. Balance Óptimo entre Deuda y Equity para el Crecimiento
6. Alineación de Objetivos: Inversores y Fundadores
 - 6.1. Intereses Comunes para el Éxito
 - 6.2. Impacto de la Alineación de Intereses en el Desarrollo del Negocio

- 6.3. Riesgos de la Falta de Alineación
- 7. Lecciones y Mejores Prácticas para Startups
 - 7.1. Errores Comunes que las Startups Deben Evitar
 - 7.2. Factores de Éxito Comunes: Financiación y Gestión
 - 7.3. Casos de Estudio de Startups Exitosas en España
- 8. Conclusión
 - 8.1. Resumen de Hallazgos
 - 8.2. Implicaciones para el Futuro del Ecosistema Startup en España
- 9. Bibliografía

1. Introducción

1.1. Objetivos del TFG

El objetivo principal de este trabajo es analizar cómo las distintas fuentes de financiación (bootstrapping, capital riesgo, préstamos, crowdfunding) influyen en el desarrollo estratégico y financiero de las startups en España, evaluando su impacto en las diferentes fases del ciclo de vida empresarial, desde la etapa inicial hasta la salida a bolsa (IPO), o cualquier otra forma de madurez o exit, como adquisiciones o fusiones. Se pretende entender cómo cada tipo de financiación afecta tanto las decisiones estratégicas como los objetivos financieros a corto y largo plazo.

Asimismo, este trabajo busca identificar cómo la alineación de intereses entre inversores y fundadores influye en el éxito del negocio, destacando las mejores prácticas y lecciones aprendidas. A través del análisis de casos de startups exitosas en España, se pretende ofrecer una visión integral del rol que juega la financiación en el crecimiento y la sostenibilidad de estas empresas en las diversas etapas de su desarrollo.

1.2. Metodología

El análisis que se llevará a cabo utilizará una metodología cualitativa, utilizando tanto la investigación documental como el análisis de casos prácticos.

1) Investigación Documental

La primera parte del trabajo consistirá en una revisión exhaustiva de la literatura académica, informes de consultoras, artículos financieros, y estudios previos sobre las fuentes de financiación más comunes para startups (bootstrapping, capital riesgo, préstamos, crowdfunding). Esta revisión proporcionará un marco teórico sólido sobre

el cual se basará el análisis.

También se recopilarán datos de fuentes secundarias, tales como bases de datos financieras, informes del sector, y artículos académicos recientes sobre la evolución del ecosistema emprendedor en España, incluyendo el análisis de tendencias y el contexto económico actual.

2) Análisis de Casos

Para proporcionar un enfoque más práctico, el trabajo incluirá durante sus distintas partes, un análisis de casos de estudio de startups españolas exitosas que han utilizado diversas fuentes de financiación para su desarrollo, proporcionando ejemplos de calidad para poner en valor la información obtenida. Se seleccionarán casos representativos de diferentes sectores y tamaños de startups, con el fin de evaluar cómo la elección de la fuente de financiación influyó en su estrategia de crecimiento, objetivos financieros y éxito final.

Los casos de estudio se basarán en información pública disponible, como entrevistas con fundadores, artículos de prensa, y reportes de empresas. Estos casos permitirán identificar patrones comunes y diferencias clave entre los diferentes métodos de financiación.

3) Comparación y Análisis

A través del análisis comparativo, se buscará identificar cómo cada fuente de financiación impacta el desarrollo estratégico y financiero de las startups en las distintas fases de su ciclo de vida. Se prestará especial atención a aspectos como la alineación de intereses entre inversores y fundadores, la dilución de capital, el impacto en la toma de decisiones estratégicas, y la sostenibilidad financiera.

La metodología incluirá una discusión sobre las mejores prácticas observadas en los casos de estudio, así como los principales retos a los que se enfrentan las startups en cada fase de financiación.

10. Bibliografía

1. Cómo las startups españolas están captando fondos récord en 2023. (2023). Cinco Días. <https://cincodias.elpais.com/>
2. El auge del crowdfunding en España: una alternativa de financiación para startups. (n.d.). El Economista. <https://www.eleconomista.es/>
3. Las mejores prácticas para financiar tu startup en España. (n.d.). Expansión. <https://www.expansion.com/>
4. Startups Real. (n.d.). <https://startupsreal.com>
5. Crunchbase. (n.d.). <https://www.crunchbase.com>