



## FICHA TÉCNICA DE LA ASIGNATURA

Datos de la asignatura	
NombreCompleto	International Affairs and Geostrategy from the EU Perspective
Código	E000001218
Título	<a href="#">Máster Universitario en Derecho Internacional y Europeo de los Negocios (International and European Business Law)</a>
Impartido en	Máster Universitario en Derecho Internacional y Europeo de los Negocios [Primer Curso]
Créditos	2,0
Carácter	Obligatoria
Departamento / Área	Máster Universitario en Derecho Internacional y Europeo de los Negocios

Datos del profesorado	
Profesor	
Nombre	Paula García Andrade
Departamento / Área	Departamento de Derecho Público
Despacho	Alberto Aguilera 23 [ED-314]
Correo electrónico	pgandrade@icade.comillas.edu
Teléfono	2170

## DATOS ESPECÍFICOS DE LA ASIGNATURA

### Contextualización de la asignatura

Competencias - Objetivos	
Competencias	
GENERALES	
CG01	Capacidad de análisis y síntesis
RA1	Identifica lagunas de información o falta de coherencia en la argumentación de textos escritos. Incorpora información adicional y soluciona las incoherencias
RA2	Establece relaciones causa-efecto o elabora conceptos a partir de elementos cualitativos. Incorpora elementos externos (analogías) que apoyan y refuerzan sus conclusiones
	Al expresar sus ideas y conclusiones, se apoya en datos y en la relación entre



	<b>RA3</b>	ellos. Plantea varias opciones posibles a partir de las distintas ponderaciones de los datos y sus relaciones
<b>CG03</b>	Capacidad de gestión de la información	
	<b>RA1</b>	Identifica las fuentes relevantes de información de manera prácticamente exhaustiva
	<b>RA2</b>	Ordena adecuadamente y prioriza las fuentes de información. Es capaz de descartar la información irrelevante de manera crítica
	<b>RA3</b>	Es capaz de manejar y utilizar de manera efectiva un elevado número de fuentes de información sin incurrir en contradicciones
<b>CG06</b>	Capacidad de trabajo en equipo	
	<b>RA1</b>	Colabora en la definición, organización y distribución de las tareas del grupo
	<b>RA2</b>	Realiza las tareas que le asignan dentro del grupo en los plazos solicitados
	<b>RA3</b>	Participa de forma activa en los espacios de encuentro del equipo, compartiendo información conocimientos y experiencias
	<b>RA4</b>	Se orienta a la consecución de acuerdos y objetivos comunes, comprometiéndose con ellos
	<b>RA5</b>	Toma en cuenta los puntos de vista de los demás, retroalimentándolos de forma constructiva
<b>CG07</b>	Capacidad de trabajo en un contexto internacional	
	<b>RA1</b>	Detecta los problemas derivados de las diferencias entre sistemas jurídicos
	<b>RA2</b>	Busca generar soluciones adaptables a los distintos sistemas jurídicos
	<b>RA3</b>	Entiende que el contexto jurídico y económico se inserta en relaciones transnacionales
	<b>RA4</b>	Es consciente de las resistencias o dificultades que una misma solución puede plantear en distintos contextos y busca mecanismos para minimizar estos problemas
<b>CG08</b>	Capacidad de razonamiento crítico	
	<b>RA1</b>	Fundamenta tanto los puntos fuertes como los débiles de los juicios u opiniones que emite



	<b>RA2</b>	Emite juicios en función de criterios externos (utilidad, viabilidad, validez, etc.). Selecciona con acierto el criterio externo a utilizar a la hora de argumentar un juicio
<b>CG10</b>	Capacidad de desarrollo de un aprendizaje autónomo	
	<b>RA1</b>	Adapta autónomamente las estrategias de aprendizaje en cada situación. Razona adecuadamente sobre la adecuación de sus estrategias en cada situación
	<b>RA2</b>	Es capaz de integrar paradigmas de otras disciplinas y/o campos de conocimiento próximos al suyo. Aplica y generaliza con facilidad y rapidez los conocimientos entre disciplinas
<b>CG11</b>	Motivación por la calidad	
	<b>RA1</b>	Se orienta a resultados. Revisa en función de los objetivos en qué punto se encuentra y toma decisiones ajustando su plan de acción
	<b>RA2</b>	Hace un buen uso de los recursos. Es eficiente. Revisa y compensa las ineficiencias que aprecia en sus actuaciones
<b>CG12</b>	Capacidad de aplicar los conocimientos teóricos a la práctica	
	<b>RA1</b>	Aplica en un contexto real los conocimientos de naturaleza teórico-práctica adquiridos
	<b>RA2</b>	Determina el alcance y la utilidad práctica de las nociones teóricas
	<b>RA3</b>	Adquiere otros conocimientos en el contexto real en el que son funcionales y relacionados con el ámbito profesional
	<b>RA4</b>	Identifica correctamente los conocimientos aplicables a cada situación
	<b>RA5</b>	Relaciona los conocimientos con sus distintas aplicaciones
<b>ESPECÍFICAS</b>		
<b>CE01</b>	Poseer una visión crítica del funcionamiento e interrelación de las diversas instituciones con relevancia para el desarrollo de negocios internacionales	
	<b>RA1</b>	Comprende y evalúa críticamente la posición de la Unión Europea y sus políticas en el contexto geopolítico y económico internacional, especialmente en aquellos ámbitos con mayor relevancia para el comercio internacional
		Entiende la posición de la Unión Europea en las instituciones internacionales y las



	<b>RA2</b>	implicaciones jurídicas, políticas y económicas que la pertenencia (o no) a esas organizaciones tiene para los Estados miembros y para los operadores económicos radicados en la UE y en el EEE
<b>CE02</b>		Dominar los principales tratados internacionales con relevancia en el ámbito del tráfico económico internacional, distinguiendo los instrumentos vinculantes de las simples recomendaciones o instrumentos meramente interpretativos u orientadores (soft law)
	<b>RA1</b>	Conoce en profundidad las fuentes del ordenamiento jurídico comunitario, el sistema de reparto de competencias entre la UE y los Estados miembros, los procesos de adopción de normas en el ámbito comunitario y de trasposición de estas normas a los ordenamientos domésticos de los Estados miembros
	<b>RA2</b>	Identifica correctamente el valor jurídico de cualquier documento aprobado en el seno de las principales organizaciones en materia económica y financiera (OCDE, FMI, BM, OMC)
	<b>RA3</b>	Sabe determinar la compatibilidad de una norma nacional con las normas vinculantes de carácter internacional o comunitario y, en caso de incompatibilidad, sabe interpretar adecuadamente las normas en conflicto para determinar la regla aplicable a un determinado supuesto de hecho
<b>CE03</b>		Conocer las ventajas en el tráfico económico internacional para las empresas de la UE y de otros estados de la OMC e identificar adecuadamente las implicaciones de negocio
	<b>RA1</b>	Conoce los acuerdos comerciales que establecen el marco de referencia para el desarrollo de relaciones comerciales internacionales (principalmente, el acuerdo de la Organización Mundial del Comercio) y los mecanismos para su aplicación por parte de las propias organizaciones internacionales y por los tribunales de los Estados parte
	<b>RA2</b>	Conoce las ventajas para las empresas radicadas en los Estados parte de la OMC y puede identificar oportunidades de negocio en el marco de sus acuerdos
	<b>RA3</b>	Entiende el funcionamiento de los sistemas arancelarios y de preferencias y es capaz de determinar los gravámenes aplicables a las relaciones comerciales entre empresas radicadas en la UE y empresas o instituciones extranjeras

## BLOQUES TEMÁTICOS Y CONTENIDOS

## BIBLIOGRAFÍA Y RECURSOS

## METODOLOGÍA DOCENTE

---



**COMILLAS**

UNIVERSIDAD PONTIFICIA

ICAI

ICADE

CIHS

**GUÍA DOCENTE  
2018 - 2019**

**Aspectos metodológicos generales de la asignatura**

**RESUMEN HORAS DE TRABAJO DEL ALUMNO**

<b>HORAS PRESENCIALES</b>
<b>HORAS NO PRESENCIALES</b>
<b>CRÉDITOS ECTS: 2,0 (0 horas)</b>

**EVALUACIÓN Y CRITERIOS DE CALIFICACIÓN**