

FICHA TÉCNICA DE LA ASIGNATURA

Datos de la asignatura	
Nombre completo	Empresa de Publicidad
Código	E000005101
Título	Grado en Publicidad y Relaciones Públicas por la Universidad Pontificia Comillas
Impartido en	Grado en Publicidad y Relaciones Públicas [Tercer Curso] Grado en Publicidad y Relaciones Públicas [Tercer Curso]
Nivel	Reglada Grado Europeo
Cuatrimestre	Semestral
Créditos	6,0 ECTS
Carácter	Obligatoria (Grado)
Departamento / Área	Centro de Enseñanza Superior Alberta Giménez (CESAG)
Responsable	Juanjo Buendía
Horario	Jueves 9-12h
Horario de tutorías	Pedir cita previa
Descriptor	Estudio de conceptos básicos empresariales, tipologías de sociedades, legislación básica y aspectos fundamentales de gestión de una empresa (financiación, dirección, recursos humanos, etc.), con aplicación específica a los diferentes tipos de empresas de publicidad. Funcionamiento de las sociedades mercantiles de publicidad. Particularidades de la agencia publicitaria. La contabilidad como lenguaje de la empresa. Características y conceptos centrales. Nociones básicas de start-ups, creación de empresas y fomento del espíritu emprendedor de los alumnos.

Datos del profesorado	
Profesor	
Nombre	Juan Jose Buendía Gómez
Departamento / Área	Centro de Enseñanza Superior Alberta Giménez (CESAG)
Correo electrónico	jjbuendia@cesag.comillas.edu

DATOS ESPECÍFICOS DE LA ASIGNATURA

Contextualización de la asignatura
Aportación al perfil profesional de la titulación
<p>La asignatura forma a los estudiantes para poder ejercer específicamente dos de las cuatro salidas profesionales que marca la ANECA, aunque, en la medida en que en toda empresa existe un modelo organizativo que todos los trabajadores deberían conocer, podría afectar también a quienes escojan las dos salidas adicionales:</p> <p>Salidas directamente vinculadas</p> <ul style="list-style-type: none"> • Redactor o responsable de prensa o comunicación institucional y empresarial • Investigador, docente y consultor de comunicación <p>Salidas potencialmente vinculadas</p>

- Gestor de portales y editor de contenidos
- Redactor de información periodística en cualquier tipo de soporte

Igualmente proporciona conocimientos económicos fundamentales para poder entender lo básico de la economía, el mercado y el derecho mercantil.

Prerrequisitos

Es necesario un conocimiento de la empresa a nivel de estudiante.

Competencias - Objetivos

Competencias

GENERALES

CG05	Conocer las estructuras y políticas de la comunicación a nivel local, nacional e internacional para la actividad profesional.
CG14	Conocer la ética y la deontología del profesional de la comunicación así como su ordenamiento jurídico, tanto en lo referente a la práctica profesional como a los límites de la libertad de expresión y las circunstancias prácticas.

TRANSVERSALES

CT06	Diseñar, construir y gestionar proyectos innovadores y creativos desde una visión ética y respetuosa con el papel de los agentes implicados, en el marco de la comunicación.
CT11	Saber aplicar los principios del humanismo cristiano promoviendo la integración y participación de todas las personas de acuerdo con los principios de la justicia social.

ESPECÍFICAS

CE08	Conocer y entender las principales variables y complejidades que configuran el rol de los diversos agentes del mercado: anunciantes, empresas de publicidad, medios y plataformas de comunicación y públicos.
-------------	---

Resultados de Aprendizaje

RA1	Conocer el estado de la producción audiovisual contemporánea y de su evolución histórica reciente y comprender sus diferentes parámetros (políticos, económicos, culturales, etc.)
RA2	Conocer la realidad social, cultural, política y de los medios de comunicación de la Comunidad Autónoma y sus interrelaciones en el contexto español, europeo y mundial.
RA3	Conocer la estructura y las políticas de la comunicación audiovisual.
RA4	Conocer el mercado audiovisual y las formas de promoción y explotación de los contenidos audiovisuales.

BLOQUES TEMÁTICOS Y CONTENIDOS

Contenidos – Bloques Temáticos

1. El sector de la publicidad
 1. Servicios y perfiles profesionales
 2. Organigrama empresarial
 3. Tipos de agencias
 4. Tipos de clientes
 5. Medios offline vs online
 6. Otras empresas del sector
2. El trabajo en una agencia
 1. Planificación estratégica
 2. Planificación táctica
 3. Metodología y ejecución
 4. Relación con clientes
 5. Equipo interno y externo
 6. Análisis de resultados
3. La gestión administrativa
 1. Briefing y contrabriefing
 2. Elaboración de presupuestos
 3. Firma de contratos
 4. Emisión de facturas
 5. Aspectos legales y fiscales
 6. Recursos Humanos
4. El desarrollo empresarial
 1. Modelo Canvas
 2. Cinco fuerzas de Porter
 3. Matriz Perfil Competitivo
 4. Inversión y financiación
 5. Balance de situación
 6. Plan de tesorería

METODOLOGÍA DOCENTE

Aspectos metodológicos generales de la asignatura	
Metodología Presencial: Actividades	
Centradas en el profesor Clases teóricas Clases prácticas	CG05, CG14, CT06, CT11, CE08
Metodología No presencial: Actividades	
Centradas en el estudiante: Seminarios Talleres	CG05, CG14, CT06, CT11, CE08

Exposición de trabajos

Actividad Evaluativa

RESUMEN HORAS DE TRABAJO DEL ALUMNO

HORAS PRESENCIALES	
Clases teóricas y clases prácticas	
60.00	
HORAS NO PRESENCIALES	
Estudio de teoría, preparación de trabajos, preparación de actividad de evaluación	
90.00	
CRÉDITOS ECTS: 6,0 (150,00 horas)	

EVALUACIÓN Y CRITERIOS DE CALIFICACIÓN

Actividades de evaluación	Criterios de evaluación	Peso
Examen teórico final	Constará de 10 preguntas a desarrollar sobre los conceptos vistos en clase. Es necesario aprobar con un 5 para poder hacer media global.	50
Ejercicios semanales	Cada jueves se realizará una tarea en clase y se dará 1 semana de plazo de entrega. Se requiere entregar 5 tareas para poder hacer la media global.	20
Trabajos mensuales	Serán 4 trabajos, uno sobre cada unidad. La media de los 4 trabajos tiene que ser superior a un 5 para poder hacer la media global.	20
Participación y actitud	Se valorará la intervención y la actitud del alumnado a través de las preguntas y las respuestas que se generen durante la clase.	10 %

BIBLIOGRAFÍA Y RECURSOS

Bibliografía Básica

Gestión empresarial de la agencia de publicidad. *Ignasi Ferrer Lorenzo, Pablo Medina Aguerrebere. 2013*

Las Agencias de Publicidad: Evolución y Posicionamiento Futuro. *Rafael López Lita. 2001 (podéis suprimir este libro si queréis)*

Las claves de la publicidad. *Mariola García Uceda. 2011*

Generación de modelos de negocio. *Alexander Osterwalder, Yves Pigneur. 2013*

Las cinco fuerzas de Porter: Cómo distanciarse de la competencia con éxito. *Stéphanie Michaux, Anne-Christine Cadiat. 2016*

Gestión económica y financiera de la empresa. *Montserrat Cabrerizo Elgueta. 2013*

Marketing Digital. *Agustín Crespo. 2015*

Bibliografía Complementaria

Bibliografía complementaria y webgrafía se facilitará a través de Aula Virtual

En cumplimiento de la normativa vigente en materia de **protección de datos de carácter personal**, le informamos y recordamos que puede consultar los aspectos relativos a privacidad y protección de datos que ha aceptado en su matrícula entrando en esta web y pulsando "descargar"

[https://servicios.upcomillas.es/sedelectronica/inicio.aspx?csv=02E4557CAA66F4A81663AD10CED66792](https://servicios.upcomillas.es/sedeelectronica/inicio.aspx?csv=02E4557CAA66F4A81663AD10CED66792)