



FICHA TÉCNICA DE LA ASIGNATURA

Datos de la asignatura	
Nombre completo	Derecho comunitario de la competencia, propiedad industrial e intelectual / EU Competition, IP and Trademark Law
Código	E000001228
Título	Máster Universitario en Derecho Internacional y Europeo de los Negocios (International and European Business Law)
Impartido en	Máster Universitario en Derecho Internacional y Europeo de los Negocios [Primer Curso]
Créditos	3,0 ECTS
Carácter	Obligatoria
Departamento / Área	Máster Universitario en Derecho Internacional y Europeo de los Negocios

Datos del profesorado	
Profesor	
Nombre	Margarita Amalia Fernández Álvarez-Labrador
Departamento / Área	Centro de Innovación del Derecho (CID - ICADE)
Correo electrónico	mafalvarezlabrador@icade.comillas.edu
Profesor	
Nombre	Sofía Ana Martínez-Almeida Alejos-Pita
Departamento / Área	Centro de Innovación del Derecho (CID - ICADE)
Correo electrónico	samartinezalmeida@icade.comillas.edu

DATOS ESPECÍFICOS DE LA ASIGNATURA

Contextualización de la asignatura		
Competencias - Objetivos		
Competencias		
GENERALES		
CG01	Capacidad de análisis y síntesis	
	RA1	Identifica lagunas de información o falta de coherencia en la argumentación de textos escritos. Incorpora información adicional y soluciona las incoherencias
		Diseña el tipo de proceso adecuado para alcanzar los objetivos propuestos en



	RA2	situaciones concretas. Diseña un proceso eficiente y adaptado a la situación concreta para la consecución de los objetivos
	RA3	Al expresar sus ideas y conclusiones, se apoya en datos y en la relación entre ellos. Plantea varias opciones posibles a partir de las distintas ponderaciones de los datos y sus relaciones
CG03	Capacidad de gestión de la información	
	RA1	Identifica las fuentes relevantes de información de manera prácticamente exhaustiva
	RA2	Ordena adecuadamente y prioriza las fuentes de información. Es capaz de descartar la información irrelevante de manera crítica
	RA3	Es capaz de manejar y utilizar de manera efectiva un elevado número de fuentes de información sin incurrir en contradicciones
CG06	Capacidad de trabajo en equipo	
	RA1	Colabora en la definición, organización y distribución de las tareas del grupo
	RA2	Realiza las tareas que le asignan dentro del grupo en los plazos solicitados
	RA3	Participa de forma activa en los espacios de encuentro del equipo, compartiendo información conocimientos y experiencias
	RA4	Se orienta a la consecución de acuerdos y objetivos comunes, comprometiéndose con ellos
	RA5	Toma en cuenta los puntos de vista de los demás, retroalimentándolos de forma constructiva
CG07	Capacidad de trabajo en un contexto internacional	
	RA1	Detecta los problemas derivados de las diferencias entre sistemas jurídicos
	RA2	Busca generar soluciones adaptables a los distintos sistemas jurídicos
	RA3	Entiende que el contexto jurídico y económico se inserta en relaciones transnacionales
	RA4	Es consciente de las resistencias o dificultades que una misma solución puede plantear en distintos contextos y busca mecanismos para minimizar estos problemas



CG08	Capacidad de razonamiento crítico	
	RA1	Fundamenta tanto los puntos fuertes como los débiles de los juicios u opiniones que emite
	RA2	Emite juicios en función de criterios externos (utilidad, viabilidad, validez, etc.). Selecciona con acierto el criterio externo a utilizar a la hora de argumentar un juicio
CG10	Capacidad de desarrollo de un aprendizaje autónomo	
	RA1	Adapta autónomamente las estrategias de aprendizaje en cada situación. Razona adecuadamente sobre la adecuación de sus estrategias en cada situación
	RA2	Es capaz de integrar paradigmas de otras disciplinas y/o campos de conocimiento próximos al suyo. Aplica y generaliza con facilidad y rapidez los conocimientos entre disciplinas
CG11	Motivación por la calidad	
	RA1	Se orienta a resultados. Revisa en función de los objetivos en qué punto se encuentra y toma decisiones ajustando su plan de acción
	RA2	Hace un buen uso de los recursos. Es eficiente. Revisa y compensa las ineficiencias que aprecia en sus actuaciones
CG12	Capacidad de aplicar los conocimientos teóricos a la práctica	
	RA1	Aplica en un contexto real los conocimientos de naturaleza teórico-práctica adquiridos
	RA2	Determina el alcance y la utilidad práctica de las nociones teóricas
	RA3	Adquiere otros conocimientos en el contexto real en el que son funcionales y relacionados con el ámbito profesional
	RA4	Identifica correctamente los conocimientos aplicables a cada situación
	RA5	Relaciona los conocimientos con sus distintas aplicaciones
ESPECÍFICAS		
CE04	Dominar las principales normas de derecho comunitario y de derecho internacional con relevancia para el desarrollo de negocios internacionales	
		Comprende el reparto de competencias entre la UE y los Estados miembros en las principales áreas de regulación de sectores especiales y conoce los principios



	RA1	Principales áreas de regulación de sectores especiales, conoce los principios básicos de la regulación de la actividad económica que derivan de la jurisprudencia del Tribunal de Justicia de la UE
	RA2	Posee un conocimiento avanzado del derecho de defensa de la competencia comunitario y entiende las limitaciones que impone para el desarrollo de actividades empresariales en el ámbito de la UE, así como la necesidad de cumplir con procedimientos de autorización previa en materia de control de concentraciones y de ayudas de Estado
CE05		Ser capaz de diseñar estrategias de reestructuración de grupos de sociedades y/o de las actividades intra-grupo y de mercado para maximizar las ventajas del marco legal
	RA1	Domina los principios fundamentales de tutela de signos distintivos e invenciones de conformidad con los tratados internacionales y normas comunitarias aplicables en los Estados miembros, y es capaz de diseñar una estrategia efectiva de tutela de los activos intangibles de las empresas que desarrollan sus actividades en el mercado interior
	RA2	Conoce la normativa aplicable a la contratación pública en el ámbito comunitario y los principios básicos derivados de la jurisprudencia del Tribunal de Justicia de la UE; y es capaz de determinar la obligación o no de licitación de determinados contratos conforme a la normativa comunitaria
	RA3	Conoce las normas tuitivas de los consumidores en el ámbito comunitario y es capaz de determinar su impacto para la estrategia comercial de la empresa
CE06		Identificar de manera precisa los riesgos contingentes derivados de las normas relevantes y establecer adecuadamente medidas de evitación o minimización
	RA1	Es capaz de valorar los riesgos de vulneración del derecho comunitario de defensa de la competencia y de determinar las posibles sanciones aplicables a las empresas infractoras, así como de asesorar sobre la conveniencia de acogerse a mecanismos de reducción o exoneración de la posible sanción
	RA2	Es capaz de diseñar una estrategia orientada a garantizar el cumplimiento de las obligaciones asociadas a la conclusión de un contrato público, y de cubrir en la medida de lo posible riesgos regulatorios y de ejecución de este tipo de contratos
CE07		Dominar las reglas reguladoras de la competencia en el mercado comunitario e internacional, incluyendo los aspectos específicos derivados de derechos exclusivos
	RA1	Es capaz de valorar los riesgos de vulneración del derecho comunitario de defensa de la competencia y de determinar las posibles sanciones aplicables a las empresas infractoras, así como de asesorar sobre la conveniencia de acogerse a mecanismos de reducción o exoneración de la posible sanción



	RA2	Domina los principios fundamentales de tutela de signos distintivos e invenciones de conformidad con los tratados internacionales y normas comunitarias aplicables en los Estados miembros, y es capaz de diseñar una estrategia efectiva de tutela de los activos intangibles de las empresas que desarrollan sus actividades en el mercado interior
CE08		Conocer en profundidad las principales normas ordenadoras de mercados regulados (como los mercados financieros, utilities o mercados de gran consumo)
	RA1	Conoce las normas comunitarias reguladoras de la negociación de valores en mercados secundarios y de las operaciones sobre valores cotizados (particularmente, las ofertas públicas de adquisición u OPAS), así como los principales códigos de autorregulación en el ámbito bursátil
	RA2	Conoce los elementos comunes del régimen de supervisión y disciplina de entidades financieras y de crédito que desarrollen sus actividades en el mercado interior; y, en especial, los criterios aplicables a la determinación de la sujeción de estas entidades a la supervisión de las autoridades de uno o varios Estados miembros
	RA3	Conoce la normativa aplicable a la contratación pública en el ámbito comunitario y los principios básicos derivados de la jurisprudencia del Tribunal de Justicia de la UE; y es capaz de determinar la obligación o no de licitación de determinados contratos conforme a la normativa comunitaria
	RA4	Conoce los aspectos fundamentales de la regulación sectorial aplicable a los mercados de la energía y las telecomunicaciones y entiende las particularidades del régimen jurídico aplicable a estas actividades, especialmente en materia de autorización y de regulación de prestaciones y precios en estos mercados
	RA5	Conoce las normas tuitivas de los consumidores en el ámbito comunitario y es capaz de determinar su impacto para la estrategia comercial de la empresa
CE10		Ser capaz de diseñar estrategias contenciosas y procesales ante órganos jurisdiccionales nacionales, comunitarios y/o de resolución alternativa de disputas comerciales internacionales (así como su coordinación)
	RA1	Conoce las posibilidades de impugnación de decisiones contrarias a las normas comunitarias aplicables a la contratación pública y a la regulación de sectores especiales, tanto frente a autoridades y tribunales nacionales, como frente a autoridades y tribunales comunitarios

BLOQUES TEMÁTICOS Y CONTENIDOS



COMILLAS

UNIVERSIDAD PONTIFICIA

ICAI

ICADE

CIHS

**GUÍA DOCENTE
2019 - 2020**

BIBLIOGRAFÍA Y RECURSOS

METODOLOGÍA DOCENTE

Aspectos metodológicos generales de la asignatura

RESUMEN HORAS DE TRABAJO DEL ALUMNO

HORAS PRESENCIALES

HORAS NO PRESENCIALES

CRÉDITOS ECTS: 3,0 (0 horas)

EVALUACIÓN Y CRITERIOS DE CALIFICACIÓN

En cumplimiento de la normativa vigente en materia de **protección de datos de carácter personal**, le informamos y recordamos que puede consultar los aspectos relativos a privacidad y protección de datos [que ha aceptado en su matrícula](#) entrando en esta web y pulsando "descargar"

[https://servicios.upcomillas.es/sedelectronica/inicio.aspx?csv=02E4557CAA66F4A81663AD10CED66792](https://servicios.upcomillas.es/sedeelectronica/inicio.aspx?csv=02E4557CAA66F4A81663AD10CED66792)

SUBJECT DETAILS

Data on the subject	
Name	EU COMPETITION LAW, IP AND TRADEMARK
Degree	Postgraduate in Master in International and European Business Law
Year	2019-20
Nature	Fall
ECTS Credits	2
Department	Law
Area	Law
Teaching staff	ADELA GÓMEZ ALONSO

Data on the teaching staff	
Teaching staff	Prof. Adela Gómez Alonso
e-mail	@icade.comillas.edu
Telephone	+34 654 68 18 28
Office	Not applicable
Tutoring Schedule	Upon request from students

SPECIFIC DATA ON THE SUBJECT

Pre-requisites
None
Contribution of the degree to the professional profile
This subject allows students to identify risks and opportunities derived from the regulatory framework that sets the rules for market competition. The study of EU Competition law complements the knowledge of other areas of Economic law and is particularly relevant in terms of corporate compliance and corporate strategy. Therefore, this subject helps develop professional skills relevant to business counsel (both external and in-house).

Generic Competences
Instrumental
<p>GC 1: Analysis and synthesis abilities</p> <p>GC 6: Teamwork skills</p> <p>GC 7: Ability to work in an international context</p> <p>GC 8: Critical appraisal skills</p> <p>GC 10: Ability to develop autonomous learning skills</p> <p>GC 11: Concern for quality</p> <p>GC 12: Ability to apply theoretical knowledge into practice</p>
Specific competences of the subject
Conceptual (knowing)
<p>SC 7 - Mastering the rules governing competition in the EU and in international markets, including specific aspects related to exclusive rights</p>

THEMATIC AREA AND CONTENT

Session 1	<p>TOPICS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Presentation of the subject • Introduction to EU Competition Law: fundamental concepts, goals and hallmarks, legal and institutional framework <p>ACTIVITIES IN CLASS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Lecture and class discussion <p>REQUIRED READING</p> <ul style="list-style-type: none"> • Based on pieces of legislation, case law, textbooks, academic papers, etc., required reading will be duly delivered by the professor in advance of each session
Session 2	<p>TOPICS: Agreements between competitors (Collusion)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Fundamental concepts and rationale, forms of collusion including cartels, prohibition and exemptions, consequences of the infringement and leniency policy

	<p>ACTIVITIES IN CLASS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Lecture and class discussion <p>REQUIRED READING</p> <ul style="list-style-type: none"> • Based on pieces of legislation, judgements, textbooks, academic papers, etc., required reading will be duly delivered by the professor in advance of each session
Session 3	<p>TOPICS: Abuse of Dominant Position (I)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concept and prohibition, assessing abusive behaviour (dominant position and relevant markets), categories of abuse, consequences of the infringement <p>ACTIVITIES IN CLASS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Intermediate Exam on content delivered in sessions 1&2 (see “Grade Evaluation and Criteria”) • Case study num. 1 (collusion) • Lecture and class discussion on Abuse <p>REQUIRED READING</p> <ul style="list-style-type: none"> • Based on pieces of legislation, judgements, textbooks, academic papers, etc., required reading will be duly delivered by the professor in advance of each session
Session 4	<p>TOPICS: Abuse of Dominant Position (II) & Mergers (I)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Continuation of previous lecture on abusive behavior (session 3) • Merger control: concentration of undertakings (control and “decisive influence”), assessment and categories of mergers, consequences of the assessment <p>ACTIVITIES IN CLASS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Lecture and class discussion on Abuse (II) • Case study num. 2 (Abuse) • Lecture and class discussion on Mergers (I) <p>REQUIRED READING</p> <ul style="list-style-type: none"> • Based on pieces of legislation, judgements, textbooks, academic papers, etc., required reading will be duly delivered by the professor in advance of each session
Session 5	<p>TOPICS: Mergers (II)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Continuation of previous lecture on Merger Control (session 4)

	<p>ACTIVITIES IN CLASS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Lecture and class discussion on Mergers (II) • Case study num. 3 (Merger Control) <p>REQUIRED READING</p> <ul style="list-style-type: none"> • Based on pieces of legislation, judgements, textbooks, academic papers, etc., required reading will be duly delivered by the professor in advance of each session
Session 6	<p>TOPICS: State Aids</p> <ul style="list-style-type: none"> • Concept and forms, elements of a public aid and regulation: prohibition, exemptions and competences (scenarios and decisions by European Commission) <p>ACTIVITIES IN CLASS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Intermediate Exam on content delivered in sessions 3-5 (see “Grade Evaluation and Criteria”) • Lecture and class discussion on State Aids <p>REQUIRED READING</p> <ul style="list-style-type: none"> • Based on pieces of legislation, judgements, textbooks, academic papers, etc., required reading will be duly delivered by the professor in advance of each session
Session 7	<p>FINAL EXAM - CLASS REVIEW</p> <ul style="list-style-type: none"> • The Final Exam is an in-class, closed booked exam that includes all content delivered in previous sessions (1-6) and comprises two parts: <ul style="list-style-type: none"> - Part I: 30 multiple-choice and true/false questions. Wrong answers are not penalized. This part represents 60% of the grade of the Final Exam - Part II: A case study consisting in a reasoned and well-structured legal analysis that allows to apply relevant competition rules to given facts. This part represents 40% of the grade of the Final Exam • The students dispose of 1 hour and 30 minutes to work on the Exam • Following the Exam, the professor will go through both parts of the exercise so that the students are in a position to make a preliminary self-assessment of their performance
Session 8	<p>GROUP PRESENTATIONS</p> <p>Group presentations will deal with each of the 4 core topics of the subject: Agreements, Abuse, Mergers and State Aids</p>

	<p>The above Presentations will be based on legislation, case law and/or fiction cases built up by the students. They will be followed by a class discussion</p> <p>Each student will participate in one Group Presentation, which represents 10% of the Final Grade of the Course</p> <p>Grading will assess both content (accurate and complete research, sound legal analysis) and communication skills (verbal fluency, eloquence, body language). Content provided by the students will be equally assessed for all group members, but the assessment of communication skills will be based on the personal performance of each student. Therefore, the grade obtained by the members of a group may vary among them</p> <p>The Group Presentations will be delivered in session 8. The groups will be created in session 6 and precise instructions on timing, content and format will be duly conveyed to the students immediately after session 6 (same day)</p>
Classroom etiquette	Students are not allowed to use their laptops for anything except taking note

TEACHING METHODOLOGY

General methodological aspects of the subject
Contact hours methodology: Activities
<p>The methodology of the course will be based on a mixture of interactive lectures, analysis/class discussion of case studies and group presentations by students</p> <p>Lectures will be dedicated to explain the main concepts and theories related to the topic of the session, whilst practical aspects will be explored by means of case studies based on legislation, case law, fiction texts, academic papers, etc. Group presentations will allow to combine individual and teamwork, as well as develop research, analysis and communication skills</p>
Independent study methodology: Activities
<p>With a view to having fruitful classes, students need to prepare the reading material that the professor will deliver in advance of each session</p> <p>The preparation of Group Presentations and, primarily, of the Final Exam and Intermediate Exams (see “Grade Evaluation and Criteria”) will involve an important workload in terms of independent study</p>

SUMMARY OF STUDENT WORK HOURS			
Activity	Number of class hours	Number of independent study hours	Total number of hours
Lecture	5		5
Practical class	5		5
Class discussion	4		4
Work in collaboration	3	10	13
Final Exam & Class Review / Intermediate Exams	3	15	18
Other individual work		5	5
ECTS Credits:	20	30	50

GRADE EVALUATION AND CRITERIA

The grade distribution of the course is as follows:

- Final Exam = 50% of the final grade of the course
- Continuous Evaluation = 40% of the final grade of the course
- Attendance = 10% of the final grade of the course

FINAL EXAM

The Final Exam is an in-class, closed booked exam that includes all content delivered in previous sessions (1-6) and comprises two parts:

- Part I: 30 multiple-choice and true/false questions. Wrong answers are not penalized. This part represents 60% of the grade of the Final Exam
- Part II: A case study consisting in a reasoned and well-structured legal analysis that allows to apply relevant competition rules to given facts. This part represents 40% of the grade of the Final Exam

The students dispose of 1 hour and 30 minutes to work on the Exam

CONTINUOUS EVALUATION

The Continuous Evaluation is based on two elements: Intermediate Exams and Group Presentations

I. Intermediate Exams

In session 3 the students will take an first Intermediate Exam including the content delivered in sessions 1 and 2. It will consist of 20 multiple choice and true/false questions. Wrong answers are not penalized. This Exam represents 15% of the final grade of the course

In session 6 the students will take a second Intermediate Exam including the content delivered in sessions 3, 4 and 5. As above, it will consist of 20 multiple choice and true/false questions. Wrong answers are not penalized. This Exam represents 15% of the final grade of the course

II. Group Presentations

Group presentations will deal with each of the 4 core topics of the subject: Agreements, Abuse, Mergers and State Aids

The above Presentations will be based on legislation, case law and/or fiction cases built up by the students. They will be followed by a class discussion

Each student will participate in one Group Presentation, which represents 10% of the final grade of the course

Grading will assess both content (accurate and complete research, sound legal analysis) and communication skills (verbal fluency, eloquence, body language). Content provided by the students will be equally assessed for all group members, but the assessment of communication skills will be based on the personal performance of each student. Therefore, the grade obtained by the members of a group may vary among them

The Group Presentations will be delivered in session 8. The groups will be created in session 6 and precise instructions on timing, content and format will be duly conveyed to the students immediately after session 6 (same day)

Evaluation Activities	Competences	Indicators	Evaluation Weighting
Final Exam	GC 1: Analysis and synthesis abilities GC 7: Ability to work in an international context GC 8: Critical appraisal skills GC 10: Ability to develop autonomous learning skills GC 12: Ability to apply theoretical knowledge into practice SC 7 - Mastering the rules governing competition in the EU	Preparation, resolution and written submission	50%

Intermediate Exams (2)	<p>GC 1: Analysis and synthesis abilities GC 7: Ability to work in an international context GC 8: Critical appraisal skills GC 10: Ability to develop autonomous learning skills GC 12: Ability to apply theoretical knowledge into practice</p> <p>SC 7 - Mastering the rules governing competition in the EU</p>	Preparation, resolution and written submission	30% (15% each)
Group Presentation	<p>GC 1: Analysis and synthesis abilities GC 6: Teamwork skills GC 7: Ability to work in an international context GC 8: Critical appraisal skills GC 10: Ability to develop autonomous learning skills GC 12: Ability to apply theoretical knowledge into practice</p> <p>SC 7 - Mastering the rules governing competition in the EU and in international markets, including specific aspects related to exclusive rights</p>	Preparation and delivery/discussion in class	10%
Attendance			10%

BIBLIOGRAPHY AND RESOURCES

Basic materials

Lectures delivered by the professor + Slides (PowerPoint)

- In this course there are no compulsory textbooks. The study of the relevant topics will not be based on any specific textbook, but on the lectures delivered by the professor. Therefore, it is extremely important that the students take notes during the class. The lectures will be supported by slides (PowerPoint) that are purely for guidance and in no case can replace the explanations of the professor. Consequently, the notes need to be accurate and complete
- The slides will be duly delivered by the professor and/or available on Moodle immediately after each session

Websites

- European Commission, DG COMP: http://ec.europa.eu/competition/index_en.html
- European Competition Network: http://ec.europa.eu/competition/ecn/index_en.html
- European Court of Justice: <http://curia.europa.eu/>
- International Competition Network: <http://www.internationalcompetitionnetwork.org/>

Reference books

Recommended reference books (non-compulsory):

- Jones A. and Sufrin B., *EU Competition Law: Text, Cases and Materials*, 6th ed. (Oxford University Press, 2016)
- Bellamy & Child, *European Union Law of Competition*, 8th ed. (Oxford University Press, 2018)

Other material

- Other materials will be delivered by the professor in advance of lectures and/or available on Moodle.

PROFESSOR BIO

ADELA GÓMEZ ALONSO

E-mail: xxxxx@icade.comillas.edu

Lawyer with broad experience in competition and EU Law and Market Regulation – Official on leave of the European Commission

A.G.A. holds a BS Degree in Law from the University of Valladolid (Spain) and a Master's Degree in EU Law from the College of Europe, Bruges (Belgium)

Since 2017 she is an Adjunct Professor at IE Business School (Madrid), where she teaches Competition Law, EU Law and International Economic Law (Bachelor in Business Administration / International Relations). Ms Gómez Alonso is also an Adjunct Professor at University San Pablo CEU (Madrid), where she has been teaching EU Regulation of Strategic Economic Sectors for the last 7 years (BS Degree in Law with a specialization in EU and International Law)

A.G.A. commenced her professional career in Brussels, dealing with public affairs before the EU Institutions. She has worked for the Spanish Telecoms Regulator (Deputy Director for Regulation and Competition, Head of Cabinet of the General Secretary), the European Commission (Competition Law, Antidumping, External Relations) and the London-based law firm Bird & Bird (Madrid Office – Head of the Telecoms Practice, Off Counsel for Competition)

Ms Gómez Alonso currently works as a consultant specializing in Regulatory Issues and EU Affairs

