



Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales

ESTUDIO SOBRE LA ECONOMÍA COLOMBIANA USANDO LA METODOLOGÍA GROWTH DIAGNOSIS

TRABAJO FIN DE GRADO

Clave: 201708916

Autor: GUILLERMO MARIN MORELL

Tutor: JORGE DÍAZ LANCHAS

MADRID | marzo 2022

INDICE

| | |
|--|----|
| 1. INTRODUCCIÓN | 3 |
| 2. CONTEXTO HISTÓRICO DONDE SE MUEVE EL PAÍS..... | 4 |
| 3. METODOLOGIA | 9 |
| 4. ANÁLISIS DE LAS PRINCIPALES VARIABLES | 10 |
| 5. DESARROLLO DEL ÁRBOL DE DECISIÓN E IDENTIFICACIÓN DE CUELLOS DE BOTELLA. | 15 |
| 5.1 FINANCIACIÓN..... | 16 |
| 5.1.1 FINANCIACIÓN INTERNACIONAL..... | 17 |
| 5.1.2 FINANCIACIÓN NACIONAL | 23 |
| FIGURA 12. TIPO DE INTERES REAL (1995 – 2021) | 23 |
| 5.2 RETORNOS DE LA ACTIVIDAD ECONOMICA..... | 30 |
| 5.2.1 BAJA RENTABILIDAD SOCIAL..... | 30 |
| 5.2.2 APROPIABILIDAD..... | 44 |
| 6. RECOMENDACIONES DE POLITICA ECONOMICA..... | 54 |
| 6.1 FINANCIACION INTERNACIONAL..... | 54 |
| 6.2 FINANCIACIÓN INTERNA | 56 |
| 6.3 BAJA RENTABILIDAD SOCIAL..... | 57 |
| 6.4 GOBIERNO..... | 59 |
| 6.5 MERCADO | 61 |
| 7. CONCLUSIONES | 61 |
| Bibliografía..... | 63 |

1. INTRODUCCIÓN

Hay que conocer los acontecimientos del pasado, para entender que está pasando el presente y afrontar los retos del futuro. Esa es la razón de este trabajo, comprender la situación de un país actualmente a través del estudio de numerosas variables de las últimas décadas. Para ello analizaremos un gran número de indicadores de todos los ámbitos posibles desde aquellos mas macroeconómicos como el producto interior bruto hasta otros microeconómicos como la tasa de desempleo o la digitalización del país.

El objetivo de este estudio, por lo tanto, es comprender qué está sucediendo en la economía de una nación concreta e identificar los posibles cuellos de botella que puedan frenar su crecimiento. Para ello utilizaremos la metodología Growth Diagnosis, la cual explicaremos más adelante. En definitiva, vamos a ver como ha ido evolucionando la económica y el crecimiento de un país durante las últimas décadas para así poder interpretar de una manera mas correcta los datos actuales y finalmente ofrecer ciertas recomendaciones de política económica para evitar los posibles errores que frenarían su crecimiento.

La nación objeto de este estudio será la República de Colombia, situada en la zona norte del continente sudamericano. Es muy interesante el estudio de este país debido a que, a lo largo del último siglo, numerosos acontecimientos han influido directamente en su crecimiento e intentaremos explicar el impacto que estos han tenido en el día de hoy. Colombia es un país con una población grande, con unos recursos naturales privilegiados y con un enclave geográfico admirable, sin embargo, está muy por debajo en desarrollo que muchos países con menos capacidades. Hay muchísimos factores que han influido en ello tanto internos como externos, tanto evitables como inevitables y tanto necesarios como innecesarios. Por ello intentaremos explicar el porqué de esta situación y también veremos cual es el potencial de crecimiento que Colombia tiene si se consiguen superar todas las barreras que lo han frenado en el pasado.

Antes de comenzar, y para contextualizar un poco lo que vamos a ver a continuación, diremos que Colombia ha estado toda la vida intentando destruirse a si misma. La razón principal por la que el crecimiento de este país ha estado frenado los últimos 100 años se debe a la incapacidad de la sociedad colombiana de trabajar junta para construir un futuro mejor. Numerosos conflictos civiles como la guerrilla o acontecimientos históricos como

la guerra contra el narcotráfico han mermado los recursos y la población colombiana durante décadas imposibilitando de ese modo a Colombia alcanzar todo su potencial.

La estructura que seguiremos en este trabajo es la siguiente. En primer lugar, analizaremos los acontecimientos más importantes en la historia reciente de Colombia que nos den información necesaria para comprender muchos de los indicadores que vamos a estudiar. En segundo lugar, veremos desde un punto de vista global aquellos datos más comunes como el producto interior bruto o la inflación. Tras ellos, estudiaremos indicadores más concretos siguiendo el árbol de decisión para de ese modo identificar aquellos cuellos de botella que están o pueden frenar el crecimiento de Colombia en el futuro. Por último, realizaremos recomendaciones de política económica para solventar aquellos problemas o errores encontrados anteriormente. Siguiendo esta estructura podremos de ver de manera detallada el pasado, el presente y el futuro colombiano.

2. CONTEXTO HISTÓRICO DONDE SE MUEVE EL PAÍS.

Para hablar del primer acontecimiento relevante de los últimos dos siglos de Colombia nos remontamos al 17 de octubre de 1899, la guerra de los mil días. Hace más de 120 años se produjo el conflicto bélico más importante y devastador de la historia de la nación colombiana. En resumen, se podría decir que esta guerra fue una sucesión de pequeños estallidos civiles entre el pueblo colombiano por discrepancias políticas entre los partidos políticos tradicionales: liberal y conservador y entre sus diferentes corrientes dentro de los mismos. Al contexto de Regeneración política dentro del estado se sumó una economía en evidente crisis con el único sustento de las exportaciones de café, cuyos precios estaban mundialmente a la baja. Las consecuencias económicas se pueden resumir en una alta devaluación de la moneda, un grave destrozo y retroceso de las infraestructuras y una situación de hiperinflación muy difícil de gestionar. En cuanto a pérdidas humanas, se habla de que pueden llegar a unos 100.000 muertos, un 2,5% de la población en ese momento. En el ámbito geopolítico, el contexto bélico también fue precursor de la pérdida e independencia de Panamá con la colaboración de los Estados Unidos de América (Hernandez, 2021).

Respecto a la primera Guerra Mundial, Colombia fue uno de los muchos países de Sudamérica que no participaron. Esto se debió a que la nación no tenía intereses en ese

conflicto ni fuerza suficiente para tener un papel participativo. La economía colombiana era bastante cerrada y de índole mayoritariamente rural.

La segunda Guerra Mundial sí que tiene un impacto un poco más notable. Pese a de nuevo no tomar parte en el conflicto, los cambios en el orden mundial provocados tras ella afectaron a una economía que poco a poco se iba integrando en el comercio y tráfico internacional. La bajada de la demanda del sector cafetero es la principal consecuencia que debemos anotar de este momento histórico. Como hemos comentado anteriormente, Colombia basaba su potencial exportador en este producto y la menor demanda a nivel mundial, sumado a la aparición de nuevos competidores tuvieron un fuerte impacto en la balanza comercial. En esta época se comienzan a tener datos más fiables en el ámbito macroeconómico, en especial el PIB, el cual podemos decir que se mantuvo constante durante estos años frenando de este modo el crecimiento que experimentaba el país con motivo de su modernización y apertura.

Tras las dos guerras mundiales, comenzó en Colombia el conflicto más devastador y que más daño a ello a su sociedad durante casi 50 años, la guerrilla. En 1946, cuando el conservador Mariano Ospina ganó las elecciones, con el objetivo de parar la violencia, repartió puestos a sus opositores, pero al no lograrlo en todas las regiones, las disputas aumentaron. Poco a poco los abusos de poder y la compra de armas por parte de los liberales empezaron a anticipar un enfrentamiento. La violencia comenzó en el año 1948 con el asesinato de Gaitán, sus seguidores provocaron disturbios en todo el país. Desde la radio de Bogotá se alentó a iniciar una revolución, la cual únicamente se tradujo en violencia. Los pueblos se convirtieron en cementerios y se formaron guerrillas liberales y ejércitos conservadores que provocaron el desplazamiento de infinidad de familias. Las víctimas ascendían a 300.000 cuando el General Rojas dio un golpe de estado en 1953, el mismo decretó una amnistía general y la mayoría de los combatientes entregó las armas. A medida que empezó a convertirse en un líder carismático, empezó a distanciarse de los partidos tradicionales. Los periódicos con ideología afín a estos partidos comenzaron a criticarlo y este, en respuesta, decidió prohibirlos y cerrarlos. La medida no surgió en un efecto positivo para Rojas y finalmente las protestas, los bajos ingresos del café y el déficit industrial llevaron a la dictadura a su final. Para evitar más violencia, establecer como se gobernaría el país y gestionar la burocracia, los partidos conservador y liberal se pusieron de acuerdo para distribuirse de manera sucesoria la gobierno durante 16 años

(1958-1974) mediante la figura del Frente Nacional. Aunque los partidos políticos por fin estaban en sintonía y paz, la violencia no disminuyó. Durante estos años de bipartidismo se crearon las guerrillas de las FARC, ELN y M-19. Las cuales, influidas por el pensamiento socialista, luchaban contra la exclusión política y la injusticia y por el dominio de las tierras. En un primer momento, estos grupos no contaban con capacidad militar en comparación con el ejército oficial, sin embargo, todo cambió cuando empezaron a lucrarse del narcotráfico. Los beneficios obtenidos de la cocaína, entre otras drogas, les permitieron formar terribles ejércitos que intimidaban a ricos y pobres. Los pobres del ámbito rural trabajaban para ellos y los ricos eran constantemente extorsionados. Cuando Betancur, en 1982, comenzó las negociaciones con las guerrillas en busca de un acuerdo de paz, estas ampliaron su ámbito de influencia gracias al aumento de su capacidad extorsionadora y al aumento del narcotráfico. También aquí aparece un nuevo grupo, los paramilitares, los cuales, apoyados por mafiosos y militares asesinaban a políticos de izquierda. Para frenar esta escalada de violencia, el gobierno inició una acción para acabar con la pólvora del conflicto, el narcotráfico. Esto provocó un efecto contrario ya que los cárteles más importantes comenzaron a atacar a la población en lo que se conoce como la década del terror entre los años 1980 y 1990. La cosa comenzó a cambiar cuando el Estado comenzó a ganar terreno gracias al Plan Colombia. Los paramilitares se desconvocaron y las FARC, tras duros golpes estratégicos en este contexto geopolítico, accedieron a comenzar un diálogo en busca de una solución pacífica. En junio de 2016 por fin se llegó a un acuerdo de paz entre el gobierno de Colombia y las FARC. La lucha se detuvo y los grupos insurgente entregaron las armas. Con esto se daba fin al conflicto más largo de la historia de América (Romero, 2019).

Pese a ser un poco extenso, merece la pena realizar una explicación tan detallada del conflicto de guerrillas en Colombia porque prácticamente, en los últimos 50 años, la economía, la demografía, la cultura y el progreso de la sociedad colombiana ha estado directamente influenciado por ello. Respecto a consecuencias humanas, las más importantes, se aproxima que ha habido más de seis millones de desplazados, más de doscientos mil muertos, más de ciento sesenta mil desaparecidos y más de treinta mil secuestrados. El contexto político también ha quedado marcado para siempre ya que, tras numerosas negociaciones, la guerrilla ha sido legalizada a través de un partido político presente en todas las instituciones, con el nombre de Fuerza Alternativa Revolucionaria Común (FARC). En el ámbito económico, que es el campo que nos concierne en este

trabajo, las consecuencias son evidentemente devastadoras. En primer lugar, pese a ser un conflicto de origen y pretensiones rurales, el deterioro económico afectó al cien por cien del país, incluidas las grandes ciudades. En segundo lugar, se produce un deterioro de la industria manufacturera, una altísima fuga de grandes capitales y una evidente reducción de la inversión extranjera provocada por el miedo y la desconfianza. Otros factores como la producción agrícola o el ingreso y posterior inversión para el desarrollo social fueron fuertemente afectadas. Por último, en el ámbito político, cabe destacar la fuerte corrupción sufrida durante estos años, algo muy normal en la mayoría de los países sudamericanos, y escándalos como los falsos positivos del expresidente Álvaro Uribe.

La crisis financiera de los años 1998-99 fue devastadora para el sistema financiero de Colombia, fue la única vez hasta el Covid-19 que se produjo un decrecimiento en el PIB, entorno a un -4%. Esta situación se dio por una profunda crisis en el sector de la construcción y la finca raíz que provocó una fuerte caída de los precios y de la demanda. Para entender el contexto, nos situamos en la crisis asiática, la cual provocó una salida de la inversión extranjera en países en desarrollo como Colombia y una alta conversión de pesos colombianos en dólares. La consecuencia de ello fue la pérdida de valor de la moneda, en ese entonces, el Banco de la República tenía una banda cambiaria entre el peso y el dólar, lo que obligó al gobierno de Colombia a tratar de mantener el precio del peso mientras éste perdía valor. Con el fin de evitar la salida de capitales, se produjo una enorme subida de los tipos de interés, pero esta estrategia salió fatal ya que llevó a la subida de los tipos de los créditos de las viviendas y a una posterior tasa de impagos muy elevada. Rápidamente, mediante la capitalización de los intereses, las deudas llegaron a valer más que las propias viviendas. A todo esto, se suman el aumento de la tasa de desempleo, siendo mayor al 20%, muchas personas no pudieron continuar pagando y devolvieron su vivienda a la entidad financiera como forma de pago de su crédito hipotecario. En ese momento los constructores y las entidades financieras se convirtieron en dueñas de miles de inmuebles que nadie quería o podía comprar. Ante la necesidad de vender para recuperar el dinero, constructores, bancos y personas naturales comenzaron a bajar el precio de las viviendas, pero la gente no compraba debido a la situación económica del país. Al no poder resolver su necesidad de caja, muchas constructoras, al igual que algunas entidades financieras, quebraron (Clavijo, 2015).

El siguiente acontecimiento con gran trascendencia económica fue la crisis hipotecaria de 2008. El Boom de la burbuja inmobiliaria y la estafa de los CDO`s sumieron al mundo entero en una enorme recesión y Colombia evidentemente también se vio afectada. Como viene siendo habitual cuando las cosas no progresan con normalidad, la inversión extranjera disminuyó radicalmente, subieron las tasas de desempleo y la capacidad adquisitiva y el bienestar de los colombianos quedo muy perjudicada. Como aspecto positivo podemos decir que como el desarrollo del sistema financiero colombiano no era tan elevado como algunos países más modernos, el impacto de esta crisis en Colombia fue menor en comparación con estos (Valencia, 2020).

En el año 2014, se produjo una fuerte caída de los precios en la cotización del petróleo en todo el mundo quedando Colombia fuertemente afectada. Como resultado bajó el volumen de producción de hidrocarburos, también se vieron afectados los términos de intercambio del país y con ello el ingreso nacional, impactando las cuentas externas y la tasa de cambio, las finanzas públicas, la confianza de los mercados y el riesgo país (Toro).

Por último, el acontecimiento más reciente, el Covid-19. Como no puede ser de otra manera, la pandemia ha afectado a esta nación de una manera muy brusca provocando una bajada del PIB la cual no se producía desde la crisis de finales de siglo pasado. Desde que el 2 de marzo de 2020 se detectara en Colombia en el primer caso afectado por el virus, muchas consecuencias socioeconómicas en un periodo relativamente corto de tiempo se han ido produciendo. Uno de los efectos más inmediatos fue la caída de la producción en diferentes sectores económicos, la reducción del consumo privado y la pérdida de empleos. Colombia tuvo una tasa de crecimiento anual negativa de 15,8%, equivalente a \$180,4 billones de pesos. Los principales sectores que más han sufrido son las actividades artísticas, el comercio y la construcción (entorno al 40% del PIB y el 50% de los empleos). En torno a 1,5 millones de personas perdieron sus trabajos llegando a una tasa de desempleo del 14,9%. Otra de las consecuencias principales de esta crisis tiene que ver con el ingreso, la pobreza y las desigualdades. Se prevé una contracción promedio anual del ingreso de los hogares equivalente al 23%, e igual al 20% si se consideran las transferencias monetarias del Gobierno Nacional (Núñez, 2020). Como resultado, se espera que la incidencia de la pobreza sea del 44,1% y de pobreza extrema sea del 12,1%. Cifras similares a las observadas en Colombia en el 2010 (Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, 2021).

3. METODOLOGIA

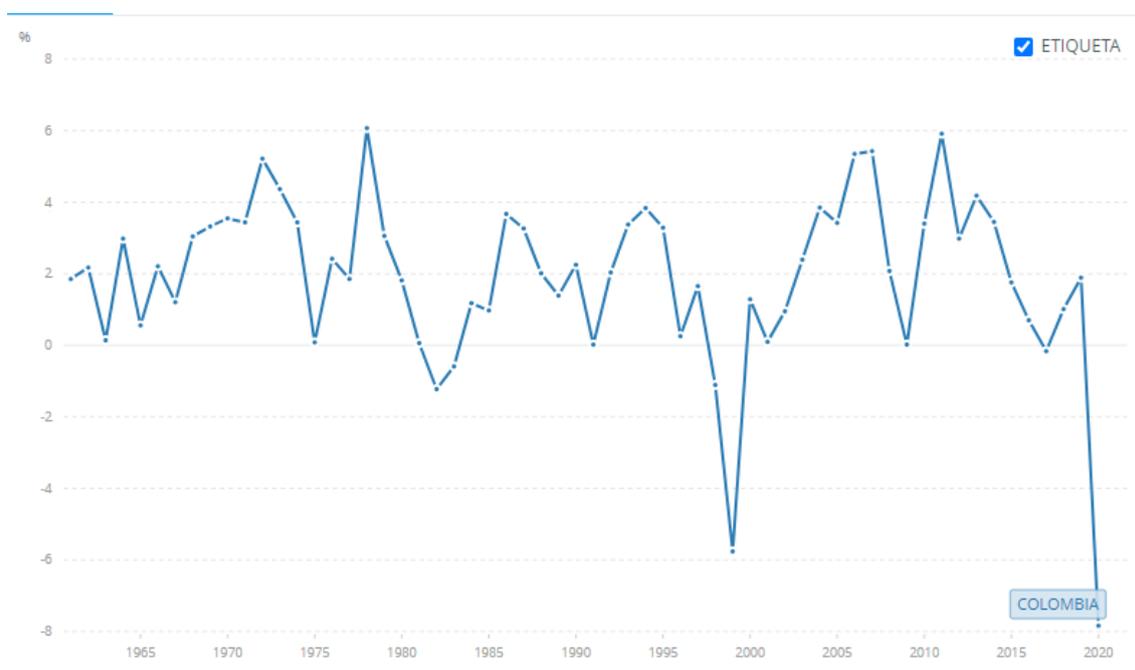
La metodología que vamos a emplear en esta investigación es la metodología GROWTH DIAGNOSTICS Hausmann, et al., (2008). Esta herramienta consiste en analizar la situación económica y financiera actual de países, regiones o ciudades mediante el estudio de su crecimiento a lo largo de los años. Con ello se pretenden identificar cuellos de botella o situaciones que se pueden volver difíciles o insostenibles en el corto medio plazo para actuar sobre ellas y evitarlas.

La metodología growth diagnostics desarrollada por Ricardo Hausmann, Dani Rodrik y Andrés Velasco en el año 2008 consiste en echar una vista atrás viendo el pasado de un país analizando sus principales indicadores para entender su situación actual. Mediante ella se obtienen conclusiones mediante la investigación e identificación de posibles cuellos de botella o barreras de crecimiento utilizando la herramienta del árbol de decisión. Una vez identificados esos cuellos de botella buscaremos posibles soluciones para evitar que estos frenen el crecimiento del país en el corto o largo plazo.

4. ANÁLISIS DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

Lo primero que haremos será evaluar los datos macroeconómicos más relevantes de Colombia durante los últimos años, es decir, indicadores muy generales y aceptados como el producto interior bruto o la inflación. De este modo empezaremos viendo una visión global de este país durante las últimas décadas para luego indagar en el análisis de indicadores más concretos.

FIGURA1. TASA VARIACIÓN PRODUCTO INTERIOR BRUTO (1960 - 2020)



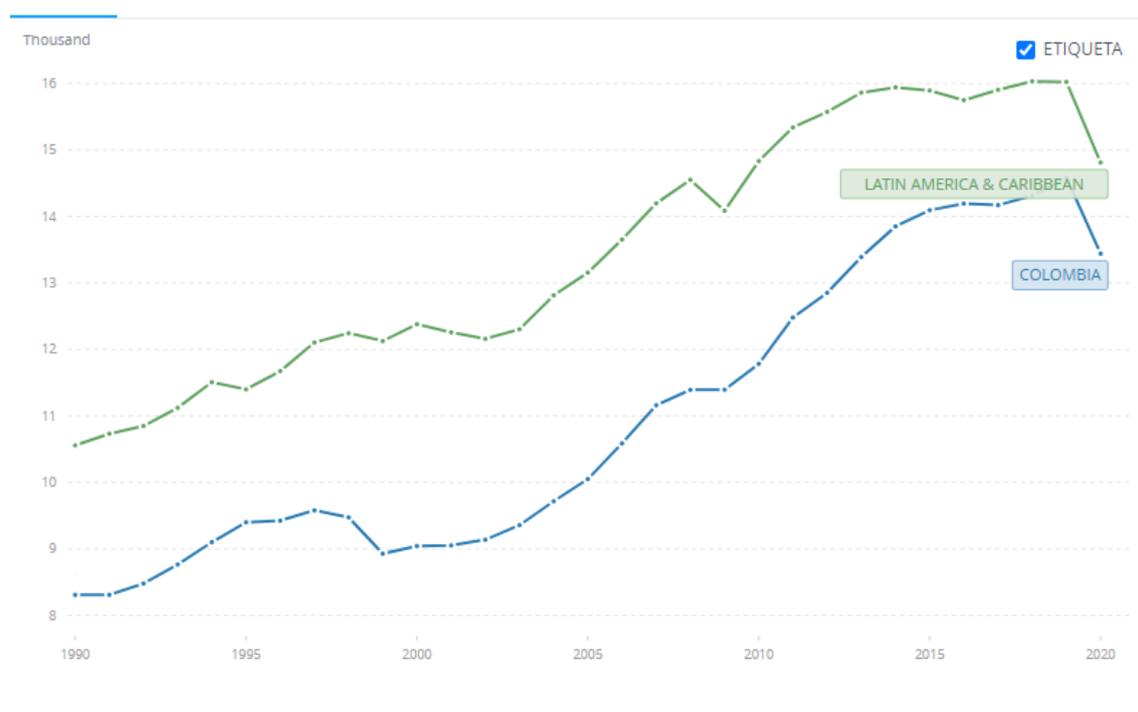
FUENTE: BANDO MUNDIAL

La tasa de variación del PIB nos muestra como ha sido la variación del producto interior bruto en términos porcentuales. En este caso la gráfica 1 nos muestra datos de los últimos cincuenta años. He decidido comenzar con un periodo tan elevado ya que los primeros indicadores que vamos a ver recogen variables muy diferentes y merece la pena tener una visión amplia de cómo ha sido el crecimiento del país. Este indicador es muy importante ya que se ve claramente en que periodos del tiempo la nación colombiana ha estado en crecimiento y, al contrario.

Podemos identificar que desde los años 60 hasta aproximadamente 1978 el crecimiento ha sido muy sostenido y elevado, en torno al 7%. No debemos confundir estas cifras con un bienestar elevado de la población ya que como hemos visto anteriormente, la guerrilla

ha tenido a una gran parte de la población en una situación muy delicada durante estos años. En la década de los 80 se produce una fuerte desaceleración del crecimiento llegando a estar prácticamente estancada en gran parte debido al miedo de la inversión extranjera por culpa del narcotráfico y le “época del terror”. A finales de siglo nos encontramos con el peor momento de la economía colombiana en los últimos años, la crisis hipotecara de 1998. La fuerte inflación, la devaluación de la moneda, el desastre de los tipos de interés y el aumento de las tasas de impago, entre otras, llevaron a la tasa de crecimiento a cifras negativas del 4%. Esta época de decrecimiento es la peor de la historia reciente del país antes de llegar el virus que tanto daño ha hecho. Las cifras volvieron a la normalidad en los siguientes años hasta llegar a la crisis de 2008 que llevó al crecimiento a bajar hasta el 2 por ciento. Finalmente, para acabar con este punto, la pandemia ha hecho un enorme daño en el progreso del PIB colombiano al igual que en el resto del mundo. Los datos que el virus nos deja son muy difíciles de analizar ya que la tasa llega al -8%, sin embargo, habrá que analizar cómo se comporta el efecto rebote lo que analizaremos más adelante en un apartado enfocado únicamente a la recuperación posterior al Covid`19.

FIGURA 2. PRODUCTO INTERIOR BRUTO PER CAPITA – COMPARACIÓN AMERICA LATINA Y CARIBE (1990 - 2020)



FUENTE: BANCO MUNDIAL

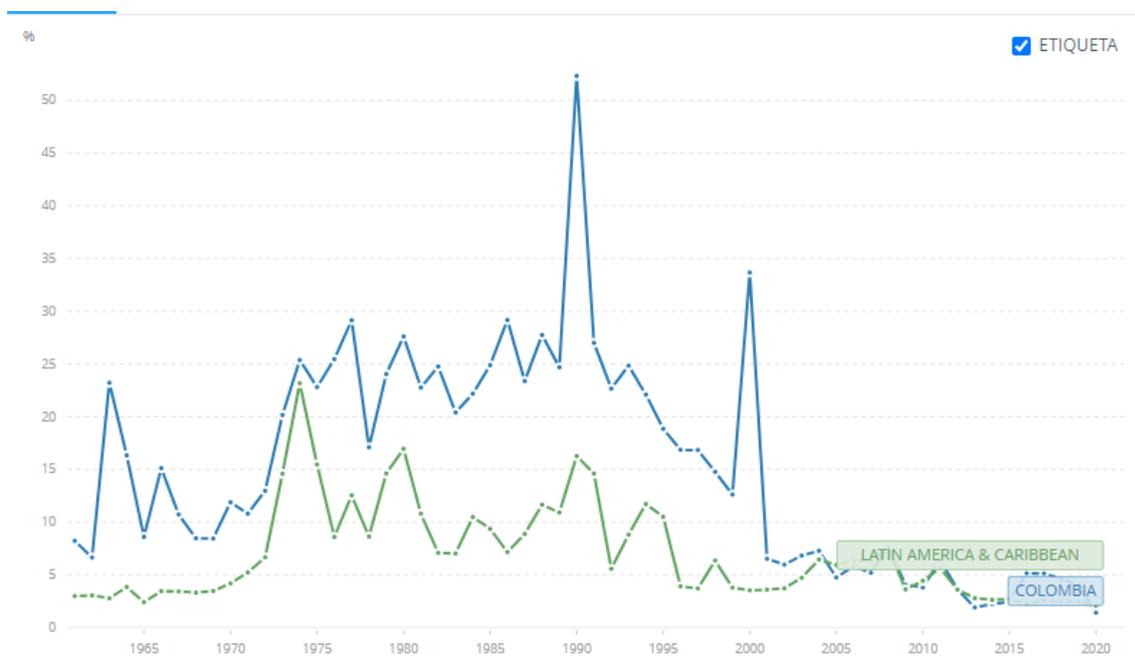
El PIB per cápita, ingreso per cápita o renta per cápita es un indicador económico que mide la relación existente entre el nivel de renta de un país y su población. Para ello, se divide el Producto Interior Bruto (PIB) de dicho territorio entre el número de habitantes. En el gráfico 2 hacemos una comparación con todos los países de Sudamérica y Centroamérica.

Queda muy evidenciado a simple vista que Colombia está muy por debajo de la media. Esta situación se puede deber a dos principales razones, la primera es la alta población de Colombia, siendo la segunda más alta del continente, únicamente debajo de Brasil. La segunda se debe a la capacidad de autodestrucción de esta nación, la guerrilla como principal ejemplo ha provocado que el país no haya podido explotar todo su potencial.

Es realmente curioso que Colombia esté tres puntos porcentuales por debajo de la media cuando por recursos naturales, capacidad productiva y situación geográfica privilegiada es uno de los países con mayor potencial en comparación con otros como Chile.

El último detalle interesante que podemos ver en el gráfico 2 es la resistencia que el sistema financiero ofreció ante la crisis mundial de 2008, esto se debe a que ellos tuvieron su propia crisis inmobiliaria en 1998, sus estructuras habían aprendido algo de los errores del pasado y sus instituciones se habían fortalecido.

FIGURA 3. TASA DE INFLACIÓN – COMPARACIÓN AMERICA LATINA Y CARIBE (1960-2020)



FUENTE: BANCO MUNDIAL

La tasa de inflación nos muestra la variación de los precios en un lugar determinado durante un periodo determinado. También debe tenerse en cuenta la inflación subyacente, la cual muestra la variación de los precios exceptuando aquellos productos más volátiles como la energía o los alimentos frescos.

Una tasa de inflación controlada es normal y necesaria dentro de cualquier economía moderna, sin embargo, podemos ver que desde los años 70 hasta el comienzo de siglo tanto los datos de Colombia como en el resto de los países de la zona las cifras han estado totalmente descontroladas, entorno a una media del 15%, lo cual es una barbaridad.

El motivo de esto es la alta volatilidad de las monedas de estos países ya que en el momento en el que hay una alta demanda de dólares, el peso se devalúa muy rápidamente. Argentina es el mayor ejemplo de ello. Vemos como a lo largo de la historia la tasa de inflación colombiana ha estado por encima de la media, lo cual afecta negativamente a la capacidad adquisitiva de la mayoría de la población.

Los picos que vemos en la década de los noventa llegando incluso a superar el 50% son consecuencias de la crisis hipotecaria que se vivió en el país en esos años superando en el año 1999 a la media de la región en 30 puntos. Como aspecto positivo vemos estas cifras se han ajustado a la normalidad deseada en los últimos 20 años.

FIGURA 4. TIPO CAMBIO DE USD/COP (1970 – 2020)



FUENTE: FXTOP.COM

Muy relacionado con las elevadas tasas de inflación de la región latinoamericana visto en el anterior punto. Aquí se muestra la evolución del tipo de cambio de la moneda colombiana con el dólar estadounidense.

Es muy necesario identificar que los momentos de mayor variación en el tipo de cambio coinciden con los periodos de mayor inflación en Colombia. Estos dos conceptos van a ir casi siempre relacionados ya que, en muchas ocasiones, uno es consecuencia de otro. Lo que es preocupante observando estos datos es la falta de correlación entre ambos indicadores en los últimos 20 años. Pese que las tasas de inflación de los países sudamericanos y concretamente de Colombia se han estabilizado a niveles de los países desarrollados, en torno a un 3%, la devaluación de la moneda sigue aumentando.

Esto tiene consecuencias muy negativas sobre los ciudadanos y el aparato nacional en su conjunto. Sobre todo, en el plano internacional, las empresas colombianas se vuelven menos competitivas ya que no pierden capacidad de adquisitiva en los mercados internacionales y las importaciones de productos desarrollados de países con monedas más fuertes y costosas.

5. DESARROLLO DEL ÁRBOL DE DECISIÓN E IDENTIFICACIÓN DE CUELLOS DE BOTELLA.

Para desarrollar esta investigación sobre la situación económica y financiera de la nación colombiana y acorde con la metodología Growth Diagnosis (Hausman et al., 2008) utilizaremos el árbol de decisión. Hay infinidad de variables concretas que nos dan muchísima información sobre el desarrollo del país en muchos campos diferentes. El árbol de decisión nos muestra de una manera muy visual cuales son los problemas que esta sociedad tiene analizando una enorme diversidad de datos de manera estructurado.

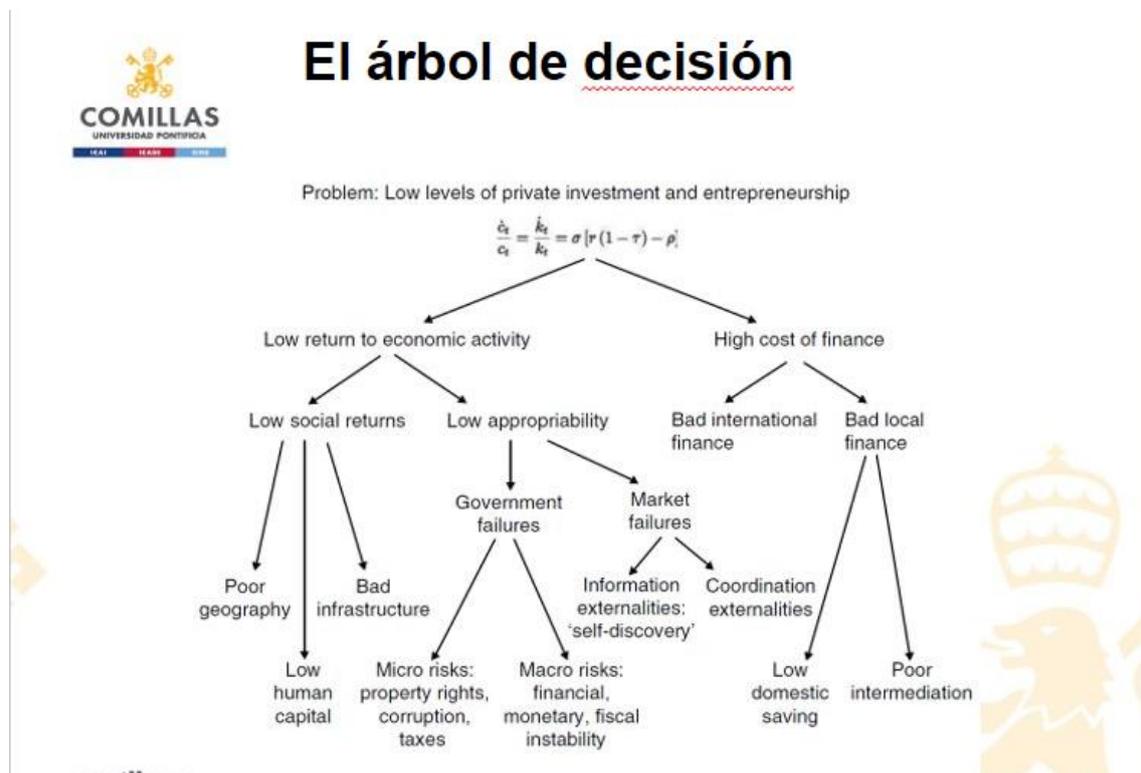
Antes de comenzar a ver las gráficas de las variables más relevantes que han sido seleccionados explicaremos brevemente la estructura de este árbol. Hay dos ramas principales que posteriormente nos llevan a ramas más concretas.

En primer lugar, la capacidad de financiación tanto a nivel privado como público. Dentro de esta llave se analizará como es el acceso a financiación de inversores internacionales y como circula el dinero dentro del propio país, es decir, como se están financiando los bancos entre ellos y como es de difícil el acceso al capital de las empresas y los ciudadanos individuales.

En segundo lugar, hay que buscar los problemas o cuellos de botella que surgen a la hora de rentabilizar esas inversiones. Una vez que se ha obtenido financiación, es necesario saber si se están obteniendo o quien está obteniendo los beneficios de ella. Para ello, analizaremos si los problemas surgen de fallos en la estructura social o son fallos dentro de la estructura del mercado. Dentro de la estructura social hay que fijarse en cómo es la geografía de Colombia, como es el capital humano o como son las infraestructuras del país. En lo respectivo a los fallos del mercado hay infinitas causas como la corrupción del

gobierno, el grado de digitalización de las empresas o qué tipo de productos se está importando y exportando.

FIGURA 5. ARBOL DE DECISIÓN



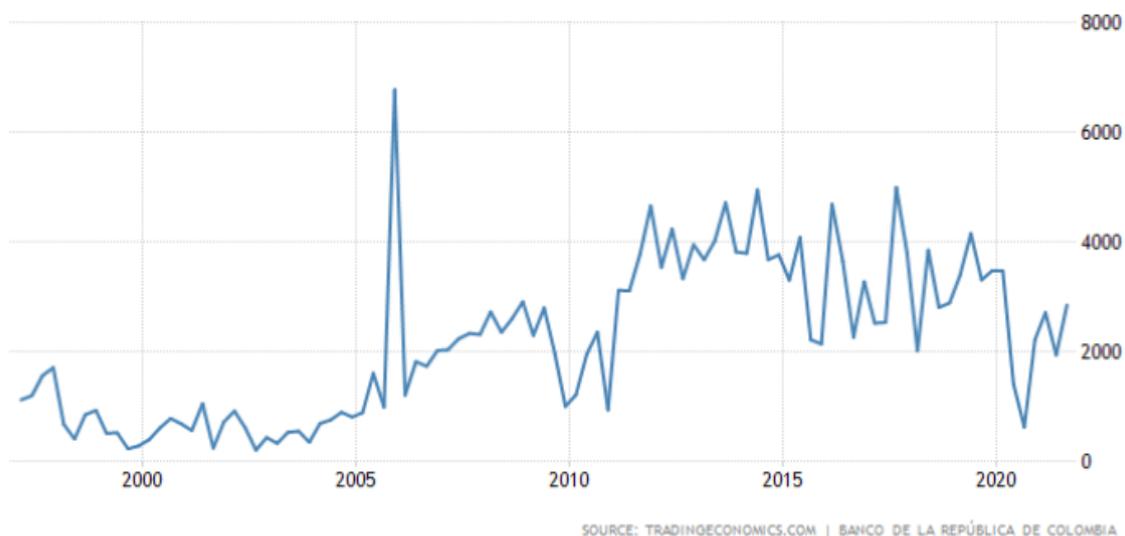
FUENTE: Hausmann, et al., (2008)

5.1 FINANCIACIÓN

Dentro de esta sección analizaremos cual es la capacidad de financiación que tiene Colombia. Vamos a observar esto desde dos puntos de vista. En primer lugar, veremos cual es la capacidad que tiene Colombia para recibir fondos e inversión por parte de otros países o de empresas extranjeras. Y, en segundo lugar, buscaremos conocer como funciona el flujo de financiación dentro del propio país, cuáles son los tipos de interés, los tipos de interés interbancario o como funcionan los cesionarios de crédito.

5.1.1 FINANCIACIÓN INTERNACIONAL

FIGURA 6. INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN MILES DE MILLONES DE DOLARES (1995 – 2022)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

Como vemos en la figura 6 los procesos de paz iniciados en la última década han permitido al país ofrecer una imagen más renovada en el panorama internacional. La estabilidad territorial ha permitido a Colombia situarse como un lugar atractivo para la inversión extranjera, la cual había sido reacia a entrar en este mercado por la situación bélica. Se puede ver como la IED es muy volátil y no mantiene la uniformidad que era de esperar, sin embargo, se aprecian brotes verdes en este aspecto de la economía colombiana. El reto será si a través de esta inversión es capaz de generar riqueza para sus ciudadanos o será otra vez el reparto de los beneficios entre unos pocos.

Lo más destacado que podemos ver es el enorme repunte del año 2005 donde la Inversión Extranjera Directa en Colombia registró un crecimiento de 233%, en comparación con 2004, pasando de USD 3.116 millones en 2004 a USD 10.378 millones en 2005. Esto se produjo debido a la adquisición de Bavaria por SABMiller (Trading Economics, 2022)

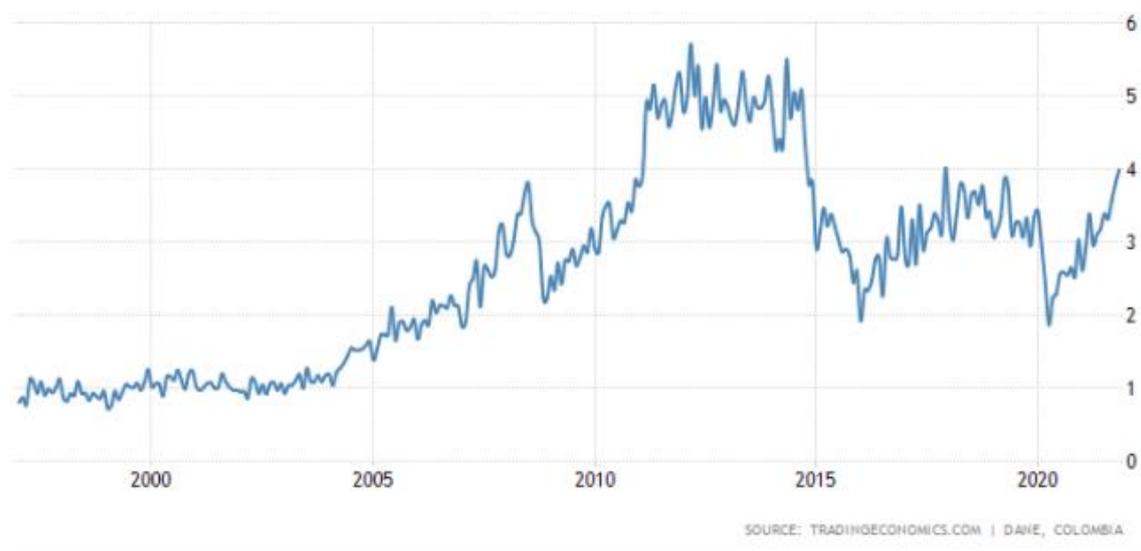
Esta sección trata sobre inversiones internacionales. Incluso durante la pandemia, la inversión internacional directa continúa fluyendo hacia el país ya que se invierten más de

\$ 5,894 millones en energía no minera en 2020, lo que representa más del 76% de la inversión total proveniente de otras industrias además del petróleo y el gas.

Todo esto convierte a Colombia en uno de los principales receptores de inversión extranjera directa en el mundo en la actualidad, el noveno entre los países en desarrollo y el 23 en el mundo. La mayoría son de empresas privadas de todo el mundo.

Los países que más invirtieron en Colombia fueron Estados Unidos (18,9%), España (16,5%), Reino Unido (7,9%) y Canadá (6,7%). Los sectores que más inversiones reciben en el país, respectivamente, son los servicios financieros y empresariales (27 %), la manufactura (17 %), el transporte, el almacenamiento y las comunicaciones (16 %) y el comercial, restaurantero y hotelero (13 %) (Núñez, 2021).

FIGURA 7. EXPORTACIONES EN MILES DE MILLONES DE DOLARES (1995 – 2021)

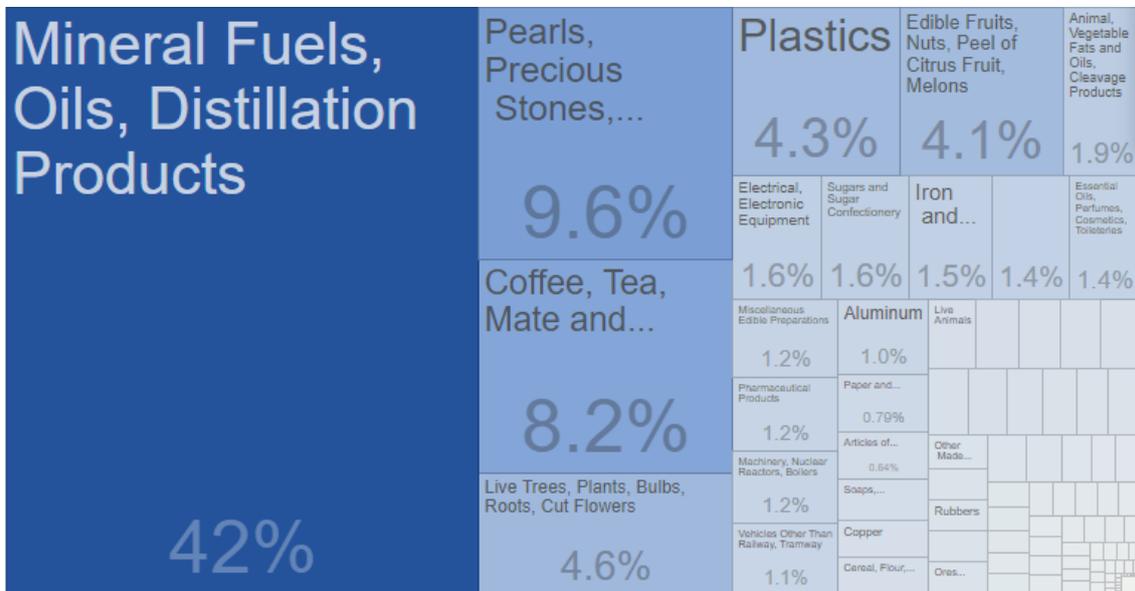


FUENTE: TRADING ECONOMICS

Otro claro ejemplo de la apertura al comercio internacional de Colombia en la última década son la cantidad de exportaciones. En la Figura 7 podemos ver como estas han aumentado casi un 400% desde principios de siglo. No cabe duda de que, al igual que la inversión extranjera, estas ventas al exterior siguen siendo muy volátiles. Un ejemplo claro es la bajada de casi dos mil millones en el año 2015, cifra también muy relacionada con la operación societaria de Bavaria mencionada anteriormente. Se ve claramente que el potencial de Colombia ha estado inutilizado durante últimas décadas del siglo XX y

que los procesos de paz están permitiendo que esta nación pueda empezar a explotar todo su potencial.

FIGURA 8. EXPORTACIONES POR CATEGORIA (2021)



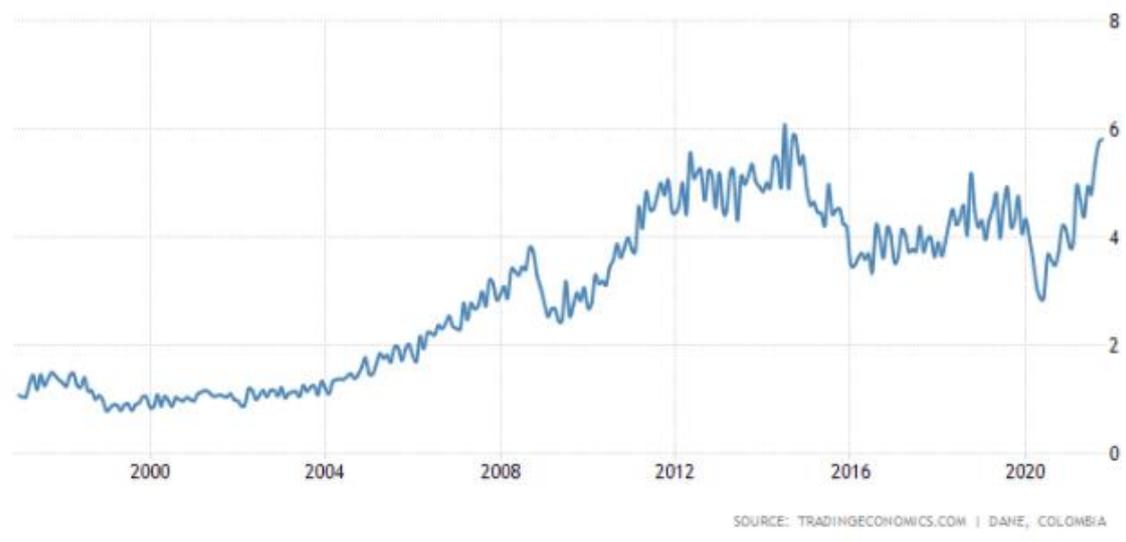
FUENTE: TRADING ECONOMICS

Previamente hemos analizado las exportaciones en términos cuantitativos, ahora veremos cómo son en términos cualitativos, es decir, antes vimos cuanto exporta Colombia y ahora qué exporta Colombia.

La principal fuente de ingresos sigue siendo los combustibles fósiles como el petróleo o los minerales ocupando un 42% de las exportaciones totales, seguido de piedras preciosas en las que se incluyen el oro (9.6%), posteriormente vemos como el tradicional café, aunque su influencia en la sociedad sea muy mayor debido al lobby cafetero, significa un 8.2% y otros productos como plantas o plásticos también son vendidos a otros países.

La conclusión que podemos obtener de este desglose de las exportaciones es que el tipo de productos que vende Colombia son la mayoría productos naturales y poco desarrollados, es decir, con una escasa incorporación tecnológica. Esto nos indica, desde un punto de vista positivo, que Colombia es una nación rica en recursos, pero desde el punto de vista contrario, que el tejido industrial es pobre y antiguo. Analizaremos esto con más detalle cuando hablemos de la balanza comercial.

FIGURA 9. IMPORTACIONES TOTALES EN MILES DE MILLONES DE DOLARES (1995 – 2021)

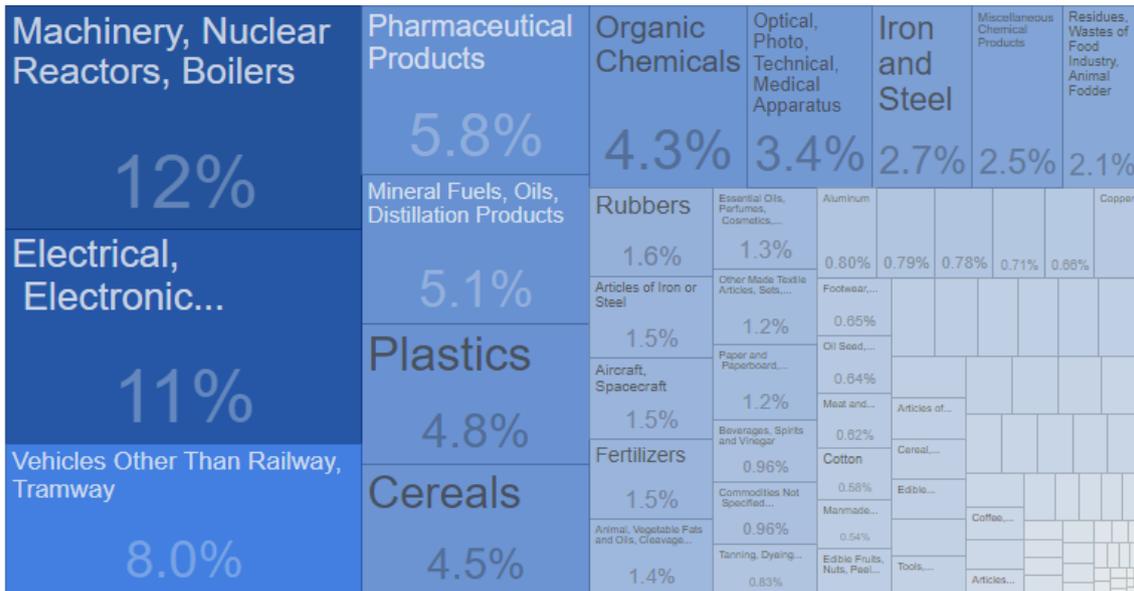


FUENTE: TRADING ECONOMICS

Como podemos ver en estos datos, pasa algo muy similar con las importaciones, las cifras han aumentado muchísimo desde que comenzó el siglo XXI. Sobre todo, a partir del año 2010, una vez que parece que la paz llega al país estas importaciones comienzan a aumentar hasta llegar en el año 2015 a los seis mil millones de dólares. Otro claro ejemplo de la apertura de Colombia al comercio internacional y a la modernización de su economía.

Sin embargo, en menor medida que las exportaciones, siguen siendo datos con una alta volatilidad, como vemos en el año 2016. Lo preocupante que vemos es que tras la pandemia parece ser que estas importaciones están subiendo descontroladamente posicionándose en los valores más altos de su historia. Esto nos indica la necesidad de la nación de productos extranjeros, sobre todo en momentos de máxima necesidad. No estamos diciendo con ello que importar sea algo malo, todo lo contrario, pero si los niveles de importación están por encima de los de exportación tanto cualitativa como cuantitativamente puede suponer un problema para el país tanto en el corto como en el largo plazo. En la balanza comercial profundizaremos sobre este aspecto.

FIGURA 10. IMPORTACIONES POR CATEGORIA (2021)

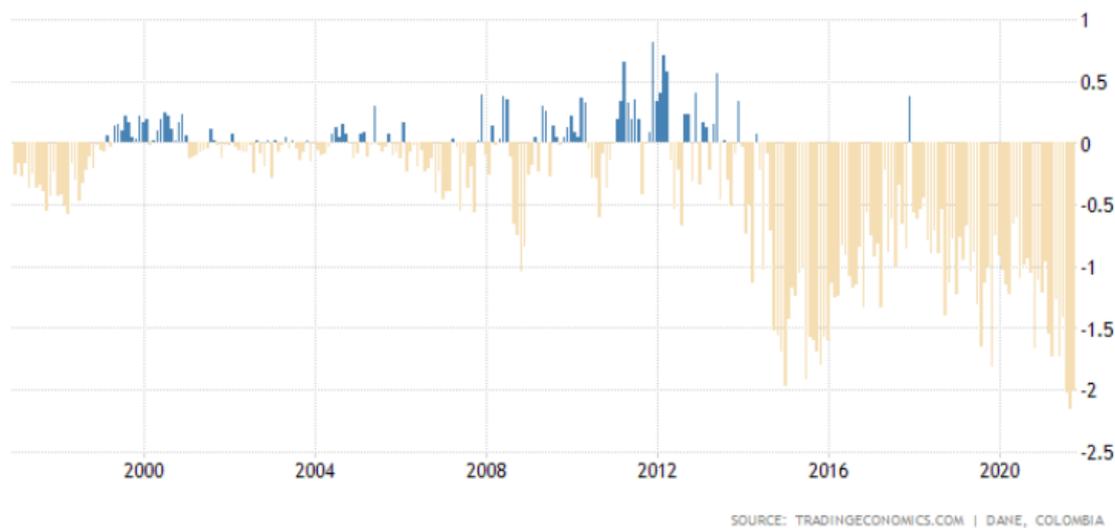


FUENTE: TRADING ECONOMICS

Al igual que he hecho con las exportaciones, ahora procedo a analizar las importaciones desde un punto de vista cualitativo. ¿Qué importa Colombia? Vemos como Colombia tiene una fuerte necesidad de importación de productos desarrollados. La maquinaria industrial ocupa un 12% de las importaciones, la siguiente serían los productos electrónicos (11%), seguido de vehículos (8%) y finalmente productos farmacéuticos (5.8%).

De primeras ya podemos apreciar el grave problema que tiene Colombia. Las importaciones de este país, en su gran mayoría, son en productos de alto coste y de alta especialización en la fabricación. Colombia necesita de países más avanzados y ricos para adquirir estos productos y hasta que ella no sea capaz de desarrollarlos por sí misma estará en una profunda desventaja comercial sobre ellos. Es necesaria una fuerte inversión en I+D+I y una inversión en industria moderna para superar estas barreras.

FIGURA 11. BALANZA COMERCIAL EN MILES DE MILLONES DE DOLARES (1995 – 2021)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

Por último, dentro de este apartado de financiación internacional, tenemos la balanza comercial. La balanza comercial es el resultado de las importaciones y las exportaciones. Como podemos apreciar existe un claro resultado negativo sobre todo muy acrecentado en la última década. Esto nos dice que Colombia importa mucho más de lo que exporta, en torno a 1,5 miles de millones de dólares más en los últimos años.

Aquí identificamos un cuello de botella pues un país con saldo comercial negativo es un país que pierde dinero y un país que, además, depende excesivamente del exterior. Las necesidades de la población colombiana propician esta situación, un número tan alto de habitantes tiene un alto número también de necesidades que cubrir y eso lleva a Colombia a realizar fuertes importaciones.

También hay que tener muy en cuenta al analizar la balanza comercial, como hemos comentado anteriormente, la calidad de los productos que importas y exportas. Vemos como la nación tiene unos grandes recursos naturales que se dedica a exportar, lo cual es muy positivo y beneficioso, pero como Colombia ha llegado tarde a la mesa del comercio internacional (al menos al legal) la riqueza obtenida de la venta de estos recursos no le ha permitido construir o desarrollar una industria moderna y tecnológica suficiente para cubrir sus propias necesidades e incluso para exportar a países vecinos.

Llegamos a la conclusión de que Colombia tiene un problema en este sentido porque compra más de lo que vende lo que hace que el resultado de la operación sea negativo y, además, compra productos muy desarrollados y vende recursos naturales. Esto hará que con el tiempo la brecha numérica entre lo que compra y lo que vende vaya aumentando.

5.1.2 FINANCIACIÓN NACIONAL

FIGURA 12. TIPO DE INTERES REAL (1995 – 2021)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

En Colombia, las decisiones sobre tasas de interés las toma el Banco Central de Colombia (Banco de la República). El Banco Central aplica la política monetaria cambiando las tasas de interés, proporcionando o retirando liquidez de la economía. Vemos aquí uno de los resultados más evidentes de la fuerte crisis inmobiliaria del año 1999 cuando los tipos de interés llegaron al 45% siendo prácticamente imposible acceder a cualquier tipo de financiación. También se aprecia como a lo largo del siglo XXI esto se ha ido apaciguando, teniendo unos tipos más normales. Vemos como ha ido variando a lo largo de los años llegando en la crisis del 2008 al 10%. El día 21 de diciembre de 2021 el Banco Central de Colombia subió los tipos en un punto hasta el 3% con el objetivo de frenar la fuerte inflación que se está viviendo en todo el mundo y controlar la moneda.

FIGURA 13. TIPO DE INTERÉS REAL – COMPARACIÓN AMERICA LATINA Y CARIBE (2021)

| Country | Last | Previous | Reference | Unit |
|---------------------|------|----------|-----------|------|
| Canada | 0.25 | 0.25 | Dec/21 | % |
| United States | 0.25 | 0.25 | Dec/21 | % |
| Costa Rica | 1.25 | 0.75 | Dec/21 | % |
| Guatemala | 1.75 | 1.75 | Nov/21 | % |
| Barbados | 2 | 2 | Oct/21 | % |
| Cuba | 2.25 | 2.25 | Sep/21 | % |
| Belize | 2.3 | 2.3 | Sep/21 | % |
| Jamaica | 2.5 | 2 | Dec/21 | % |
| Peru | 2.5 | 2 | Dec/21 | % |
| Colombia | 3 | 2.5 | Dec/21 | % |
| Honduras | 3 | 3 | Nov/21 | % |
| Trinidad and Tobago | 3.5 | 3.5 | Oct/21 | % |
| Bolivia | 3.85 | 3.91 | Oct/21 | % |
| Bahamas | 4 | 4 | Oct/21 | % |
| Chile | 4 | 2.75 | Dec/21 | % |
| El Salvador | 4.01 | 3.91 | Oct/21 | % |
| Dominican Republic | 4.5 | 3.5 | Dec/21 | % |
| Guyana | 5 | 5 | Oct/21 | % |
| Paraguay | 5.25 | 4 | Dec/21 | % |
| Mexico | 5.5 | 5 | Dec/21 | % |

FUENTE: BANCO MUNDIAL

Mientras los tipos de mantengan en unos márgenes lógicos y aceptables, cada país va variándolos según seas sus necesidades. En función de la inflación, de la inversión o de la de desinversión, del consumo, del gasto público y de otros muchos factores los tipos de interés van oscilando. En este caso tenemos una gráfica con todos los tipos de interés de los países del continente americano en su totalidad.

Podemos ver que países con economías muy saneadas como Canadá ofrecen unos tipos muy bajos donde financiarse cuesta muy barato mientras que en el final de la cola México, país con fuertes problemas sociales y con alto porcentaje de impago los tipos son más elevados, pero sin llegar a ser desorbitados. Colombia se sitúa en el ecuador de la tabla

con un tipo de interés del 3%, una cifra muy normal para un país de estas características y suficiente para que tanto las empresas como los ciudadanos puedan cumplir sus necesidades de financiación.

FIGURA 14. TIPO DE INTERÉS INTERBANCARIO – ECONOMIAS EMERGENTES (2022)

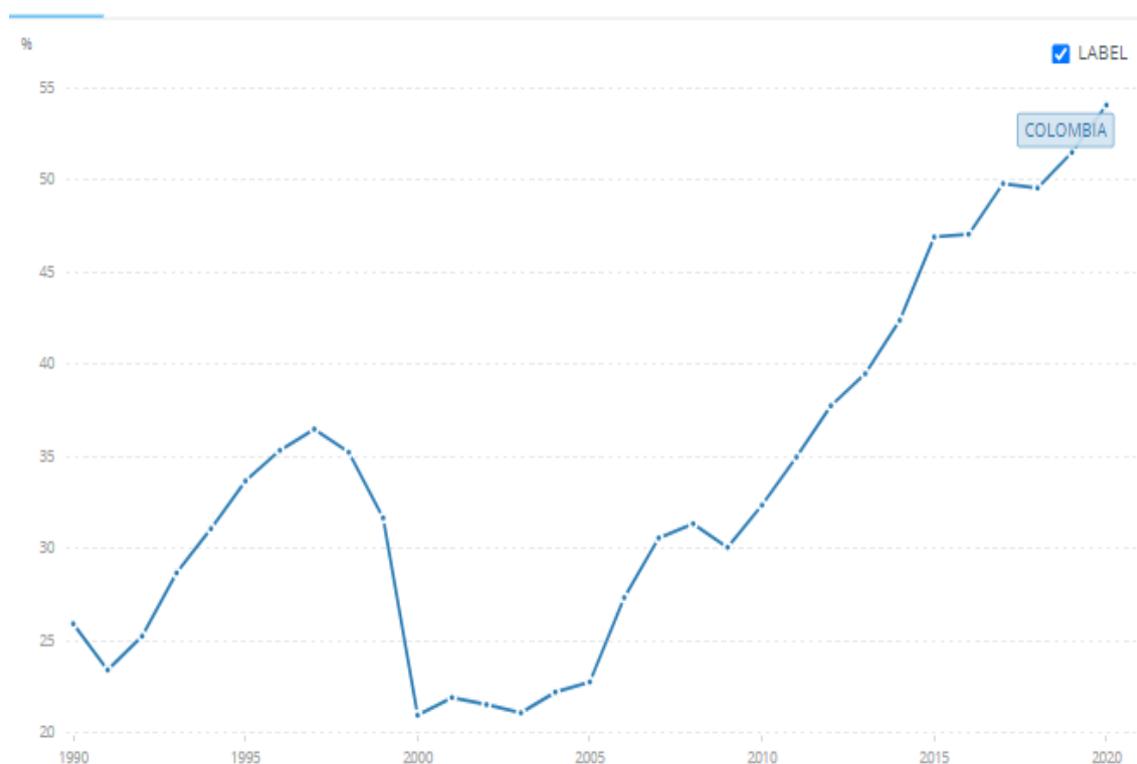
| | | | | |
|------------|------|------|------------------|---|
| Bahréin | 1,52 | 1,52 | Ene / 22 | % |
| Kuwait | 1,56 | 1,56 | Ene / 22 | % |
| Malasia | 2,05 | 2,05 | Ene / 22 | % |
| Jordán | 2,1 | 2,1 | 21 / nov | % |
| Islandia | 2,4 | 2,4 | Ene / 22 | % |
| Polonia | 2,52 | 2,52 | Ene / 22 | % |
| Vietnam | 2,56 | 2,48 | Ene / 22 | % |
| Rumania | 2,88 | 2,88 | Ene / 22 | % |
| Colombia | 2,99 | 2,99 | Ene / 22 | % |
| Líbano | 3 | 3 | 21 / oct | % |
| Bangladesh | 3,15 | 2,25 | 21 / nov | % |
| China | 3,21 | 3,23 | Ene / 22 | % |
| India | 3,66 | 3,7 | 21 / dic | % |
| Indonesia | 3,75 | 3,75 | Ene / 22 | % |
| Sudáfrica | 3,89 | 3,89 | Ene / 22 | % |
| Hungría | 4,26 | 4,26 | Ene / 22 | % |
| Brasil | 4,31 | 4,31 | Ene / 22 | % |
| Kenia | 4,73 | 3,1 | 21 de septiembre | % |
| Ruanda | 5,17 | 5,19 | 21 / oct | % |
| Chile | 5,19 | 5,19 | Ene / 22 | % |
| México | 5,44 | 5,13 | 21 / dic | % |

FUENTE: TRADING ECONOMICS

La tasa interbancaria es uno de los indicadores más desconocidos, pero más importante a la hora de realizar un análisis financiero de un país. Esta tasa o tipo nos indica el precio al cual los diferentes bancos, públicos y privados, se prestan dinero dentro de un país para satisfacer sus necesidades de liquidez y solvencia. Es de suma relevancia puesto que es el indicador que nos muestra cual es el riesgo crediticio de los bancos dentro de un país. Estos créditos suelen ser a un solo día excepto los fines de semana.

En el caso de Colombia vemos que sucede algo muy similar a con los tipos de interés. A principio de siglo, cuando la economía era un desastre tras la crisis inmobiliaria, se presentaban unas tasas desorbitadas y completamente al margen de la realidad. Estas se fueron estabilizando, sufriendo repuntes como en el 2008 o 2016 hasta estabilizarse en una franja entre el tres y cinco por ciento en los últimos años. A enero de 2022 la tasa interbancaria de Colombia era del 2.99, sin embargo, esta cifra ha subido en el último mes hasta el 4 por ciento debido a los recientes acontecimientos.

FIGURA 15. CREDITO INTERNO AL SECTOR PRIVADO COMO PORCENTAJE DEL PIB (1990 – 2020)

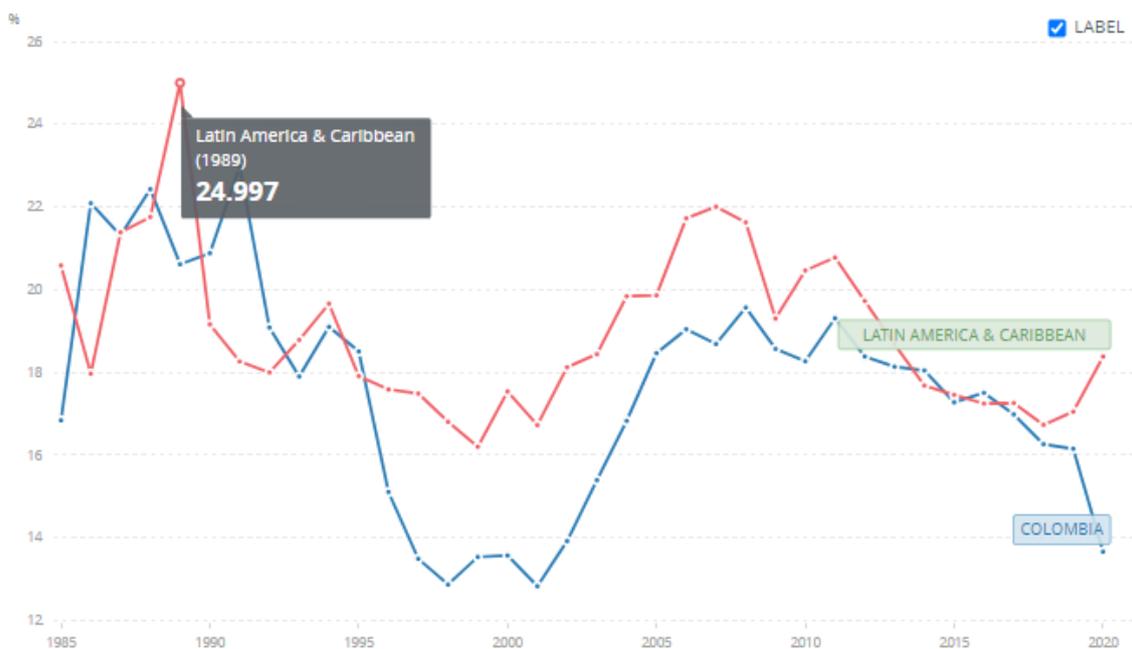


FUENTE: BANCO MUNDIAL

En este gráfico podemos ver como las empresas y los ciudadanos colombianos reciben financiación por parte de las entidades bancarias dentro de su propio país. A diferencia de las anteriores, en esta imagen vemos el proceso en los últimos 30 años. Lo primero que somos capaces de identificar es la campana al revés que se produjo en la década de los 90, podemos ver que en casi todos los indicadores se aprecia la crisis que tuvo una relevancia enorme en el país. Vemos como este crédito a estado en continuo aumento, a excepción del año 2008 y algún otro lapsus más, en los últimos 50 años.

Estos datos son muy positivos y esperanzadores ya que podemos ver como la capacidad de financiación de Colombia se va consolidando y de ese modo se depende menos de la financiación extranjera. También hay que tener cuidado a la hora de interpretar estos datos puesto que un exceso de crédito sin control es la causa principal de la mayoría de los problemas financieros que hemos visto a lo largo de la historia. En los siguientes gráficos se puede apreciar con mayor detalle de lo que hablo.

FIGURA 16. AHORROS BRUTOS COMO PORCENTAJE DEL PIB – COMPARACIÓN AMERICA LATINA Y CARIBE (1985 – 2020)



FUENTE: BANCO MUNDIAL

La tasa de ahorro es, en economía, un indicador que expresa el porcentaje del producto interior bruto (PIB) que se destina al ahorro. Es decir, el porcentaje de nuestra renta que se destina al ahorro. (Coll Morales, 2020)

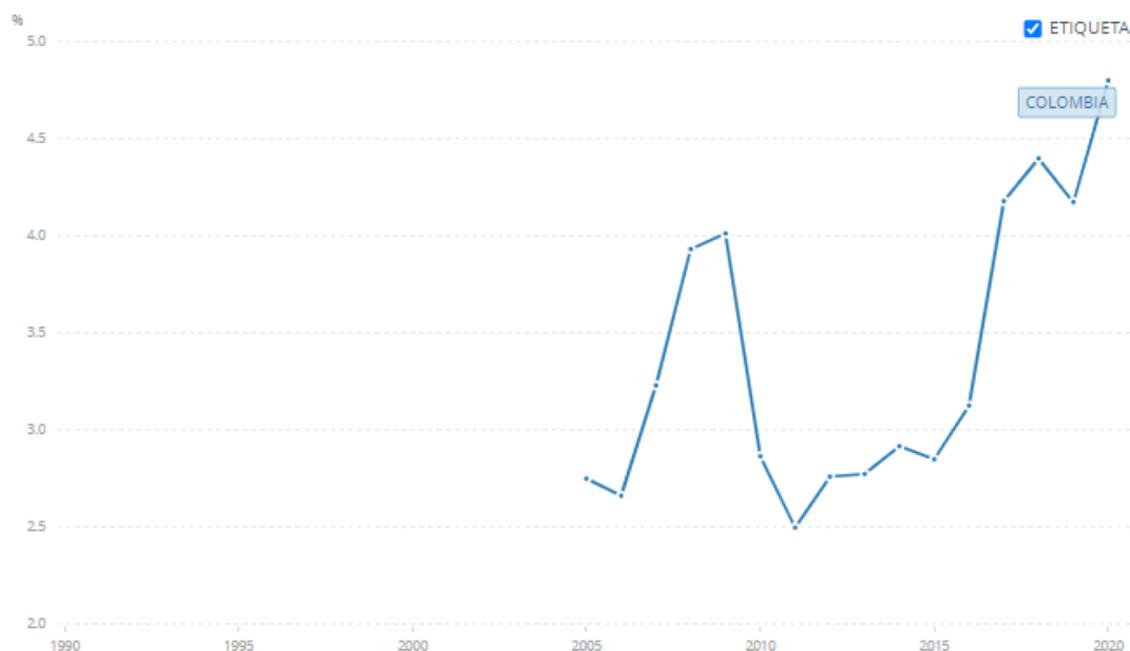
Esta Figura es una de las más importantes de esta rama del árbol de decisión pues nos muestra uno de los cuellos de botella más importante y evidente que sufre esta nación. Como hemos visto anteriormente, el crédito interno al sector privado ha aumentado muchísimo en las últimas décadas, llegando prácticamente a doblarse desde principios de siglo. Para entendernos mejor, esto significa que los bancos y prestamistas están

ofreciendo mayor financiación o están haciendo que estos fondos sean mucho más accesibles tanto para las empresas privadas nacionales como para los ciudadanos individuales. Como las empresas tienen más dinero, invertirán más y contratarán más lo cual, unido a la mayor financiación individual, se traduce en más ingresos y, por lo tanto, más ahorro.

Sin embargo, vemos como está ocurriendo todo lo contrario, estos supuestos ingresos que están llegando no se están procesando como deberían y esto crea un fuerte problema. Si, pese al aumento del crédito, el ahorro no para de bajar en los últimos quince años, es evidente que existe un grave problema con el uso de estas inversiones. Puede ser que la corrupción de las instituciones acapare todo este exceso de crédito o que problemas como la guerrilla eviten que se llegue a ahorrar lo suficiente para tener un impacto significativo. Lo que está claro es que nos encontramos ante un cuello de botella y debemos identificar la causa que lo provoca ya que estanca totalmente el crecimiento económico de esta nación.

Analizando otros puntos interesantes que esta gráfica nos ofrece, podemos ver lo fuerte que fue, tanto la caída como la recuperación de Colombia en la crisis del último lustro del siglo anterior. En el plano internacional, comparando con los países de su zona, vemos como la brecha del ahorro siempre ha existido, además, se ha acrecentado dese que el ahorro colombiano comenzó a descender mientras que el del resto de países prosiguió una dinámica positiva, también debemos identificar la causa de ello.

FIGURA 17. PRESTAMOS BANCARIOS EN MORA SOBRE PRESTAMOS BRUTOS TOTALES (%) (2005 – 2020)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

Un préstamo bancario se considera moroso cuando transcurren más de 90 días sin que el prestatario pague las cuotas o intereses pactados. Los préstamos en mora también se denominan “deudas incobrables”. Aunque en un primer momento la variación de unos dos puntos porcentuales en un indicador como este no sea excesivamente relevante para el devenir de un país, este en concreto es uno de los síntomas más importantes para detectar un estancamiento en la economía de una nación. Cuando hablamos de salud económica, hacemos referencia al hecho de que el ciclo crédito, inversión y devolución funcione correctamente y acabe creando valor para todos los agentes económicos.

Si hacemos memoria a la crisis de 2008, o en el caso de Colombia, hacia 1998, el exceso de crédito llevó a una situación de impago de deudas lo que llevó al colapso de todo el sistema financiero. En el gráfico podemos ver como en la crisis inmobiliaria de 2008 la cuota de morosidad llegó al 4% y fue una catástrofe absoluta, los últimos datos que tenemos de Colombia nos muestran como el porcentaje es todavía mayor lo cual es muy alarmante.

Si hacemos un análisis breve de los últimos tres gráficos que hemos visto, se puede establecer una relación muy sencilla y peligrosa. El crédito interno al sector privado ha subido muchísimo lo que hace que los agentes económicos tengan más dinero y capacidad de inversión, sin embargo, los ahorros están bajando. Esto puede ser debido al mal uso de este dinero o a otro tipo de circunstancias que analizaremos próximamente. Por último, como consecuencia de este mal uso del que estamos hablando, los créditos no están siendo devueltos correctamente y las tasas de morosidad están subiendo a cifras muy preocupantes.

5.2 RETORNOS DE LA ACTIVIDAD ECONOMICA

Una vez hemos visto como se financia Colombia y cual son sus posibilidades para obtener fondos, debemos analizar como se gestionan ese dinero. El retorno de la actividad económica consiste en ver si la inversión realizada esta generando los rendimientos que se esperan. En el caso, como ocurre en muchos casos, que no se estén generando esos resultados o si no están traducándose en una mejora del bienestar de la totalidad de la ciudadanía debemos identificar cuales son las causas que lo provocan. Conociendo estas causas o cuellos de botella podremos realizar recomendaciones de política económica para solucionarlo y evitar que frenen el crecimiento.

5.2.1 BAJA RENTABILIDAD SOCIAL

A. GEOGRAFIA

Distribución de la población: En primer lugar, hay que tener en cuenta las diferencias y dificultades que presenta la economía colombiana. Estamos hablando de una enorme extensión de terreno de en torno a los 1,142 millones de kilómetros cuadrados, más del doble que España y una población de 50, 88 millones de habitantes distribuidos por todo el territorio. Hay que ser consciente de la situación orográfica del país donde conviven grandes llanuras con mesetas de hasta los tres mil metros de altura, también la zona selvática de las amazonas que acoge a una enorme parte de la población rural y las aguas del mar Caribe y el Océano Pacífico bañan sus costas dando vida a regiones empobrecidas. Cuando hablamos de geografía, hablamos de costos de transporte los cuales afectan directamente a las decisiones sobre la ubicación a lo largo del espacio. En estas decisiones hay que tener en cuenta aspectos como las economías de escala y si

merece la pena concentrar la actividad económica en alguna zona determinada o si los costes de transporte exigen homogeneizar esto a lo largo de todo el espacio (Hernandez, 2021).

La distribución de la población en el territorio colombiano evidencia un marcado contraste al comparar la zona oriental y la zona occidental. En los municipios de las planicies del oriente las densidades poblacionales son muy bajas y la población está dispersa, pues las grandes aglomeraciones se presentan en las capitales departamentales. En la zona occidental, que comprende gran parte de los municipios localizados sobre las cordilleras y la costa Caribe, las densidades poblacionales son las más altas en el contexto nacional. En este sentido, la localización de la población en una pequeña fracción del territorio se ha orientado hacia el centro del país.

A diferencia de lo que normalmente ocurre en la mayoría de los países, el litoral costero suele comprender un alto porcentaje de la actividad económica y densidad de población en un territorio, un ejemplo claro de ello es España, sin embargo, ocurre lo contrario en Colombia. La región del Chocó, la cual comprende toda la costa del Océano Pacífico es una de las más empobrecidas del país. Existe también un fuerte contraste con toda la zona del Caribe, en esta la inversión internacional es mucho mayor con el objetivo de obtener beneficios del turismo debido a la riqueza natural de la zona, pero esto ha fomentado una brecha económica aún más elevada entre las distintas clases sociales.

Se puede realizar un trabajo de fin de grado completo sobre este tema debido a las diferencias geográficas en Colombia, por lo que intentaré resumir brevemente para comprender mejor la situación.

La principal conclusión del análisis de las relaciones económicas entre las regiones de Colombia es que existen grandes diferencias entre las regiones exteriores y las regiones centrales. Los diversos mapas temáticos relacionados con este trabajo muestran consistentemente altas concentraciones de actividad económica y equipo de infraestructura en varias ciudades, principalmente capitales de departamentos. Otro factor que se destaca en el mapa económico del país es el predominio de la concentración urbana, creando el llamado Trapecio Andino (Bogotá-Medellín-Cali). Con el 53% de la población del país, es una zona de alta densidad económica y poblacional. Las relaciones espaciales positivas permiten que las ciudades y los sectores asociados con las

subregiones estén más claramente representados en dominios más antiguos (Aponte, 2021).

La relación entre subregiones como Chocó y la región oriental es bastante turbulenta. Esto sugiere en parte que hay poca interacción entre las economías del segundo y las economías del primero. El análisis de dependencia espacial confirma que la región central incluye un grupo de ciudades que tienen un impacto significativo en el nivel de actividad económica, que se destaca en el contexto de las ciudades colombianas. Es claro que existe una gran disparidad de la industria entre la región central y las áreas circundantes.

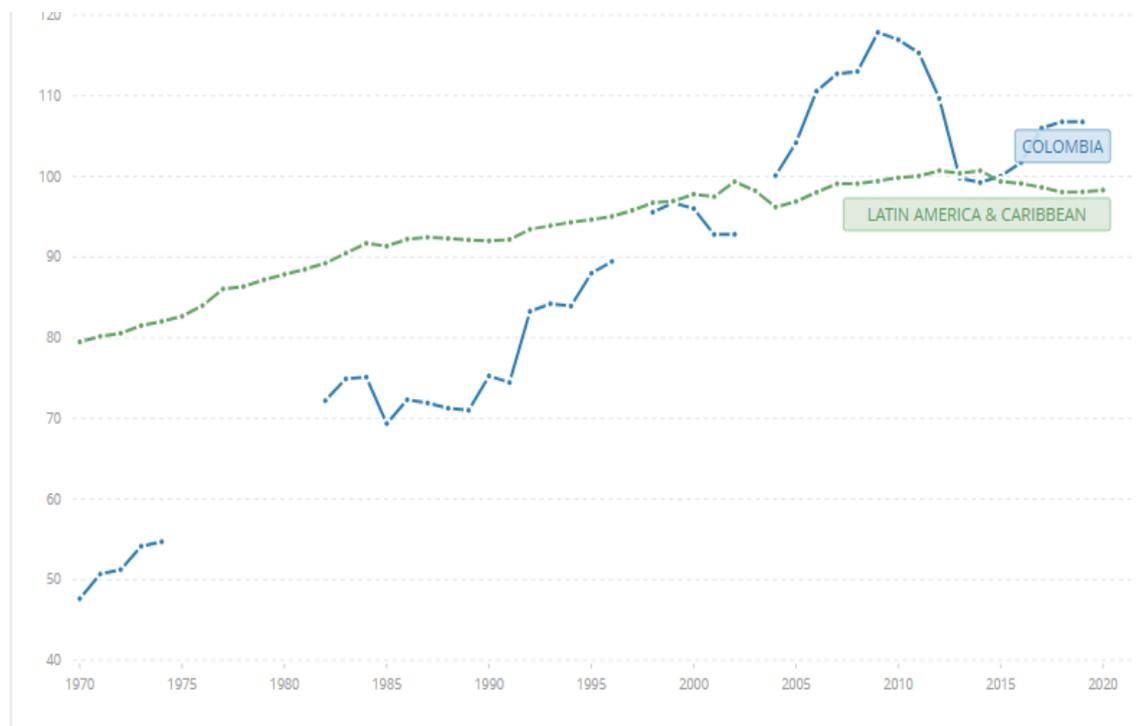
FIGURA 18. MAPA GEOGRÁFICO COLOMBIA POR REGIO



FUENTE: D'COLOMBIA

B. CAPITAL HUMANO

FIGURA 19. TASA DE FINALIZACIÓN EDUCACIÓN PRIMARIA – COMPARACIÓN CON AMERICA LATINA Y CARIBE (1960 – 2020)



FUENTE: BANCO MUNDIAL

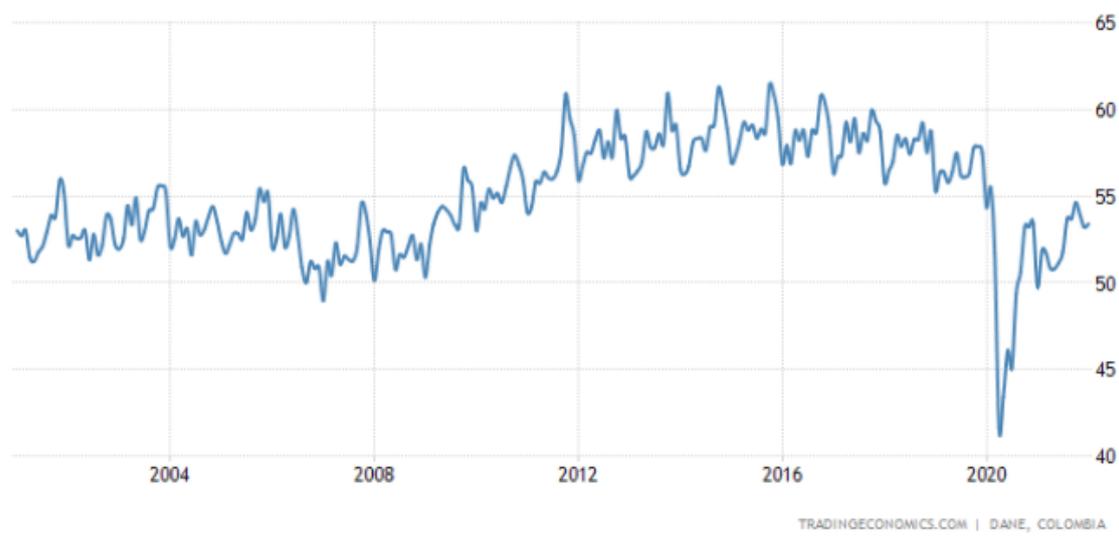
La educación es la herramienta más importante para la prosperidad al largo plazo de un país ya que una sociedad educada es una sociedad que puede luchar contra la desinformación y contra el populismo. En este caso vemos una gráfica de los últimos 50 años, he decidido escoger un marco temporal mucho más amplio que con otros indicadores porque así podemos ver muy claramente el impacto de la guerrilla y el narcotráfico.

Remontándonos a periodos entre la década de los 70 y los 90 vemos como el nivel educativo de la ciudadanía colombiana es infinitamente inferior a la de sus países vecinos. Podemos decir que la dispersión demográfica fomentada por una fuerte población rural a lo largo del territorio y la época del terror son las causas principales para obtener estos datos. Un país que quiere aspirar a progresar y a ser una nueva potencia emergente no se puede permitir este tipo de tasas ya que los niños en los colegios son los que decidirán el futuro del país en el futuro y si estos no reciben una buena educación o ni si quiera la reciben los resultados serán nefastos en el futuro.

Como punto positivo, vemos como Colombia, a raíz de la pacificación del estado y de la lucha contra el narcotráfico se ha podido revertir esta situación en los últimos 20 años. Cuando un país esta en una grave situación de pobreza y los jóvenes, o no tienen la posibilidad para recibir una educación de calidad o no ven unos incentivos laborales como para estudiar, se les ofrece a estos la posibilidad de ganar mucho dinero fácil y rápido a través de dedicarse a actividades ilegales siendo muy normal que estos se dediquen a ello. Gracias a dios esta situación se ha revertido, pero no se debe bajar la guardia ya que en momentos de dificultad todos estos fantasmas vuelven a aflorar.

En definitiva, la educación es el vehículo imprescindible para la prosperidad de una sociedad y la nación colombiana, pese a haber realizado un gran trabajo para fomentarla, debe seguir una dinámica positiva en este aspecto para no tener grandes problemas en el futuro.

FIGURA 20. TASA DE OCUPACION COMO PORCENTAJE (2000 – 2021)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

La tasa de ocupación nos muestra el porcentaje de personas trabajando sobre el total de ciudadanos en edad de trabajar. La tasa de empleo en Colombia aumentó a 53,4 por ciento en enero desde 53,20 por ciento en diciembre 2021. Vemos como la tasa de ocupación ha ido siguiendo una progresión no muy constante a lo largo de las últimas décadas.

El periodo con cifras más destacadas es evidentemente el provocado por la pandemia del Covid`19 donde la tasa de ocupación bajo hasta el 40 por ciento. Como ya hemos

comentado anteriormente, la crisis de 2008 no fue tan devastadora en Colombia debido a la experiencia obtenida tras el colapso de finales de siglo. Vemos como en 2008 y 2009 la tasa de ocupación únicamente sufre una desaceleración y no se produce una fuerte bajada como en muchos otros países.

Otros datos importantes en esta materia son los siguientes. La tasa de desempleo, la cual nos indica el porcentaje de personas que está buscando trabajo y muchas de ellas viven de las prestaciones sociales como paro, es del 14,6%, el número de estas son 3552 mil personas. es importante comparar estos datos con países de su entorno para identificar la trascendencia real de ellos.

FIGURA 21. TASA DE DESEMPLEO – COMPARACIÓN SUDAMERICA (2022)

| Country | Subject Descriptor | Units | Scale | Country/Series-specific Notes | 2022 |
|-----------|--------------------|------------------------------|-------|-------------------------------|--------|
| Argentina | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 9.210 |
| Bolivia | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 6.000 |
| Brazil | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 13.141 |
| Chile | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 7.365 |
| Colombia | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 13.778 |
| Ecuador | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 4.202 |
| Panama | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 9.155 |
| Paraguay | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 5.933 |
| Peru | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 6.474 |
| Uruguay | Unemployment rate | Percent of total labor force | | 1 | 9.233 |

FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

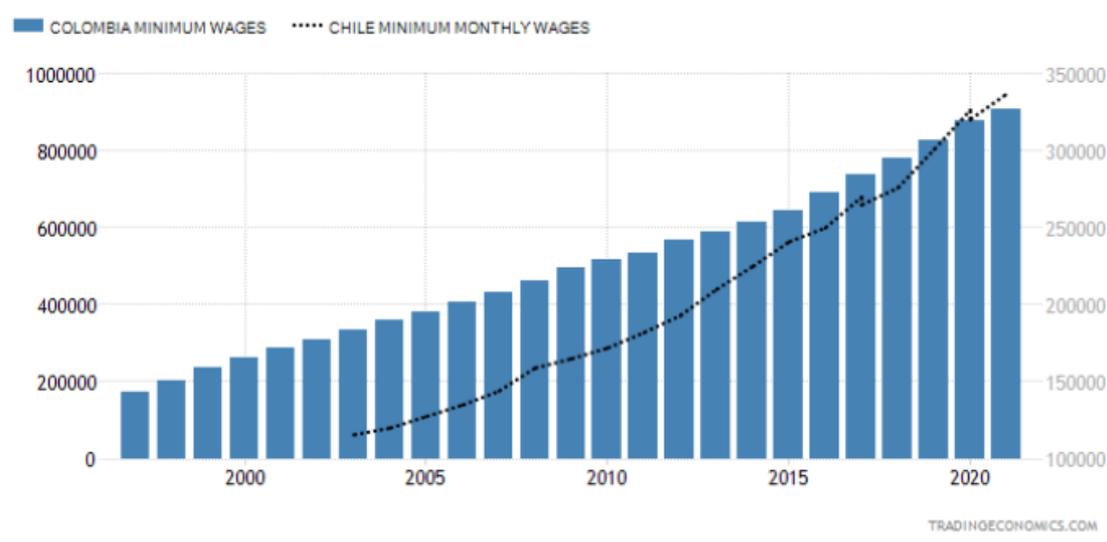
En esta tabla podemos ver las tasas de desempleo sobre el porcentaje total de la fuerza laboral de algunos de los países de Latinoamérica con más similitudes con Colombia. De primeras se puede apreciar el problema que tiene Colombia en comparación con sus vecinos. Colombia, junto con Brasil lidera este ranking con una tasa de desempleo de

entorno al 14%, según la mayoría de las teorías económicas y sociales comúnmente aceptadas, se recomienda para el buen desarrollo de un país una tasa de entorno al 4% por lo que estos dos países están claramente por encima de los valores deseables.

Hay que tener en cuenta que ninguno del resto de los países vecinos presenta tasas tan bajas como las que se pueden ver en países del norte de Europa o Canadá. La mayoría de las naciones latinoamericanas tienen tasas de desempleo, sobre el papel, en torno al 7%. Esta situación tiene una explicación muy sencilla y responde a una cuestión concreta, la economía sumergida.

La economía sumergida es el conjunto de actividades económicas no declaradas que escapan del control de la Administración y de las estadísticas oficiales. Comprende la suma de la economía informal y la economía ilegal. En los países con estándares de calidad más bajos y, al mismo tiempo, con más empleo relacionado con la mano de obra o empleos con necesidades de escasa formación es muy común que aparezcan tasas de desempleo muy altas. Sin embargo, aunque se vea en los datos oficiales que hay un número concreto de personas que no están trabajando y percibiendo un salario, esos datos no son del todo ciertos puesto que muchas de estas personas están dedicándose a trabajar dentro de la economía sumergida. Todo esto sin contar con las actividades ilegales que en estos países tienen un fuerte impacto sobre la economía.

FIGURA 22. SALARIO MINIMO – COMPARACIÓN CHILE (2021)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

FIGURA 23. SALARIO MINIMO – COMPARACIÓN PERÚ (2021)

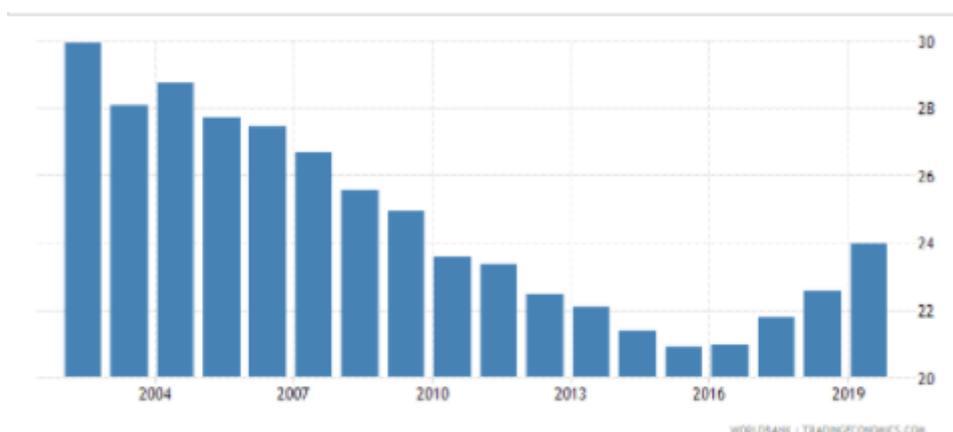


FUENTE: TRADING ECONOMICS

El salario mínimo de un país es un indicador muy importante para comprobar cómo es la fuerza laboral de esa nación y para saber qué tipo de trabajos son los que se ofrecen en su mayoría. No merece la pena únicamente analizar este factor de un solo país ya que esto depende de muchas variables como la fuerza de la moneda, el tipo de cambio o el nivel de educación de los trabajadores.

En este caso he decidido comparar con dos países de la región con características muy similares como son Perú y Chile. Vemos rápidamente que el tanto el salario mínimo actual en pesos colombianos como su progreso durante los últimos veinticinco años es muy similar y por lo tanto podemos destacar que este sea un problema para el país que pueda desencadenar en un cuello de botella.

FIGURA 24. PROPORCION DE JOVENES QUE NO ESTAN EN EDUCACION, EMPLEO O CAPACITACION SOBRE EL TOTAL DE POBLACION DE ESA EDAD (%). (2000 – 2021)

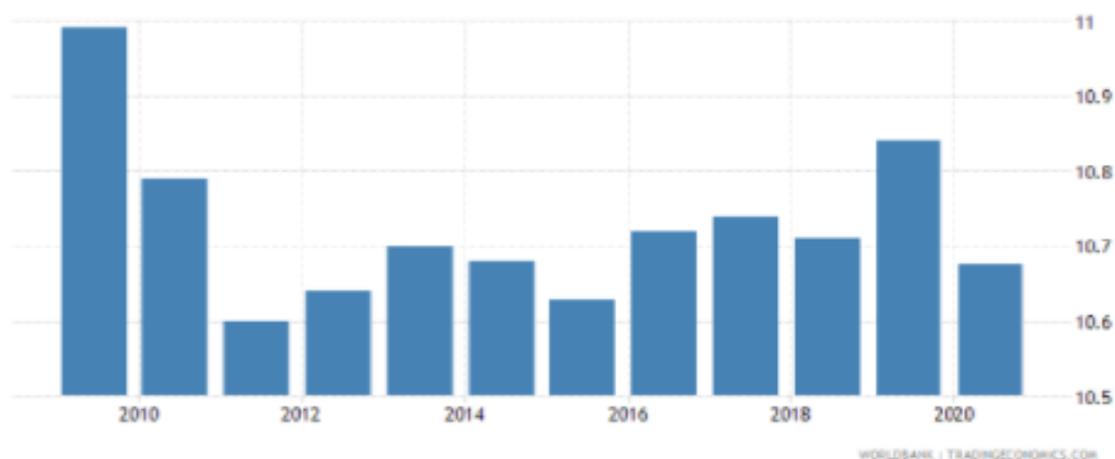


FUENTE: TRADING ECONOMICS

La proporción de jóvenes que no están en educación, empleo o capacitación (NINI) es la proporción de jóvenes que no están en educación, empleo o capacitación con respecto a la población del grupo de edad correspondiente: jóvenes (de 15 a 24 años); personas de 15 a 29 años; o ambos grupos de edad. La proporción de jóvenes en Colombia se informó en 23,95 % en 2019, según la colección de indicadores de desarrollo del Banco Mundial, compilada a partir de fuentes reconocidas oficialmente (Trading Economics, 2022).

Para interpretar correctamente estos datos es necesario compararlo con economías con una fuerza laboral y población parecidas como Argentina o Perú. Los datos que tengo del Banco Mundial nos indican que la proporción de Argentina es de 22,33% y la de Perú es de 25,88%. Vemos en un primer momento que las proporciones son muy similares, sin embargo, lo que merece la pena destacar aquí es la diferencia en la curvatura de las diferentes graficas. Mientras que vemos como Colombia presenta un progreso muy positivo reduciendo esta tasa en casi 10 puntos desde el año 2004 y posteriormente viéndose perjudicada por la pandemia, los otros dos países presentan una mayor regularidad en los datos desde principio de siglo. Vemos como Colombia tiene una proporción similar a países de su entorno, pero muy lejana a la deseada de países más desarrollados como España (13,87%) o Canadá (16%).

FIGURA 25. VULNERABILIDAD DE LA FUERZA LABORAL (%) (2000 – 2021)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

El empleo vulnerable son los trabajadores familiares auxiliares y los trabajadores por cuenta propia como porcentaje del empleo total. El empleo vulnerable, total (% del empleo total) (estimación modelada de la OIT) en Colombia se informó en 46,87 % en 2020, según la colección de indicadores de desarrollo del Banco Mundial, compilada de fuentes oficialmente reconocidas (Trading Economics, 2022).

Este indicador es de suma importancia puesto que nos indica no cuanto se trabaja sino como es el trabajo. Cuando hablamos de cómo es el trabajo nos referimos a diferentes aspectos desde la precariedad, el nivel de formación requerido (White-blue collar) o la ajenidad. En este caso Argentina tiene un porcentaje infinitamente menor (21,91%) y Perú tiene datos más parecidos a Colombia (50,03%). Aquí encontramos un problema importante y un posible cuello de botella que nos dice que Colombia y Perú deben hacer esfuerzos y enfocar sus políticas a modificar esto y acercarse más a los datos de Argentina y los países occidentales como España (10,96%) o Canadá (10,68%).

C. INFRAESTRUCTURAS

PORCENTAJE DE CARRETERAS PAVIMENTADAS

Que una carretera este pavimentada significa que se ha construido sobre ella, es decir, que sus capas están hechas de asfalto a algún material similar y no por materiales de la naturaleza como tierra, roca o arena. El Instituto Nacional de Vías (Invías) emitió un

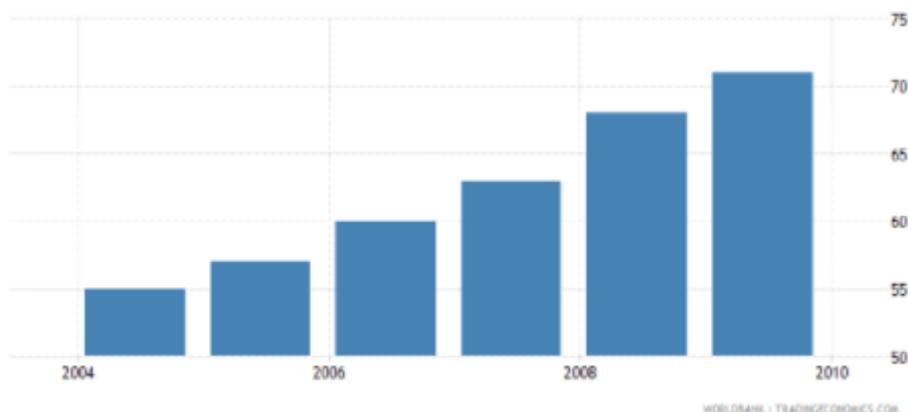
informe el 28 de diciembre de 2018 que indica que solo el 13,61% de los 7.019 km de la red vial principal de Colombia se encuentra en buen estado.

Esta baja tasa se debe a los escándalos de corrupción de los últimos años, junto con las malas políticas de desarrollo de infraestructura de los gobiernos anteriores y la poca atención de las autoridades locales. El informe enumeró el 100% de estas secciones de pavimentación, con solo el 47,19% calificado como bueno. Mirando el estado de cada vía, la integración global no es buena: 13,61% en muy buen estado, 33,58% en buen estado, 34,28% en estado regular, 17,68% en mal estado y 0,86% en muy mal estado (La Republica, 2019).

Estas cifras pueden ser un poco liosas, para entenderlo mejor, un reporte emitido por director del departamento de Planeación Nacional, Simón Gaviria del año 2016 nos indica que en ese momento Colombia solo tenía un 20% de sus carreteras pavimentadas y en las vías terciarias escasamente la cifra superaba el 5%.

A un país todavía en vías de desarrollo y un alto potencial por delante como Colombia, unido a su peculiar geografía, no se le puede exigir que tenga porcentajes como los países europeos (rondando al 95%), sin embargo, es inadmisibles una cifra tan baja teniendo en cuenta que países del entorno como Argentina tienen cerca de un 80% de sus carreteras pavimentadas. Esto es un problema grave ya que dificulta y encarece el transporte de mercancías y personas, además de frenar la inversión.

FIGURA 26. VEHICULOS DE MOTOR POR CADA 1000 PERSONAS (2000 – 2010)

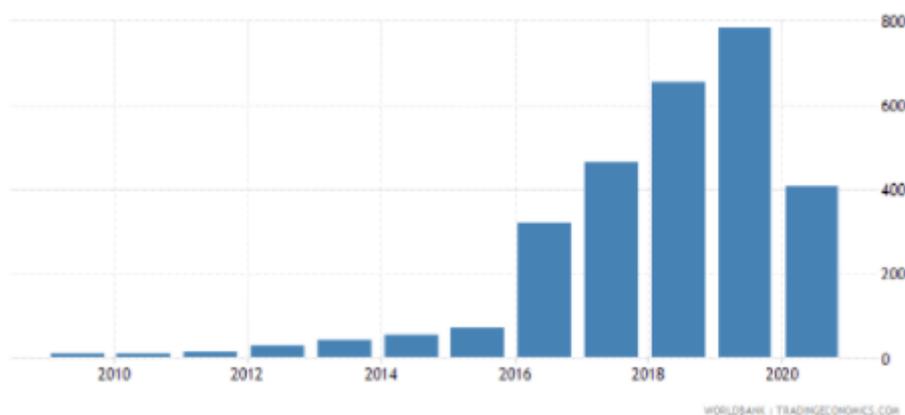


FUENTE: TRADING ECONOMICS

Los vehículos motorizados incluyen automóviles, autobuses y vehículos de carga, pero no incluyen vehículos de dos ruedas. En este caso los datos que hemos obtenidos de los archivos del Banco Mundial son de 2009 puesto que parece no haber registros comunes posteriores debemos asumir que estas cifras son superiores en la actualidad. Al igual que las matriculaciones de coches anuales es uno de los indicadores más fuertes para analizar el poder adquisitivo de la ciudadanía de un país es un año concreto, el indicador de número de vehículos de motor por cada mil personas nos indica la modernización de una sociedad concreta. También hay que tener en cuenta que no es lo mismo tener un Audi que un Dacia, pero esto no quita para que la interpretación de estos datos pierda relevancia.

En este caso Colombia nos muestra que 71 de cada 1000 colombianos tiene un vehículo a motor, a simple vista es una cifra muy baja si lo comparamos con países occidentales donde en muchas ocasiones se superan los 500 vehículos, sin embargo, no es tan alarmante si lo comparamos con países más cercanos donde las cifras son muy similares e incluso inferiores como es el caso de Perú (68). Por ello, no creo que estos datos sean lo suficientemente negativos como para que puedan originar un problema en el corto plazo más allá de confirmarnos una vez más el escaso nivel de desarrollo de infraestructuras de Colombia.

FIGURA 27. SERVIDORES SEGUROS DE INTERNET (2009 – 2021)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

Hace aproximadamente 50 años cuando se realizaban este tipo de análisis sobre el crecimiento económico de un país no existían muchas variables relacionadas con la

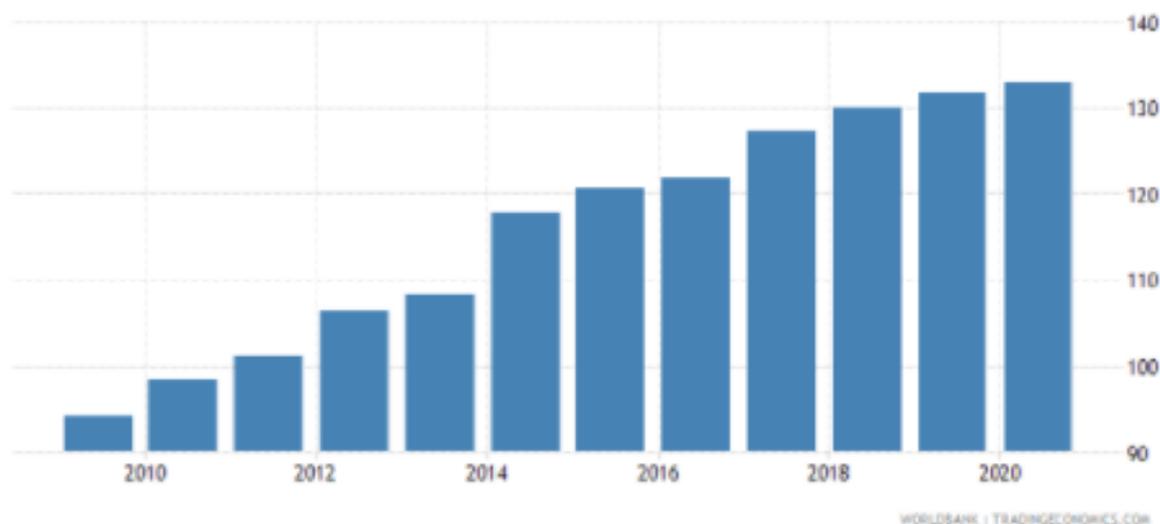
tecnología que hoy son de una muy elevada importancia. La conectividad es clave para que un país pueda abrirse al mercado y a la inversión internacional. Esta conectividad o capacidad de actuar en la red con una mínima potencia requerida es necesaria en muchos sentidos.

En primer lugar, es muy necesario que no solo los organismos públicos o las grandes empresas tengan acceso a estas tecnologías, sino que todos los ciudadanos, independientemente de su estatus económico puedan darles uso para que los pequeños comercios puedan hacer también negocios mediante las plataformas digitales, por ello hablamos de un alcance demográfico.

En segundo lugar, no basta con crear únicamente una red de internet que de cobertura a las grandes ciudades o a las regiones más sencillas orográficamente, es necesario que pueda llegar a casi todos los rincones del país para así no mantener aislada a una parte de la población, hablamos de alcance geográfico.

Uno de los muchos indicadores tecnológicos es el del número de servidores seguros de internet por cada millón de habitantes. Rápidamente viendo los datos nos damos cuenta del estancamiento de Colombia en este sentido, ya que únicamente cuenta con 406 según los datos de 2020 y, además, habiendo descendido su número en el último año. Los dos países vecinos que estamos utilizando como referencia en este trabajo, Perú y Argentina cuentan con una mayor oferta de estos servicios llegando esta última a los 3000 servidores. España y los demás países europeos suelen contar con cifras que superan los veinte mil.

FIGURA 28. SERVICIOS DE TELEFONIA MOVIL POR CADA 100 HABITANTES (2009 – 2021)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

Los abonos de telefonía móvil celular son abonos a un servicio público de telefonía móvil que proporciona acceso a la RTPC mediante tecnología celular. El indicador incluye (y se divide en) el número de suscripciones de postpago y el número de cuentas de prepago activas (es decir, que se han utilizado durante los últimos tres meses). El indicador se aplica a todas las suscripciones celulares móviles que ofrecen comunicaciones de voz. Se excluyen las suscripciones a través de tarjetas de datos o módems USB, las suscripciones a servicios públicos de datos móviles, los servicios privados de radio móvil troncalizado, tele punto, radiobúsqueda y telemetría.

Las suscripciones de telefonía celular móvil (por cada 100 personas) en Colombia se reportaron en 133 por cada 100 personas en 2020, según la colección de indicadores de desarrollo del Banco Mundial. Como hemos comentado anteriormente, la conectividad juega un papel fundamental para el desarrollo hoy en día, este indicador nos muestra una fuerte imagen de la ciudadanía colombiana y de la potencia y capacidad de conectar que tiene. Vemos como en este caso está por encima hasta de Argentina, hemos visto que solía ser la economía más desarrollada de la zona en la mayoría de las variables, en el aspecto de la conectividad individual de sus ciudadanos. Esto es muy importante tanto en lo económico como en lo social ya que aparte de poder hacer negocio y vender productos por todo el mundo mediante internet también se crea una sociedad menos vulnerable a las

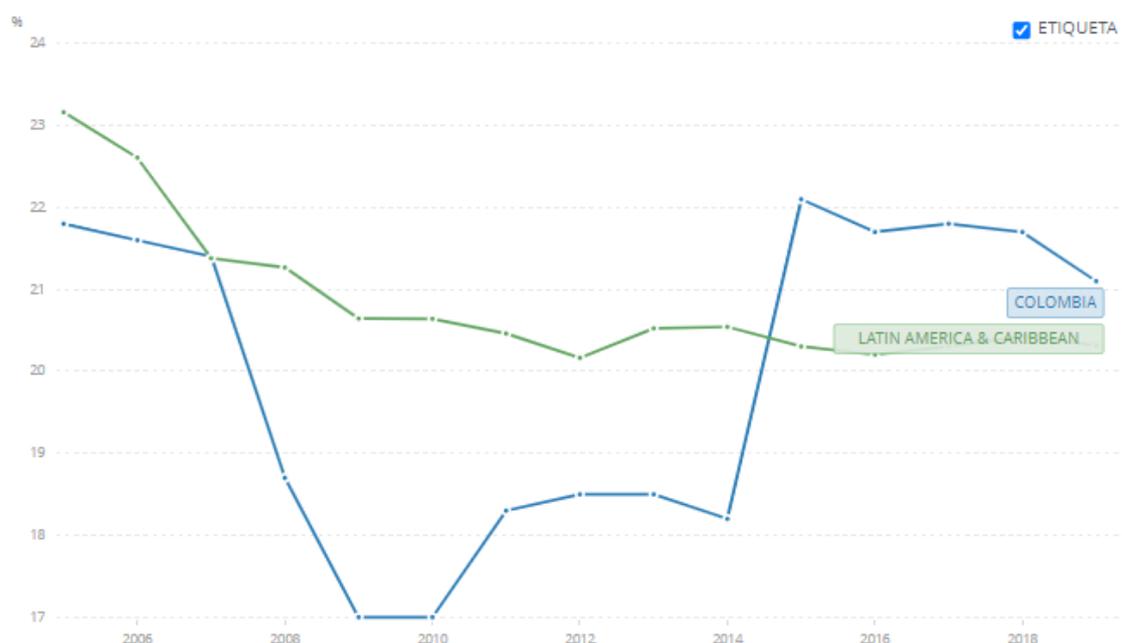
manipulaciones ya que los ciudadanos tienen la capacidad de contrastar la información que reciben en la nube.

5.2.2 APROPIABILIDAD

En esta subsección del apartado sobre el retorno de la actividad económica vamos a ver uno de los puntos más importantes de este estudio. Es muy importante una vez generados unos ingresos poder mantenerlos. Sabemos que en Colombia muchas veces se pierden estas ganancias de las que hablamos y por lo tanto no llegan a la ciudadanía o no se invierten en las necesidades de estos. Existen dos campos de posibles fallos que están evitando que se logre la apropiabilidad de los recursos. Primero estudiaremos los fallos del gobierno y posteriormente veremos los fallos que ocurren en el mercado.

A. FALLOS DEL GOBIERNO

FIGURA 29. IMPUESTO SOBRE LAS GANANCIAS DE EMPRESAS - COMPARACION CON LATINOAMERICA Y CARIBE (2005 – 2020)



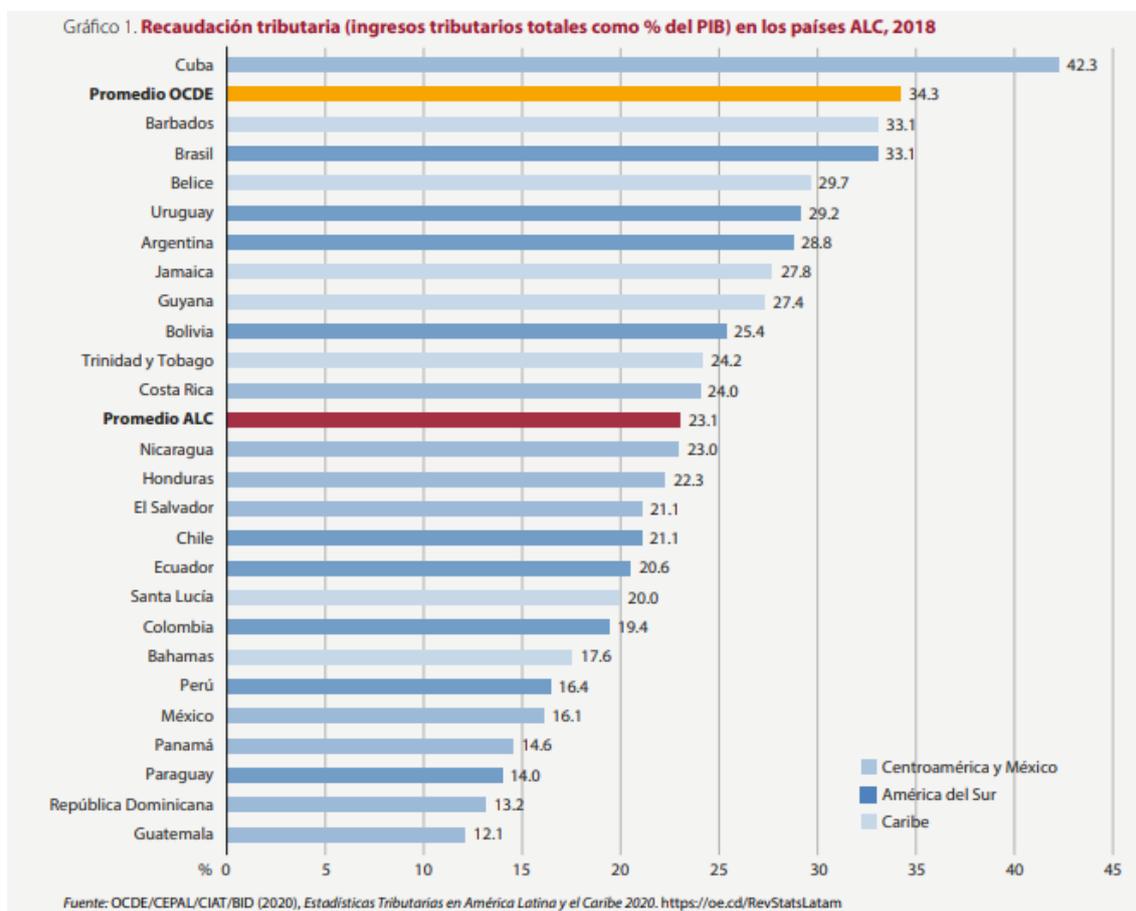
FUENTE: BANCO MUNDIAL

La figura 29 nos muestra el impuesto, en general que el gobierno de Colombia impone a las diferentes empresas por sus beneficios. Vemos como durante una década estuvo muy por debajo de la media latinoamericana tomando políticas más liberales y afines al libre

mercado y en los últimos años se ha producido lo contrario implementando políticas mas socialistas con tipos mas altos.

Vemos como la media actual de estos tipos es del 21%, sin embargo, esto no es tan sencillo como parece. Las sociedades no residentes que operan en Colombia a través de un establecimiento permanente resultan gravadas por su renta mundial, aplicándoseles el tipo general el Impuesto sobre Sociedades del 32%. Para las sociedades con nacionalidad colombiana el tipo fijo de impuesto de sociedades es del 19%.

FIGURA 30. INGRESOS TRIBUTARIOS TOTALES COMO PORCENTAJE DEL PIB – COMPARACIÓN AMERICA LATINA Y CARIBE (2018)



FUENTE: OCDE/CEPAL/CIAT/BID.

Aquí podemos ver los datos obtenidos por un estudio realizado por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) sobre la recaudación tributaria de

los países de América Latina y Centroamérica en el año 2018. Estas cifras están formadas por todos los ingresos tributarios como parte del producto interior bruto, incluidas las cotizaciones a la Seguridad Social pagadas a la Administración Central (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, 2020).

La primera curiosidad que vemos en estos datos es que, a excepción de Cuba y Venezuela (regímenes dictatoriales “comunistas”) ninguno de estos países tiene un porcentaje de recaudación sobre el PIB superior a la media de la OCDE. Esto nos dice como los países occidentales son mucho más intervencionistas en la economía de sus ciudadanos y como recaudan más impuestos de la actividad económica, esto automáticamente se traduce en un mayor número de prestaciones sociales para sus ciudadanos.

Con esto no quiero decir que un mayor intervencionismo sea la solución a los problemas de un país puesto que la historia ya nos ha dicho que no, además esto es una cuestión política sobre la cual todas las opiniones son válidas. Lo que sí que es cierto es que hay que buscar la balanza entre intervencionismo del estado y libertad para el negocio privado. Enfocándonos en la nación objeto de nuestro estudio, vemos como Colombia se sitúa en la zona baja de la tabla con un 19,4%. Adelantándome a las conclusiones, yo diría que un país como Colombia, que hemos visto que es necesaria una fuerte inversión en diversos campos como las infraestructuras, debería tratar de subir este porcentaje y acercarse más al 25%. También hay que tener en cuenta que la corrupción puede hacer que esa subida de recaudación no valga absolutamente para nada y por ello hay que tener exquisito cuidado a la hora de gestionar esos ingresos.

FIGURA 31. DEUDA PÚBLICA COMO PORCENTAJE DEL PIB – COMPARACIÓN SUDAMERICA (2021)

| País | Descriptor del tema | Unidades | Escala | Notas específicas de países/series | 2021 |
|-----------|---------------------|--------------------|--------|------------------------------------|--------|
| Bolivia | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | 82.748 |
| Brasil | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | 90.550 |
| Chile | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | 34.404 |
| Colombia | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | 66.727 |
| Ecuador | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | 60.954 |
| Panamá | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | 62.190 |
| Perú | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | 35.002 |
| Uruguay | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | 67.471 |
| Venezuela | Deuda pública bruta | Porcentaje del PIB | | 1 | n / A |

FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

Se entiende por deuda interna total el financiamiento recibido por el gobierno, directamente o a través de sus agentes financieros, en mercado interno, a través de depósitos de títulos públicos y de crédito directo en otras instituciones, sus características principales son ser pagados en pesos colombianos y calculado sobre la base de la deuda externa total (Ministerio de hacienda).

Para entendernos mejor, la deuda bruta nacional es lo que debe un país a los países, instituciones o particulares que le han prestado dinero para financiarse. La deuda se puede representar como cantidad total en una moneda determinada o como porcentaje del producto interior bruto. Como cada país de Latinoamérica utiliza una moneda diferente y son de diferente tamaño es mucho mas ilustrativo analizarlo en función del PIB.

Vemos como la deuda de Colombia es de 66,727% y se sitúa mas o menos en la media de sus países vecinos. Es importante para todos los países no acumular una deuda

demasiado elevada como le ha pasado países como España, el cual ha superado el 100% de su PIB. Como Colombia y los países de su entorno todavía están años por detrás de los países occidentales, tienen la ventaja de poder aprender de los errores cometidos por ellos y mantener unos niveles de deuda sostenibles. Es muy importante para un país financiarse, pero más importante es como se usan los fondos que has obtenido. Para ello analizaremos posteriormente índices como el de corrupción.

FIGURA 32. GASTO PUBLICO COMO PORCENTAJE DEL %PIB – COMPARACIÓN SUDAMERICA (2021)

| País | Descriptor del tema | Unidades | Escala | Notas específicas de países/series | 2021 |
|-----------|----------------------------------|--------------------|--------|------------------------------------|--------|
| Argentina | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | n / A |
| Bolivia | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 36.046 |
| Brasil | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 36.335 |
| Chile | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 33.304 |
| Colombia | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 35.735 |
| Ecuador | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 35.518 |
| Panamá | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 26.340 |
| Paraguay | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 23.395 |
| Perú | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 23.726 |
| Uruguay | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | 31.691 |
| Venezuela | Gasto total del gobierno general | Porcentaje del PIB | | i | n / A |

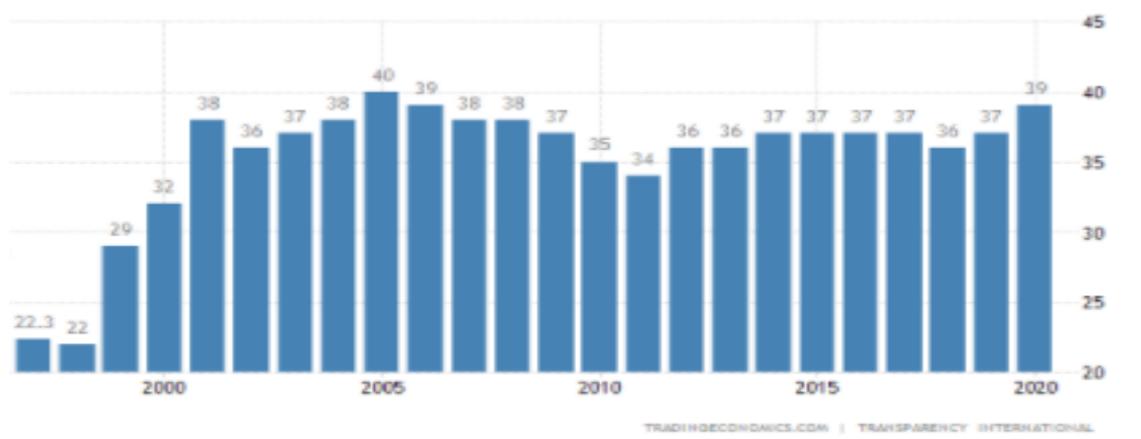
FUENTE: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

El gasto público recoge todas las inversiones y gastos que un gobierno hace a lo largo de un año. Las partidas de gasto público se recogen en el presupuesto anual y son muy variadas. Cuando hablamos de gasto tenemos que incluir desde las ayudas que los gobiernos hacen a través de organismos como la seguridad social hasta el gasto militar,

incluyendo el sueldo de los funcionarios, entre muchas otras. Al igual que la deuda bruta nacional, el gasto público puede ser representado como una cifra total en una moneda o como porcentaje del producto interior bruto. Por las mismas razones que hemos comentado anteriormente, usaremos los datos en relación como el PIB.

Son muy interesantes los datos que podemos ver en las últimas figuras de cara a las conclusiones posteriores debido a que se va viendo una curiosa relación que puede indicarnos que igual las cosas no se están haciendo del todo bien. En esta tabla vemos como el gasto publico porcentual de Colombia es uno de los más elevados de la región, lo cual no es positivo ni negativo, son diferentes formas de hacer política. Lo curioso viene cuando vemos el anterior grafico sobre ingresos fiscales, en el cual vemos como Colombia esta en la mitad baja. Esto puede ser peligroso ya que un país no puede permitirse un alto gasto si no va correlacionado con su ingreso, esto provoca un fuerte aumento de la deuda que no es recomendable. En las conclusiones analizaremos más detalladamente esta situación.

FIGURA 33. INDICE DE CORRUPCION ESCALA 0 A 100 (1997 – 2020)



FUENTE: TRADING ECONOMICS

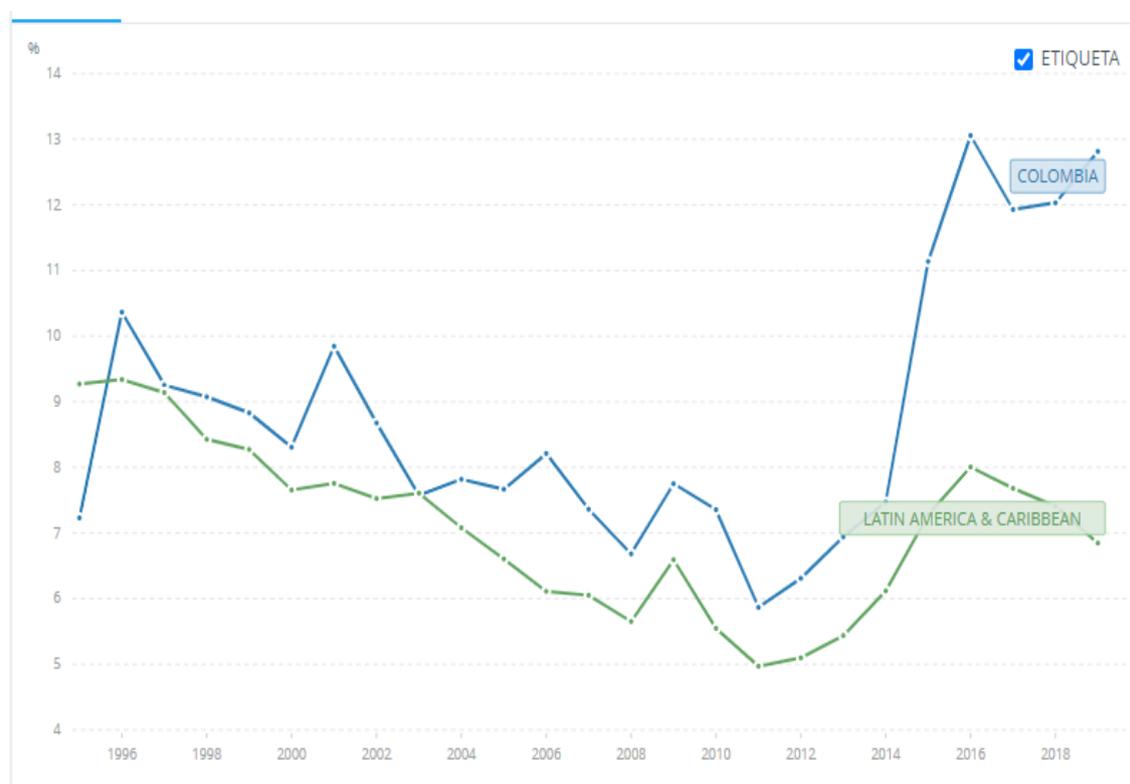
Llegamos a uno de los puntos mas importantes de nuestro trabajo debido a la relevancia que este problema tiene en Colombia y toda Sudamérica. El índice de Percepción de la Corrupción elaborado por el Banco Mundial clasifica a los países y territorios en función de cuán corrupto se percibe que es su sector público. La puntuación de un país o territorio indica el nivel percibido de corrupción en el sector público en una escala de 0 (muy corrupto) a 100 (muy limpio). Colombia, con un rating de 39, es uno de los países con mayor corrupción del mundo según este índice.

Yo he estado viviendo allí y he podido ver como la sociedad ve esto como algo normal y parte del día a día desde los niveles mas bajos como la policía local hasta las mas altas esferas políticas. Esta mentalidad requiere de una fuerte reflexión nacional a través de herramientas como la educación. Como punto positivo es que en los últimos 20 años Colombia ha mejorado su índice para acercarse a sus países vecinos como Argentina (42) o Perú (38) alejándose de cifras muy preocupantes como las que vemos en las décadas de finales de siglo cuando este problema era todavía mayor y más preocupante.

En las conclusiones analizaremos más detalladamente las implicaciones que esto tiene en todos los aspectos del país, pero como breve resumen podemos decir que muchos otros indicadores como la inversión extranjera o el ingreso fiscal carecen de utilidad si existe un problema de corrupción persistente.

B. FALLOS DE MERCADO

FIGURA 34. TURISMO INTERNACIONAL COMO PORCENTAJE DEL TOTAL DE LOS INGRESOS SOBRE EXPORTACIONES – COMPARACIÓN CON AMERICA LATINA Y CARIBE (1997 – 2018)



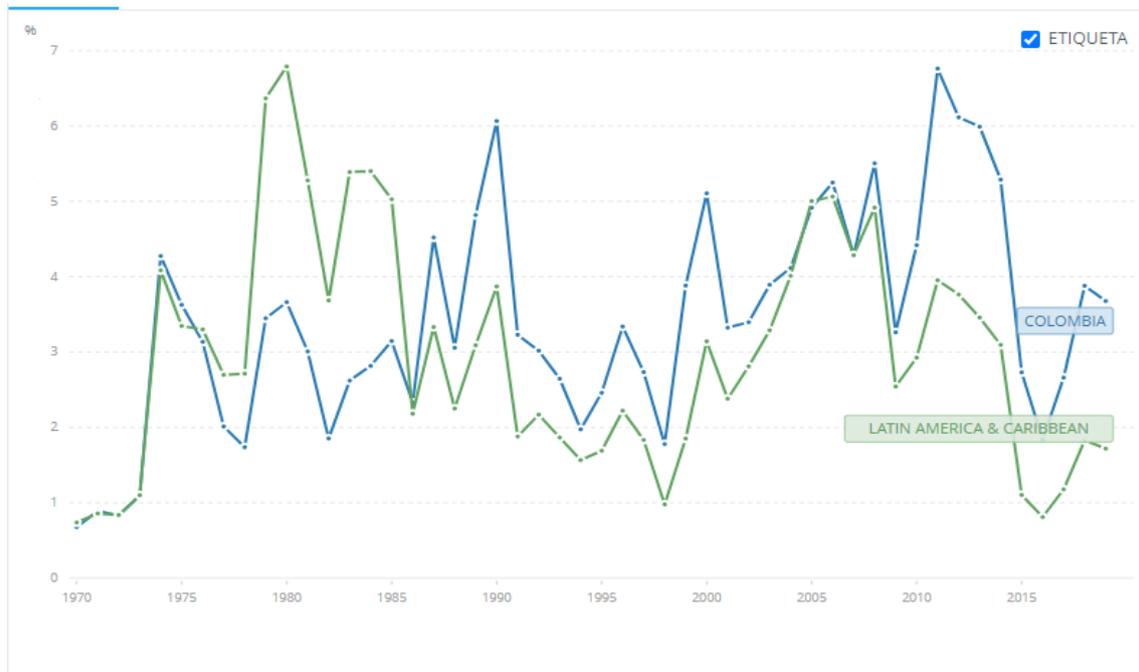
FUENTE: BANCO MUNDIAL

En la figura 34 analizaremos que peso tienen los ingresos procedentes del turismo internacional dentro del territorio colombiano sobre el ingreso total de todas las exportaciones. Aunque en un primer momento pueda parecer que no, este indicador tiene una enorme importancia ya que nos muestra cómo ha cambiado la percepción internacional sobre Colombia y como es la confianza sobre si Colombia es un país seguro o no para visitar.

Hay que saber que Colombia es una nación con una situación geográfica más que privilegiada debido a su enclave en el mar Caribe y a la enorme riqueza natural procedente de la selva del Amazonas. Colombia tiene playas paradisíacas de aguas cristalinas al igual que otros países de Centroamérica como México o República Dominicana, sin embargo, en Europa o Estados Unidos nadie tiene la costa colombiana como primera opción cuando planifica unas vacaciones de estas características. Además, viajar a lugares como Cartagena de Indias o Santa Marta tiene un precio infinitamente inferior que lugares como Cancún o Tulum (México). La razón por la que Colombia no es tan atractiva por los viajeros es el miedo del turista occidental a no tener la suficiente seguridad durante sus vacaciones. Esto es muy irónico ya que, si analizamos los índices de peligrosidad y de violencia México está muy por encima de Colombia, sin embargo, la mala publicidad de Colombia y la popularización de fenómenos como el de Pablo Emilio Escobar en las que se presenta Colombia como un lugar de terror han provocado esta situación.

Vemos como a raíz de los procesos de paz del año 2010 ha cambiado la dinámica de manera radical. En escasos ocho años el porcentaje de ingresos procedente del turismo ha subido casi 8 puntos y esto se debe indudablemente a la imagen del país de haber superado todo tipo de conflictos internos más propios de décadas anteriores. La proyección es que esta subida continúe y pienso que el gobierno debe prestar gran atención a fomentar el turismo internacional ya que tiene un potencial enorme que durante los últimos 30 años ha estado totalmente desaprovechado.

FIGURA 35. RENTAS PETROLERAS COMO PORCENTAJE SOBRE EL TOTAL DE LAS EXPORTACIONES – COMPARACIÓN AMERICA LATINA Y CARIBE (1970 – 2019)



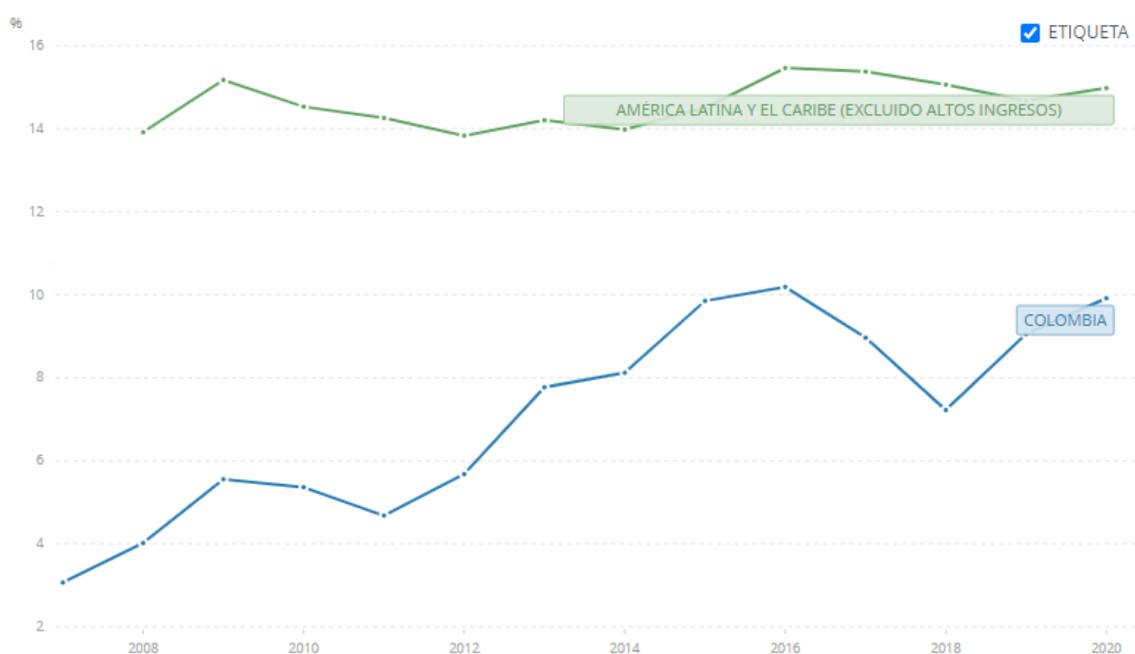
FUENTE: BANCO MUNDIAL

Aquí podemos ver el porcentaje total de las rentas obtenidas por las ventas del petróleo sobre el total de las exportaciones. Como hemos comentado anteriormente cuando hemos hablamos de la clasificación de las exportaciones vimos el significado que estas tenían sobre el total de las ventas de Colombia. Comparando con un índice conjunto de todos los países de Latinoamérica y Centroamérica podemos decir que Colombia depende excesivamente de rentas procedentes de los combustibles fósiles sobre todo del petróleo.

Al igual que muchos otros países de la región, Colombia tiene la necesidad imperiosa de diversificar sus exportaciones hacia productos más desarrollados y elaborados. Los combustibles fósiles es una enorme fuente de beneficios, pero la dinámica mundial hacia una transformación ecológica hacia las energías verdes indica que esta estructura de ingresos no es sostenible a largo plazo y debe ser yendo modificada poco a poco.

También hay que tener en cuenta que la situación actual de conflicto existente entre Rusia y Ucrania y como consecuencia la modificación total del mercado del petróleo en el mundo puede ser una oportunidad para Colombia para poner en el mercado su oferta para consumidores que dependían del combustible ruso para generar su energía.

FIGURA 36. INGRESOS PROCEDENTES DE LAS EXPORTACIONES TECNOLÓGICAS COMO PORCENTAJE SOBRE EL TOTAL DE LOS INGRESOS SOBRE EXPORTACIONES – COMPARACION AMERICA LATINA Y CARIBE (2005 – 2020)



FUENTE: BANCO MUNDIAL

En la línea de lo que venimos comentando, vemos de manera más evidente en la figura 36 la situación que viven las exportaciones de Colombia. Aquí vemos como desde el año 2007 el porcentaje de exportaciones tecnológicas sobre el total de ellas en Colombia y la media de sus países vecinos. Los datos coinciden al cien por cien con todo el análisis que llevamos haciendo durante todo el trabajo, Colombia no fabrica, no ofrece y no exporta productos con un alto desarrollo tecnológico. La media de América Latina se establece en un 14%, un porcentaje muy bajo si lo comparamos con países como Alemania, pero esto entra dentro de las estimaciones normales. Sin embargo, no es normal que Colombia en 2008 exportara solo un 3% de estos productos sobre el total de sus ventas. Como punto positivo podemos decir que la dinámica es positiva ya que en el año 2020 se ha llegado

al 10% y parece que este porcentaje va a seguir subiendo y eso lo que el Gobierno debe asegurar.

6. RECOMENDACIONES DE POLITICA ECONOMICA

Una vez desarrollado el árbol de decisión y haber observado el progreso de 37 variables podemos extraer ciertas conclusiones sobre los cuellos de botella que Colombia tiene y ofrecer algunas propuestas para cambiar la dinámica negativa en algunas variables.

Lo primero que me gustaría decir es que Colombia, según todo lo visto anteriormente y teniendo en cuenta su difícil contexto histórico en los últimos 50 años, esta en un proceso de mejora en la mayoría de sus datos económicos lo que se traduce en un aumento de bienestar social de sus ciudadanos y de progreso económico para sus empresas. El potencial de este país es muy elevado tanto a nivel humano como de recursos y por ello todavía hay un margen de mejora enorme para que Colombia pueda ser un país totalmente competitivo siguiendo el ejemplo de países vecinos como Brasil.

Otra de las primeras impresiones que podemos sacar es que Colombia ha tenido durante muchísimos años el mismo problema que España, es decir, el problema que la nación ha tenido es que no ha sido capaz de trabajar unida. Desde la guerra de los mil días hasta la “época del terror” durante la lucha contra el narcotráfico pasando por los 50 años de sangrienta guerrilla vemos como por primera vez desde que existen registros de Colombia como nación moderna existe un consenso y un momento de paz de la mayoría de la sociedad colombiana. No se debe olvidar que sigue existiendo un gran número de pérdidas humanas por motivos de violencia y una situación inestable en muchos lugares de Colombia, pero por ello lo dicho anteriormente no deja de ser cierto. Aunque siga habiendo fallos, desde los acuerdos de paz vemos como la mayoría de las variables que hemos analizado anteriormente están llevando una dinámica positiva y esto da mucha esperanza a una sociedad tan castigada en las últimas décadas.

6.1 FINANCIACION INTERNACIONAL.

Para realizar las conclusiones seguiremos el orden que hemos utilizado para desarrollar el árbol de decisión. Recordamos que en el plano internacional de la financiación hemos

identificado fallos muy importantes que pueden significar cuellos de botella que frenen y dificulten el crecimiento en la dinámica positiva de Colombia.

En primer lugar, hemos visto como la balanza comercial tiene un saldo negativo en los últimos 10 años y la situación empeora año tras año. Con esto vemos la enorme dependencia de Colombia de países del exterior ya que importa mucho más de lo que exporta.

En segundo lugar, hemos visto también el tipo de productos que Colombia exporta e importa. Se está importando productos tecnológicos de países más desarrollados y por lo tanto estos productos tienen un precio muy elevado para Colombia debido a que la moneda colombiana es menos fuerte que la de estos países. Esto es un grave problema también teniendo en cuenta la evolución del tipo de cambio del peso colombiano en comparación con monedas como el dólar ya que si esta situación persiste cada vez será mas caro para Colombia realizar estas importaciones.

Vemos como esta situación en el largo plazo no es sostenible ya que Colombia pierde dinero todos los años en el mercado internacional y la dinámica nos muestra que cada año va a perder todavía más. La nación tiene la necesidad de modificar esta situación. La primera de las políticas que deben ser implementadas es una fuerte inversión en investigación, desarrollo e innovación (I+D+i) para crear una industria modernizada y poder fabricar productos desarrollados que sean atractivos en el mercado internacional. De este modo Colombia diversificaría su línea exportadora para depender en menor medida de los combustibles fósiles y recursos naturales para revertir la situación de su balanza comercial. Este avance de la industria también provocaría el acceso de la población de productos de mas alto desarrollo como medicinas o vehículos fabricados en el propio país sin necesidad de comprárselo a países europeos o norteamericanos.

Respecto a la evolución del tipo de cambio, hay que decir que la pérdida de poder del peso colombiano también provoca el aumento de las exportaciones porque los productos nacionales son mas baratos para el resto de los países. Las políticas monetarias son muy complicadas y normalmente no dependen únicamente de un solo país, pero hay que tener mucho cuidado porque una devaluación persistente de la moneda provocara al medio plazo una fuerte bajada de la competitividad de las empresas y ciudadanos colombianos.

Alguna de las políticas que se pueden realizar internamente son el apoyo a los productos nacionales con herramientas como las subvenciones o fomentar el ahorro.

6.2 FINANCIACIÓN INTERNA

En esta rama de los posibles problemas de financiación de Colombia hemos visto muchos datos que nos dan diferentes tipos de informaciones que resumiremos brevemente para analizar aquellos que realmente suponen un problema que pueda provocar un cuello de botella para el progreso del país. Hemos analizado los tipos de interés y las tasas interbancarias y vemos como Colombia es un país que ha logrado modernizarse mucho en su sistema bancario y financiero.

Desde el colapso sufrido a finales del siglo anterior el país ha progresado mucho y ha aprendido de los errores cometidos para tener un sistema firma mas parecido al de países mas desarrollados con tipos y tasas estables a lo largo del tiempo y en valores normales. El problema surge cuando empezamos a analizar otras variables como el crédito interno al sector privado y el ahorro bruto. Respeto al crédito interno al sector privado podemos decir que éste ha tenido en los últimos años un fuerte crecimiento lo cual es, en principio, una noticia muy positiva. Este aumento de crédito beneficia a todos los agentes sociales ya que tanto empresas como individuos están accediendo con más facilidad a financiación dentro de la propia nación sin depender de inversores extranjeros. Hay que tener en cuenta, como dijimos anteriormente, que el crecimiento de este crédito debe ser vigilado y sostenido puesto que un exceso puede llevar a crisis muy profundas.

La situación empieza a preocuparnos cuando vemos el descenso en el ahorro bruto y el aumento de la tasa de préstamos en mora sobre los prestamos brutos totales. Lo lógico es pensar que si hay más dinero circulando debido al aumento del crédito subirán tanto la inversión como el ahorro como consecuencia de una buena gestión de esos capitales. Sin embargo, vemos como eso no se esta produciendo ya que el ahorro esta en caída. Esto nos indica directamente que no se está obteniendo la rentabilidad esperada de esos créditos y supone un enorme cuello de botella que hay que identificar en la otra roma del árbol de decisión.

Que el crédito no este sirviendo para obtener rentabilidad de él puede deberse a diversas causas tan amplias como la corrupción, el bajo nivel del capital humano o la mala gestión

de los recursos. Para confirmar la hipótesis de la que estábamos hablando tenemos el porcentaje de los préstamos en mora. En la crisis mundial de 2008 el índice de morosidad llegó al 4% y Colombia tiene un índice actual y en subida del 5%, esto es muy preocupante. Estos números nos confirman la baja rentabilidad que se está obteniendo del crédito puesto que estos no están siendo devueltos por los deudores.

Si esta situación persiste y aumenta puede llegarse a un colapso del sistema financiero y con consecuencias como el embargo de bienes, la quiebra de empresa o la ruina de familias como hemos visto en anteriores crisis con circunstancias similares. Para evitar esto, aparte de ver porque no se está obteniendo esta rentabilidad en los puntos siguiente, es necesario un sistema de crédito mucho más serio y exigente para asegurar que los pedidores de crédito tenga la suficiente solvencia para hacer frente a sus obligaciones.

6.3 BAJA RENTABILIDAD SOCIAL

Una vez vista la capacidad de financiación de Colombia tanto a nivel internacional como dentro del propio país hemos identificado los problemas que tiene en este aspecto. Podemos ver que la financiación interna de Colombia no está obteniendo los rendimientos que se esperan viendo el descenso del ahorro y el aumento de los índices de morosidad. En esta parte intentaremos identificar cuáles son las causas de este suceso, es decir, que problema tiene el país internamente para que estos resultados se estén dando desde diversos puntos de vista.

Comenzamos analizando las conclusiones obtenidas desde una visión geográfica de Colombia. Hemos visto como la población rural de Colombia es muy elevada y que existe una gran diferencia entre regiones. En primer lugar, Colombia es una nación con una orografía muy complicada. Un ejemplo claro es la altura de la capital, Bogotá se encuentra a 2600 metros sobre el nivel del mar. Esto dificulta y encarece mucho los transportes tanto de personas como de mercancías. En segundo lugar, vemos como la importancia de ciertas regiones como el trapezio Andino comparado con otras como el Chocó pacífico provoca una gran desigualdad regional.

Los fondos internacionales y la inversión de las grandes empresas se dirigen en su gran mayoría a estas regiones quedando así otras muchas muy empobrecidas. En este caso el

esfuerzo debe ser tomado por el gobierno colombiano para fomentar el progreso de estas regiones a través de incentivos fiscales como hace España con las ciudades autónomas como Ceuta y Melilla.

Otro factor importante cuando hablamos de geografía son las infraestructuras, hemos visto que el porcentaje de carreteras pavimentadas es muy escaso, lo cual acrecienta infinitamente más los problemas que acabamos de comentar. Es muy necesario una fuerte inversión pública en carreteras ya que una red ferroviaria a lo largo de todo el país es muy costosa debido a los fuertes desniveles de altura. Como punto positivo también debemos decir la gran riqueza natural que tiene Colombia como la región costera del mar Caribe o la gran parte del terreno cubierto por selva amazónica virgen las cuales son regiones con un potencial para el reclamo turístico muy importante.

En el campo del desarrollo de las nuevas tecnologías, otro factor relacionado con las infraestructuras de vital importancia para el desarrollo de un país, nos encontramos con diferentes resultados. El dato que más relevancia nos supone en un nuestro estudio y significa un cuello de botella para la ciudadanía es el de servidores de red por habitante. Los datos nos informan que el número de estos servidores es mucho inferior al de países vecinos, sabemos que uno de los motivos principales de ello la difícil geografía del país a la hora de crear redes de cableado y antenas continuas por todo el territorio. Aunque suponga un esfuerzo económico muy elevado y un gran gasto público, el gobierno colombiano no puede permitirse que su población se quede atrás en la carrera tecnológica ya que en el mundo moderno gira en torno a la digitalización. Mediante inversión pública o privada se debe lograr que se cumplan los objetivos tanto de alcance geográfico como demográfico, es decir, garantizar el acceso a la red universal tanto de todos los ciudadanos como de todo el territorio.

El recurso más importante de toda nación, independientemente que existan recursos naturales como el cobalto o el petróleo que marcan la diferencia, son sus ciudadanos, los cuales forman todo el potencial de recursos humanos en este país. Cuando hablamos de personas, hablamos de historia, ya que ellas son las protagonistas de ella. Los ciudadanos de Colombia son seres humanos fuertes, que han sufrido mucho y que no les falta valentía. Sin embargo, vemos una sociedad que ha estado bastante estancada en conflictos internos y que nunca ha tenido demasiado respeto por la vida como tal.

Hay una doble lectura de esto que acabo de escribir. Por un lado, tenemos una sociedad con muchas ganas de mejorar y progresar, con un potencial que ha estado totalmente desaprovechado durante muchas décadas que si une sus fuerzas de una vez por todas puede hacer cosas extraordinarias y con una población muy elevada que si se está bien coordinada rápidamente puede ser una de las nuevas potencias emergentes. Desde otro punto de vista, tenemos a una sociedad que ha sufrido mucho, con una enorme parte rural con población muy escasa y una tasa de desempleo muy elevada.

En el resto de las ramas del árbol he estado analizando resultados numéricos y políticas enfocadas a mejorar esos números. Sin embargo, en el caso de la ciudadanía, creo que merece la pena escribir desde un punto de vista mas humano. Yo he tenido la suerte de vivir dentro de esta sociedad, he visto como trabajan como ríen y como lloran. Estas personas por fin están viendo la luz tras muchas décadas de miedo y sufrimiento, pero al mismo tiempo no han terminado de superar la violencia que ha tenido que ser necesaria para defenderse durante tantos años. La sociedad colombiana esta empezando a perdonarse, aunque no vaya a ser una cosa de la noche al día, y este perdón del que hablo esta haciendo que por primera vez se esté tomando conciencia de nación y se están dando cuenta de lo que pueden hacer todos unidos.

El problema es el siguiente, estamos ante muchísimas personas con orígenes y razas muy diversas y nunca ha habido un gobierno capaz de representarles a todos. Las personas que han estado al frente de las principales instituciones siempre han mirado por su propio bien y por su enriquecimiento dejando a un lado a las clases mas bajas. Otro punto importante que merece la pena destacar es la fuerte influencia que tiene la iglesia católica la cual es muy querida y respetada por todos, es prácticamente el único punto de unión entre toda la sociedad. En definitiva, los colombianos son capaces de lo mejor y de lo peor, y deben unirse y ser dirigidos de un modo en el que se aspire a lo mejor y lo peor pase a formar parte del pasado.

6.4 GOBIERNO

El gobierno colombiano ha estado en entredicho desde que se tiene consciencia de él, escándalos de corrupción económica y, sobre todo, de corrupción social como el fraude de los falsos positivos han escandalizado a esta nación durante toda su historia. He de

decir que los problemas de corrupción e inestabilidad política son comunes en toda Latinoamérica y Centroamérica, no afectan exclusivamente a Colombia. Empezamos analizando este tema para luego enfocarnos en como funciona el aparato del estado en datos mas objetivos.

Hemos visto como punto positivo que el índice de corrupción de Colombia lleva bajando muchos años, aunque este sigue siendo demasiado elevado. Esta puede ser y es una de las causas principales por la que las inversiones y créditos de las que hemos hablado anteriormente no están obtenido los rendimientos esperados. El problema de Colombia y de muchos países de su entorno es que la corrupción afecta a todos y cada uno de los estratos de la columna vertebral de la sociedad, este asentado. A lo largo de los años se ha visto como tanto la policía, el cuerpo funcional, como el gobierno y los bancos están gravemente manchados por esta lacra.

El problema fundamental es la aceptación que la sociedad tiene de ello ya que lo ve como parte de “las reglas del juego” sin darse cuenta de que, aunque puede que les dé de comer en el corto plazo están dañando gravemente su futuro. Por ello, se debe concienciar fuertemente a través de la educación a las nuevas generaciones y se debe reforzar el aparato de justicia para reducir este problema hasta el mínimo posible. También es muy importante para que no ocurra que la ciudadanía no tenga la necesidad de ello, es decir, es necesario que, por ejemplo, un funcionario tenga un sueldo digno para mantener a su familia para que no caiga en la tentación de coger un sobre. Lo mismo digo de un juez, un policía o un alcalde.

Respecto a datos concretos, hemos visto cuales son los porcentajes sobre el producto interior bruto de dos variables muy importantes, el gasto público y los ingresos fiscales. Entre estos dos indicadores no existe una correlación lógica ya que mientras que Colombia es uno de los países que menos ingresa de su entorno si que es uno de los que mas gasta. Este gasto es necesario como ya hemos dicho ya que el gobierno tiene mucho por hacer y para ello es necesario una fuerte dosis de gasto público para construir un país que ha estado parado muchos años, sin embargo, este gasto no se puede afrontar sin un fuerte ingreso fiscal ya que esto supondría inevitablemente un aumento de la deuda pública que es precisamente lo que se debe evitar. Por ello yo pienso que el gasto público actual esta bien y es muy necesario, pero habría que aumentar el ingreso con políticas más intervencionistas.

6.5 MERCADO

La línea de la conclusión sobre las necesidades del mercado colombiano coincide con lo expuesto anteriormente cuando he hablado sobre las exportaciones, importaciones y la balanza comercial. Como podemos ver en la última figura sobre los beneficios procedentes de la venta de productos tecnológicos y los beneficios obtenidos de las rentas petrolíferas se confirma nuestra hipótesis sobre la necesidad de diversificación de las exportaciones de Colombia y de la creación de un tejido industrial modernizado capaz de ofrecer productos a sus ciudadanos para reducir de ese modo la dependencia del extranjero.

Como punto final y muy positivo hay que valorar el progreso del turismo internacional debido al cambio de percepción del resto del mundo sobre Colombia como un lugar seguro al que viajar. El gobierno colombiano debe hacer del turismo una de sus principales fuentes de ingresos y para ello hay es necesario venderse en todo el mundo para convencer a que ellos que todavía les asusta,

7. CONCLUSIONES

Una vez realizada toda la investigación y habiendo desarrollado las recomendaciones de política económica para Colombia creo que merece la pena ver qué conclusiones globales podemos obtener del desarrollo de este trabajo. Podemos decir, al igual que dijimos en la introducción, que Colombia es un país con un enorme potencial aun sin explotar y que está en las manos del pueblo colombiano desarrollarlo o no. En los últimos cien años no se había vivido en Colombia una situación de paz como la que se vive actualmente y por ello es el momento indicado para que la sociedad colombiana comience a florecer para situarse como una economía emergente.

Este trabajo nos sirve para darnos cuenta de estas posibilidades que estamos hablando y para ver como no se han explotado en el pasado. También nos sirve para conocer más en profundidad como infinitas causas y variables pueden intervenir en el devenir de una nación más allá de quien o como se gobierne. Hemos visto como una sociedad moderna puede estar dividida durante mas de 50 años en una “guerra civil” mientras unos pocos viven como personas occidentales acaparando la gran mayoría de los beneficios mientras el pueblo rural está totalmente gobernado por fuerzas paramilitares.

Analizar la totalidad de la economía de un país puede requerir bastante más que un trabajo de 15000 palabras. En este trabajo he intentado mostrar la imagen mas fiel posible de la situación actual de Colombia analizando indicadores muy distintos para, de ese modo, tener una visión global. Sin embargo, habría muchos otros temas y variables que sería muy interesante abordar como, por ejemplo, indagar más en el impacto que tuvo el narcotráfico o analizar en concreto como se estar trabajando para superar el Covid-19. Lamentablemente la extensión aquí es limitada pero esta investigación me abre las puertas a aprender más en el futuro sobre este país u otro distinto utilizando la misma metodología.

Bibliografía

- Aponte, L. A. (febrero de 2021). *La topografía económica de Colombia*. Obtenido de Banco de la Republica de Colombia: <https://repositorio.banrep.gov.co/bitstream/handle/20.500.12134/459/?sequence=1>
- Banco Mundial. (2022). *World economic Outlook*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/pais>
- Clavijo, H. J. (Febrero de 2015). *CRISIS DE LA BANCA HIPOTECARIA COLOMBIANA DE 1.998 - 2.001*. Obtenido de Pontificia Universidad Javeriana: <https://repository.javeriana.edu.co/bitstream/handle/10554/15747/CadenaClavijoHectorJose2015.pdf?sequence=1>
- D´Colombia. (s.f.). *Departamentos de las regiones de colombia*. Obtenido de D´Colombia: <https://dcolombia.com/regiones/departamentos-de-las-regiones-de-colombia/>
- Fondo Monetario Internacional. (2022). *World development indicators*. Obtenido de <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/weo-database/2021/October>
- FXTOP. (23 de Febrero de 2022). *Cotizaciones historicas*. Obtenido de Fxtop.com: <https://fxtop.com/es/cotizaciones-historicas-grafico.php?A=1&C1=USD&C2=COP&CJ=1&DD1=01&MM1=01&YYYY1=1970&B=1&P=&I=1&DD2=23&MM2=02&YYYY2=2022&btnOK=Ir>
- Hernandez, J. (14 de Junio de 2021). *Guerra de los Mil Días: siete puntos clave para entender este hecho*. Obtenido de Radio Nacional de Colombia: <https://www.radionacional.co/cultura/historia-colombiana/guerra-de-los-mil-dias-siete-puntos-clave-para-entender-este-hecho>
- La Republica. (23 de Enero de 2019). *Colombia solo tiene el 13.61% de la red vial primaria en muy buen estado*. Obtenido de Carreteras Pan-Americanas: <https://www.carreteras-pa.com/noticias/colombia-solo-tiene-el-13-61-de-la-red-vial-primaria-en-muy-buen-estado/>

Ministerio de hacienda. (s.f.). *Deuda Pública*. Obtenido de Gobierno de España:
https://www.secciones.hacienda.gob.mx/work/models/estadisticas_oportunas/metodologias/eo_am03.pdf

Morales, F. C. (s.f.). *Tasa de Ahorro*. Obtenido de Economipedia:
<https://economipedia.com/definiciones/tasa-de-ahorro.html>

Núñez, A. G. (22 de julio de 2021). "*Colombia es uno de los países emergentes que más recibe inversión extranjera directa*". Obtenido de La República:
<https://www.larepublica.co/empresas/colombia-es-uno-de-los-paises-emergentes-que-mas-recibe-inversion-extranjera-directa-3205255>

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico. (2020). *Estadísticas tributarias en America Latina y el Caribe*. Obtenido de
<https://www.oecd.org/tax/tax-policy/brochure-estadisticas-tributarias-en-america-latina-y-el-caribe.pdf>

Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo. (31 de Marzi de 2021). *Un año de pandemia: impacto socioeconómico de la COVID-19 en Colombia*. Obtenido de
<https://www.co.undp.org/content/colombia/es/home/-sabias-que-/un-ano-de-pandemia--impacto-socioeconomico-de-la-covid-19-en-col.html>

Hausmann, R., Rodrik, D. & Velasco, A., (2008). "Growth Diagnostics", *The Washington Consensus Reconsidered: Towards a New Global Governance*. Oxford University Press, Capítulo 15, pp. 324-355

Romero, M. (31 de enero de 2019). *La guerra de 50 años de las FARC*. Obtenido de El Orden Mundial: <https://elordenmundial.com/la-guerra-de-50-anos-de-las-farc/>

Toro, J. (s.f.). *El choque petrolero y sus implicaciones en la economía colombiana*. Obtenido de Banco de la Republica de Colombia:
<https://www.banrep.gov.co/es/borrador-906>

Trading Economics. (2022). *DataBase*. Obtenido de
<https://tradingeconomics.com/colombia/indicators>

Valencia, A. I. (5 de Agosto de 2020). *LA DEVASTADORA CRISIS DE 1999 EN EL SECTOR INMOBILIARIO NO SE REPETIRÁ*. Obtenido de Metro Cuadrado: <https://www.metrocuadrado.com/noticias/actualidad/la-devastadora-crisis-de-1999-en-el-sector-inmobiliario-no-se-repetira-4020/>