



FICHA TÉCNICA DE LA ASIGNATURA

Datos de la asignatura	
Nombre completo	Regulación comunitaria de sectores especiales (energía, telecomunicaciones, audiovisual. y transportes) y Derecho comunitario de la contratación pública /EU Industry Regulation (Energy, Telecoms, Media, Transport) and EU Public Procurement Law
Código	E000001230
Título	Máster Universitario en Derecho Internacional y Europeo de los Negocios (International and European Business Law), por la Universidad Pontificia Comillas
Impartido en	Máster Universitario en Derecho Internacional y Europeo de los Negocios [Primer Curso]
Nivel	Postgrado Oficial Master
Cuatrimestre	Semestral
Créditos	3,0 ECTS
Carácter	Obligatoria

Datos del profesorado	
Profesor	
Nombre	Guillermo González de Olano
Departamento / Área	Centro de Innovación del Derecho (CID - ICADE)
Despacho	Pª Castellana 259-C (Torre de Cristal) 31st Floor
Correo electrónico	ggdeolano@icade.comillas.edu

DATOS ESPECÍFICOS DE LA ASIGNATURA

Contextualización de la asignatura

Competencias - Objetivos

Competencias

GENERALES

CG01	Capacidad de análisis y síntesis	
	RA1	Identifica lagunas de información o falta de coherencia en la argumentación de textos escritos. Incorpora información adicional y soluciona las incoherencias
	RA2	Diseña el tipo de proceso adecuado para alcanzar los objetivos propuestos en situaciones concretas. Diseña un proceso eficiente y adaptado a la situación concreta para la consecución de los objetivos



	RA3	Al expresar sus ideas y conclusiones, se apoya en datos y en la relación entre ellos. Plantea varias opciones posibles a partir de las distintas ponderaciones de los datos y sus relaciones
CG03	Capacidad de gestión de la información	
	RA1	Identifica las fuentes relevantes de información de manera prácticamente exhaustiva
	RA2	Ordena adecuadamente y prioriza las fuentes de información. Es capaz de descartar la información irrelevante de manera crítica
	RA3	Es capaz de manejar y utilizar de manera efectiva un elevado número de fuentes de información sin incurrir en contradicciones
CG06	Capacidad de trabajo en equipo	
	RA1	Colabora en la definición, organización y distribución de las tareas del grupo
	RA2	Realiza las tareas que le asignan dentro del grupo en los plazos solicitados
	RA3	Participa de forma activa en los espacios de encuentro del equipo, compartiendo información conocimientos y experiencias
	RA4	Se orienta a la consecución de acuerdos y objetivos comunes, comprometiéndose con ellos
	RA5	Toma en cuenta los puntos de vista de los demás, retroalimentándolos de forma constructiva
CG07	Capacidad de trabajo en un contexto internacional	
	RA1	Detecta los problemas derivados de las diferencias entre sistemas jurídicos
	RA2	Busca generar soluciones adaptables a los distintos sistemas jurídicos
	RA3	Entiende que el contexto jurídico y económico se inserta en relaciones transnacionales
	RA4	Es consciente de las resistencias o dificultades que una misma solución puede plantear en distintos contextos y busca mecanismos para minimizar estos problemas
CG08	Capacidad de razonamiento crítico	



	RA1	Fundamenta tanto los puntos fuertes como los débiles de los juicios u opiniones que emite
	RA2	Emite juicios en función de criterios externos (utilidad, viabilidad, validez, etc.). Selecciona con acierto el criterio externo a utilizar a la hora de argumentar un juicio
CG10	Capacidad de desarrollo de un aprendizaje autónomo	
	RA1	Adapta autónomamente las estrategias de aprendizaje en cada situación. Razona adecuadamente sobre la adecuación de sus estrategias en cada situación
	RA2	Es capaz de integrar paradigmas de otras disciplinas y/o campos de conocimiento próximos al suyo. Aplica y generaliza con facilidad y rapidez los conocimientos entre disciplinas
CG11	Motivación por la calidad	
	RA1	Se orienta a resultados. Revisa en función de los objetivos en qué punto se encuentra y toma decisiones ajustando su plan de acción
	RA2	Hace un buen uso de los recursos. Es eficiente. Revisa y compensa las ineficiencias que aprecia en sus actuaciones
CG12	Capacidad de aplicar los conocimientos teóricos a la práctica	
	RA1	Aplica en un contexto real los conocimientos de naturaleza teórico-práctica adquiridos
	RA2	Determina el alcance y la utilidad práctica de las nociones teóricas
	RA3	Adquiere otros conocimientos en el contexto real en el que son funcionales y relacionados con el ámbito profesional
	RA4	Identifica correctamente los conocimientos aplicables a cada situación
	RA5	Relaciona los conocimientos con sus distintas aplicaciones
ESPECÍFICAS		
CE04	Dominar las principales normas de derecho comunitario y de derecho internacional con relevancia para el desarrollo de negocios internacionales	
	RA1	Comprende el reparto de competencias entre la UE y los Estados miembros en las principales áreas de regulación de sectores especiales y conoce los principios básicos de la regulación de la actividad económica que derivan de la jurisprudencia del Tribunal de Justicia de la UE



	RA2	Posee un conocimiento avanzado del derecho de defensa de la competencia comunitario y entiende las limitaciones que impone para el desarrollo de actividades empresariales en el ámbito de la UE, así como la necesidad de cumplir con procedimientos de autorización previa en materia de control de concentraciones y de ayudas de Estado
CE05		Ser capaz de diseñar estrategias de reestructuración de grupos de sociedades y/o de las actividades intra-grupo y de mercado para maximizar las ventajas del marco legal
	RA1	Domina los principios fundamentales de tutela de signos distintivos e invenciones de conformidad con los tratados internacionales y normas comunitarias aplicables en los Estados miembros, y es capaz de diseñar una estrategia efectiva de tutela de los activos intangibles de las empresas que desarrollan sus actividades en el mercado interior
	RA2	Conoce la normativa aplicable a la contratación pública en el ámbito comunitario y los principios básicos derivados de la jurisprudencia del Tribunal de Justicia de la UE; y es capaz de determinar la obligación o no de licitación de determinados contratos conforme a la normativa comunitaria
	RA3	Conoce las normas tuitivas de los consumidores en el ámbito comunitario y es capaz de determinar su impacto para la estrategia comercial de la empresa
CE06		Identificar de manera precisa los riesgos contingentes derivados de las normas relevantes y establecer adecuadamente medidas de evitación o minimización
	RA1	Es capaz de valorar los riesgos de vulneración del derecho comunitario de defensa de la competencia y de determinar las posibles sanciones aplicables a las empresas infractoras, así como de asesorar sobre la conveniencia de acogerse a mecanismos de reducción o exoneración de la posible sanción
	RA2	Es capaz de diseñar una estrategia orientada a garantizar el cumplimiento de las obligaciones asociadas a la conclusión de un contrato público, y de cubrir en la medida de lo posible riesgos regulatorios y de ejecución de este tipo de contratos
CE07		Dominar las reglas reguladoras de la competencia en el mercado comunitario e internacional, incluyendo los aspectos específicos derivados de derechos exclusivos
	RA1	Es capaz de valorar los riesgos de vulneración del derecho comunitario de defensa de la competencia y de determinar las posibles sanciones aplicables a las empresas infractoras, así como de asesorar sobre la conveniencia de acogerse a mecanismos de reducción o exoneración de la posible sanción
		Domina los principios fundamentales de tutela de signos distintivos e invenciones



	RA2	de conformidad con los tratados internacionales y normas comunitarias aplicables en los Estados miembros, y es capaz de diseñar una estrategia efectiva de tutela de los activos intangibles de las empresas que desarrollan sus actividades en el mercado interior
CE08	Conocer en profundidad las principales normas ordenadoras de mercados regulados (como los mercados financieros, utilities o mercados de gran consumo)	
	RA1	Conoce las normas comunitarias reguladoras de la negociación de valores en mercados secundarios y de las operaciones sobre valores cotizados (particularmente, las ofertas públicas de adquisición u OPAS), así como los principales códigos de autorregulación en el ámbito bursátil
	RA2	Conoce los elementos comunes del régimen de supervisión y disciplina de entidades financieras y de crédito que desarrollen sus actividades en el mercado interior; y, en especial, los criterios aplicables a la determinación de la sujeción de estas entidades a la supervisión de las autoridades de uno o varios Estados miembros
	RA3	Conoce la normativa aplicable a la contratación pública en el ámbito comunitario y los principios básicos derivados de la jurisprudencia del Tribunal de Justicia de la UE; y es capaz de determinar la obligación o no de licitación de determinados contratos conforme a la normativa comunitaria
	RA4	Conoce los aspectos fundamentales de la regulación sectorial aplicable a los mercados de la energía y las telecomunicaciones y entiende las particularidades del régimen jurídico aplicable a estas actividades, especialmente en materia de autorización y de regulación de prestaciones y precios en estos mercados
	RA5	Conoce las normas tuitivas de los consumidores en el ámbito comunitario y es capaz de determinar su impacto para la estrategia comercial de la empresa
CE10	Ser capaz de diseñar estrategias contenciosas y procesales ante órganos jurisdiccionales nacionales, comunitarios y/o de resolución alternativa de disputas comerciales internacionales (así como su coordinación)	
	RA1	Conoce las posibilidades de impugnación de decisiones contrarias a las normas comunitarias aplicables a la contratación pública y a la regulación de sectores especiales, tanto frente a autoridades y tribunales nacionales, como frente a autoridades y tribunales comunitarios

BLOQUES TEMÁTICOS Y CONTENIDOS

BIBLIOGRAFÍA Y RECURSOS



COMILLAS

UNIVERSIDAD PONTIFICIA

ICAI

ICADE

CIHS

**GUÍA DOCENTE
2020 - 2021**

METODOLOGÍA DOCENTE

Aspectos metodológicos generales de la asignatura

RESUMEN HORAS DE TRABAJO DEL ALUMNO

HORAS PRESENCIALES

HORAS NO PRESENCIALES

CRÉDITOS ECTS: 3,0 (0 horas)

EVALUACIÓN Y CRITERIOS DE CALIFICACIÓN

En cumplimiento de la normativa vigente en materia de **protección de datos de carácter personal**, le informamos y recordamos que puede consultar los aspectos relativos a privacidad y protección de datos que ha aceptado en su matrícula entrando en esta web y pulsando "descargar"

[https://servicios.upcomillas.es/sedelectronica/inicio.aspx?csv=02E4557CAA66F4A81663AD10CED66792](https://servicios.upcomillas.es/sedeelectronica/inicio.aspx?csv=02E4557CAA66F4A81663AD10CED66792)



SUBJECT DETAILS

Data on the subject	
Full Name	EU Industry Regulation (Energy, Telecoms, Media, Transport) & EU Public Procurement Law
Code	E000001230
Degree	Postgraduate in Master in International and European Business Law
Year	2020-21
Nature	Spring
ECTS Credits	3
Department	Law
Area	Law
Teaching staff	Guillermo González de Olano

Data on the teaching staff	
Teacher	
Name	Guillermo González de Olano
Department / Area	
e-mail	gqdeolano@comillas.edu
Telephone	636 455 702
Tutoring Schedule	Upon request from students

SPECIFIC DATA ON THE SUBJECT

Framework of the subject
Pre-requisites
None
Contribution of the degree to the professional profile
Provide a general understanding of industry regulation in the EU, its tools, objectives and interaction with other areas of EU Law (such as Competition Law). Provide a general vision and understanding of the EU Public Procurement regime and, more specifically, of the main aspects of PPPs infrastructure in Europe.



Analyse the regulation, procedures, strategic and corporate aspects and principal contracts applicable to concession projects regarding public interest infrastructures.

Competences - Goals

Competences to be developed

Generic Competences

- GC 1: Analysis and synthesis abilities
- GC 3: Ability to manage information
- GC 7: Ability to work in an international context
- GC 8: Critical appraisal skills
- GC 10: Ability to develop autonomous learning skills
- GC 11: Concern for quality
- GC 12: Ability to apply theoretical knowledge into practice

Specific Competences

- SC 8 Knowing in depth the main rules regulating markets in special sectors (like financial markets, utilities and markets for consumer goods)

COURSE SYLLABUS AND CONTENT

Content

Area 1. EU Industry Regulation (Energy, Telecoms, Media, Transport)

Theme 1. Historical overview

- 1.1 Economic features of network industries
- 1.2 The deregulation of network industries
 - 1.2.1 The role of technological evolution
 - 1.2.2 The role of industrial policy
 - 1.2.3 Deregulation and re-regulation
- 1.3 Legal basis for the deregulation of network industries
- 1.4 Milestones in the deregulation process

Theme 2. Energy

- 2.1 European energy policy
 - 2.1.1 A policy for energy



- 2.1.2 Market-based instruments
- 2.1.3 Research and innovation
- 2.2 Internal energy market
 - 2.2.1 A competitive internal market
 - 2.2.2 An interconnected internal market
 - 2.2.3 Public procurement
 - 2.2.4 Taxation
- 2.3 Energy efficiency
 - 2.3.1 Policy orientations
 - 2.3.2 Delivering energy efficiency
 - 2.3.3 Energy efficiency of products
- 2.4 Renewable energy
 - 2.4.1 Policy orientations
 - 2.4.2 Electricity
 - 2.4.3 Heating and cooling
- 2.5 Nuclear energy
 - 2.5.1 Euratom
 - 2.5.2 Nuclear research and development
 - 2.5.3 Safety
 - 2.5.4 Waste
- 2.6 Security of supply, external dimension and enlargement
 - 2.6.1 Security of supply
 - 2.6.2 External dimension

Theme 3. Telecoms

- 3.1 Telecoms general framework: Connected continent
- 3.2 Roaming in the EU
- 3.3 Telecommunication services
- 3.4 Internet access
- 3.5 Data protection and online privacy

Theme 4. Media

- 4.1 Audio-visual Media Policy: Audiovisual Media Services Directive (AVMSD)
- 4.2 Protection of minors
- 4.3 Cinema, film heritage and film industry

Theme 5. Transport



- 5.1 Introduction: General European transport policy
- 5.2 Road transport
- 5.3 Rail transport
- 5.4 Waterborne transport
- 5.5 Air transport
- 5.6 Transport, energy and the environment
- 5.7 Intermodality and trans-European networks
- 5.8 Mobility and passenger rights
- 5.9 Intelligent transport and navigation by satellite
- 5.10 International dimension and enlargement

AREA 2. EU public procurement Directives and their enforcement

Theme 1. General Overview

- 1.1 Basic Concepts and Goals of Public Procurement
- 1.2 Framework International Regulations on Public Procurement
 - 1.2.1 WTO Agreement on Government Procurement
 - 1.2.2 Institutional Rules on Procurement
 - 1.2.3 UNCITRAL Model Law on Procurement of Goods, Construction and Services
- 1.3 Public Procurement in the EU
 - 1.3.1 EU Directives on Public Procurement (new directives vs. old ones)
 - 1.3.2 Reference to National Rules for Below-Thresholds Procurement and Contracts Outside the Blueprint of the Directives

Theme 2. Specifics of EU Public Procurement Rules (I)

- 2.1 Design / Initial stages in the Procurement Process
 - 2.1.1 Selection of Procedures
 - 2.1.2 Setting of Participation Criteria and Exclusion Clauses
 - 2.1.3 Drafting of Bid Documents
 - 2.1.4 Drafting of Technical Specifications



2.1.5 Inclusion of Social and Environmental Criteria, and Other Secondary Policies

Analysis of Relevant Case Law of the European Court of Justice

Theme 3. Specifics of EU Public Procurement Rules (II)

3.1 Award of Contracts and Challenge/Revision Mechanisms

3.1.1 Bid Evaluation (with specific reference to treatment of abnormally low tenders)

3.1.2 Award of the Contract

3.1.3 Challenges, Protests and Revision of Award Decisions (including stand-still)

Analysis of Relevant Case Law of the European Court of Justice

Theme 4. Strategic Analysis of Procurement Uses

4.1 Strategic Analysis of the Use of Procurement

4.1.1 The Use of Procurement as a Tool for Economic Development

4.1.2 The Use of Procurement as a Tools for Social and Environmental Development

4.1.3 Preventing Corruption in Procurement

AREA 3. Infrastructure Concessions

Theme 1. General Overview

1.1 Concession Projects and PPS

1.2 Motorway Projects

Theme 2. The Bidding Process

2.1 Type of Procurement Processes

2.2 The Bidding Package

2.3 The Contract

2.4 Case: Presentation of an Offer in a bidding process: concession contract negotiation

Theme 3. The Consortium: finding the right partners

3.1 Case: Analysis of different shareholders' agreement provisions depending on the composition of the Consortium



Theme 4. The Bidding Process

4.1 Transfer of risks in the construction contract

4.2 Case: Construction Advance Payment and treatment in a termination scenario

TEACHING METHODOLOGY

General methodology of the subject

Contact hours methodology: Activities

Participative classes, case study, presentations

Outside class methodology: Activities

Analysis of the information provided/suggested.

SUMMARY OF STUDENT WORK HOURS

NUMBER OF CONTACT HOURS					
Lecture	Practical class	Debate	In class presentation	Individual work	Evaluation : exam
13.5	5	5	5		1.5
NUMBER OF INDEPENDENT WORK HOURS					
Lecture	Practical class	Debate	In class presentation	Individual work	Evaluation : exam
20	5		5	15	
ECTS CREDITS: 3 (75,00 hours)					

GRADE EVALUATION AND CRITERIA

Evaluation Activities	Indicators	Evaluation weighting
Participation	Active and substantive participation in class. Student demonstrates he or she read the material.	5%



Exam 1 (Continuous Eval)	Indicators to be discussed in class	35%
Evaluation: exam (final)	Indicators to be discussed in class	50%
Attendance	Regular attendance to classes – control by signature of a daily sheet	10%

BIBLIOGRAPHY AND RESOURCES

Basic Bibliography and Resources

TEXT BOOKS

- Arrowsmith, S (ed), Public Procurement Regulation: An Introduction (2011) available at www.nottingham.ac.uk/law/pprg
- Avery, N., Public-Private Partnerships (Globe Business Publishing Ltd, 2010)
- Bult-Spiering, M & Dewulf, G, Strategic Issues in Public Private Partnership, an International Perspective (Oxford, Blackwell Publishing, 2007).
- Delmon, J, Private Sector Investment in Infrastructure: Project Finance, PPP Projects and Risk, 2nd edn (The Hague, World Bank and Kluwer Law International, 2008).
- DIMITRI, N et al (eds), Handbook of Procurement (Cambridge University Press, 2006). Hernández García, R (ed), International Public Procurement: A Guide to Best Practice (Globe Law and Business, 2009).
- Nihoul, P & Rodford, P, EU Electronic Communications Law (OUP, 2011)
- Sánchez Graells, A, Public Procurement and the EU Competition Rules (Oxford, Hart, 2011).
- Trepte, P, Regulating Procurement Understanding the Ends and Means of Public Procurement Regulation (Oxford, OUP, 2005).
- Trepte, P, Public Procurement in the EU: A Practitioner's Guide, 2nd edn (Oxford, OUP, 2007).

CHAPTER OF BOOKS

www.adb.org/documents/handbooks/Public-Private-Partnership/chapter7.pdf

REQUIRED READINGS

[Historical Overview](#)



Ibáñez Colomo, Pablo (2011) European communications law and technological convergence: deregulation, re-regulation and regulatory convergence in television and telecommunications Wolters Kluwer. ISBN 9789041138293

Energy

1. Communication from the Commission to the European Council and the European Parliament of 10 January 2007, "An energy policy for Europe"

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:52007DC0001:EN:NOT>

2. Directive [2003/55/EC](#) of the European Parliament and of the Council of 26 June 2003 concerning common rules for the internal market in natural gas and repealing Directive [98/30/EC](#).

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32003L0055:EN:NOT>

3. Directive [2009/72/EC](#) of the European Parliament and of the Council of 13 July 2009 concerning common rules for the internal market in electricity and repealing [Directive 2003/54/EC](#) (Text with EEA relevance)

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32009L0072:EN:NOT>

4. Communication from the Commission of 13 November 2008 - Energy efficiency: delivering the 20% target [[COM\(2008\) 772](#)]

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:52008DC0772:EN:NOT>

5. Directive [2001/77/EC](#) of the European Parliament and of the Council of 27 September 2001 on the promotion of electricity from renewable energy sources in the internal electricity market

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32001L0077:EN:NOT>

6. Treaty establishing the European Atomic Energy Community (Euratom)

7. Communication from the Commission to the Council and the European Parliament of 26 March 2009 - Communication on nuclear non-proliferation [[COM\(2009\) 143 final](#)]

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:52009DC0143:EN:NOT>

8. Communication from the Commission to the European Parliament, the Council, the European Economic and Social Committee and the Committee of the Regions of 7 September 2011 on security of energy supply and international cooperation - "The EU Energy Policy: Engaging with Partners beyond Our Borders" [[COM\(2011\) 539 final](#)]

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:52011DC0539:EN:NOT>

Telecoms

1. Regulation (EC) No 1211/2009 of the European Parliament and of the Council of 25 November 2009 establishing the Body of European Regulators for Electronic Communications (BEREC) and the Office (Text with EEA relevance)

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32009R1211:EN:NOT>

2. Regulation (EU) No 531/2012 of the European Parliament and of the Council of 13 June 2012 on roaming on public mobile communications networks within the Union Text with EEA relevance

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32012R0531:EN:NOT>

3. Directive 2002/21/EC of the European Parliament and of the Council of 7 March 2002 on a common regulatory framework for electronic communications networks and services (Framework Directive)

https://ec.europa.eu/digital-agenda/sites/digital-agenda/files/140framework_5.pdf



4. Directive 2002/19/EC of the European Parliament and of the Council of 7 March 2002 on access to, and interconnection of, electronic communications networks and associated facilities (Access Directive)

http://ec.europa.eu/digital-agenda/sites/digital-agenda/files/140access_1.pdf

5. Directive 2002/20/EC of the European Parliament and of the Council of 7 March 2002 on the authorisation of electronic communications networks and services (Authorisation Directive)

http://ec.europa.eu/digital-agenda/sites/digital-agenda/files/140authorisation_2.pdf

6. Directive 2002/22/EC of the European Parliament and of the Council of 7 March 2002 on universal service and users' rights relating to electronic communications networks and services (Universal Service Directive)

https://ec.europa.eu/digital-agenda/sites/digital-genda/files/Directive%202002%2022%20EC_0.pdf

7. Directive 2002/58/EC of the European Parliament and of the Council of 12 July 2002 concerning the processing of personal data and the protection of privacy in the electronic communications sector (Directive on privacy and electronic communications)

https://ec.europa.eu/digital-agenda/sites/digital-agenda/files/24eprivacy_2.pdf

8. Andrej Fatur (2012) EU Competition Law and the Information and Communication Technology Network Industries: Economic versus Legal Concepts in Pursuit of (Consumer) Welfare (Hart Studies in Competition Law)

Media

1. Directive [2010/13/EU](#) of the European Parliament and of the Council of 10 March 2010 on the coordination of certain provisions laid down by law, regulation or administrative action in Member States concerning the provision of audio-visual media services (Audio-visual Media Services Directive)

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32010L0013:EN:NOT>

Transport

1. Regulation (EC) No 1008/2008 of the European Parliament and of the Council of 24 September 2008 on common rules for the operation of air services in the Community

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32008R1008:EN:NOT>

2. Guide to European Community legislation in the field of civil aviation (June 2007)

http://ec.europa.eu/transport/modes/air/internal_market/doc/acquis_handbook.pdf

3. Common rules for the operation of air services

http://europa.eu/legislation_summaries/transport/air_transport/tr0008_en.htm

4. Regulation (EC) No 1072/2009 of the European Parliament and of the Council of 21 October 2009 on common rules for access to the international road haulage market

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32009R1072:EN:NOT>

5. Commission Communication of 17 September 2010 concerning the development of a Single European Railway Area [COM (2010) 474 final]

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:52010DC0474:EN:NOT>

6. Communication from the Commission of 3 March 2004 entitled "Further integration of the European rail system: the third railway package [COM(2004) 140 final]



<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:52004DC0140:EN:NOT>

7. Freedom to supply services, unfair pricing practices and free access to ocean trade

http://europa.eu/legislation_summaries/competition/specific_sectors/transport/l24064_en.htm

8. Commission Directive 2013/49/EU of 11 October 2013 amending Annex II to Directive 2006/87/EC of the European Parliament and of the Council laying down technical requirements for inland waterway vessels

<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32013L0049:EN:NOT>

SUGGESTED ARTICLES

1. Chirico, F, Van der Haar and Larouche, P, Network Neutrality in the EU, Working Paper, available at <http://www.ssrn.com>
2. EIB's Role in PPPs: <http://www.eib.org/projects/publications/the-eibs-role-in-public-private-partnerships-ppps.htm?lang=en&>
3. Evaluating the risks of public private partnerships for infrastructure projects. International Journal of Project Management. Volume 20 (Feb 2002) Pages 107-118- Darrin Grimsey, Mervyn K. Lewis.).
4. Monti, G, Managing the Intersection of Utilities Regulation and EC Competition Law, 4 Competition Law Review (2008), pp. 123-145.
5. "A guide to guidance" Sourcebook for PPPs, by the European PPP Expertise Centre: [Public information on EU Public Procurement](#)
6. Directive 2014/23/EU of the European Parliament and of the Council of 26 February 2014 on the award of concession contracts Text with EEA relevance
<http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:32014L0024&from=EN>
7. Directive 2014/24/EU of the European Parliament and of the Council of 26 February 2014 on public procurement and repealing Directive 2004/18/EC Text with EEA relevance
<http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:32014L0023&from=EN>
8. Directive 2014/25/EU of the European Parliament and of the Council of 26 February 2014 on procurement by entities operating in the water, energy, transport and postal services sectors and repealing Directive 2004/17/EC Text with EEA relevance

<http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:32014L0025&from=EN>

