



FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y EMPRESARIALES

LAS INVERSIONES EXTRANJERAS DIRECTAS EN LOS PAISES DEL SUDESTE ASIATICO: LOS CASOS DE VIETNAM Y CAMBOYA

Autor: Alejandra Cortiñas Pérez

Director: Aldo Colussi

Madrid
Marzo y 2015

Alejandra
Cortiñas
Pérez

**LAS INVERSIONES EXTRANJERAS DIRECTAS EN LOS PAISES DEL SUDESTE ASIATICO: LOS
CASOS DE VIETNAM Y CAMBOYA**



Índice de Contenidos

Resumen	4
Palabras claves.....	4
Abstract	5
Key words.....	5
Índices de tablas y gráficos	6
Introducción	7
• El propósito general de la investigación	7
• Contextualización del tema.....	7
• Justificación del interés de investigación.....	8
• Objetivo	9
• Metodología y estructura del trabajo	9
Capítulo 1: El caso de Vietnam	11
1. Vietnam	11
Los principales logros	12
Estabilidad macroeconómica.....	12
Crecimiento económico.....	12
Exportaciones	13
Inversiones Extranjeras Directas	14
Sector privado	14
2. Análisis de la entrada de Vietnam a la OMC	14
3. Las inversiones extranjera directas durante el periodo 2005-2014 de Vietnam.	18
3.1 Evolución	18
3.2 ¿Por qué Vietnam?.....	20

3.2.1 Características para invertir en Vietnam	20
3.2.2 Incentivos a la inversión.....	23
3.3 Principales inversores:	26
3.3.1 De donde vienen:.....	26
3.3.2 Que sectores son los favoritos	27
3.4 Reducción de la pobreza	28
3.5 Escolarización	30
Capítulo 2: El caso de Camboya	32
1. Camboya.....	32
Inflación	33
Crecimiento económico.....	34
Exportaciones e importaciones.....	34
Inversiones extranjeras directas	34
2. Análisis de la entrada de Camboya en la OMC	35
3. Las inversiones extranjeras directas durante el periodo 2005-2014 en Camboya. .	36
3.1 Evolución	36
3.2 ¿Por qué Camboya?	38
3.2.1 Características para invertir en Camboya.....	38
3.2.2 Incentivos a la inversión.....	39
3.3 Principales inversores	42
3.3.1 De donde vienen.....	42
3.3.2 ¿Qué sectores son los favoritos?	44
3.4 Reducción de la pobreza	46
3.5 Escolarización	47
Conclusiones.....	48

Bibliografía..... 50

Resumen

En este documento se examina la estructura comercial a nivel internacional de Vietnam y Camboya, centrándonos en el papel que juegan las inversiones extranjeras directas (IED). Analizamos la coyuntura macroeconómica actual, la evolución de las IED y su importancia en la economía del país, en base a estudios previos y a datos actuales. Ambos países han pasado de una economía de planificación a una de mercado abriéndose al resto del mundo, por lo que, se ha explorado los efectos que se produjeron en estos países con su entrada en organismos internacionales como la OMC. Se ha profundizado en los orígenes y destinos de esas IED, así como en los cambios de tendencias de la inversión en las últimas décadas y sus motivos. El sector agrícola, que antes era el motor de estos países ha ido perdiendo fuerza, destacando, hoy en día, la importancia de la industria y de los servicios. Por último, se ha establecido una relación entre el incremento de la inversión y la educación y reducción de la pobreza en Vietnam y Camboya.

Palabras claves

Vietnam, Camboya, Inversión Extranjera Directa, Desarrollo

Abstract

In this document the commercial structure of Vietnam and Cambodia is examined, focusing the study on the role that the foreign direct investments play in the economy. We analyze the macroeconomic current conjuncture, the evolution of the FDI and its importance in the economy of the country, on the basis of previous studies and current information. Both countries have changed from a planning economy to a market one, for what, there have been explored the effects that took place in these countries with its entry in international organizations as the WTO. In the paper we have deepened into the origins and destinations of such FDI, as well as into the changes of trends of the investment in the last decades and his motives. The agricultural sector, which was the engine of these countries, has been losing force, emphasizing, nowadays, the importance of the industry and service sector. Finally, a relation has been established between the increase of the investment and the education and poverty reduction in Vietnam and Cambodia.

Key words

Foreign Direct Investment, Cambodia, Vietnam, Development

Índices de tablas y gráficos

Gráfico 1: Crecimiento del PIB en % anual. Fuente: Banco Mundial	12
Gráfico 2: Exportaciones de bienes y servicios Vietnam (% del PIB). Fuente: Banco Mundial.....	13
Gráfico 3: IED en millones de dólares. Fuente: Banco Mundial.....	19
Gráfico 4: IED en millones de dólares en Camboya. Fuente: Banco Mundial	38
Gráfico 5: Empleo por sectores en Camboya. Fuente: ASEAN Development Bank.....	42
Gráfico 6: Inversión aprobada por país/región en miles de dólares. Fuente: CBC	43
Gráfico 7: IED por sectores en millones de dólares 2009-2010. Fuente: CDC.....	44
Gráfico 8: IED por sectores 2000-2011 en millones de dólares. Fuente: CDC	45
Gráfico 9: Entrada de IED en Camboya por sectores, 2011. Fuente : Banco Nacional de Camboya.....	45

Introducción

- **El propósito general de la investigación**

El propósito general de la investigación es analizar el peso que las Inversiones Extranjeras Directas (IED) han tenido en Camboya y Vietnam, en las dos últimas décadas.

En las siguientes páginas me centraré esencialmente en establecer cuáles son los factores principales sobre los que estas inversiones dependen y como estas influyen de manera notoria en las economías de los países.

- **Contextualización del tema**

Para entender bien las economías de estos países tenemos que remontarnos a sus antecedentes y a su transformación estructural. Son países que han sufrido un rápido proceso de transición socio-política. A mediados de los 70 estuvieron bajo la influencia comunista y luego pasaron a ser países democráticos. A su vez, en las últimas décadas, se dobló prácticamente su población debido a notables mejoras en la sanidad y educación, incrementando así el número de personas en edad de trabajar. En el ámbito económico, pasaron de ser economías planificadas a economías de mercado, destacando las exportaciones de manufacturas intensivas en mano de obra como impulsor su crecimiento.

Durante las últimas décadas hemos sido conscientes del crecimiento de las economías asiáticas, convirtiéndose en el continente de los milagros económicos. El éxito comenzó en Japón y, poco a poco, se fue generalizando a toda Asia. Los tigres asiáticos, compuesto por Corea del Sur, Taiwán, Hong Kong y Singapur, fueron los protagonistas de la década de los sesenta, compitieron internacionalmente y modernizaron sus estructuras. En la década de los 70 un segundo grupo de economías del sudeste asiático siguieron sus pasos, creciendo hasta la actualidad de una manera sostenida a más del 5 por ciento. El crecimiento de estos países se debe a las exportaciones, y donde las inversiones extranjeras directas juegan un papel primordial.

Vietnam y Camboya son dos países muy dependientes de sus exportaciones, y son conscientes que para que estas sigan creciendo también tienen que crecer las inversiones. Estas desempeñan un papel esencial en el acceso a los mercados exteriores y al suministro de capital, así como, el acceso a tecnología y al desarrollo de las capacidades humanas necesarias para ciertos puestos de trabajo.

Es desde 1990 cuando se ha ido introduciendo paulatinamente una liberalización de la inversión en los países asiáticos. Estas inversiones extranjeras directas son un importante medio de flujo de capital internacional y gracias a las cuales se han incrementado los flujos de comercio, se ha fomentado la integración de los mercados nacionales e internacionales y ha ayudado a desarrollar un escenario de transición hacia unas economías más desarrolladas.

Hoy en día, está comprobado que una economía del conocimiento, basada en la innovación y el progreso tecnológico, es el principal promotor del crecimiento. Pues bien, las economías del sudeste asiático han ido evolucionando durante las últimas décadas desde unas economías basadas en productos de baja calidad tecnológica hacia economías más intensas en tecnología. Sin embargo, aun les queda mucho trayecto por recorrer, ya que estas son muy dependientes de trabajos de baja cualificación.

- **Justificación del interés de investigación**

En nuestros días, especialmente en el ámbito de la Unión Europea nos hemos “acostumbrado” a la libertad de movimientos de capitales y de personas, a ver que más o menos todos los países de la zona euro tienen el mismo nivel económico y parecidas estructuras económicas. No obstante, a veces nos olvidamos de aquellos países que tienen un modelo económico diferente y que están atrasados en numerosos aspectos que a nosotros nos parecen básicos, como la sanidad o la educación. Por eso, me parecía muy interesante analizar cómo pueden crecer y evolucionar estas economías para que así sus habitantes tengan un mayor nivel económico. Cuando hice un breve análisis para establecer el tema sobre el que quería hacer el trabajo de fin de grado vi numerosos estudios acerca de la influencia que las inversiones extranjeras directas tienen en el crecimiento de numerosos países en vías de desarrollo y es por eso por lo que me decanté sobre este asunto.

Personalmente, el tema me causa gran interés debido, por un lado, a que llevo yendo dos veranos de voluntariado a Camboya y de un año a otro puedo apreciar las diferencias en cuanto a infraestructuras. Personas que llevan yendo ya más de 10 años me han comentado, en numerosas ocasiones, el gran crecimiento que está experimentando el país tanto, en referencia al modelo económico y a infraestructuras, como a cambios de hábitos en la sociedad. Cada vez es una sociedad que reivindica más sus derechos, que están al tanto de lo que pasa en el resto del mundo y cuyo nivel de vida está aumentando, sobre todo en las ciudades. Por otro lado, también me resulta de gran interés este tema ya que tras haber cursado la asignatura de economía mundial me resultó muy interesante el hecho que unos países puedan influenciar notablemente en las economías de otros, alentando su desarrollo económico y social.

- **Objetivo**

Por todo lo expuesto, el objetivo que nos marcamos es sencillo: ver como las inversiones extranjeras directas inciden en la economía de Vietnam y de Camboya.

Trataremos de averiguar cuáles son los distintos parámetros por los cuales algunos países invierten más en unas zonas geográficas que en otras. Analizaremos con detalle las estructuras típicas de estos países asiáticos, junto con los incentivos que promueven, y como esto afecta al incremento de las inversiones directas. A su vez, tendremos que analizar los efectos que esto conlleva y los cambios en las estructuras y sectores de la economía. El valor que se aportará es, por tanto, ver los efectos que estas inversiones tienen en las economías de estos países y como estas afectan a la reducción de la pobreza y a la educación de los más pobres.

- **Metodología y estructura del trabajo**

Actualmente el mundo está mucho más interrelacionado debido a la mayor libertad para la circulación de bienes, servicios, capitales y personas. Las inversiones extranjeras directas son una de las principales promotoras de esta transformación hacia un mundo más interdependiente.

El trabajo estará dividido en dos bloques principales: el bloque de Vietnam y el bloque de Camboya. Dentro de cada bloque se analizarán las mismas situaciones.

En primer lugar, se hará una breve introducción sobre el país en cuestión. Se hablará de su estructura institucional, económica y el alcance internacional del país. En esta parte, tendremos que hacer una breve remisión a la evolución geográfica y sectorial de las inversiones directas extranjeras en los últimos años. Continuaremos con el análisis de los efectos que produjo la entrada de estos países a la Organización Mundial del Comercio (OMC). Estudiaremos el proceso de acceso y las consecuencias que esto tuvo en sus economías. En adelante, continuaremos analizando la literatura de las IED en Vietnam y Camboya. Se explicará porque numerosos países quieren invertir en Vietnam y Camboya. Especificaremos los incentivos que ambos países proporcionan a los inversores extranjeros y los efectos que estas inversiones tienen en la sociedad. Asimismo, se analizará la proveniencia de estas inversiones y los sectores a los que van dirigidas. Se establecerá como este crecimiento económico, dependiendo en gran medida de las IED, han influido de una manera positiva en la reducción de la pobreza y en la escolarización de muchos niños de estos países. Por último, en las conclusiones podremos ver las diferencias y similitudes entre los dos países, y los efectos que se han producido en ambos.

Capítulo 1: El caso de Vietnam

1. Vietnam

La República Socialista de Vietnam es un país del sudeste asiático que actualmente es considerado uno de los países emergentes más dinámicos del mundo y que fue capaz de lidiar la crisis de una manera positiva desde 2009. El cambio más destacable de este país se produjo en 1986, cuando el gobierno lanzó una nueva campaña de reforma, de carácter tanto político como económico, denominada “Doi moi”, traducida al español como “renovación”¹, a partir de la cual el país abrió sus puertas a la economía de mercado. El incremento de la presencia del sector privado durante los últimos años, el bajo coste de la mano de obra ha propiciado que haya un mayor número de empresas extranjeras en el país, lo que reporta cuantiosas entradas de capital. A su vez, durante las últimas décadas Vietnam ha sido signatario de un creciente número de acuerdos comerciales bilaterales y regionales: con la Unión Europea en 1992, con la ASEAN en 1995 y con la APEC (Asia Pacific Economic Cooperation) en 1998 entre otros. (Thanh, Challenges, Prospects and Strategies for CLMV: The Case of Vietnam, 2008)

Vietnam es un país que está pasando por un proceso de transición, destacando principalmente el paso de una economía de planificación central a una de mercado desde 1986. Al mismo tiempo está sucediendo un cambio hacia una rápida industrialización, y un cambio demográfico hacia una sociedad más envejecida.

Esta “renovación” ha sido clave para el crecimiento y desarrollo de Vietnam, que se ha visto reflejado en una serie de cambios estructurales y en una reducción considerable de la pobreza.

¹ En inglés el término “Doi Moi” se traduce por ‘Change and Newness’, lo que traducido al español entendemos como “la renovación”.

Los principales logros

Estabilidad macroeconómica

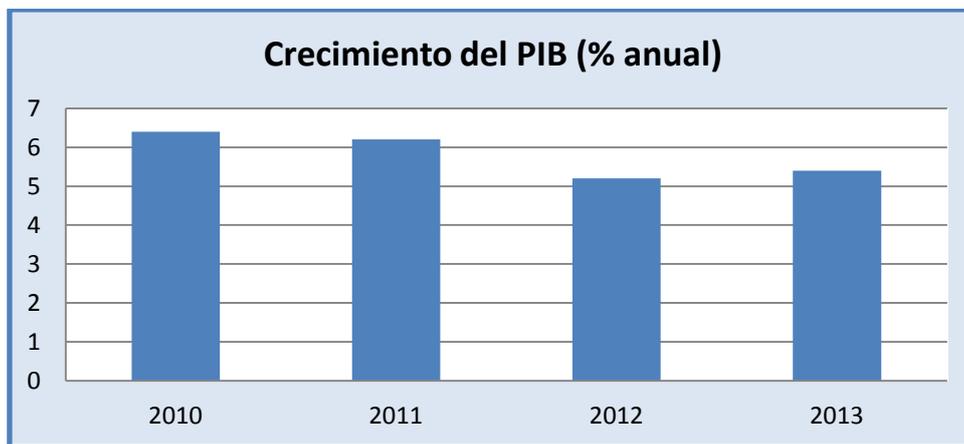
Mantener con éxito la estabilidad del entorno macroeconómico. La inflación se considera que ha estado bajo control desde 1990, así como el déficit fiscal y la deuda externa.

Crecimiento económico

El crecimiento económico ha ido aumentando desde el 7,2 por ciento anual en promedio en la década de los 90, al 7,5 por ciento anual en promedio entre el periodo 2001-2005. En el 2006 sufrió un desaceleramiento con respecto al 2005 ya que pasó de un 8,4 a un 8,2 por ciento, alcanzando un crecimiento del 8,5 en el 2007.

Además, este crecimiento ha venido acompañado con numerosos cambios estructurales a favor del sector industrial, debido al incremento de la importancia de la producción, y del sector servicios, representando aproximada del 77% del PIB del país desde 2001. En el gráfico de continuación podemos ver el crecimiento desde el 2010 hasta el 2013.

Gráfico 1: Crecimiento del PIB en % anual. Fuente: Banco Mundial



El aumento de la importancia relativa de la industria de producción y fabricación, conlleva una pérdida del peso del sector agricultor, pasando de representar más del 40 por ciento del PIB en 1991 a casi el 25 por ciento en 2000, y un poco menos de una quinta parte en 2007. Por su parte, el sector industrial subió en porcentajes del PIB del 23,8 por ciento en 1991 a 36,8 por ciento en 2000 y poco más de 42 por ciento en 2007.

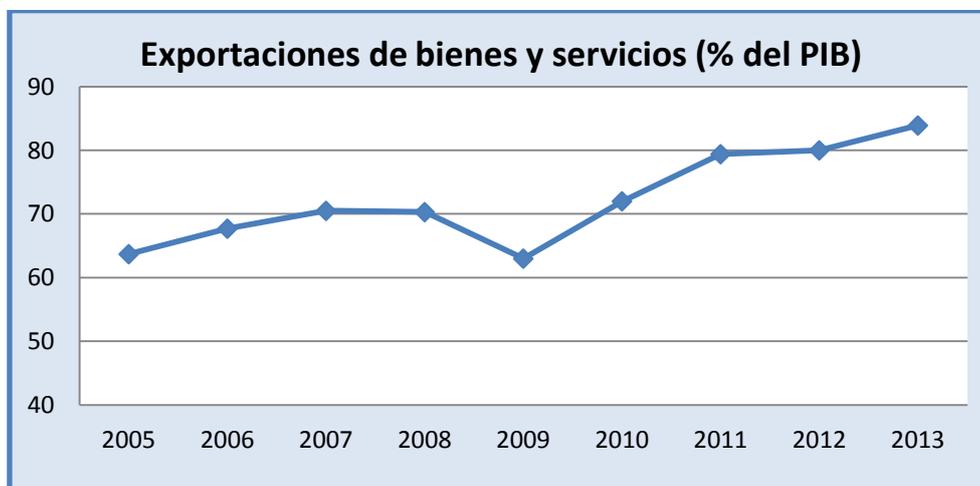
Por otro lado, la participación del sector servicios sólo subió modestamente, de estar por debajo de 36 por ciento en 1991 a 38,7 por ciento en 2000, antes de disminuir ligeramente a poco más de 38 por ciento en 2007.

También se produjo un cambio de tendencia en la fuerza de trabajo. La agricultura sigue representando la mayor proporción de mano de obra, aunque disminuyendo del 73,3 por ciento en 1991 a menos del 55 por ciento en 2007. El sector servicios atrae más mano de obra que el sector industrial, representando el 25,7 por ciento y 19,6 por ciento, respectivamente, en 2007, en comparación con sus respectivas cuotas de 14,3 por ciento y 12,4 por ciento en 1991.

Exportaciones

Un papel muy importante en cuanto al crecimiento económico de Vietnam lo juegan las exportaciones. Vietnam mejoró de manera considerable su potencial exportador, creciendo de forma dramática entre 1990 y el 2000 al 24 por ciento anual en promedio. Este crecimiento se desaceleró ligeramente en el 2001, pero comenzó a recuperarse de nuevo en el 2002. Hubo un continuo ascenso del 11,2 por ciento en 2002 a un incremento del 19,1 por ciento en 2003 y a un 33,2 por ciento en 2004. Después de este periodo el crecimiento fue menos significativo aunque el resultado ha sido impresionante hablando en términos absolutos. Tras su entrada en la OMC, Vietnam mantuvo un alto crecimiento de las exportaciones y cuyo valor aumento a USD 48 millones en 2007. A continuación podemos ver la tendencia de los últimos diez años.

Gráfico 2: Exportaciones de bienes y servicios Vietnam (% del PIB). Fuente: Banco Mundial



Es decir, desde 1993, la suma de las exportaciones e importaciones en relación con el PIB se ha más que duplicado, y su participación en el mercado de exportación se ha más que triplicado, por lo que podemos decir que las exportaciones se han convertido en un motor principal del crecimiento.

Inversiones Extranjeras Directas

A su vez, como se detallará en este trabajo de una manera más exhaustiva las IED han desempeñado un papel integral en el desarrollo socioeconómico de Vietnam. Estas representan una fuente de fondos económicos que apoyan el crecimiento económico y reducen la pobreza. Juntando los diferentes logros económicos mencionados en esta parte introductoria podemos decir que el nivel de vida de los vietnamitas ha incrementado en calidad. El índice de pobreza ha ido disminuyendo paulatinamente, del 70 por ciento en la década de 1980 al 58 por ciento en 1993, el 37 por ciento en 1998, 29 por ciento en 2002, el 14,7 por ciento en 2007, 13,4 por ciento en 2008, 14,2 por ciento en el 2010 y, finalmente, 11,1 por ciento en el 2012².

Sector privado

Por último, destacar el papel cada vez más creciente del sector privado que se ha ido consolidando durante las últimas décadas. Se ha convertido en una importante fuente de empleo, que ha llegado a absorber el 90 por ciento de las personas que entraban cada año en el mercado laboral.

2. Análisis de la entrada de Vietnam a la OMC

Un paso necesario para su inmersión definitiva en el mercado global era pasar a formar parte del organismo económico más grande del mundo, la Organización Mundial del Comercio. Las negociaciones comenzaron en 1995, pero no fue hasta el 11 de enero del 2007, aproximadamente 20 años después de la adopción del “Doi moi”, cuando pasa a ser un miembro de esta organización, miembro número 150. El acceso a la OMC reporta oportunidades y nuevos desafíos para la evolución de la economía vietnamita, haciéndola más atractiva para los inversores extranjeros.

² Datos extraídos del Banco Mundial.

En los años 2005-2006, Vietnam había hecho enormes preparativos institucionales para poder ser miembro de la OMC. Se aprobaron veintisiete nuevas leyes, entre ellas la Ley Inversiones y la Ley de Empresas. Posteriormente, con la entrada en el OMC Vietnam tuvo que firmar una serie de acuerdos de adhesión. Los acuerdos relativos a los bienes (textiles, productos agrícolas, automóviles, bienes de consumo, entre otros) estipulaban que era necesaria una reducción del 5-10 por ciento de las tarifas impuestas a las importaciones para el año 2012. En cuanto al sector textil las empresas extranjeras podrían, desde el 1 de enero del 2009, ser propietarios de empresas minoristas y operar en el mercado, sin apenas restricciones. El acuerdo de adhesión de los servicios describe aquellos servicios a los que pueden adherirse los proveedores de servicios extranjeros y las condiciones estipuladas. Este acuerdo es muy específico en cuanto a los plazos para que haya una mayor participación de inversores extranjeros en el país.

La entrada al OMC trajo consigo una serie de beneficios (Anderson, 1998) tanto de carácter directo como indirectos. Los primeros incluyen un mayor acceso al mercado y a la inversión extranjera directa. Vietnam, al pasar a ser parte del OMC se beneficia del estatus de Naciones más favorecidas (NMF), del incremento de las exportaciones, ya que no están sujetas a cuotas, etc. No obstante, cabe destacar que con su entrada, dejará de recibir subvenciones a la exportación, por lo que el Banco de Desarrollo de Vietnam (VDB) tendrá que dejar de otorgar créditos estatales preferenciales a la industria textil y de la confección. Los beneficios de carácter indirecto se refieren a una mayor competencia a nivel internacional y al fomento para la realización de reformas estructurales en la economía.

Ahora procederemos a desglosar el desarrollo económico de Vietnam con su entrada en la OMC.

En primer lugar, el comercio siguió creciendo a través de la aceleración del potencial exportador. Las exportaciones de mercadería en 2007 y 2008 alcanzaron los US \$48,6 mil millones y EEUU \$62,9 mil millones, es decir, un incremento del 21,9 por ciento y del 29,5 por ciento respectivamente. Sin embargo, algunos autores, como Vo Tri Thanh y Nguyen Anh Duong (Thanh, Vietnam after two years of WTO accession: What lessons can be learnt? , 2009), entienden que dicho crecimiento no se debe a la entrada en

la OMC ya que el crecimiento de las exportaciones se debe principalmente al aumento de los precios mundiales de productos básicos. Excluyendo el efecto de la subida de precios de los productos más importantes, el valor total de las exportaciones de mercancías en 2008 creció en menos del 14 por ciento.

Por otro lado, si que hubo un mayor impacto en cuanto a la mercancía de importación. En el 2007 el valor de las importaciones alcanzaron los US \$ 62,7 mil millones, es decir, crecieron a un 39,6 por ciento debido a: el aumento de los ingresos en términos generales, al efecto riqueza y a la reducción de los aranceles a la importación. No obstante, en el 2008 su crecimiento se desaceleró al 28,3 por ciento debido a la desaceleración económica y las medidas implementadas para restringir el déficit comercial.

En segundo lugar, se esperaba que la inversión total en Vietnam aumentara en términos del PIB global. En el 2000 esta se situaba en un 30 por ciento, en el 2005 en un 38,9 por ciento, y siguió aumentando hasta alcanzar un 42,6 por ciento en 2006 y un 45,6 por ciento en el 2007. Sin embargo, debido al endurecimiento de las inversiones estatales, que se redujeron al 41,3 por ciento en 2008 en comparación con el 46,8 por ciento que representaban en el 2005; y el menor acceso a los créditos nacionales, hicieron que estas se redujeran al 41,8 por ciento en el 2008. Antes del 2006 el aumento de la inversión real se debía principalmente a la expansión de las inversiones de las empresas de propiedad estatal (EPE), pero entre el 2006 y el 2008 el factor clave del cambio fue el aumento masivo de las entradas de IED. Vietnam era visto como un destino prometedor para las IED lo que refleja la confianza que los inversores extranjeros tenían en sus perspectivas de crecimiento. La proporción de IED aumentó de una manera drástica, partiendo del 15,9 por ciento en 2006 al 24,8 por ciento en 2007 y 29,7 por ciento en 2008. Sin embargo, el negativo impacto de la crisis financiera mundial se convirtió en evidente en el cuarto trimestre de 2008 lo que ralentizó la entrada de IED y paralizó durante un tiempo algunos de los grandes proyectos que se iban a poner en marcha (Thanh, Vietnam after two years of WTO accession: What lessons can be learnt? , 2009).

Con todo esto, tras la adhesión del país al OMC este siguió creciendo. En el 2007 el crecimiento del PIB fue del 8,5 por ciento, que en el 2006 había sido del 8,2 por ciento. No obstante, la inestabilidad macroeconómica y la crisis financiera global ralentizó el crecimiento en el 2008. La tasa de crecimiento de la economía fue de sólo el 6,2 por ciento, muy impulsada por las actividades de la industria de la construcción. Durante el 2006 y el 2008 también se vieron cambios en cuanto al peso de los diferentes sectores en la economía, por un lado, durante estos años se produjo el auge de algunos de los subsectores del sector servicios: los sectores financieros y de minoristas; y el crecimiento de la presencia del sector servicios que alcanzó alrededor del 38 por ciento del PIB. A pesar del crecimiento económico no había una mejora de la calidad, ya que dicho crecimiento se basaba en gran medida en la expansión de la inversión, tanto pública como privada.

El crecimiento de la economía vietnamita tuvo un impacto positivo, en términos generales, en la creación de empleo y en la reducción del índice de pobreza.

En general, un proceso de integración tiene un impacto positivo en la creación de empleo. De acuerdo con las Encuestas de Empresas en 2001 y 2007, el número de empleos en el sector manufacturero aumentó considerablemente, en más de un 110 por ciento debido al incremento de la presencia de empresas de nueva creación. A pesar de este dato la inclusión en la OMC no incrementó la tasa de empleo en los años venideros. Al contrario, la mano de obra aumentó en un 2,3 por ciento, frente al 2,7 por ciento del 2006; la tasa de desempleo aumentó hasta el 5,1 por ciento en 2008 (mientras que en 2007 era de 4,6 por ciento); y el 42,5 por ciento de los desempleados eran jóvenes, es decir, personas entre los 15 y 24 años de edad (CIEM 2008).

Con respecto a la pobreza, esta se redujo de 15,5 por ciento en 2006 al 14,7 por ciento en 2007 y 13,4 por ciento en 2008. La incidencia de la pobreza se mantuvo alta en los años 2007-2008, es decir, miles de personas a lo largo de todo el país todavía sufrían hambre.

A pesar de que, en términos económicos podemos decir que Vietnam estaba evolucionando positivamente, no se podía decir lo mismo en cuanto a la calidad de los

recursos humanos y a la tasa de alfabetización. Durante estos años el sistema de educación y formación se quedaba muy por detrás de la demanda práctica ya que los responsables políticos, gestores, y trabajadores en todos los niveles carecían de las habilidades adecuadas para una mejora en la calidad.

3. Las inversiones extranjera directas durante el periodo 2005-2014 de Vietnam.

3.1 Evolución

Como ya se mencionó, Vietnam es uno de los países de más rápido crecimiento de las economías emergentes de Asia. En el 2010 el crecimiento anual del PIB era del 6,6 por ciento, a partir del cual empezó a descender. En el 2011 fue de un 6,2, en el 2012 un 5.2 y finalmente hubo un ligero aumento al 5.4 por ciento.³ Hablando en términos monetarios el PIB era de 115,931,749,904.9 USD\$ en el 2010, de 135,539,487,317.0 US\$ en el 2011, de 155,820,001,920.5 US\$ en el 2012, y de 171,390,003,299.4 US\$ en el 2013 (Gráfico 1).

Dentro de las razones por las que se puede explicar el crecimiento de la economía hay que enfatizar, como uno de los indicadores más importantes, las entradas de IED. La paulatina liberalización del régimen de inversión extranjera ha ido acompañado de la liberalización del comercio (Athukorala, 2006)

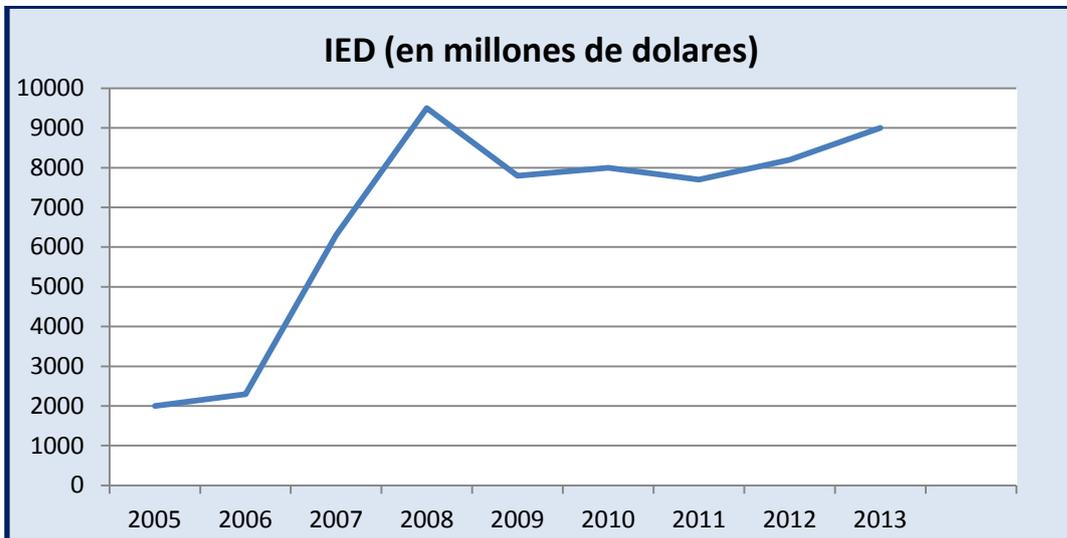
La existencia de estas inversiones se debe a que, en primer lugar, el país ofrece una fuerza de trabajo joven y con costes laborales muy competitivos; en segundo lugar, su situación geográfica y sus recursos naturales; en tercer lugar, los incentivos fiscales y las políticas favorables a las inversiones extranjeras; y por último, el hecho de que el mercado tiene un enorme potencial, al haber más de 90 millones de personas.

Las entradas brutas anuales de IED aumentaron de casi cero a finales de los ochenta a un promedio anual de 780 millones de dólares entre 1990 y 1995 y a 2587 millones de

³ Según los datos establecidos en el Banco Mundial.

dólares en 1997. Más adelante, en el grafico 1 podemos ver la entrada neta de capital por las IED desde el 2005 al 2014⁴.

Gráfico 3: IED en millones de dólares. Fuente: Banco Mundial



Según el Banco Mundial la entrada de inversiones aumentó paulatinamente cada año desde el año 2005 hasta alcanzar su máximo en el 2008.

Las IED del periodo 2006-2008 fueron aproximadamente cinco veces mayores que las del período anterior, 2001-2005, y equivalente al 150 por ciento en comparación con el IED totales de todos los años desde 1988 a 2005.

En 2009, las IED se redujeron en comparación con 2008, en parte por la crisis financiera mundial. Sin embargo, la entrada de inversiones siguió descendiendo hasta el año 2011. Actualmente, desde finales del 2011 hasta el 2013 observamos un progresivo incremento de las mismas, alcanzando en el 2013 8.900.000.000 millones de dólares estadounidenses.

En el 2014 Vietnam ha captado 20.300 millones de dólares en inversión extranjera directa, lo que demuestra el interés de los inversores en este país. Ha registrado 1.427 nuevos proyectos, destacando Ho Chi Minh, Bac Ninh, Dong Nai, Binh Duong, Hai

⁴ Datos extraídos de la página del Banco Mundial.

Phong y Hanói como las principales destinatarias. De estos 1427 nuevos proyectos casi la mitad está destinada a las industrias de procesamiento y fabricación.

3.2 ¿Por qué Vietnam?

3.2.1 Características para invertir en Vietnam

La pregunta que hay que hacerse es ¿por qué invertir en Vietnam? Para su respuesta habrá que atender a lo estipulado en la Ley de Inversiones del 2005, que fue promulgada para reemplazar la Ley de Inversión Extranjera y la Ley de Promoción de la Inversión nacional (Magennis, 2006); y a los acuerdos bilaterales de inversión.

En cuanto a los acuerdos bilaterales de inversión Vietnam ha firmado 58 acuerdos con los siguientes países y territorios: Alemania, Argelia, Argentina, Armenia, Australia, Austria, Belarús, Bélgica y Luxemburgo, Bulgaria, Birmania, Chile, China, Cuba, República Checa, Camboya, Dinamarca, Egipto, Finlandia, Francia, Alemania, Hungría, Islandia, India, Indonesia, Italia, Irán, Japón, Kazajstán, Kuwait, Laos, Letonia, Lituania, Malasia, Mongolia, Mozambique, Países Bajos, Corea del Norte, Omán, Filipinas, Polonia, Qatar, Rumania, Rusia, Singapur, Corea del Sur, España, Sri Lanka, Suecia, Suiza, Taiwán, Tailandia, Tayikistán, Ucrania, Reino Unido, Uruguay, Uzbekistán, Emiratos Árabes Unidos y Venezuela.

Por otro lado, el OPIC (Overseas Private Investment Corporation) tiene un acuerdo bilateral con Vietnam, que le proporciona las protecciones y garantías necesarias para que opere en el país.

En cuanto a la ley de Inversión del 2005 se recogen los derechos y obligaciones de los inversionistas, los incentivos a la inversión, la administración estatal de las actividades de inversión, así como, las garantías contra la nacionalización o confiscación de activos.

Los inversores extranjeros tendrán que escoger entre una de las dos formas de inversión posibles. Por un lado, las inversiones directas, entre las que encontramos el establecimiento de organizaciones económicas (S.L, S.A), invertir de una manera contractual a través de una serie de acuerdos, comprar participaciones o aportar capital para participar en la gestión de entidades de negocio, o mediante fusiones y

adquisiciones. Por otro lado, también puede invertir de una manera indirecta, comprar acciones y bonos que coticen en la bolsa de valores, invertir a través de instituciones financieras que actúan como intermediarios o a través de fondos de inversión. (KPMG, 2011).

En la misma ley se recogen aquellos sectores en las que la inversión se encuentra restringida, prohibida, o condicionada a inversores nacionales y extranjeros o solo a inversores extranjeros.

Se encuentra prohibida la inversión extranjera cuando se entienda que es "perjudicial para la defensa nacional, la seguridad y el interés público, la salud o los valores históricos y culturales."⁵ Los casos en los que la inversión está condicionada son los que influyen en la defensa y seguridad nacional, el orden social, la cultura, la comunicación, el sistema financiero y bancario, la salud pública, la educación y formación, entre otros. Por otro lado, algunos de los sectores en los que solo la inversión extranjera se encuentra condicionada son el de comunicaciones, puertos y aeropuertos, el sistema postal.

Por lo tanto, a la hora de hacer una inversión en un proyecto habrá que tener en cuenta de una serie de factores: el sector económico, el tipo de inversión, los compromisos internacionales, las limitaciones a la inversión, además a algún otro.

Para realizar una inversión es requisito indispensable obtener la licencia de inversión. Dependiendo del tipo de proyecto (la propiedad, el tamaño y el sector) y de los criterios de evaluación (situación jurídica y capacidad financiera de los inversores, ingresos proyectados, tecnología, experiencia, uso eficiente de los recursos, protección del medio ambiente, incentivos al proyecto, la compatibilidad del proyecto con el "Plan Maestro" de Vietnam para el desarrollo económico, los beneficios que este proyecto reportara al gobierno) se obtiene la aprobación de varios ministerios y / o agencias. Son las autoridades de las diferentes provincias y los consejos de administración de las zonas industriales las que las emiten, excepto para el caso de construcción-operación de

⁵ Según lo dispuesto en la Ley de Inversiones de Vietnam.

proyectos que tienen que ser autorizados por el gobierno central. La licencia también es requisito necesario cuando se quieren realizar cambios significativos en una empresa que ya está funcionando, por ejemplo, para los casos de aumento de capital o de reestructuración de la empresa (KPMG, 2011)

Una vez que los inversores extranjeros estén en el país tienen derecho a vender y distribuir lo que fabrican a escala local. Sin embargo, no hace mucho, en el 2009, que los servicios de distribución (servicios al por mayor y por menor y servicio de franquicias) se abrieron la inversión extranjera. No obstante, se han excluido determinados productos de entre los servicios de distribución de la OMC como el arroz, azúcar, tabaco, petróleo, productos farmacéuticos, explosivos, metales y piedras preciosas, entre otros. Por otro lado, los inversores extranjeros tienen derecho a importar aquellos bienes, que estén incluidos en su licencia de inversión, y que resulten necesarios a la hora de llevar a cabo sus proyectos.

El gobierno promueve la inversión extranjera en ciertos sectores prioritarios o zonas geográficas en situaciones económicas y sociales difíciles. Se intenta fomentar la inversión en la búsqueda de nuevas fuentes de energía, las producciones de nuevos materiales o productos de alta tecnología, las industrias metalurgias, químicas, servicios basados en la investigación y el desarrollo, así como en el conocimiento. En septiembre del 2001 se aprobó una directiva que, además de fomentar la inversión extranjera, promueve proyectos que utilicen tecnología moderna y respetuosa con el medio ambiente, y que utilicen de una manera eficiente los recursos naturales y minerales.

En Vietnam igualmente hay una Ley de Competencia, promulgada en el 2004 cuyo objetivo es crear un entorno competitivo, equitativo y no discriminatorio para que así se fomente la competencia leal. Esto promueve la entrada de inversión ya que las organizaciones e individuos pueden competir libremente en el mercado.

3.2.2 Incentivos a la inversión

Fiscales

A partir del 1 de enero del 2014 se redujo el tipo general de gravamen del impuesto de sociedades. Se reduce progresivamente, al 22 por ciento a partir del 1 de enero de 2014 y al 20 por ciento a partir del 2016. Adicionalmente, se pueden conceder tarifas especiales o preferenciales del 10 por ciento a ciertos proyectos de inversión que se quieran fomentar por motivos de prioridad nacional o por que se encuentran en zonas remotas del país. Por otro lado, hay ciertas industrias, generalmente las extractivas, las que tendrán una mayor tasa impositiva (por ejemplo, las operaciones de petróleo y gas y la explotación de los recursos naturales del que tributarán al 50 por ciento, habiendo sido en el 2013 del 32 por ciento).

Además, Vietnam no cobra impuestos por los beneficios fiscales remitidos al extranjero por la empresas que han llevado a cabo la inversión extranjera. Si bien, estas tienen que cumplir, en primer lugar, con las obligaciones financieras del país, antes de remitirlos y no pueden acumular pérdidas (KPMG, 2011)

Divisa

El GVN también se ha comprometido a permitir que las empresas extranjeras remitan los ingresos en su divisa, como establece la ordenanza de 2005 sobre el Control de divisas. Es decir, todas las transacciones de divisas podrán llevarse a cabo libremente.

El Banco Estatal de Vietnam (SBV) es el encargado de publicar el tipo de cambio interbancario frente al dólar estadounidense, y permite que las transacciones USD/VND fluctúen en una banda de más/menos uno por ciento, desde el 2011, alrededor de una tarifa diaria.

Se espera que los inversores extranjeros sean autosuficientes en cuanto a sus necesidades de divisas. No obstante, cuando los bancos sean incapaces de satisfacer estas necesidades de moneda extranjera, será el GVN el que asistirá a los inversores extranjeros para el equilibrio de su suministro.

Requisitos de eficiencia

Debido a la adhesión de Vietnam a la OMC esta se comprometió a retirar aquellos requisitos de eficiencia que eran incompatibles con el Acuerdo sobre las Medidas en materia de Inversiones relacionadas con el Comercio (MIC). La ley de inversiones prohíbe de manera específica la restricción de la cantidad, el valor o el tipo de productos o servicios que pueden ser objeto de exportación; dar prioridad a la compra o uso de bienes o servicios domésticos; el suministro de bienes o servicios o el establecimiento de sedes en un lugar determinado ya sea en Vietnam o en el extranjero; expropiación de bienes o servicios de un proveedor específico; exportación de bienes o servicios a un porcentaje fijo; la fijación de las mercancías de importación en la misma cantidad y valor que los bienes exportados; requisitos para lograr determinados ratios de contenido nacional en la fabricación de bienes; niveles o valores estipulados en las actividades de I+D.

Los inversores extranjeros pueden comprar acciones de empresas de propiedad estatal (EPE). Estas acciones se ofrecen a través de una subasta, pero en ciertos sectores no podrá superar el límite del 49 por ciento.

La depreciación de los activos fijos

Aquellos proyectos que se realicen en sectores o áreas en los que se incentiva la inversión, o aquellos proyectos con una alta eficiencia económica, sus activos fijos podrán estar sujetos a una depreciación acelerada. Sin embargo, el tipo máximo de amortización no podrá exceder del doble de su nivel máximo de depreciación.

Incentivos de uso de la tierra

El uso de la tierra de un proyecto de inversión está limitado a cincuenta años. Con todo, este límite aumenta para los casos en los que se invierta mucho capital y haya una baja tasa de recuperación, o por que se trate de un proyecto situado en áreas bajo condiciones socioeconómicas difíciles, aumentando el plazo de asignación o arrendamiento del suelo hasta los setenta años.

Pese a este plazo, también existe la posibilidad de su prórroga si los inversores cumplen la ley de una manera correcta, siempre que el órgano estatal competente lo estipule de acuerdo con el ordenamiento territorial del lugar.

Además, si se trata de sectores incentivados o áreas geográficas que se quieran potenciar, tienen derecho a la exención del pago o a una reducción de las tasas de alquiler o uso del suelo (Invest in Vietnam)

Fuerza laboral

Uno de los principales factores por los que invertir en Vietnam es su fuerza de trabajo. Se compone de más de 53,7 millones de personas⁶, joven y de bajo coste, ya que casi el 69 por ciento de la sociedad tiene menos de 40 años. (Bureau of Economic and Business Affairs, 2013).

Vietnam lleva siendo miembro de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) desde 1992. Este ha ratificado cinco convenios fundamentales: los Convenios 100 y 111 sobre las discriminación en el trabajo, los Convenios 138 y 182 sobre el trabajo infantil y el Convenio 29 sobre el trabajo forzoso.

En el 2010 la relación empleo-población era casi del 75 por ciento, siendo en el 2013 del 76 por ciento. Entre el 2007 y 2009 hubo un incremento de participación laboral. Cada vez se incorpora gente más joven, entre 15 y 19 años, con una participación del 37,1 por ciento en el 2007 y un 43,8 por ciento en el 2009.⁷ Esto deja entrever un gran problema en Vietnam, el hecho de que numerosos adolescentes abandonan el sistema educativo para encontrar un trabajo y poder ayudar así a sus familias.

Como dijo Rie Vejs-Kjeldgaard, Director de la oficina de la OIT in Vietnam⁸: el mercado laboral y su análisis es un factor clave en la creación de más y mejores puestos

⁶ Según datos del 2013 del Banco Mundial. En el 2012 la fuerza de trabajo estaba estimada en 52,8, es decir, ha habido un considerable aumento.

⁷ Datos del OIT del 2010.

⁸ “Labour market information and analysis is a key factor in creating more and better jobs, helping investors and decision makers have a clearer picture of employment trends. Decent Work is widely seen

de trabajo, ayudando a los inversores y los tomadores de decisiones para que tengan una visión más clara de las tendencias del empleo. Un trabajo decente es visto, de manera general, como la forma más sostenible para sacar a la gente de la pobreza y es un fin calve perseguido los Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM).

El sector con un mayor número de trabajadores es la agricultura, la silvicultura y la pesca. En el 2008 daba empleo de más de 23 millones de personas (ILO, Vietnam Employment Trends Report, 2010), no obstante, los datos proyectados estiman que disminuirá, y alcanzará un nivel de 21,1 millones de personas en el 2020. Esto demuestra que se está produciendo un cambio estructural en el mercado laboral pasando a trabajos con un mayor valor agregado y más intensos en tecnología, lo que conllevará a la necesidad de que los trabajadores estén mejor cualificados. Como dijo Raymond Torres⁹ "mejorar la calidad de los empleos también es esencial para abordar el subempleo de los jóvenes y adultos, que es un problema económico importante en muchas economías emergentes y en los países en desarrollo". Considera que tiene que ser un objetivo central en la agenda de desarrollo post-2015. Estima que los países en desarrollo tendrán que crear unos 40 millones de nuevos puestos de trabajo cada año debido al rápido crecimiento de la población en edad de trabajar. (ILO, World of Work Report: Developing with jobs, 2014).

3.3 Principales inversores:

3.3.1 De donde vienen:

La primera oleada de IED estuvo caracterizada por los países del este de Asia, en particular, Malasia, Corea del Sur y Singapur. Estos países fueron clave en el incremento de las inversiones en el periodo previo a la crisis asiática, sin embargo, se paralizaron con el comienzo de esta. Algunos autores entienden que la pérdidas de IED no se debe exclusivamente a la crisis asiática sino también se debe, en parte, al hecho que, en 1996, se produjo el fracaso del sexto Congreso por el que se esperaba que el Partido Comunista realizase una serie de reformas, que beneficiarían la entrada de la

as the most sustainable way to lift people out of poverty and is correspondingly a key target of the Millennium Development Goals (MDGs)"

⁹ Director del Departamento de Investigación de la OIT en 2014

inversión extranjera, y que no se llevaron a cabo debido a enfrentamientos entre las dos posiciones socio-económicas (Truong y Gates 1996, Schaumburg-Muller 2003). Junto a lo ya mencionado, ya en 1995 se había reducido el número de proyectos autorizados y, desde 1996, se observó un incremento de la tasa de fracaso de los proyectos de inversión extranjera (Kokko et al., 2003).

Desde entonces, ha habido una considerable recuperación. Durante el periodo 2000-2004 las entradas de IED de los países miembros de la ASEAN era del 5,8 por ciento aumentando en el siguiente periodo, 2005-2009, al 9,5 por ciento. (Athukorala & Tran, *Foreign Direct Investment in Industrial Transition: The Experience of Vietnam*, 2008).

En el 2013 las inversiones extranjeras provinieron de Japón con un 26,6 por ciento del total, Singapur, con un 20,2 por ciento, Corea del sur, con un 19,9 por ciento, China con un 10,7 por ciento, y Rusia con un 4,7 por ciento. En el 2014 el origen de la inversión directa extranjera proviene, en primer lugar de Corea del sur, seguido por Hong Kong, China, Singapur y Japón, es decir, no ha cambiado mucho la tendencia.

3.3.2 Que sectores son los favoritos

La composición de la industria, en los años inmediatos a las reformas estructurales, destacó por la presencia de los sectores de la construcción, los servicios, el petróleo, el gas y la industria manufacturera, que constituyeron los principales sectores que atraían la inversión extranjera (Athukorala & Tran, *Foreign Direct Investment in Industrial Transition: The Experience of Vietnam*, 2008).

La industria manufacturera, en un principio, solo representaba una quinta parte de la inversión registrada, no obstante, para el 2008 paso a representar el 48 por ciento de la inversión extranjera. Durante los años 1988-1990 las IED en esta industria estaban destinadas a la producción para el mercado interno, y menos del 20 por ciento del total de proyectos aprobados exportaban más del 50 por ciento. La mayoría de proyectos orientados a la exportación estaban centrados en ropa, calzado, muebles y productos madereros. Sin embargo, desde finales de 1990 se produjo un cambio de tendencia y las IED se centraron en la exportación. Siendo en el 2007 cuando casi el 70 por ciento de las empresas con proyectos financiados por la inversión extranjera los que exportaban

más del 50 por ciento de su producción. Cambiando a su vez la línea de productos que se exportaban, pasando a equipos de radio, comunicación, instrumentos ópticos y aparatos eléctricos y electrónicos.

En el periodo de 1988 al 2005 cerca del 34 por ciento del total de las IED registradas se invirtieron en el desarrollo de infraestructura, es decir, en la construcción de infraestructuras. En los años 2006-2008 la inversión en la infraestructura representó el 40 por ciento, aumentando de manera muy significativa en el 2007 y 2008. Esto se debió a que Vietnam atrajo a cinco de los diez más grandes proyectos de inversión extranjera: el proyecto de Nueva Ciudad en la provincia de Phu Yen (US \$ 4,3 mil millones), el proyecto Ho Tram en Ba Ria Vung Tau (US \$ 4,2 mil millones), el proyecto de Gtel Mobile (US \$ 1,8 mil millones), el recurso Starbay (US \$ 1,6 mil millones) y el complejo Choice (US \$ 1,3 mil millones) (Tran, 2009). Es decir, en estos años la mayor parte de los proyectos de infraestructura estaban destinados a la construcción de nuevas oficinas y la construcción de hoteles y resorts.

Por otro lado, los destinos favoritos de IED en 2009 fueron los sectores no comerciales, principalmente el sector inmobiliario, hoteles y restaurantes. Estos dos sectores representaban el 76 por ciento del capital registrado total. En cuanto a los sectores comerciales, como el manufacturero, la minería y la agricultura, representaban solamente el 16 por ciento en el total de la IED de nueva matriculación.

En el año 2013 destacaron como principales receptores de las inversiones el sector industrial, sucedida por el sector inmobiliario, el turismo y la construcción. En el 2014 se está invirtiendo en complejos de alta tecnología y en productos electrónicos. Así como el intento de promover planes de inversión en reservas de petróleo y plantas termoeléctricas.

3.4 Reducción de la pobreza

Mirando hacia el pasado, Vietnam se puede sentir orgullosa por los logros que ha conseguido en cuanto a la reducción de la pobreza. Esta reducción se debe, principalmente, al crecimiento económico y ha permitido que el país se sitúe fuera de la lista de países pobres.

Según la Oficina General de Estadística la tasa de pobreza se redujo del 58 por ciento en 1988 al 13,4 por ciento en 2008. En el 2010 hubo una leve subida al 14,2 por ciento, pero en el 2011 volvió a reducirse, quedando en 11,1 por ciento en el 2012. A su vez, otros indicadores sociales, como el acceso a servicios o infraestructura básicos, confirman esta tendencia positiva. (Cheong, Duc, & Thang, 2010).

Sin embargo, no está todo hecho. Vietnam se está enfrentando a retos constantemente, Por un lado, hay grandes disparidades en cuanto al bienestar, la propiedad (acceso a la tierra, o servicios sociales mínimos) o el nivel de pobreza, entre las zonas rurales y los habitantes urbanos. Según los datos estadísticos el entorno urbano tenía una tasa de pobreza en 1998 del 9 por ciento, 6,6 por ciento en el 2002, 8,6 en el 2004. 7,7 en el 2006, 6,7 en el 2008, 6,9 en el 2010, 5,1 en el 2011, 4,3 en el 2012¹⁰. Sin embargo, la tasa de pobreza del entorno rural era mucho más elevada, y, as vez, la que se ha reducido más significativamente. En 1998 era del 44,9 por ciento, del 35,6 por ciento en el 2002, del 21,1 en el 2004, del 18 en el 2006, del 16,1 en el 2008, del 17,4 en el 2010, del 15,9 en el 2011 y del 14,1 en el 2012. Además esta disparidad aumenta dependiendo de distintos grupos localizados en diferentes regiones, por lo que habrá que tener cuidado con las llamadas “trampas de desigualdad”. Hay que proteger a los pobres para que no vuelvan a caer en la pobreza mediante políticas y programas gubernamentales dirigidos a estos. Habrá que aumentar la eficacia y eficiencia de las instituciones sociales, fomentar los sectores intensivos en trabajo, y la creación de pequeñas y medianas empresas. También habrá que mejorar las condiciones laborales para que el trabajador esté más seguro. Esto tendrá que venir acompañado del desarrollo de las aptitudes de los trabajadores para hacerlos más cualificados.

En segundo lugar, se estimó que durante el periodo 2002-2006 un tercio de la población pobre sufrió de pobreza crónica. Los dos tercios restante experimentaron una pobreza transitoria. Sin embargo, con la inclusión en la OMC, se produjo un impacto positivo y redujo el umbral de la pobreza. Esto se debe a que se redujeron los aranceles a la importación, se eliminaron las barreras no arancelarias para el comercio, había un mayor acceso a los mercados, cambios en el marco legal, etc. Durante los años

¹⁰ Datos del Banco Mundial.

2008,2009 y 2012 se demostró que los efectos indirectos de la adhesión fueron mayores de los esperados durante el proceso.

No obstante, estas diferencias de desigualdad son cada vez más preocupantes. Vietnam tiene que abocar por una integración de los puestos de trabajo de todo el país. Con el crecimiento las grandes ciudades situadas cerca de los puertos se benefician de la apertura del país a la economía mundial y favorece a aquellos que viven en estas ciudades. Pero, el país tendrá que incentivar que la gente de las provincias más pobres y zonas rurales puedan participar en este proceso de crecimiento y desarrollo social.

3.5 Escolarización

El cambio positivo que ha dado Vietnam también se debe, en parte, al aumento del nivel de educación. Muchas inversiones se han focalizado en ampliar el acceso a la educación en todos los niveles. Uno de los objetivos de la Estrategia de Desarrollo Socioeconómico de Vietnam 2011-2020 es el fortalecimiento de los recursos humanos.

En las últimas décadas, ha disminuido el número de trabajadores vietnamitas que no tengan educación primaria; muchos de ellos, especialmente cuando son profesionales o técnicos, tienen grados superiores.

El perfil educativo varía dependiendo del tipo de ocupaciones. Por un lado, la mayoría de los trabajadores obtuvo una educación básica a un nivel primario o por debajo, o a un nivel bajo de secundaria. Los operadores de maquinas, aproximadamente el 30 por ciento, si que ha completado su formación profesional, que es predominante entre los técnicos. Los profesionales son los mejores educados. Casi el 80 por ciento tiene un título universitario. Cabe destacar que los trabajadores más jóvenes han sido mejor educados y ocupan profesiones de profesionales y técnicos (ILO, Vietnam Employment Trends Report, 2010)

No obstante, la demanda de trabajadores bien cualificados sigue aumentando, es decir, la demanda es mayor que la oferta. Por otro lado, la demanda de trabajadores con escasa formación es decreciente, lo que ha producido que se baje también su salario.

Cada vez más es el sector privado el que crea mayor empleo, ya que es el sector que está en crecimiento, y son ellos los que demandan trabajadores cualificados.

Ha aumentado el número de matriculaciones en la primaria, que proporciona habilidades básicas de lectura, escritura y cálculo. Hoy en día el 98 por ciento de los niños de los hogares más pobres están matriculados en la enseñanza primaria¹¹. En cuanto a la educación secundaria, esta no es obligatoria, por lo que el nivel de matriculación disminuye significativamente.

¹¹ Datos del Banco Mundial. En términos de porcentajes netos.

Capítulo 2: El caso de Camboya

1. Camboya

Camboya actualmente es una monarquía constitucional. Es el país en desarrollo menos avanzado de la región del Asia Oriental y uno de los más pobres del mundo (EIC, 2004).

Es un país que ha sufrido numerosas guerras a lo largo de su historia. Sin embargo, el periodo histórico más devastador para la población Camboyana fue entre 1970 a 1979. Entre los años 1970 y 1975 hubo una guerra civil que acabó con el triunfo de Pol Pot. Los cuatro años posteriores fueron años demoledores para el país. El régimen de los Jemeres Rojos quería transformar la sociedad camboyana en una sociedad eminentemente agraria, donde los intelectuales no tenían lugar. Se produjo un gran genocidio donde los datos estiman que murieron aproximadamente 1,7 millones de personas, es decir, 1 cuarto de la población camboyana (Corfield, 2012). Murieron el 33 por ciento de los hombres y el 15 por ciento de las mujeres. Este periodo histórico sigue teniendo sus consecuencias en la actualidad, tanto a nivel social como económico.

En 1993 fue el año en el que por fin se celebraron las primeras elecciones libres, promovidas por las Naciones Unidas en su programa de Autoridad Transicional¹². Estas fueron ganadas por Hun Sen, miembro del Partido Popular de Camboya¹³, y que ha ganado todas las elecciones hasta la actualidad, las últimas celebradas en julio del 2013 (Taylor, Miranda, Koh, & Chong, 2009).

Durante las últimas dos décadas Camboya ha reformado de una manera considerable su economía. A finales de los 80 se pasaba de una economía de planificación central a una de mercado, lo que le permitía ser más competitiva a nivel mundial. Se llevaron a cabo numerosas reformas legislativas para garantizar la propiedad privada, liberalizar el comercio, etc. En 1994 se promulgó la ley de Inversiones, con un régimen bastante

¹²Esta autoridad transicional se denomina: United Nations Transitional Authority in Cambodia.

¹³ Cambodians People Party

relajado y con numerosos incentivos para que aumentaran las inversiones extranjeras en el país. En 1997, a raíz de la crisis económica y financiera, disminuyó la ayuda destinada al país, pero este siguió poniendo en práctica medidas para la liberalización del mercado (Stiftung, 2012). En 1999 se convirtió en miembro de la ASEAN cuyo principal objetivo es el crecimiento económico de la región asiática, estableciendo una zona de libre comercio entre los países miembros. Los países miembros pasaron a formar parte del AFTA, donde se acordó reducir los aranceles sobre las mercancías que se importasen de otros países miembros de la organización (ASEAN, 2014)

Posteriormente, en el 2003, Camboya entró en la OMC y cuyos efectos serán analizados con más detalle en un apartado posterior. Desde este año hubo tasas de crecimiento del PIB del 10 por ciento. Se llevaron a cabo con éxito reformas en el sector fiscal y en el sector monetario, sin embargo, otras reformas también consideradas importantes, como la reducción de la pobreza o del bienestar social, aún no se han logrado con eficiencia.

Naciones Unidas describió a Camboya, en la conferencia de junio de 2013 sobre el Comercio y el Desarrollo, como un "punto brillante emergente".¹⁴ Por otro lado, el *World Bank's Doing Business 2014* estipula que el clima de negocios en el país sigue siendo bastante pobre. Camboya ocupa el puesto 137 de 189 países, habiendo perdido cuatro puestos en 2012.

Ahora se pasará a analizar ciertos aspectos básicos de la economía de Camboya.

Inflación

Según el Instituto Nacional de Estadística de Camboya la media de la inflación desde 1995 hasta el 2014 ha sido de 5,33 por ciento, siendo el pico máximo en el 2008 con una tasa del 35,57 por ciento, y el punto más bajo en mayo del 2009 con una tasa de inflación negativa de 5,69 por ciento. Los precios de las materias primas son actualmente más estables ya que ha disminuido la oleada de incrementos en los precios de los alimentos. En el año 2013 la inflación subió al 4,7 por ciento, frente al 2,5 del

¹⁴ En inglés describió a Camboya como "emerging bright spot"

2012. Sin embargo, en el corto plazo, esta se prevé que se mantenga en un solo dígito (World Bank, 2014).

Crecimiento económico

En el 2008 el Asia central y meridional fueron las zonas del mundo desarrollado que más crecieron, mostrando un crecimiento del 8,4 por ciento. La actividad económica está fuertemente impulsada por las exportaciones en los diversos sectores lo que hace que entren numerosas remesas de divisas en el país. El crédito al sector privado lleva en aumento los últimos 4 años, aumentando aproximadamente un 30 por ciento. Sin embargo, los problemas que vivía la economía mundial en el 2007, especialmente con el aumento del precio del crudo, amenazaron el crecimiento del país. Cayeron las exportaciones debido a la crisis económica que estaban viviendo los mercados de exportación de Camboya, y que se reactivó en el 2010.

Exportaciones e importaciones

Las principales exportaciones son del sector textil hacia los países de la Unión Europea y EEUU, que en conjunto representan el destino del 75/80 por ciento de las exportaciones. Poco a poco, Camboya se fue haciendo un hueco en las exportaciones mundiales, pasando de 0,49 por ciento en 2000 al 0,87 por ciento en el 2010 (Asuyama & Neou, 2012). Durante el periodo 2007-2010 más del 70 por ciento de los ingresos de exportación provinieron del sector de la confección. En el 2009 las exportaciones crecieron cerca del 25 por ciento ya que se reactivó la economía mundial y la diversificación de los mercados. Sin embargo, Camboya es fuertemente dependiente de las importaciones de bienes de capital y de bienes intermedios que no se encuentran disponibles en el país. Es decir, los productores dependen de la importación de telas, tejidos, hilos, materiales de embalaje, etc., que provienen principalmente de China y el sur de Corea (Staritz & Frederick, 2012)

Inversiones extranjeras directas

El comercio y las inversiones del país, durante las últimas dos décadas, se ha ido liberalizando, y Camboya se ha convertido en un importante destino de las IED. Las inversiones provienen principalmente de Malasia, Taiwán, Estados Unidos, China,

Vietnam. Estas han sido decisivas en el desarrollo económico del país y su crecimiento y ha creado numerosos puestos de trabajo. Freeman ha defendido que las entradas de IED son un método para potenciar el desarrollo y crecimiento económico del país, así como para ayudar en el proceso de transición de Camboya (Freeman, 2002). Durante el periodo 1994-2004 el sector textil era el principal destino de estas IED, representando alrededor del 30 por ciento de las mismas (Cuyvers, L., Soeng, R., Plasmans, J., & Van den Bulcke, D, 2008), y en la actualidad estas siguen estando muy centralizadas en las industrial ligeras, los sectores del turismo, hostelería y textil.

Los principales logros durante las últimas décadas pueden resumirse a continuación. En primer lugar, la promulgación de leyes del sector financiero y comercial para impulsar el mercado financiero. En segundo lugar, la reestructuración del sector bancario y de las instituciones financieras, así como, la introducción de la infraestructura necesaria para su desarrollo. En tercer lugar, el desarrollo de los recursos humanos y el desarrollo social. (ASEAN, 2013)

2. Análisis de la entrada de Camboya en la OMC

La incorporación de Camboya en la OMC se realizó para fomentar su integración en la economía mundial y así reducir el índice de pobreza y crear un desarrollo sostenible (Hing, 2003; FMI, 2003). Esto atraería mayores inversiones, tanto locales como extranjeras, y así intentar superar el problema de su escasa capacidad de producción. Su incorporación fue un éxito rotundo para el país ya que éste experimentó un rápido crecimiento en los años siguientes. En el periodo 2004-2008 la tasa media de crecimiento fue del 10,3 por ciento, aumentando el PIB per cápita de 417 a 773 dólares estadounidenses.

Todos los sectores generales contribuyeron a este rápido crecimiento. La producción industrial registró un crecimiento medio anual del 12 por ciento en el período 2004-2008, mientras que la producción de los servicios y la agricultura creció un promedio anual del 11 y el 6,2 por ciento, respectivamente.

Camboya solicitó la adhesión a la OMC en 1994, no obstante, no fue hasta el 2003 cuando, en la Conferencia Ministerial de Cancún, se aprobó su incorporación (Sok & Chea, 2010). Lu Laysreng, entonces Subsecretario de Estado de Comercio, estableció que era muy importante para Camboya ser miembro de la OMC ya que proporcionaría facilidades para el país y así sería capaz de moverse en una asociación mundial con gente de negocios (Madra, 1996). Esto, por otro lado, conllevaría una serie de sacrificios como reducir los aranceles, adoptar un sistema contable basado en el modelo anglosajón y la creación de un sistema legal.

Pues bien, desde el año de la incorporación, Camboya tiene la oportunidad de acceder a una mayor gama de productos y sus productos acceden a un mayor número de países. Los productos camboyanos ya no pueden ser discriminados en los mercados de exportación cuando otros países vendan mercancías similares. Asimismo, el país goza del tratamiento de “Nación más favorecida” (MFN) por lo que se beneficia de un acceso preferencial en algunos países.

A diferencia de otros países, en Camboya no se generalizó la información acerca de la adhesión a la OMC, así como, no se realizaron grandes esfuerzos para cumplir con ciertos requisitos. Las negociaciones fueron llevadas a cabo en el más alto secreto, sin debate en la Asamblea Nacional. Michael Bird, director de Oxford-GB dijo que muy poco se había trabajado para evaluar los impactos que las distintas políticas de la OMC tendrían para el país (Coren, 2003)

3. Las inversiones extranjeras directas durante el periodo 2005-2014 en Camboya.

3.1 Evolución

Las inversiones extranjeras directas juegan un papel fundamental en el crecimiento de una economía emergente como Camboya ya que establece numerosos flujos comerciales entre los mercados nacionales e internacionales (Cheong Tang, T., & Wong, K. N., 2011).

Desde el 2000 la economía camboyana ha crecido a una tasa anual del 8 por ciento, representando la inversión alrededor del 20 por ciento del PIB durante el periodo 2000-2010. Dentro del total de inversión la privada jugó un papel muy importante ya que fueron las tres cuartas partes, concentrándose en el sector servicios, manufacturero y en la agricultura (FMI, 2012).

En 1994 se promulgó la primera Ley de Inversión que posteriormente, en el 2003, fue modificada. Esto conllevó a que fueran aumentando el número de proyectos destinados a las inversiones, y otorgando grandes incentivos y garantías. Las IED crecieron de manera significativa, siendo a finales de 1980 casi inexistentes hasta alcanzar un promedio de 2 millones en la década de los 90. En 1995, el Consejo para el Desarrollo de Camboya¹⁵ destinó 2,3 millones de dólares para inversiones en activos fijos, sin embargo, esto aumentó significativamente en la década siguiente, Así, entre 1995 y 2005, en promedio, se destinaron 640 millones de dólares, y entre el 2006 y 2010 en promedio se destinó 8,3 veces más. Finalmente, en el 2011 se destinaron 5,7 millones de dólares para inversiones.

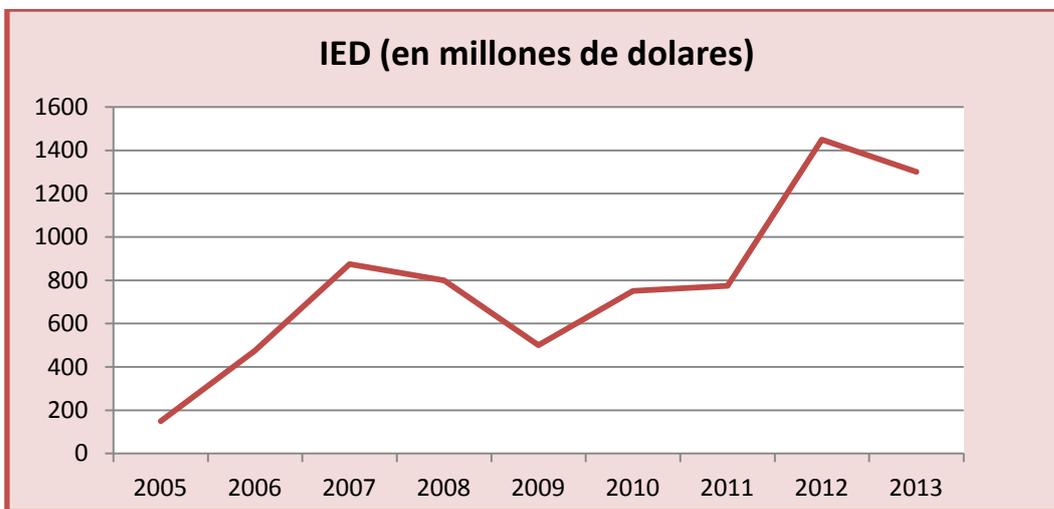
De entre todas las inversiones que fueron aprobadas por el CDC, el 71 por ciento, entre 1994 y 2005, eran inversiones extranjeras directas. Sin embargo, esta proporción se redujo el 36 por ciento en el 2009, aumentando al año siguiente hasta representar el 85 por ciento de todas las inversiones que se realizaban en el país.

La IED en el año 2010 ascendió a 735.199.191 US dólares, en el 2011 a 795.460.489 y a 1.440.978.035, 1.345.044.252, durante los años 2012 y 2013 respectivamente. Por lo que podemos observar, la tendencia es alcista.

En el presente gráfico se encuentra detallada la evolución desde el año 2005.

¹⁵ Council for the Development of Cambodia (CDC)

Gráfico 4: IED en millones de dólares en Camboya. Fuente: Banco Mundial



3.2 ¿Por qué Camboya?

3.2.1 Características para invertir en Camboya

Camboya, a pesar de ser un país pequeño, de unos 14,5 millones de personas, se encuentra situado estratégicamente en una buena posición para el comercio. Por un lado, está ubicado en el sudeste asiático, considerada como la zona más dinámica de la economía mundial durante las últimas décadas. Igualmente, Camboya limita con Laos al noroeste, Vietnam al este y sureste, Tailandia al oeste y noroeste, con lo que tiene gran acceso a distintas vías de comunicación, tanto portuaria como aérea. Asimismo, es un país con numerosos recursos naturales y donde una de sus principales fuentes de ingresos son los Templos de Angkor Wat, una de las maravillas del mundo.

Un dato a destacar es el incremento de la libertad económica, que ha ido mejorando cada año, y que hizo que en el 2011 Camboya ocupara el puesto 17 de los 41 países de la región Asia-Pacífico, con una puntuación de 57,9 puntos según el Índice de libertad económica.

Los inversores extranjeros se encuentran atraídos principalmente por tres cuestiones: el bajo coste laboral, al acceso preferencial que tiene Camboya con respecto a ciertos mercados como EEUU y la UE, y la proximidad a los mercados de la ASEAN.

Al ser miembro de la OMC Camboya goza de un Sistema de Preferencias (SGP), es decir, de una serie de privilegios que muchos países industrializados han extendido a Camboya. También es miembro de la ASEAN, desde 1999, por lo que goza de numerosos beneficios comerciales de carácter regional. Se convirtió en miembro de la Zona de Libre Comercio de la ASEAN (AFTA), cuyo beneficio directo es la reducción de los aranceles a la importación de ciertas mercancías provenientes de otros países del sudeste asiático. A su vez, Camboya posee otros acuerdos como *ASEAN-China comprehensive Economic Cooperation Agreement*, *ASEAN-Japan Comprehensive Economic Partnership*, *ASEAN-Korea Comprehensive Economic Cooperation Agreement* y más de una docena de acuerdos multilaterales con los países desarrollados, como EEUU (SGP) y los países europeos (PPS, 2011). Con la vecina Vietnam, a finales de 2010, firmó un acuerdo por el que se prometió la importación libre de impuestos de 60 artículos de Camboya a cambio de la exportación de 13 artículos libre de aranceles a Camboya (UNCTAD, 2013).

Como podemos observar, en Camboya se intenta incentivar mucho la inversión extranjera para que el país siga creciendo económicamente. Sin embargo, los inversores no olvidan la falta de transparencia en el sistema jurídico, los problemas de infraestructura que obstaculizan el suministro y el transporte de las mercancías.

Como se recogió anteriormente, la primera Ley de Inversión se promulgó en 1994 y fue modificada en el 2003. En la misma, los sectores donde se incentiva la inversión son: la agricultura y la agroindustria, infraestructuras en transportes y telecomunicaciones, los sectores de la energía y la electricidad, el turismo, la minería, industrias intensivas en mano de obra y las manufactureras orientadas a la exportación y aquellas destinadas al desarrollo de los recursos humanos (Sotharitho, 2010).

3.2.2 Incentivos a la inversión

Fiscales

Actualmente, Camboya ofrece a los inversores uno de los regímenes de inversiones más liberales y con mayores incentivos fiscales del sudeste asiático.

El Consejo para el Desarrollo de Camboya y el Ministerio de Comercio son los encargados de supervisar los proyectos de inversión. Aquellos proyectos que han sido seleccionados deben de registrarse en el CDC para así poder acceder a los distintos incentivos económicos. (BNG, 2010). Estos son los proyectos de inversión cualificada (QIP) que tendrán que escoger entre dos tipos de incentivos, por un lado, una reducción del impuesto sobre el beneficio al 0 por ciento durante un número de años o una dotación a la amortización que será muy beneficioso para aquellas empresas que tienen que importar bienes de capital o maquinaria. Igualmente, no tienen que pagar derechos de importación sobre materiales de construcción, equipos y los materiales necesarios para la actividad, con algunas excepciones. Están excluidos de ser considerados QIP las actividades relacionadas con la hostelería, casino o servicios profesionales.

Las tasas del impuesto de sociedades son bajas, y los requisitos de presentación son simples y dinámicos.

Cuando una nueva empresa se instala en el país está obligada a pagar el Impuesto de Patentes, que varía dependiendo de la actividad y ubicación de la empresa; y el Impuesto de Sellos. En cuando a las ganancias obtenidas por una persona residente en Camboya pagará por las obtenidas en el país o por fuentes extranjera, pero si no es residente tributará únicamente por los ingresos procedentes de fuentes camboyanas. El impuesto sobre beneficio será del 9 por ciento. No obstante, hay una exención del mismo hasta un periodo máximo de 8 años.

Camboya ofrece un “One-Stop-Service”, es decir, un rápido proceso de aprobación de los proyectos de inversión en los que estén interesados inversores extranjeros. El proceso solo conllevara 28 días y estos podrán poseer el cien por cien de su negocio con un plazo de arrendamiento de la tierra de 99 años.

Los inversores extranjeros no tendrán que pagar impuestos para la importación de materias primas, maquinaria, equipos, o bienes intermedios, ni tampoco un impuesto para la exportación de sus productos. Además, las empresas podrán incluir en su plantilla hasta un 10 por ciento de trabajadores extranjeros si se requiere una cierta experiencia para que los negocios prosperen (PPS, 2011)

Zonas Económicas Especiales

Camboya fue introduciendo, entre los años 2009 y 2010, Zonas Económicas Especiales (SEZ) para atraer una mayor inversión. Además de atraer inversión lo que se pretende con las mismas es diversificar la industria manufacturera, para que no solo se centre en la fabricación de prendas de vestir.

Todas las actividades industriales se desarrollan de una manera especial bajo una SEZ. Cada una de estas zonas tienen un área de producción, de servicio y, algunas, zonas residenciales. En estas hay funcionarios del gobierno que prestan servicios administrativos para así hacer más efectivas cuestiones burocráticas, como dar autorizaciones, permisos, etc. Las empresas de estas zonas se benefician de incentivos fiscales: no tienen que abonar un impuesto sobre el valor añadido y ventajas en cuanto al impuesto de la renta y de aduanas. El gobierno ha aprobado 21 zonas económicas especiales situadas en Phnom Penh, Sihanoukville y a lo largo de la frontera de Tailandia y Vietnam.

Como dijo el ministro de Prasihdh "La estabilidad política ha permitido la estabilidad macroeconómica, un marco jurídico sólido y un ambiente favorable para los inversionistas (...) Las Zonas Económicas Especiales ofrecen un servicio integrado para los inversores ya que todos los documentos y licencias se pueden completar en el mismo lugar"

Repatriación de ganancias

La moneda camboyana es el Riel. El gobierno se ha comprometido a mantener el tipo de cambio más o menos estable, en torno a 4000 Rieles por dólar EEUU. El dólar estadounidense es ampliamente utilizado en Camboya, tanto en el día a día como a la hora de hacer negocios, ya que la economía está muy "dolarizada" (BNG, 2010).

Los inversores pueden repatriar el 100 por cien del capital o dividendos obtenidos en el país. En cuanto a los beneficios están sujetos al pago de un impuesto del 1 por ciento.

Fuerza laboral

El hecho de que Camboya cuente con una mano de obra barata contribuye a la entrada de inversión extranjera ya que baja el coste de producción. Tiene un crecimiento medio de la población de aproximadamente 1,7 por ciento, es decir, se incorporan al mercado laboral 250 mil personas al año. Asimismo, de los 14 millones de camboyanos el 51 por ciento está en edad de trabajar. Esto es muy evidente cuando nos referimos al sector de la confección, donde empresarios de países como EEUU, Europa, Canadá y Australia se sintieron atraídos para invertir en el país (Socheth, Impact of the Global Financial Crisis on Cambodian Economy at Macro and Sectorial Levels, 2013)

El perfil de los trabajadores es de personas con bajo nivel de cualificación. La agricultura da empleo al 70 por ciento de la población en edad de trabajar, el sector servicios al 20 y, por último, la industria a menos del 10 por ciento.

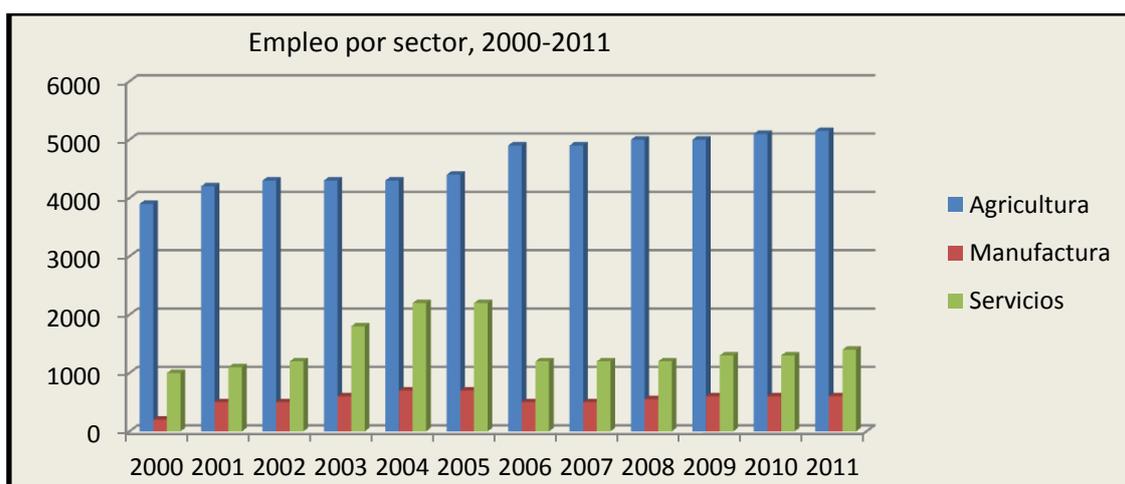


Gráfico 5: Empleo por sectores en Camboya. Fuente: ASEAN Development Bank

3.3 Principales inversores

3.3.1 De donde vienen

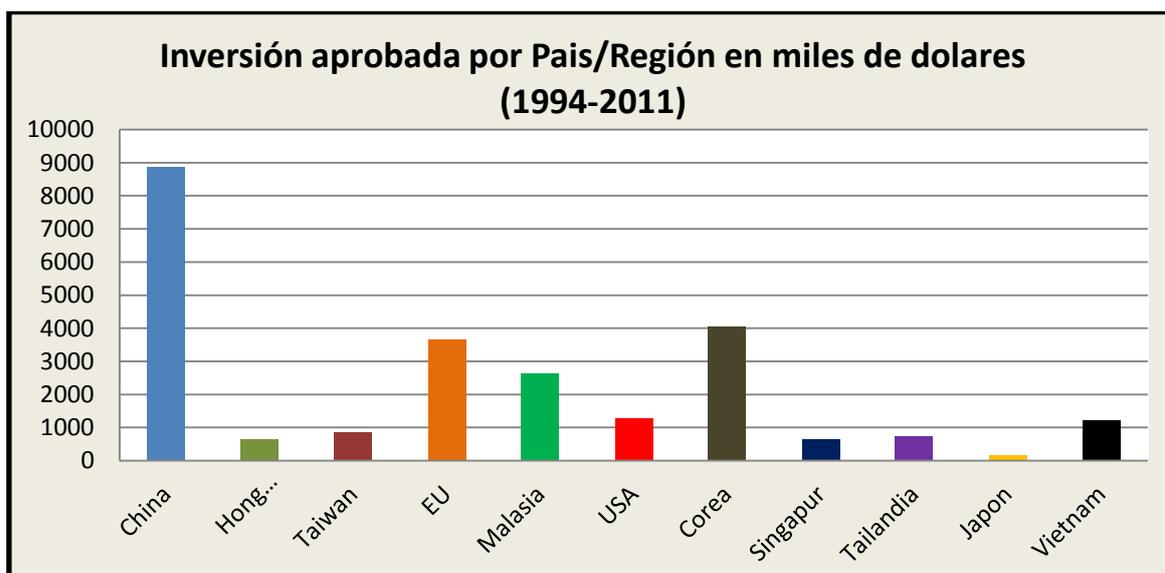
El origen de las inversiones extranjeras directas es principalmente de los países cercanos a Camboya. El país líder es China, seguido por Corea y Malasia. Otras fuentes de IED son EEUU, Reino Unido, Vietnam, Taiwan y Singapur. ¹⁶ En el sector textil hay una

¹⁶ Datos extraídos del CBC.

gran presencia de los países vecinos como China, Taiwán, Republica de Corea, Malasia y Singapur.

La rivalidad entre China y Estados Unidos por lograr una mayor influencia en el país es palpable. No obstante, China va tomando ventaja ya que las ideologías de ambos países son similares.

Gráfico 6: Inversión aprobada por país/región en miles de dólares. Fuente: CBC



Las IED procedentes de China han ido aumentando año tras año, empezando por primera vez en 1994, y se distribuyen en muchos sectores, incluyendo el sector textil, de la confección, parques industriales, petróleo, cemento, etc. (Sotharitho, 2010). Muchas de las empresas que invierten en Camboya son propiedad del estado, y el total de proyectos desde 1994 hasta el 2009 han sido 137, siendo el 2005 el año con más proyectos aprobados.

En cuanto a Corea, el número de proyectos aprobados es relativamente inferior con respecto a China, 106. Las principales inversiones son en el sector inmobiliario, el bancario, la construcción, el turismo y el manufacturero.

3.3.2 ¿Qué sectores son los favoritos?

En el 2010 la inversión en el sector textil, de la confección y de calzado representó alrededor del 7 por ciento de toda la inversión. Los proyectos de inversión para establecer fábricas de confección representaban una cuarta parte del capital registrado, con 41,8 millones de dólares, de los cuales 53 por ciento eran extranjeros, es decir, es el sector con más peso económico dentro del sector manufacturero.

En el 2005, había en torno a de 200 firmas de prendas de vestir que operaban en el país, y alrededor del 90% son de propiedad extranjera. Actualmente, grandes empresas internacionales invierten cientos de millones de dólares en el sector de la confección y fabricación, aprovechándose del la intensiva mano de obra a bajo coste y el acceso a numerosos mercados sin impuestos.

Los datos expuestos anteriormente se encuentran sintetizados en el gráfico siguiente:

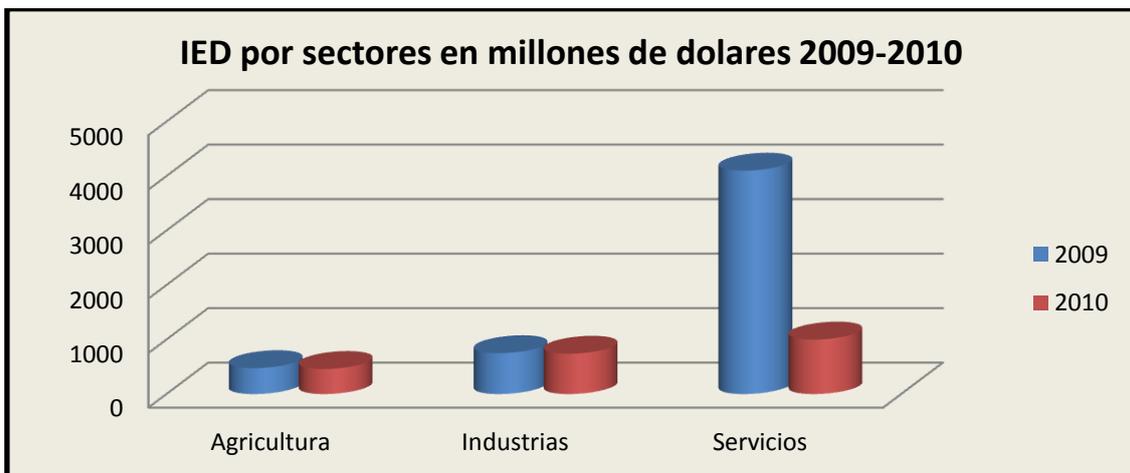


Gráfico 7: IED por sectores en millones de dólares 2009-2010. Fuente: CDC

El gobierno camboyano, durante el periodo 2009-2012, asignó el 13 por ciento de la inversión pública a la agricultura, el 10 por ciento al desarrollo rural, el 22 por ciento a infraestructura (incluye medios de transporte y el acceso a agua), y el 31 por ciento fue destinado a los servicios públicos como la sanidad y educación (Socheth, Foreign Investment in Agriculture in Cambodia: a survey of recent trends, 2012)

Para el año 2011 la composición del sector industrial estaba concentrada en los siguientes sectores: el sector de la confección representaba el 19 por ciento de todas la

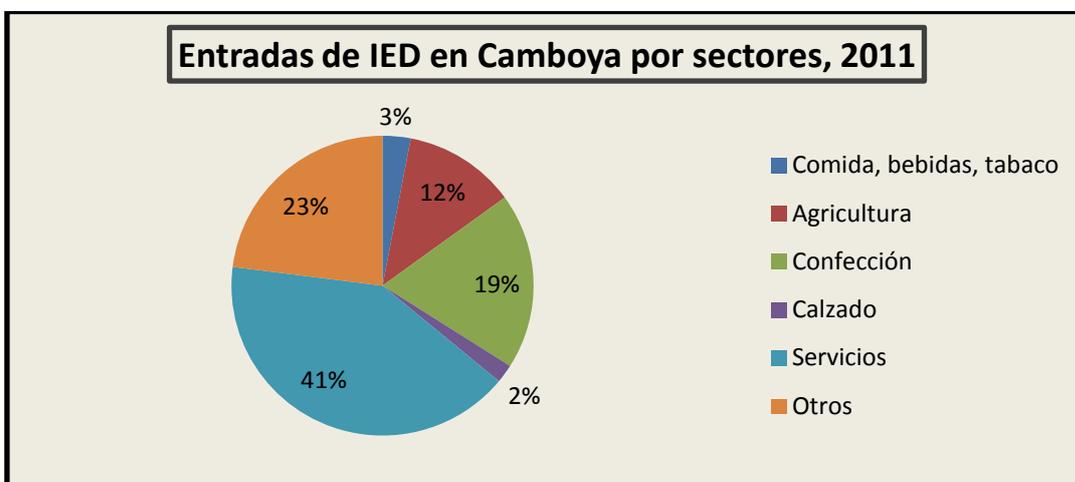
entradas de inversión extranjera, el de la agricultura el 12 por ciento, y el sector servicios el 41 por ciento. Dentro del sector servicios el turismo representaba el 50 por ciento de la inversión acumulada. La inversión en turismo ha sido variable cada año, siendo su máxima en los años 2008 y 2009. En cuanto al sector servicios en general, en el 2009 hubo una notable bajada debido a la crisis y como consecuencia la disminución de la inversión en la construcción, pero, posteriormente se recuperó.

En 2012, el principal sector receptor de las inversiones fue el turismo, seguido en gran medida por la construcción.

Gráfico 8: IED por sectores 2000-2011 en millones de dólares. Fuente: CDC



Gráfico 9: Entrada de IED en Camboya por sectores, 2011. Fuente: Banco Nacional de Camboya



3.4 Reducción de la pobreza

A medida que la economía del país crece la pobreza se reduce, aunque de una manera lenta y Camboya sigue siendo el país más pobre de todo el sudeste asiático. Crecientes disparidades en la distribución de la riqueza y la pobreza siguen figurando entre los problemas más destacados del país. Las Naciones Unidas describen a Camboya como un país menos adelantado, careciendo ciertas zonas rurales de infraestructuras básicas.

En el 2004 el índice de pobreza estaba situado en el 34,5 por ciento, bajando al 30,1 en el 2007 y en el 2011 al 28 por ciento (Stiftung, 2012). Esto se debió principalmente al crecimiento de la industria de la confección, la mejora en el turismo y en la construcción. La industria de la confección juega un papel importante en la generación de ingresos y la reducción de la pobreza en Camboya, ya que contribuye a la creación de empleo en las zonas urbanas y envían dinero, alrededor del 50 por ciento de su salario, a las familias de los trabajadores que viven en las zonas rurales. Muchos de los trabajadores de estas fábricas son mujeres jóvenes que migran desde las áreas rurales pobres a Phnom Penh, donde se encuentran la mayoría de las fábricas de ropa (Bargawi, 2005) . Según lo estimado por el IFC esta industria alivia de la pobreza a casi 1,5 millones de personas, suponiendo que cada trabajador de la fábrica mantiene a 4 o 5 miembros de la familia. (NATSUDA, GOTO, & THOBURN, 2009)

En el 2009, según datos del Informe sobre Desarrollo Humano Camboya del UNDP, más de un tercio de la población vivía en la pobreza, viviendo con 0,46 dólares día, y de estas aproximadamente el 90 por ciento vive en zonas rurales.

La HDR introdujo el Índice de Pobreza Multidimensional (IPM) en el 2010, que identifica múltiples privaciones en los hogares de las familias camboyanas. El límite se sitúa en el 33,3 por ciento identificando entre pobres y no pobres, siendo pobres multidimensionales si la puntuación es mayor. En Camboya son pobres multidimensionales el 46 por ciento de la población, y están próximos a esta situación el 20 por ciento (UNDP, 2014).

3.5 Escolarización

En Camboya se desarrolló un Plan Nacional de Desarrollo Estratégico para el periodo 2009-2013, entre cuyas prioridades se encuentra la importancia de fortalecer la calidad de la educación ya que esta es un elemento esencial para el desarrollo humano y para reducir la pobreza. Por esto, el Ministerio de Educación, Juventud y Deportes se comprometió a garantizar que los niños y jóvenes de Camboya disfrutasen de las mismas oportunidades para acceder a la educación (NATSUDA, GOTO, & THOBURN, 2009).

En el año 2014 los indicadores de educación mostraban que Camboya se encuentra entre los países peor educados de Asia. La tasa neta de matriculación en la escuela primaria es de un 96 por ciento, mientras que en secundaria baja a un 34 por ciento y en secundaria superior a un 21 por ciento. En cuanto a la tasa de abandono en primaria es del 8,7 por ciento y en secundaria del 19,6 por ciento. Esto se debe al alto índice de pobreza en las áreas rurales, la mala calidad de la educación y al número insuficiente de aulas e instalaciones y maestros.

Camboya necesita de personas con una mayor cualificación si quiere seguir creciendo. Hay una gran necesidad de ingenieros, matemáticos, arquitectos. En 2007, el 22 por ciento de las empresas extranjeras informaron que un gran obstáculo era la baja cualificación. En 2011, el 73 por ciento de los empleadores establecieron que los universitarios no salen con las habilidades que se requieren en el mercado laboral, así como el 62 por ciento en el caso de formación profesional. Como consecuencia de esto Camboya atrae industrias de baja cualificación ya que oferta mano de obra no cualificada.

Conclusiones

A través del presente trabajo hemos podido ver el potencial de crecimiento que tienen las economías camboyana y la vietnamita. Son dos países que ofrecen numerosas oportunidades para las exportaciones y para las inversiones extranjeras por su crecimiento económico, su apertura internacional y el tamaño de su mercado. Además, también ofrecen numerosos incentivos y ayudas a la inversión que los hacen atractivos.

La adhesión a la OMC ha sido un factor clave para ambas economías. Por un lado, fomentó el desarrollo y la reducción de la pobreza, y por otro, hizo que aumentaran las exportaciones al otorgarles la denominación de Nación Más Favorecida. El crecimiento económico también se debió a que, con la incorporación de Vietnam y Camboya, se promulgaron nuevas leyes más transparentes atrayendo la inversión extranjera. Su pertenencia a la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático, que significa la reducción a cero de los derechos arancelarios entre algunas naciones del sudeste de Asia, y la firma de numerosos acuerdos internacionales, ofrecen, a su vez, la posibilidad de un crecimiento rápido del comercio.

Como se establece a lo largo de todo el trabajo Vietnam y Camboya son países muy dependientes de las exportaciones, y son conscientes del papel tan importante que las inversiones extranjeras directas juegan en las mismas. Estas economías pujantes llevan a cabo políticas liberales en donde las empresas privadas son los agentes del cambio. Hemos visto a lo largo del trabajo los numerosos incentivos que promueven los gobiernos de ambos países para el incremento de la presencia de empresas extranjeras. En ambos países se promulgaron leyes de inversión, en Vietnam en el 2005 y en Camboya en el 2003, lo que hacen más transparentes las mismas y crean una mayor confianza en los inversores. Tanto Camboya como Vietnam tienen zonas económicas especiales donde se ofrecen a los inversores incentivos fiscales y de otros tipos. Los países permiten que sus inversores repatrien sus ganancias a los países de origen y tienen un régimen fiscal muy poco confiscatorio. El arrendamiento del suelo se puede realizar por un gran número de años, y en ciertos casos son prolongables. El crecimiento del país conlleva el incremento de los niveles de vida, con todo esto es recomendable una mayor diversificación del consumo, tanto en la demanda de nuevos productos que

antes eran culturalmente ajenos, como en la oferta, llegando a una mayor diversificación de los productos que ofrecen al exterior.

Muchos inversores se sienten atraídos por la fuerza laboral. En ambos países la población es relativamente joven y barata. No obstante, el gobierno tiene que centrar sus esfuerzos en dar una mejor formación para que la población pueda acceder a trabajos más cualificados y así el país depender menos de la mano de obra barata. Numerosos empresarios demandan puestos que requieren una mayor cualificación y que no pueden ser satisfechos por trabajadores locales. Además, tendrían que promulgarse un mayor número de normas legales para la protección de los trabajadores, ya que algunos estudios demuestran que hay muchas personas que trabajan entre 10 y 16 horas al día sin ningún tipo de protección laboral.

En cuanto a la pobreza, observamos que se ha reducido paulatinamente debido al crecimiento económico, siendo más destacada en Vietnam que en Camboya. Sin embargo, en Vietnam hay una gran disparidad entre el campo y la ciudad y entre el Norte y el Sur; y en Camboya el gobierno aún tiene que hacer notables esfuerzos especialmente en las zonas rurales, muchas de las cuales aún carecen de infraestructuras básicas. Asimismo, el nivel educativo es mayor que hace diez años, sobretodo en niveles primarios, pero existen mayores tasas de abandono a medida que los niños crecen. La apertura internacional ha fomentado que numerosas empresas se asienten en estos países solicitando una mayor formación educativa ya que así la población podrá acceder a mejores puestos de trabajo. Los gobiernos de ambos países deberían centrar sus esfuerzos en dar una mejor educación a los niños, aunque en un primer lugar sería recomendable resolver problemas básicos como su salud y su alimentación.

Como hemos visto a lo largo del caso son economías con un potencial enorme para seguir creciendo, pero para que este crecimiento sea sostenible en el largo plazo estos deberían seguir desarrollando ciertas reformas de carácter social.

Bibliografía

Ai, H., & Zhang, Y. (2013). *An empirical study of foreign direct investment and economic growth in china: based on the provincial data*. China: Hunan University.

Anderson, K. (1998). *Vietnam's transforming economy and WTO accession: Implications for agriculture and rural development*. Institute of Southeast Asia.

ASEAN. (July de 2013). Cambodia. *ASEAN* .

Asuyama, Y., & Neou, S. (2012). *How has the Cambodian garment industry evolved?. Dynamics of the Garment Industry in Low-Income Countries: Experience of Asia and Africa (Interim Report)*. Chiba: Institute of Developing Economies.

Athukorala, P.-c. (31 de 12 de 2006). Production Fragmentation and trade integration: East Asia in a global context. *The North American Journal of Economics and Finance* , págs. 233-253.

Athukorala, P.-c., & Tran, T. Q. (2008). *Foreign Direct Investment in Industrial Transition: The Experience of Vietnam*. Brisbane.

Bargawi, O. (2005). *Cambodia's garment industry—origins and future prospects*. Overseas Development Institute, Economic and Statistics Analysis Unit Working Paper.

BNG. (2010). Investing in Cambodia. *BNG Legal* , 1-4.

Bureau of Economic and Business Affairs. (2013). *2013 Investment Climate Statement*. U.S Department of State.

Cheong Tang, T., & Nyen Wong, K. (2007). Foreign Direct Investment, Merchandise and Services Trade in a Transition Economy: The Case of Cambodia. *International Economic Journal* , págs. 1-6.

Cheong Tang, T., & Wong, K. N. (2011). Foreign direct investment, merchandise and services trade in a transition economy: The case of Cambodia. *International Economic Journal* , págs. 251-267.

Cheong, K.-C., Duc, P. M., & Thang, N. (2010). *From low-income to industrialized vietnam in the next decade and beyond*. Ha Noi.

Coren, M. (23 de May de 2003). WTO Reforms: Commercial Court Seen as Key Problem . *Phnom Penh Post* .

Cuyvers, L., Soeng, R., Plasmans, J., & Van den Bulcke, D. (2008). Productivity spillovers from Foreign Direct Investment in the Cambodian manufacturing sector: evidence from establishment-level data. *University of Antwerp, Faculty of Applied Economics*.

Debnath, S. C. (2012). *The Relationship Between Good Governance and Foreign Direct Investment in East Asia's Knowledge-based Economic Growth* . Japan: Ritsumeikan University.

EIC. (1 de October de 2004). Cambodia's Economic Developments and Reform Progress in 2003-2004. *EIC Economic Watch* .

Freeman, N. J. (September de 2002). Foreign direct investment in Vietnam: an overview. In United Kingdom Department for International Development workshop on globalization and poverty in Viet Nam . pág. 320.

ILO. (2010). *Vietnam Employment Trends Report*. Ha Noi: MoLISA.

ILO. (2014). *World of Work Report: Developing with jobs*. Geneva: INTERNATIONAL LABOUR ORGANIZATION.

Invest in Vietnam. (s.f.). Recuperado el 18 de Febrero de 2015, de <http://www.investinvietnam.vn/lng/2/detail/392/Investment-Incentives.aspx>

KPMG. (2011). *Investing in Vietnam*. Vietnam: KPMG.

LawTeacher. (November de 2013). Risks Benefits Wto To Cambodia S Accession International Law Essay. *Law Teacher* .

Madra, E. (4 de March de 1996). Cambodia to Press for WTO Membership. *Cambodia Daily* , pág. 11.

NATSUDA, K., GOTO, K., & THOBURN, J. (2009). *Challenges to the Cambodian Garment Industry in the Global Market Value Chain*. Japan: Ritsumeikan Center for Asia Pacific Studies (RCAPS).

Nguyen, N. A., & Nguyen, T. (2007). *Foreign direct investment in Vietnam: An overview and analysis the determinants of spatial distribution across provinces*. Vietnam: Development and Policies Research Center.

O'Neill, D. (2014). Playing Risk: Chinese Foreign Direct Investment in Cambodia. . *Contemporary Southeast Asia* .

PPS. (2011). Foreign Direct Investment in Cambodia. *Phnom Penh Securities* .

Socheth, H. (2012). *Foreign Investment in Agriculture in Cambodia: a survey of recent trends*. Canada: The International Institute for Sustainable Development.

Socheth, H. (2013). Impact of the Global Financial Crisis on Cambodian Economy at Macro and Sectorial Levels. En IDRC, *Global Financial Crisis and Vulnerability in Cambodia*. Phnom Penh.

Sok, H., & Chea, S. (2010). Cambodia's Accession to the WTO: 'Fast Track' Accession by a Least Developed Country. *WTO* .

Sotharitho, C. (2010). Trade FDI, and ODA between Cambodia and China/Japon/Korea. En *Economic relations of China, Japan and Korea with the Mekong River Basin Countries*. Bangkok, Thailand: Mitsuhiro Kagami.

Staritz, C., & Frederick, S. (2012). Developments in the global apparel industry after the MFA phaseout. *Sewing Success*.

Stiftung, B. (2012). Cambodia Country Report. *BTI* .

Suliman, A. H., & Elian, M. I. (2014). Foreign Direct Investment , Financial Development and Economic Growth: A cointegration model. *The Journal of developing areas* .

Thanh, V. T. (2009). Vietnam after two years of WTO accession: What lessons can be learnt? . *ASEAN Bulletin* , 115-135.

Thanh, V. T. (2008). Challenges, Prospects and Strategies for CLMV: The Case of Vietnam. En *Development Strategy for CLMV in the Age of Economic Integration* (págs. 497-515). Central Institute for Economic Management (CIEM).

Tran, T. Q. (2009). *Sudden Surge in FDI and Infrastructure Bottlenecks: The Case in Vietnam*. Ha Noi: ASEAN Economic Bulletin.

UNCTAD. (2013). *Sector Specific Investment Strategy and Action Plan*.

UNDP. (2014). *Human Development report 2014*.

Vo Tri Thanh, N. A. (April de 2009). Vietnam after two years of WTO accession: What lessons can be learnt? *ASEAN Bulletin* , 26 (1), págs. 115-135.