



Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales

MEDIDAS MACROECONÓMICAS COMO MOTOR DEL DESARROLLO HUMANO

Autor: Sofía Gimeno Pérez de Ascanio

Director: Alberto Puente Lucía

Resumen

El éxito de la gestión económica de un país medido como un aumento del desarrollo humano ha sido discutido en muchas universidades, organismos internacionales y gabinetes de gobierno. En este trabajo se examina la relación entre las diferentes medidas económicas y la mejora del desarrollo humano en el caso de cinco países, uno de cada región del mundo. A partir de una revisión de la teoría del crecimiento económico y el desarrollo, se analiza la evolución de una serie de indicadores en estos países entre los años 2002 y 2017, para así poder establecer una conclusión sobre la influencia que puede tener la gestión económica sobre la mejora de las capacidades y oportunidades de los seres humanos.

Palabras clave: crecimiento económico, desarrollo humano, variables económicas, política fiscal, política monetaria, Índice de Desarrollo Humano

Índice

1. Abreviaturas	p. 7
2. Introducción	p. 8
1. Relevancia	p. 8
2. Objetivos y metodología	p. 8
3. Estado de la cuestión y marco teórico	p. 11
1. Concepto de crecimiento económico	p. 11
2. Concepto de desarrollo humano	p. 14
2.1. Concepto	p. 14
2.2. Clasificación de países	p. 16
2.3. Índice de Desarrollo Humano	p. 18
3. Política económica	p. 21
3.1. Política monetaria: objetivos y herramientas	p. 21
3.2. Política fiscal: objetivos y herramientas	p. 23
3.3. Combinación de política monetaria y fiscal	p. 24
4. Análisis Empírico	p. 26
1. Selección de países	p. 26
2. Selección de indicadores	p. 30
3. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en Turquía	p. 31
4. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en China	p. 37
5. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en Irán	p. 43
6. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en Botsuana	p. 49
7. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en Colombia	p. 55
5. Conclusiones	p. 61
6. Bibliografía	p. 67
7. Anexos	p. 71

Índice de tablas

Tabla I. Valores máximos y mínimos para las dimensiones del IDH.	p. 19
Tabla II. Combinación de políticas económicas	p. 25
Tabla III. Países con mayor aumento de posiciones en el ranking del IDH	p. 27
Tabla IV. Países con mayor diferencia relativa en el IDH	p. 28
Tabla V. Desglose de los elementos del IDH 2017 en los cinco países	p. 29
Tabla VI. Desglose de los elementos del IDH 2002 en los cinco países	p. 29
Tabla VII. Datos fiscales de Turquía	p. 32
Tabla VIII. Políticas económicas de Turquía	p. 33
Tabla IX. Comparativa del IDH de Turquía	p. 35
Tabla X. Datos fiscales de China	p. 38
Tabla XI. Políticas económicas en China	p. 39
Tabla XII. Comparativa del IDH de China	p. 41
Tabla XIII. Datos fiscales de Irán	p. 44
Tabla XIV. Políticas económicas de Irán	p. 45
Tabla XV. Comparativa del IDH de Irán	p. 47
Tabla XVI. Datos fiscales de Botsuana	p. 50
Tabla XVII. Políticas económicas de Botsuana	p. 51
Tabla XVIII. Comparativa del IDH de Botsuana	p. 53
Tabla XIX. Datos fiscales de Colombia	p. 56
Tabla XX. Políticas económicas en Colombia	p. 56
Tabla XXI. Comparativa del IDH de Colombia	p. 59
Tabla XXII. Tipos de política económica en los cinco países e impactos	p. 61

Índice de gráficos

Gráfico I. Incremento IDH entre 2002 y 2017	p. 26
Gráfico II. Crecimiento PIB per cápita de Turquía	p. 33
Gráfico III. Inflación y desempleo en Turquía	p. 34
Gráfico IV. Impacto de las políticas fiscales en Turquía	p. 36
Gráfico V. Crecimiento PIB per cápita de China	p. 39
Gráfico VI. Inflación y desempleo en China	p. 40
Gráfico VII. China Exportaciones vs Importaciones	p. 40
Gráfico VIII. Impacto de las políticas fiscales en China	p. 43
Gráfico IX. Crecimiento PIB per cápita de Irán	p. 46
Gráfico X. Inflación y desempleo en Irán	p. 46
Gráfico XI. Impacto de las políticas fiscales en Irán	p. 48
Gráfico XII. Crecimiento del PIB per cápita de Botsuana	p. 51
Gráfico XIII. Inflación y desempleo en Botsuana	p. 51
Gráfico XIV. Exportaciones e importaciones de Botsuana	p. 52
Gráfico XV. Impacto de las políticas fiscales en Botsuana	p. 54
Gráfico XVI. Crecimiento del PIB per cápita en Colombia	p. 57
Gráfico XVII. Inflación y Desempleo en Colombia	p. 57
Gráfico XVIII. Importaciones y exportaciones de Colombia	p. 58
Gráfico XIX. Impacto de las políticas fiscales en Colombia	p. 60
Gráfico XX. Evolución IDH de educación – PIB per cápita entre 2002 y 2017	p. 63
Gráfico XXI. Evolución del IDH de salud – PIB per cápita entre 2002 y 2017	p. 63
Gráfico XXII. Evolución del IDH de salud – PIB per cápita entre 2002 y 2017	p. 64
Gráfico XXIII. Incremento porcentual de las variables del desarrollo humano de cada país entre 2002 y 2007	p. 65

1. Abreviaturas

BCI: Banco Central de Irán

BID: Banco Interamericano de Desarrollo

BIRD: Banco Internacional de Reconstrucción y Desarrollo

CEPAL: Comisión Económica de América Latina y el Caribe

FMI: Fondo Monetario Internacional

IDG: Índice de Desigualdad de Género

IDH: Índice de Desarrollo Humano

IDH-D: Índice de Desarrollo Humano ajustado por la Desigualdad

IED: Inversión Extranjera Directa

IMP: Índice Multidimensional de Pobreza

OBOR: *One Belt, One Road*

OCDE: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos

OMS: Organización Mundial de la Salud

ONU: Organización de las Naciones Unidas

PBOC: Banco Popular Chino

PNUD: Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo

PPA: Paridad de Poder Adquisitivo

TPU: *Trade Promotion Organization of Iran*

UN DESA: Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de las Naciones Unidas

UNESCO: Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura

2. Introducción

1. Relevancia

Al comenzar el siglo XXI las Naciones Unidas desarrollaron los Objetivos del Milenio, una serie de metas a quince años provenientes de unos principios y aspiraciones de solidaridad con los más pobres y vulnerables. No contentos con el resultado, el Banco Mundial y el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo elaboraron en 2015 los Objetivos Sostenibles de Desarrollo, que buscaban resolver todos los problemas que los Objetivos del Milenio no habían erradicado y estableciendo muchos más de manera más completa e integrada (Ki-Moon, 2016).

En vista de la importancia y la dimensión que está tomando el desarrollo humano y el esfuerzo global que se está haciendo por mejorar las oportunidades y capacidades de todas las personas en el planeta, encuentro indispensable, como estudiante de Administración y Dirección de Empresas, entender el trasfondo económico que subyace tras todas estas mejoras. Por ello, he seleccionado un país de cada continente y he analizado su evolución reciente, con el propósito de profundizar en la relación que une la economía con el desarrollo humano. He creído conveniente tomar un país de cada región para poder tener una idea más amplia y menos sesgada de esta relación. A su vez, he entendido que quince años era un período de tiempo suficiente para apreciar un impacto verdadero en el desarrollo, sin ser tampoco tan amplio como para diluir el estudio. Por ello, se estudiará el período 2002-2017, puesto que de 2018 todavía no hay acceso a mucha información clave para este estudio.

2. Objetivos y metodología

El objetivo principal de este trabajo de investigación es averiguar cuáles son las claves económicas que más ayudan a mejorar el desarrollo humano. Este objetivo principal se desglosa en los siguientes objetivos secundarios:

- Profundizar en el concepto de desarrollo humano, popularizado a partir de la segunda mitad del siglo XX.
- Analizar el funcionamiento del Índice de Desarrollo Humano (IDH) de la ONU, que es el medidor más utilizado desde 1990 para clasificar a los distintos países del mundo según su grado de desarrollo humano.

- Entender las relaciones entre el desarrollo económico y el desarrollo humano.
- Revisar los datos publicados por el PNUD a lo largo de los últimos quince años (2002-2017), para encontrar toda la información disponible sobre la mejora del desarrollo humano mundial durante este período de tiempo.
- Establecer qué países de cada región han conseguido mejorar más en el ranking desde el año 2002 y qué dimensiones del índice han contribuido de mayor manera al aumento del desarrollo humano en esos países.
- Investigar qué medidas económicas son las responsables de que esos países hayan conseguido mejorar de manera tan notable sus oportunidades y capacidades humanas, y cómo estas medidas están relacionadas entre sí.
- Entender por qué han apostado más cada uno de estos países, comprendiendo cómo el desarrollo humano tiene diferentes dimensiones, que se pueden abordar desde diferentes perspectivas.

La estructura que va a seguir este trabajo es, en primer lugar, un apartado donde se explica el estado de la cuestión y el marco teórico. En él, se profundiza en los conceptos de crecimiento económico y de desarrollo humano, a la vez que en la teoría sobre las diferentes políticas monetaria y fiscal ejecutadas por los gobiernos y bancos centrales. En segundo lugar se desarrolla el análisis empírico, donde se eligen una serie de países que se convierten a continuación en objeto de estudio. En este punto, se investiga acerca de la evolución de los diferentes parámetros económicos y de desarrollo de cada uno de estos países. Al final de este análisis, tiene lugar un estudio sobre la relación entre los parámetros encontrados, con el objetivo de entender qué medidas económicas e indicadores tienen una relación mayor con el aumento del desarrollo. Para finalizar, se incluye una conclusión final.

En cuanto a la metodología, en este trabajo se van a emplear dos tipos: la investigación cuantitativa y la cualitativa.

La **investigación cualitativa** será la utilizada a la hora de buscar qué motivaciones económicas (medidas y políticas) han llevado a mejorar los resultados del desarrollo humano en los países escogidos.

La **investigación cuantitativa** consistirá en utilizar los datos ofrecidos en las páginas web oficiales del PNUD con todos los registros del IDH y otros índices de desarrollo. Posteriormente, se realizará una investigación cuantitativa descriptiva, ordenando los países según su puesto en los años 2002 y 2017. Se utilizará este índice como medida para seleccionar los países que más han conseguido aumentar su desarrollo en las diferentes regiones. Aquellos con mayor avance en los puestos del ranking serán los escogidos para el estudio, uno por cada región del mundo. Se han establecido como regiones del mundo las que el mismo PNUD recoge en sus Informes Anuales.

No se tendrán en cuenta los índices complementarios explicados en el apartado anterior, puesto que se establecieron a partir de 2010, luego son demasiado recientes para nuestro estudio.

Se ha trabajado con los datos publicados por el PNUD, tomando el nivel de IDH que tenían los países en 2002 y en 2017. Además de estos datos, se ha investigado acerca de la posición en el ranking de los países escogidos y acerca de la diferencia absoluta y relativa del IDH durante este período.

Tal y como indica el PNUD, si se investiga sobre los IDH de una serie de países durante un período de tiempo, se encontrarán diferencias entre los informes publicados anualmente y las bases de datos de la página web. Es preferible tomar los datos de la página web, puesto que se van revisando y ajustando según la metodología y cambios en los propios indicadores, de manera que los valores publicados en los informes de años pasados van quedando obsoletos.

The difference between HDI values (and ranks) published in HDRs for different years represents a combined effect of data revision, change in methodology, and the real change in achievements in indicators. We advise users of the HDI not to compare the estimates from Reports published in different years, but to use the consistent data given in Table 2 of the latest report or to use data series available in the on-line database.¹

¹ Disponible en la página web del PNUD <http://hdr.undp.org/en/faq-page/human-development-index-hdi#t292n2871>

3. Estado de la cuestión y marco teórico

El estado de la cuestión y en el marco teórico comienzan con la explicación de las diferentes definiciones de crecimiento económico aportadas por los principales autores, así como sus indicadores más relevantes. En segundo lugar, se desarrolla el concepto y la evolución temporal del desarrollo humano y se incluyen los índices principales de tres organizaciones internacionales, haciendo hincapié en el que se utilizará a lo largo del trabajo: el Índice de Desarrollo Humano de la ONU. Por último, se definen las dos grandes políticas económicas: la fiscal y la monetaria.

1. Concepto de crecimiento económico

La literatura económica tradicional define crecimiento económico como el “aumento continuo de la producción agregada con el paso del tiempo” (Blanchard, 2004).

Existen, sin embargo, discrepancias sobre cuál es la mejor manera de conseguir este objetivo. Autores clásicos como Adam Smith o Thomas Maltus “introdujeron conceptos fundamentales como el de rendimientos decrecientes y su relación con la acumulación de capital físico o humano, la relación entre el progreso tecnológico y la especialización del trabajo o el enfoque competitivo como instrumento de análisis de equilibrio dinámico” (Benito Muela, 2018). A comienzos del siglo XX, Joseph Schumpeter (1912) defiende cómo la innovación, la destrucción creativa y el desarrollo empresarial son los que establecen las bases para el desarrollo económico.

La *Teoría general* de John Maynard Keynes (1936) da comienzo a la macroeconomía moderna, puesto que introduce la demanda efectiva, a la vez que habla de los multiplicadores y de las expectativas en el consumo e inversión. Tras la Segunda Guerra Mundial, resurge el interés por las teorías del crecimiento económico y Robert Solow explica en su libro *La teoría del crecimiento: una exposición* (1969) cómo el ahorro es clave para el aumento de la producción, puesto que es éste el que abre el camino a la innovación y al desarrollo tecnológico. A comienzos de los años noventa surge la “nueva teoría del crecimiento endógeno” de la mano del economista Paul Romer (1994), quien defiende que los componentes más importantes para el crecimiento son el capital humano, el conocimiento y el progreso tecnológico.

Actualmente, la OCDE establece la lista de los “Principales Indicadores Económicos”², utilizados para realizar un seguimiento del crecimiento económico internacional de los países pertenecientes al organismo, los miembros de la eurozona y algunos países adicionales que no pertenecen a la organización. Dentro de estos indicadores, se pueden resaltar:

- **Producto Interior Bruto:** todos aquellos productos o servicios producidos dentro de las fronteras de un país, independientemente del origen de sus factores productivos (extranjeros o nacionales) y sin tener en cuenta las amortizaciones de capital. Es muy común el uso del indicador “PIB per cápita” puesto que relativiza el PIB del país proporcionalmente a su población con el objetivo de posibilitar la comparación de economías de tamaño diferente (Sloman, 1997).
- **Producto Nacional Bruto:** es la suma total del valor de los bienes y servicios generados por los factores productivos de un país, independientemente de su localización geográfica (Sloman, 1997).
- **Inflación:** incremento continuado de los precios de los bienes y servicios de una economía, lo cual refleja una reducción en el poder adquisitivo del dinero. Por ello, es necesario controlar la tasa de crecimiento de la cantidad de dinero en una economía, puesto que esta la que provoca una subida proporcional de los precios (Blanchard, 2004).
- **Tasa de desempleo:** el porcentaje de la población activa de un país que no tiene un puesto de empleo. Influye directamente en el bienestar de las familias y en la estabilidad de una economía, puesto que un elevado desempleo supone una reducción de la demanda de bienes y de los salarios (Blanchard, 2004).
- **Balanza de pagos:** Según el FMI, “la balanza de pagos es un estado estadístico que resume sistemáticamente, para un período específico dado, las transacciones económicas entre una economía y el resto del mundo. Las transacciones, que en su mayoría tienen lugar entre residentes y no residentes, comprenden las que se refieren a bienes, servicios y renta, las que entrañan activos y pasivos financieros frente al resto del mundo y las que se clasifican como transferencias (como los regalos), en las que se efectúan asientos compensatorios para equilibrar—desde el punto de vista contable—las transacciones unilaterales”³. Se compone de dos

² *OECD Main Economic Indicators* disponible en <http://www.oecd.org/sdd/oecdmaineconomicindicatorsmei.htm>

³ FMI. *Manual de Balanza de Pagos*, quinta edición, 1993, p. 6

partes principales: la cuenta corriente, que afecta a la renta nacional, y la cuenta de capital y financiera.

- Balanza comercial: es el apartado más importante de la cuenta corriente, tanto que puede ser el determinante del signo de toda la cuenta corriente. Esta balanza indica la diferencia de exportaciones menos importaciones de bienes y servicios del país, es decir, los ingresos menos los pagos del comercio (Blanchard, 2004).
- Tipo de interés: se puede definir de dos maneras. O bien es la cantidad que se recibe en un período de tiempo por cada unidad de capital invertido, o bien es la cantidad de dinero que tendremos que pagar en el futuro para poder tener una unidad de dinero más hoy. Además, es necesario recalcar que hay dos tipos de interés según lo queramos expresar en moneda o en bienes: nominal o real, respectivamente (Blanchard, 2004).
- Inversión Extranjera Directa (IED): según el Manual de la Balanza de Pagos publicado por el FMI, la inversión extranjera directa se define como una categoría de inversión internacional que refleja el objetivo del residente de una economía (el inversor directo) de obtener una participación a largo plazo en una empresa residente en otra economía. La relación de inversión directa se establece cuando el inversor directo ha adquirido al menos un 10% de las acciones ordinarias o del poder de voto de la empresa extranjera⁴. El IED tiene un papel fundamental en el crecimiento económico de las economías en desarrollo que no disponen de capital suficiente, puesto que también les ayuda a incrementar su productividad a través de la transferencia de la última tecnología, la creación de puestos de trabajo alternativos o el *know-how* que incentiva la innovación (Gökmenoglu & Taspinar, 2016).
- Productividad Total de los Factores: una medida que compara la tasa de crecimiento de la producción con la tasa de incremento de los factores, como el trabajo o el capital (Hulten, 2000).

Sin embargo, el crecimiento económico plantea una serie de limitaciones cuando se trata de analizar el impacto que éste tiene sobre la mejora en la vida de las personas, como explica Amartya Sen (1999). No es posible establecer una relación directa entre el

⁴ *IMF Balance of Payments Manual*, disponible en <https://www.imf.org/external/np/sta/bop/bopman.pdf>

crecimiento económico y aspectos como la igualdad, el bienestar, la libertad, la información o incluso la pobreza (Vergara Carrio, 2016). Por ejemplo, ésta última no se puede relacionar únicamente con los ingresos, sino también con las capacidades básicas (Vergara Carrio, 2016). El autor que establece definitivamente las bases para estudiar el desarrollo humano como algo más amplio que la acumulación de riqueza y el crecimiento del PIB es el Premio Nobel indio Amartya Sen. En su libro *Development as Freedom*, publicado en 1999, el autor determina que:

“The usefulness of wealth lies in the (...) substantive freedoms it helps us to achieve. But this relation is neither exclusive (since there are significant influences on our lives other than wealth) nor uniform (since the impact of wealth on our lives varies with other influences). (...) Without ignoring the importance of economic growth, we must look well beyond it”.

2. Concepto de desarrollo humano

2.1. Concepto

Solamente la definición del desarrollo en sí genera un gran debate, puesto que hasta dónde llega el alcance del desarrollo es algo que varía según cada autor, tal y como se explicará a continuación. Existe una gran cantidad de literatura científica en torno al desarrollo (autores como Chenery, Nurske o Sen, entre otros) y, a partir de la cual, se pueden introducir tres definiciones, que permiten apreciar cómo la concepción del desarrollo ha variado a lo largo de los años.

En primer lugar, la primer definición de desarrollo es de Dudley Seers (1969), que lo calificó como “reduction and elimination of poverty, inequality and unemployment within a growing economy”. En segundo lugar, dos décadas más tarde, la definición ya es esencialmente diferente. Según Amartya Sen (1998), la definición del desarrollo humano no está tan ligada a la economía, si no que consiste en expandir las capacidades de los ciudadanos para vivir la vida que ellos valoren como mejor. Finalmente, en la actualidad, en el año 2019, el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo defiende que el desarrollo comporta tres ámbitos⁵: “erradicación de la pobreza en todas

⁵ Disponible en la página web del PNUD <https://www.undp.org/content/undp/es/home/que-hacemos.html>

sus formas y dimensiones; aceleración de las transformaciones estructurales; y construcción de resiliencia a las crisis y conflictos”. Si se analizan todas estas definiciones de desarrollo, se observa cómo su alcance y contenido varían sustancialmente. Para poder entender a qué se deben estas divergencias, es necesario comprender la evolución histórica que han tenido el desarrollo y la cooperación durante el siglo XX.

Fue a partir de la Segunda Guerra Mundial cuando la idea de desarrollo empezó a tomar relevancia y se comenzaron a escribir muchas teorías sobre cómo desarrollar países (Griffin, 2001). En un principio, el desarrollo se entendía como un problema de modernización de los países (Griffin, 2001). Liderados por Walt Whitman Rostow, otros autores como Roy Harrod, Evsey Domar y Hollis Chenery contribuyeron a las teorías de modernización, donde se buscaban maneras racionales de que aquellas sociedades más primitivas pudiesen realizar una transición hacia sociedades más avanzadas, puesto que se entendía que el desarrollo era casi equivalente al crecimiento económico (Pirzkall, 2018). Para ello, Paul Rosenstein-Rodan (1943) defendió como necesarias las inyecciones de capital masivas en infraestructura, financiadas por los países más desarrollados. También Ragnar Nurske (1961) habló de identificar métodos para hacer crecer las industrias y hasta de incrementar la educación y las habilidades de los habitantes.

Entre los años sesenta y ochenta, algunos autores como Gunnar Myrdal (1970) se antepusieron a los puros modelos económicos y plantearon el desarrollo como un proceso con dimensiones también sociales e institucionales, donde la democratización y la igualdad de oportunidades eran necesarias. Paul Streeten (1982) desarrolló la idea de que el incremento de producción en sí no es un indicador adecuado del desarrollo y que la reducción de la pobreza y la satisfacción de las necesidades básicas deben medirse en el desarrollo (Pirzkall, 2018).

Como se ha indicado en el apartado anterior, el inspirador de los Objetivos de Milenio, Amartya Sen, publica en 1999 *Development as Freedom*, donde vincula directamente el desarrollo con la mejora de la vida de las personas, para lo que clasifica como vital expandir las “capacidades de la gente para vivir la vida que ellos valoren”, no sólo con reforma económica sino también con reforma social. Explica que la riqueza no es sino

una simple herramienta para conseguir más opciones y libertades básicas como la supervivencia o los derechos civiles, entre otras. En este contexto, se entiende la pobreza como la “privación de las capacidades básicas, más que simplemente un nivel de ingreso bajo”. Mahbub Ul Haq siguió la línea de Sen para crear el concepto de “Desarrollo Humano”, en el que se basa el Índice de Desarrollo Humano de la ONU.

Se podría decir que éste es el Estado de la Cuestión, puesto que se acepta como generalizada la ya mencionada definición del desarrollo humano impulsada por la ONU, inspirada en las palabras de Amartya Sen. Además, la ONU, junto con el PNUD, el Banco Mundial y representantes de 189 Estados, firmaron la Declaración del Milenio en el año 2000, donde se establecieron los Objetivos de Desarrollo del Milenio. Estos objetivos buscaron reducir la pobreza, acabar con el hambre, acelerar un acceso universal a la educación, reducir la mortalidad infantil y materna, las enfermedades como la malaria o el SIDA, e incrementar el acceso al agua (UNDP, World Bank Group, 2016).

En 2015 fueron sustituidos por los Objetivos Sostenibles de Desarrollo, en un esfuerzo por perfeccionar estos objetivos y cubrir a un ámbito más amplio de la población más desfavorecida en todo el mundo (UNDP, World Bank Group, 2016).

2.2. Clasificación de países

Existen diferentes maneras de clasificar los países del mundo según su grado de desarrollo humano. A continuación se recogen los diferentes criterios que utilizan el Banco Mundial, el FMI y el PNUD, al ser éstos los organismos que más literatura han aportado al concepto de desarrollo.

a) Banco Mundial

Por un lado, están los Indicadores de Desarrollo Mundial y, por otro lado, el Banco Mundial toma prestado el criterio del Banco Internacional para la Reconstrucción y el Desarrollo (BIRD)⁶, utilizado para clasificar aquellos países que pueden aspirar a la

⁶ El BIRD es una institución del Banco Mundial que se creó en 1945 y actualmente se encarga de la financiación, asistencia técnica y apoyo a las economías en proceso de desarrollo.

concesión de un préstamo de esta institución y los que no, revisado anualmente. Para el año 2019, el BIRD estableció un criterio según el PNB per cápita⁷:

- Países de ingreso bajo: \$995 o menos, por ejemplo, Afganistán.
- Países de ingreso medio: entre \$996 y \$3.895, por ejemplo, Bangladesh.
- Países de ingreso medio-alto: entre \$3.896 y \$12.055, por ejemplo, Azerbaiyán.
- Países de ingreso alto: \$12.056 o más, por ejemplo, Bahreín.

b) Fondo Monetario Internacional

El *World Economic Outlook*⁸ divide a los países en dos grandes grupos: economías avanzadas y mercados emergentes/economías en desarrollo. Esta clasificación no sigue un criterio estricto, sino que ha ido evolucionando a lo largo del tiempo junto con los indicadores escogidos, como PIB per cápita, exportaciones, población, etc. En el último informe, las dos categorías estaban compuestas por los siguientes Estados⁹:

- Economías avanzadas, compuesto por 39 Estados, dentro de los que destacan el G7, miembros de la Eurozona y otros países como Australia, Hong Kong, Macao, Nueva Zelanda o Singapur.
- Mercados emergentes y economías en desarrollo, donde se encuentran todos aquellos países no incluidos en la lista anterior, excepto los no miembros del FMI, como Cuba o Corea del Norte. Estos países están a su vez clasificados según:
 - Su principal fuente de ingresos en exportaciones.
 - Su situación financiera: economías acreedoras; economías deudoras; países pobres muy endeudados; y países en desarrollo de bajos ingresos (aquellos con ingresos per cápita menores a 2.700\$) (Nielsen, 2011).

⁷ Información disponible en la página web del Banco Mundial
<https://datahelpdesk.worldbank.org/knowledgebase/articles/906519-world-bank-country-and-lending-groups>

⁸ Informe publicado bianualmente por el FMI, donde se establecen las proyecciones de la economía mundial a corto y medio plazo.

⁹ Información disponible en la página web del FMI
<https://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2018/02/weodata/groups.htm>

c) El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)

El PNUD divide a los países según su Índice de Desarrollo Humano (IDH), explicado en el siguiente apartado. Se establecen cuatro categorías de desarrollo humano:

- Muy alto: 59 países cuyo IDH es superior a 0,8. En este nivel de desarrollo humano, Noruega es el primero y Kazajistán el último.
- Alto: 53 países cuyo IDH está entre 0,799 y 0,7. Irán es el primero y Moldavia el último de esta clasificación.
- Medio: 39 países cuyo IDH está entre 0,699 y 0,550. Este nivel está liderado por Filipinas, mientras que Camerún ocupa la última posición.
- Bajo: 38 países cuyo IDH es inferior a 0,549. Islas Salomón es el primero de esta lista y Níger el último.

2.3. Índice de Desarrollo Humano

El Índice de Desarrollo Humano (en adelante, IDH) fue creado en la ONU en 1990 para enfatizar que el criterio último de evaluación del desarrollo humano debía estar centrado en la expansión de las oportunidades y capacidades humanas (Sen, 1999). A su vez, el IDH permite cuestionar las políticas nacionales que sigue un país, ya que países con un mismo nivel de renta per cápita pueden tener niveles de desarrollo humano muy distintos. Este índice cuenta con tres dimensiones (salud, educación y nivel de vida), que a su vez se miden con cuatro indicadores:

- Salud:
 - Esperanza de vida al nacer, tomada del Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de las Naciones Unidas (UN DESA).
- Educación:
 - Esperanza de años de escolarización al nacer, tomada del Instituto Estadístico de la UNESCO.
 - Media de años de escolarización, tomada también del Instituto Estadístico de la UNESCO.
- Nivel de vida:
 - Renta nacional bruta per cápita, tomada del Banco Mundial y del FMI.

Para el cálculo de los índices, se establecen unos valores máximos y mínimos y se aplica la siguiente fórmula,

$$\text{valor del índice} = \frac{\text{valor actual} - \text{valor mínimo}}{\text{valor máximo} - \text{valor mínimo}}$$

de manera que los indicadores quedan expresados como valores entre 0 y 1. En 2018, los valores mínimos y máximos establecidos para las cuatro dimensiones fueron los siguientes:

Tabla I. Valores máximos y mínimos para las dimensiones del IDH.

Indicador	Mínimo	Máximo
Esperanza de vida al nacer (años)	20	85
Esperanza de años de escolarización al nacer (años)	0	18
Media de años de escolarización (años)	0	15
Renta nacional bruta per cápita (2011 PPP \$)	100	75.000

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del PNUD¹⁰

El IDH final se calcula como la media geométrica de las tres dimensiones. La dimensión de la educación se calcula con la media aritmética de la ecuación de los dos índices¹¹

$$IDH = (I_{\text{salud}} + I_{\text{educación}} + I_{\text{nivel de vida}})^{1/3}$$

En el último informe del PNUD, *Human Development Indices and Indicators: 2018 Statistical Update*, se puede encontrar la lista del IDH de 2017, compuesta por 189 países. Ese año, el país con mayor IDH fue Noruega (0,953) mientras que último de la clasificación fue Níger (0,354).

El PNUD para el desarrollo establece una división de estos países por categorías de desarrollo. A los países con un IDH igual o mayor que 0,8 se les atribuye un “desarrollo humano muy alto”; a aquellos con un IDH entre 0,799 y 0,7, un “desarrollo humano alto”;

¹⁰ Información disponible en el informe del PNUD
http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr2018_technical_notes.pdf

¹¹ Información disponible en el informe del PNUD
http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr2018_technical_notes.pdf

a aquellos con un IDH entre 0,699 y 0,556, un “desarrollo humano medio”; y a aquellos con un IDH inferior a 0,546, un “desarrollo humano bajo” (PNUD, 2018).

Sin embargo, desde el año en el que se lanzó el IDH (1990), ha ido aumentando la concienciación sobre que el desarrollo, junto con la pobreza, son problemas que requieren un análisis mucho más profundo y extenso (Nielsen, 2011). Por ello, las Naciones Unidas han creado otros índices diseñados para complementar el IDH.

1. En 2010 el Programa de Desarrollo de las Naciones Unidas lanzó junto con otras organizaciones el Índice Multidimensional de Pobreza (IMP), donde se miden los aspectos de la pobreza no relacionados con la renta. Para ello se establecen tres dimensiones de la pobreza (salud, educación y calidad de vida) detallados a través de una serie de indicadores mucho más amplia. Se establece que serán multidimensionalmente pobres aquellas personas que carezcan de un tercio o más de los indicadores. Luego no se clasifican los países, sino que, dentro de cada nación, se detalla el porcentaje exacto de ciudadanos que sufran esta pobreza.¹²
2. A la vez que el IMP, en 2010 nace el Índice de Desarrollo Humano ajustado por la Desigualdad (IDH-D), que consiste en el Índice de Desarrollo Humano ajustado por las desigualdades en las tres dimensiones básicas del desarrollo. En todos los grupos de desarrollo, el índice pierde bastante valor si se incluye este factor: en el grupo de desarrollo humano muy alto pierde de media un 10,7%, mientras que en el grupo de desarrollo humano bajo se pierde un 31,1%, según los datos de la actualización estadística de 2018 del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD, 2018).
3. Nace también en este mismo año el Índice de Desigualdad de Género, donde se busca reflejar las dificultades que tienen las mujeres en los ámbitos de representación política, salud sexual y reproductiva, educación y mercado laboral (PNUD, 2018).
4. Por último, nace en 2014 el Índice de Desarrollo de Género, que distingue a los hombres y a las mujeres para poder conocer exactamente la diferencia en los logros conseguidos por ambos grupos. “A nivel mundial, el valor medio del IDH

¹² Información disponible en la página web del PNUD <http://hdr.undp.org/en/2018-MPI>

de las mujeres (0,705) es un 5,9% más bajo que el de los hombres (0,749)” (PNUD, 2018).

3. Política económica

La política económica recoge “el empleo por parte de los diferentes centros de poder, tanto públicos como privados, de medios de acción sobre el sistema económico para la consecución de unos fines dotados de valor político...” (Forte, 1980).

Tras años de evaluaciones, los gobiernos o autoridades emplean la política económica para regular e impulsar la actividad económica cuando sea necesario y dependiendo del ciclo económico. Existe política económica a largo y a corto plazo y también se puede distinguir entre política monetaria y fiscal, principalmente.

3.1. Política monetaria: objetivos y herramientas

La política monetaria es una rama de la política económica que se sirve de la oferta de dinero para conseguir estabilidad económica. El objetivo a largo plazo consiste en mantener una estabilidad de precios, puesto que esta estabilidad ayuda a incrementar el crecimiento y bienestar económicos, al evitar una inflación o una deflación prolongadas (Banco Central Europeo, 2011). La implementación de cambios en los tipos de interés a corto plazo provoca cambios en la cantidad de dinero en circulación y, por ende, supone una variación en el nivel general de precios. A su vez, la estabilidad de precios favorece un mayor nivel de vida al aumentar la transparencia de los precios relativos, reducir las primas de riesgo de inflación de los tipos de interés, aumentar las ventajas de mantener efectivo, impedir la distribución arbitraria de la riqueza y renta, reducir las distorsiones de los sistemas tributarios y de seguridad social, y contribuir a la estabilidad financiera; en definitiva, a alcanzar los objetivos económicos más amplios (Banco Central Europeo, 2011).

Este mecanismo lo emplea la autoridad monetaria para actuar en la economía, puesto que él es el monopolista de la oferta de la base monetaria. Por lo general, la autoridad monetaria suele ser el banco central, que acumula un cierto grado de independencia con respecto del gobierno (Blanchard, 2004). En ciertos sistemas políticos los gobernantes

tienen capacidad de decisión sobre el suministro de dinero y la divisa. Normalmente existe un banco central por país, aunque en casos como el de la Unión Europea, el Banco Central Europeo dictamina la misma política monetaria para todos los países miembros (Blanchard, 2004).

Existen dos tipos de política monetaria: la expansiva y la contractiva. La política monetaria expansiva supone el aumento de la masa monetaria en circulación, mientras que la contractiva la disminuye. La política monetaria expansiva se sirve de un aumento en la oferta monetaria para impulsar el crecimiento económico en épocas de estancamiento, mediante el aumento de los precios, lo que aumenta el consumo y la inversión. La política contractiva busca lo contrario, ralentizar la economía cuando hay un exceso de dinero en circulación (Samuelson & Nordhaus, 2006).

Los bancos centrales de los países tienen una serie de herramientas que les permiten ajustar la masa monetaria disponible, dependiendo de la tasa óptima de inflación que deseen obtener. Estas herramientas pueden afectar a la oferta o a la demanda de dinero del banco central, que a su vez está compuesto por la suma de la oferta o la demanda de efectivo por parte de los ciudadanos y la oferta o la demanda de reservas por parte de los bancos (Blanchard, 2004). Los principales instrumentos utilizados por los bancos centrales son los tres siguientes:

- Las reservas mínimas: éstas son el coeficiente de caja o coeficiente de reservas que deben mantener los bancos en relación a sus depósitos a la vista. Aumentando este coeficiente, se amplía el déficit estructural de liquidez en el sistema bancario. Además, “el hecho de que las entidades de crédito tengan que mantener unas reservas obligatorias contribuye a aumentar su demanda de financiación al banco central. Esto facilita al BCE su tarea a la hora de controlar los tipos de interés del mercado monetario mediante operaciones regulares de inyección de liquidez” (Banco Central Europeo, 2011).
- Los préstamos a los bancos: el banco central presta dinero a los bancos a un tipo denominado tipo de descuento. Cuanto mayor sea el volumen de préstamo y mejores las condiciones de este préstamo, mayor será la oferta de dinero del banco central. Por ende, al prestar más dinero a los bancos, aumenta la base monetaria y acaban descendiendo los tipos de interés (Blanchard, 2004). Estos préstamos, con

vencimiento a un día, que se concede a los bancos se denominan facilidades marginales de crédito, si se trata de inyección de liquidez, o facilidades de depósito, si es una operación de drenaje de liquidez (Banco Central Europeo, 2011).

- Las operaciones de mercado abierto: se trata de la compra y la venta de bonos por parte del banco central. Si éste compra bonos, aumenta la oferta monetaria, puesto que los paga con dinero. En caso contrario, si vende bonos, está drenando la liquidez monetaria del mercado. A modo de ejemplo, en el BCE estas operaciones temporales pueden realizarse a corto plazo (una semana) o a más largo plazo (tres meses), aunque también existen otras posibilidades como los swaps de divisas, emisión de certificados de deuda (Banco Central Europeo, 2011).

3.2. Política fiscal: objetivos y herramientas

La política fiscal es una rama de la política económica que se apoya en los presupuestos generales del Estado, concretamente en los impuestos y el gasto público. Tiene como objetivos influir en la demanda y producción de una economía para conseguir controlar su crecimiento económico, disminuir el desempleo y mantener un nivel adecuado de inflación. Además de esta función estabilizadora de la economía, la política fiscal posee también una función redistributiva y de asignación de recursos para paliar los fallos del mercado (Blanchard, 2004).

El agente principal que diseña la política fiscal es el Estado. Éste determina tanto la cuantía total del gasto público, ya sea en forma de compras directas o de transferencias, como la cuantía de los impuestos que será necesaria para financiar ese gasto.

A corto plazo, se pueden encontrar dos tipos de política fiscal. En primer lugar, si se busca cerrar una brecha inflacionaria, se aplica una política fiscal restrictiva, donde se suben los impuestos y/o se bajan las transferencias y el gasto real del Estado en bienes o servicios. En segundo lugar, si se busca luchar contra el desempleo, se aplica una política fiscal expansiva, donde se actuaría de manera contraria a la política fiscal restrictiva (Blanchard, 2004).

En cualquier caso, mientras que el gasto público tiene una relación positiva con la producción nacional, los impuestos tienen un efecto negativo. El gasto público tiene la capacidad de desplazar la curva de la demanda agregada con un efecto multiplicador, lo que significa que la producción varía más que la cantidad invertida por el Estado (Marfan, 1986). También los impuestos tienen un efecto multiplicador en sentido contrario, aunque este efecto multiplicador sobre la renta es menor, debido a la propensión marginal al consumo que existe en el multiplicador keynesiano. Por ello, un aumento equivalente en los impuestos y en el gasto público implicaría mantener el equilibrio presupuestario y un aumento en la producción nacional (Marfan, 1986).

Cuando la recaudación de impuestos no es suficiente, el Estado incurre en déficit y capta el exceso de ahorro del resto de los agentes económicos para financiar sus necesidades. Si el déficit no se consigue paliar durante un período prolongado de tiempo, se empieza a acumular la deuda y si ésta es muy elevada puede conllevar unos efectos muy peligrosos para la estabilidad de una economía (Samuelson & Nordhaus, 2006). El déficit no tiene por qué ser fruto únicamente de cambios en la política fiscal, sino que puede deberse también al ciclo económico que atraviesa el país. Por ejemplo, en épocas donde sube el desempleo, las transferencias del sector público subirán inmediatamente. Por ello, es necesario distinguir entre los estabilizadores discrecionales y automáticos de la política fiscal. Los primeros surgen de cambios explícitos en la política fiscal, mientras que los segundos son las presiones amortiguadoras inmediatas fruto de estímulos cíclicos, como el ejemplo anterior (Marfan, 1986).

3.3. Combinación de política monetaria y fiscal

La aplicación conjunta de las políticas fiscales y monetarias tiene unos efectos concretos sobre los tipos de interés y la demanda agregada. Para describir esto, es necesario primero explicar brevemente las curvas IS y LM. La curva IS (Investment-Savings) se utiliza para mostrar el impacto de las políticas fiscales sobre la demanda agregada y el tipo de interés de una economía, a través de una curva donde se incluyen todos los puntos de equilibrio en el mercado de bienes y servicios. Por otro lado, la curva LM (Liquidity-Money) se emplea para mostrar el impacto de las políticas monetarias sobre las mismas dos variables, a través de una curva con todos los puntos de equilibrio en el mercado del dinero.

La combinación conjunta de estos dos tipos de políticas económicas da lugar a los siguientes resultados:

Tabla II: Combinación de políticas económicas¹³.

COMBINACIONES IS-LM		Política Monetaria	
		Restrictiva	Expansiva
Política Fiscal	Restrictiva	↑i ↓DA	↓i ↑DA
		↓DA ↓i	↓DA ↓i
	Expansiva	↑i ↓DA	↓i ↑DA
		↑DA ↑i	↑DA ↑i

Política Monetaria	Política Fiscal
-----------------------	--------------------

Fuente: Elaboración propia a partir de Blanchard (2004).

Se aprecia cómo cuando se aplican dos políticas económicas en el mismo sentido, es decir, o dos restrictivas o dos expansivas, el tipo de interés acaba manteniéndose igual, puesto que se equilibra, mientras que la demanda agregada disminuye o aumenta de manera multiplicada. Por otro lado, si se aplican políticas opuestas, es la demanda agregada la que acaba manteniéndose igual, mientras que los tipos de interés los que aumentan o disminuyen.

¹³ i= tipo de interés
 DA = demanda agregada
 ↑ = incremento
 ↓ = reducción

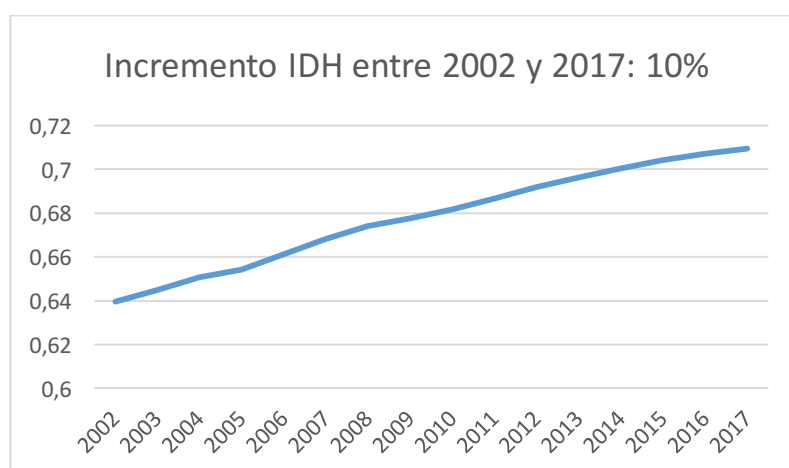
4. Análisis Empírico

El análisis empírico tiene como objetivo comprender qué correlaciones o impactos ha habido entre las medidas económicas y los avances de desarrollo humano. Para ello, en primer lugar, se identificarán una serie de países para, a continuación, seleccionar una serie de indicadores que permitan el análisis particular de cada país. Ello permitirá un conocimiento profundo de los indicadores del IDH y de los indicadores económicos mencionados en el estado de la cuestión. La estructura de este análisis de cada país comienza con una primera visión de la economía y de la evolución de los últimos años, para después continuar con un estudio de las variables que han marcado el crecimiento económico junto con las políticas fiscales y económicas ejecutadas. A continuación se analizarán las variables del desarrollo humano y, por último, se elaborará una conclusión sobre el impacto de las medidas sobre el crecimiento y el desarrollo.

1. Selección de países

Tal y como ya se ha explicado en el apartado de la Metodología, se trabajará con aquellos países que más han mejorado su desarrollo durante este período, y se escogerá al primero de cada región. A priori, si se analiza la tabla del Anexo I, se puede observar una tendencia general de mejora del nivel de IDH. En concreto, la media mundial del IDH ha aumentado considerablemente de 2002 a 2017:

Gráfico I. Incremento IDH entre 2002 y 2017



Fuente: Elaboración propia¹⁴

¹⁴ Datos disponibles en el informe del PNUD
http://hdr.undp.org/sites/default/files/reports/265/hdr_2004_complete.pdf

Por ello, la diferencia absoluta del valor de IDH es positiva en prácticamente todos los casos. Los únicos tres países que registran una diferencia absoluta negativa son Yemen (-0,004), Siria (-0,064) y Libia (-0,029).

Para la elección de países, se optó por utilizar el criterio de selección de la variación de posición en el ranking. Se consideró interesante para el propósito de este trabajo encontrar países que, partiendo de un desarrollo menos alto, hubiesen conseguido también grandes progresos. Dividiendo a los países del Anexo I en cinco regiones (tomadas del criterio regional del BIRD) y escogiendo el país que más posiciones haya aumentado en el ranking durante el período 2002-2017, se encuentran los siguientes resultados:

Tabla III. Países con mayor aumento de posiciones en el ranking del IDH

Región	País	Posición en Ranking '17	Valor HDI 2017	Posición en Ranking '02	Valor HDI 2002	Diferencia Absoluta HDI	Aumento de posiciones 02-17
Europa y Asia Central	Turquía	64	0,791	89	0,672	0,119	25
Pacífico, Este y Sur de Asia	China	86	0,752	109	0,611	0,141	23
Oriente Medio y Norte de África	Irán	60	0,798	82	0,683	0,115	22
África	Botsuana	101	0,717	119	0,566	0,151	18
Latinoamérica y el Caribe	Colombia	90	0,747	96	0,658	0,089	6

Fuente: Elaboración propia con los informes del PNUD del 2017 y 2002

Los países que resultan estaban todos ellos clasificados como países con Desarrollo Humano Medio en el año 2002. En el año 2017, los cinco tienen un Desarrollo Humano Alto¹⁵. Es necesario recalcar también cómo Turquía, China, Irán y Botsuana están entre los cinco países que más han conseguido aumentar su posición en el ranking de IDH, mientras que Colombia, a pesar de ser el primero de su continente, ha aumentado tan sólo seis posiciones en los últimos quince años. Esto se debe a que Latinoamérica y el Caribe es la segunda región cuyo crecimiento medio anual del IDH ha sido menor –con un

¹⁵ Se debe, por supuesto, recordar que el criterio ha cambiado, ya que a día de hoy hay cuatro categorías. Mientras que en 2002 se dividían en Desarrollo Humano Alto, Medio y Bajo, en 2017 se dividían en Muy Alto, Alto, Medio y Bajo.

0,71%–, tras Europa y Asia Central –con un 0,62%. La región cuyo IDH más ha crecido es el Sudeste Asiático, con un 1,39% de media anual¹⁶.

Otra aproximación que se planteó a la hora de seleccionar los países fue la de calcular la diferencia relativa del valor de IDH durante ese período (ver Anexo I). Sin embargo, a estos efectos, aquellos países que más mejora relativa han experimentado son Etiopía, Ruanda, Burkina Faso, Angola y Mozambique. Tal y como se puede observar en la Tabla IV, son países que, en algunos casos, incluso han descendido en el ranking. Es lógico, puesto que son países que, partiendo de un nivel de desarrollo muy bajo (todos inferiores a 0,6), simplemente con seguir el ritmo medio de mejora anual, presentan una mejora relativa mucho mayor.

Tabla IV. Países con mayor diferencia relativa en el IDH

País	Posición en Ranking '17	Valor HDI 2017	Posición en Ranking '02	Valor HDI 2002	Diferencia Absoluta HDI	Diferencia Relativa HDI	Aumento de posiciones 02-17
Etiopía	173	0,463	172	0,306	0,157	0,513	-1
Ruanda	158	0,524	163	0,361	0,163	0,452	5
Burkina Faso	183	0,423	173	0,296	0,127	0,429	-10
Angola	147	0,581	153	0,418	0,163	0,390	6
Mozambique	180	0,437	167	0,318	0,119	0,374	-13

Fuente: Elaboración propia con los informes del PNUD de 2017 y 2002¹⁷

Por tanto, finalmente se tomaron como seleccionados los países de Turquía, China, Irán, Botsuana y Colombia. En las Tablas V y VI se encuentran los desgloses de los diferentes parámetros en los que se compone el IDH para estos cinco países en los años 2002 y 2017.

¹⁶ En la tabla n°2 del *Human Development Indices and Indicators: 2018 Statistical Update*, se recoge la evolución de los IDH desde el año 1990.

¹⁷ Informe de 2017 disponible en http://hdr.undp.org/sites/default/files/2018_human_development_statistical_update.pdf
Informe de 2002 disponible en http://hdr.undp.org/sites/default/files/reports/265/hdr_2004_complete.pdf

Tabla V. Desglose de los elementos del IDH 2017 en los cinco países.

		Índice de Desarrollo Humano (IDH)	Esperanza de vida al nacer	Esperanza de años de escolarización	Media de años de escolarización	Ingreso nacional bruto per cápita
IDH rank 17	País	<i>Valor</i>	<i>Años</i>	<i>Años</i>	<i>Años</i>	<i>(2011 PPP \$)</i>
		<i>2017</i>	<i>2017</i>	<i>2017</i>	<i>2017</i>	<i>2017</i>
64	Turquía	0,791	76,0	15,2	8,0	24.804
86	China	0,752	76,4	13,8	7,8	15.270
60	Irán	0,798	76,2	14,9	9,8	19.130
101	Botsuana	0,717	67,6	12,6	9,3	15.534
90	Colombia	0,747	74,6	14,4	8,3	12.938

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes del PNUD.

Tabla VI. Desglose de los elementos del IDH 2002 en los cinco países.

		Índice de Desarrollo Humano (IDH)	Esperanza de vida al nacer	Esperanza de años de escolarización	Media de años de escolarización	Ingreso nacional bruto per cápita
IDH rank 02	País	<i>Valor</i>	<i>Años</i>	<i>Años</i>	<i>Años</i>	<i>(2011 PPP \$)</i>
		<i>2002</i>	<i>2002</i>	<i>2002</i>	<i>2002</i>	<i>2002</i>
89	Turquía	0,672	71,1	12,0	5,7	13.208
109	China	0,611	72,8	9,9	6,6	4.276
82	Irán	0,683	70,9	11,8	6,5	13.845
119	Botsuana	0,566	49,1	11,8	7,9	9.461
96	Colombia	0,658	71,6	11,6	6,5	8.226

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes del PNUD.

A priori, se pueden establecer una serie de relaciones y conclusiones sobre el desarrollo en estos países en el 2017. Por un lado, se observa cómo Irán y Turquía presentan valores de desarrollo humano muy parecidos, aunque este desarrollo se debe a factores diferentes en ambos casos. Mientras que la esperanza de vida al nacer es prácticamente igual (76 en el caso de Turquía y 76,2 en el Irán), la esperanza de escolarización para los recién nacidos es sólo ligeramente superior en Turquía (15,2 frente a 14,9) y el ingreso nacional bruto per cápita es, de hecho, mayor en Turquía (24,804 frente a 19.130), se observa cómo la población iraní ha recibido de media una educación dos años más larga. Este factor

convierte a Irán en un país con un desarrollo humano ligeramente superior que el de Turquía.

Por otro lado, también China y Colombia presentan niveles de desarrollo prácticamente iguales y también cercanos al de Botsuana. Mientras que China tiene la mayor esperanza de vida al nacer (76,4 frente a 74,6 de Colombia), Colombia tiene un sistema educativo mejor: tanto la media de escolarización de toda la población como la esperanza de años de escolarización son mayores. Botsuana tiene un ingreso nacional bruto per cápita y una media de escolarización mayores que los otros dos países, aunque en las otras dos variables está muy por detrás.

Se pueden ver varias diferencias entre los resultados de 2002 y 2017. Lo que interesa saber es la razón por la que estos países presentan esta evolución, lo cual se explica a través de las medidas económicas que hay detrás de estos cambios sociales. Esto es lo que se va a analizar por cada país de manera separada en el siguiente apartado.

2. Selección de indicadores

El autor John Sloman (1997) selecciona en su libro *Introducción a la Macroeconomía* una serie de indicadores económicos que recogen las cuestiones macroeconómicas fundamentales. Por tanto, para el propósito de este trabajo, se ha replicado el mismo criterio de Sloman y se han seleccionado las mismas variables macroeconómicas para el análisis de cada país, que son las siguientes:

- PIB per cápita (en \$ o moneda local): sirve para indicar la riqueza y la productividad de una economía de manera relativa, puesto que se divide por el número de habitantes. Se suele utilizar como un indicador del bienestar de un país, puesto que un mayor PIB per cápita indicará generalmente una mejor condición económica y una mayor calidad de vida (Blanchard, 2004). La razón por la que se ha tomado el PIB per cápita en lugar del PIB es porque, aunque no refleja el ingreso real de los habitantes de un país puesto que este ingreso es desigual, sí refleja fielmente la capacidad recaudatoria del Estado, lo que genera un gran impacto en el bienestar final de las personas, suponiendo que el Estado haga un buen uso de estos recursos (Ros, 2018).

- Inflación (en %): “refleja el incremento porcentual en los precios durante un periodo de doce meses” (Sloman, 1997). Cuanto mayor sea la tasa de inflación y más fluctúe, más problemas puede haber como una injusta redistribución de la renta, una mayor incertidumbre (menor inversión) y un deterioro de la balanza de pagos (Sloman, 1997).
- Desempleo (en %): es la situación de aquellas personas pertenecientes a la población activa que no encuentran empleo. Es decir, es un desajuste entre la oferta de empleo y la demanda de empleo. Cuanto mayor sea la tasa de desempleo, peor impacto tendrá sobre el crecimiento económico, puesto que disminuirán la producción real y la demanda agregada y aumentará el déficit público (Sloman, 1997).
- Balanza comercial (en \$ o moneda local): la dimensión de la balanza de pagos relativa a las exportaciones e importaciones. Cuanto mayor sea el déficit de la balanza comercial, esto es, si las importaciones son mayores que las exportaciones, el país gastará más moneda extranjera de la que reciba, luego el gobierno tendrá que tomar prestado dinero del exterior, aumentando la deuda del país con el exterior. Por otro lado, el tipo de cambio también puede aumentar, elevando el precio de las importaciones y aumentando la inflación (Sloman, 1997).
- IED (en \$ o moneda local): compras de activos del extranjero en el país. Esto representa un flujo de dinero y se considera como un crédito (Sloman, 1997). Se considera positiva puesto que es una fuente de desarrollo para la economía receptora, puesto que consiste en una manera de financiación para las economías más empobrecidas, aunque también supone un lado negativo puesto que conlleva la exclusión de acceso de esos recursos a la mayorías sociales (Garay, 2019).

3. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en Turquía

El crecimiento del país turco desde el 2000 ha sido notable (su PIB per cápita creció durante este período un 144%), puesto que, tras la crisis que atraviesa el país en 2001, se adoptan una larga serie de reformas financieras y fiscales como parte de un programa del FMI, tales como privatizaciones de empresas públicas y cambios en los principales

bancos del país¹⁸. Según datos del Banco Mundial, entre 1990 y 2010 se consigue disminuir notablemente la diferencia de Turquía con el resto de países de la OCDE en indicadores como el ratio de mortalidad infantil o la esperanza de vida al nacer. Por otro lado, gran parte del crecimiento económico experimentado en Turquía en estos años se debe a la expansión de la base económica, dado que el nuevo gobierno de Erdogan hace un gran esfuerzo por desarrollar el Este del país, históricamente marginado por el rechazo a la comunidad kurda (Acemoglu & Ucer, 2016). Además, se reduce la desigualdad del país, se incrementan los salarios y se reduce el desempleo. El índice de Gini en Turquía era de 42 en 2003, mientras que en 2007 se había reducido al 38¹⁹.

a) Evolución de políticas económicas e indicadores

En **política fiscal**, la deuda pública sobre PIB se consigue reducir en el 2007 al 35% desde el 75% que se alcanzó durante la crisis de 2001²⁰, por lo que se emprende a partir de este momento un extenso plan de estímulos fiscales (Acemoglu & Ucer, 2016). Sin embargo, puesto que el PIB sigue creciendo, el porcentaje de la deuda pública sobre el PIB disminuye. Por otro lado, el gasto público incrementa durante este período.

Tabla VII. Datos fiscales de Turquía

	2002	2017
Gasto Público (% del PIB)	12%	14,5%
Deuda Pública (% del PIB)	70%	28%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos de Trading Economics

En cuanto a la **política monetaria**, la autoridad monetaria competente (el Banco Central Turco) consigue reducir significativamente la inflación a partir del año 2002, hasta estabilizarla en 2004, como se puede comprobar en el Gráfico II. Por ello, se implementa una política expansiva que se mantiene hasta 2014, cuando de nuevo la inflación en el

¹⁸ Central Intelligence Agency, *The World Factbook: Turkey*, disponible en <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/tu.html>

¹⁹ Datos disponibles en la página web del Banco Mundial <https://data.worldbank.org/indicator/SI.POV.GINI?locations=TR&page>

²⁰ Datos disponibles en la página web de Trading Economics <https://tradingeconomics.com/turkey/government-debt-to-gdp>

país aumenta ligeramente, lo que el Banco Central Turco intenta corregir inmediatamente a través de una política monetaria más restrictiva, aumentando los requisitos de reservas²¹.

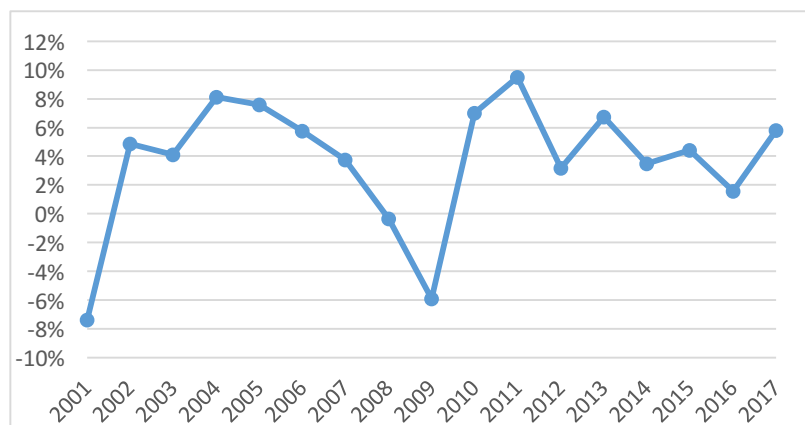
Tabla VIII: Políticas económicas de Turquía

Política Fiscal	Expansiva
Política Monetaria	Expansiva (2002-2014) Restrictiva (2014-2017)

Fuente: Elaboración propia

Como se observa en el Gráfico II, el país experimenta un **crecimiento del PIB** per cápita anual del 6% de media, mayor que la mayoría del resto de países con su mismo nivel de desarrollo (excepto China o India, entre otros). La productividad también creció a un ritmo muy alto, la Productividad Total de los Factores (PTF) creció un 3% anual (Acemoglu & Ucer, 2016).

Gráfico II. Crecimiento PIB per cápita de Turquía



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial. ²²

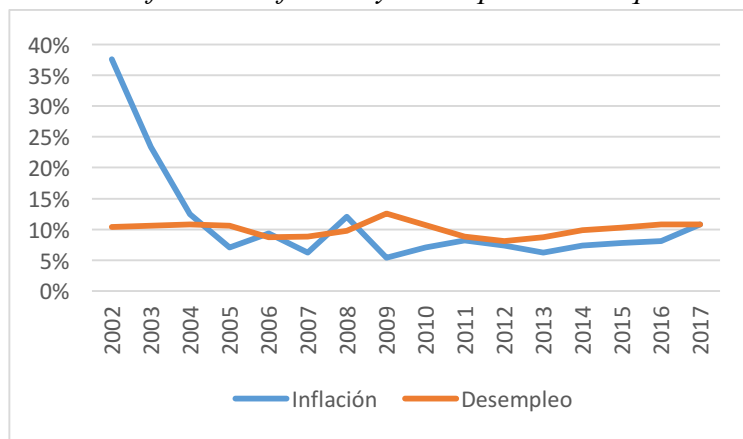
En 2003, el Partido de la Justicia y el Desarrollo (AKP) comienza a gobernar con Recep Tayyip Erdogan como Primer Ministro del país. Se emprenden una serie de medidas que conllevan una serie de cambios estructurales en la economía turca. En primer lugar, se consigue controlar la **inflación** que en el año 1994 había llegado hasta el 105%. En 2005,

²¹ Información disponible en la página web del ICEX <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/el-pais/informacion-economica-y-comercial/demanda-y-coyuntura/index.html?idPais=TR#7>

²² Datos disponibles en <https://data.worldbank.org/indicador/NY.GDP.PCAP.KD.ZG?end=2017&locations=TR&start=2000>

la inflación llega a su mínimo en el 8,17%²³. Por otro lado, el **desempleo** se ha mantenido bastante estable, alrededor del 10% desde el año 2002.

Gráfico III. Inflación y desempleo en Turquía



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

Un entorno externo favorable ha sido una de las claves del éxito del crecimiento económico en Turquía, puesto que el país aprovechó la globalización financiera de los últimos tiempos y tomó prestado mucho capital (Acemoglu & Ucer, 2016). En el año 2007, los flujos entrantes de **inversión extranjera directa** alcanzaron los 22.000 millones de dólares²⁴. A partir de ese momento, esta figura bajó y en 2015 sólo representaban el 17% del PIB turco, lo cual es un porcentaje bajo en comparación con la media de la OCDE. La mayoría de este influjo de capital extranjero se ha focalizado en el sector privado, mientras que el sector público ha sido capaz de mantener un superávit²⁵ (Rodrik, 2015). Este superávit fue posible también por un programa de privatización a través del cual el Estado pudo reducir su implicación los sectores industriales, la banca, los transportes o la energía (Acemoglu & Ucer, 2016).

En cuanto a la **balanza comercial**, Turquía ha ido ampliando su déficit, lo cual se acentuó especialmente durante la crisis global, entre los años 2008 y 2011 (exceptuando el año 2002 donde las exportaciones superaron a las importaciones). Posteriormente, se ha recuperado ligeramente. En el año 2016, las exportaciones brutas fueron de 201 mil

²³ Datos disponibles en la página web del Banco Mundial
<https://data.worldbank.org/indicador/FP.CPI.TOTL.ZG?locations=TR>

²⁴ Datos disponibles en la página web de Trading Economics
<https://tradingeconomics.com/turkey/foreign-direct-investment>

²⁵ Datos disponibles en el informe de la OCDE “*Turkey: Trade and Investment Statistical Note 2017*”, en <http://www.oecd.org/investment/TURKEY-trade-investment-statistical-country-note.pdf>

millones de dólares (26% del PIB), mientras que las importaciones brutas fueron de 223 mil millones (29% del PIB)²⁶.

b) Variables del desarrollo humano

Tabla IX. Comparativa del IDH de Turquía.

	IDH Ranking	Índice de Desarrollo Humano (IDH)	Esperanza de vida al nacer	Esperanza de años de escolarización	Media de años de escolarización	Ingreso nacional bruto per cápita
2002	89	0,672	71,1	12,0	5,7	13.208
2017	64	0,791	76,0	15,2	8,0	24.804

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes del PNUD.

Se ha aprobado una ley donde se eleva el número de años obligatorios de educación de 8 a 12. Según los datos del análisis PISA, el sistema educativo se ha expandido increíblemente. La tasa de matriculación en educación secundaria ha pasado de menos del 50% en 2002 al 67% sólo en 2013, lo que ha añadido más de millón y medio de estudiantes a la educación secundaria. De todas maneras, todavía queda mucho por mejorar en la educación del país, puesto que los resultados del informe PISA para un alumno medio de 15 años están un año por detrás (40 puntos PISA) de la media de la OCDE (Naqvi, 2013).

La mejora de la sanidad se hace evidente en el IDH, puesto que, de 2002 a 2017, la esperanza de vida al nacer mejora en más de 5 años. Entre los años 2002 y 2009, se iniciaron en Turquía una serie de reformas de la sanidad pública: se unificaron todos los seguros de salud, se implementó un nuevo modelo de medicina familiar y se crearon uniones de hospitales públicos (Atilgan & Kilic, 2017). El año 2009 fue el momento de máximo gasto en sanidad pública, llegando a suponer un 5,53% del PIB. A partir del año 2009, el gasto en sanidad cayó en picado, debido al freno que estaba tomando la economía turca. En el año 2015, el gasto público se había reducido al 4,13%.²⁷

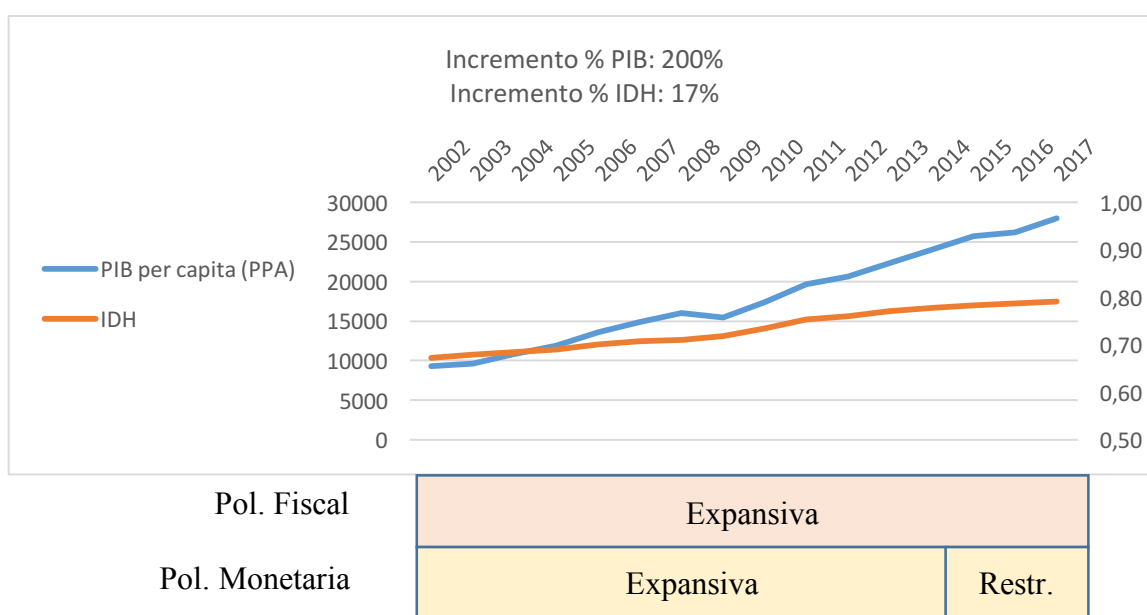
²⁶ Datos disponibles en el informe “Turkey: Trade and Investment Statistical Note” de la OCDE de 2017-

²⁷ Datos disponibles en la página web del Banco Mundial <https://data.worldbank.org/indicator/SH.XPD.CHEX.GD.ZS?locations=TR>

A pesar del descenso de inversión en sanidad por parte del gobierno, los pagos privados que recaen sobre las familias en temas de sanidad se disminuyeron a la mitad, hasta el 22%, entre 2002 y 2013. A pesar de que es bastante alto en comparación con otros países de la OCDE como Francia (7%) o Reino Unido (10%), sigue siendo menor que países como Grecia (31%) (Atilgan & Kilic, 2017). El gasto del Estado en sanidad en 2014 fue de 1.036 \$ per cápita, según la OMS²⁸.

c) Conclusiones

Gráfico IV. Impacto de las políticas fiscales en Turquía



Fuente: Elaboración propia

Tal y como se puede observar en el Gráfico IV, durante el período 2002-2017 se aplicó una política fiscal expansiva y una política monetaria también mayoritariamente expansiva. Esto ha sido de vital importancia tanto para el crecimiento de la economía como para las oportunidades ofrecidas a los ciudadanos, lo cual se refleja en el aumento del PIB per cápita en paridad de poder adquisitivo (PPA) y del IDH.

Por otro lado, tanto el desempleo como la inflación, a pesar de ser ligeramente altos, han sido estabilizados y no han variado enormemente. También la balanza comercial, a pesar de entrar en déficit, ha sido controlada, y en los últimos años se ha estrechado la diferencia

²⁸ Datos disponibles en la página web de la OMS <https://www.who.int/countries/tur/en/>

total entre exportaciones e importaciones. Por ello, se puede decir que parte de la clave para que el gobierno turco haya podido mejorar la sanidad pública y el sistema educativo radica en el control de todas estas variables económicas, evitando grandes fluctuaciones y consiguiendo mayores cantidades de IED.

4. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en China

En paridad de poder adquisitivo, la economía china se convirtió en la más grande del mundo en el año 2013 (The Economist, 2018). En los últimos cuarenta años, la economía china no ha dejado de crecer. A pesar de que normalmente se le junta con otras economías emergentes, este país asiático ha tenido unos resultados inigualados por ningún otro país: desde 1990 su PIB en paridad de poder adquisitivo se ha multiplicado por diez. Mientras que en ese mismo año 750 millones de chinos vivían por debajo del umbral de la pobreza, a día de hoy menos de diez millones siguen viviendo en esas condiciones, lo cual representa dos tercios de la caída de la pobreza mundial en este mismo período (The Economist, 2018).

a) Evolución de políticas económicas e indicadores

En **materia fiscal**, conviene empezar por la reforma que se llevó a cabo en 1994 en China para descentralizar la fiscalidad, de manera que, desde entonces, los ingresos se centralizan en el gobierno central para después ser canalizados hacia los gobiernos regionales, con el objetivo de mejorar la eficiencia gubernamental, puesto que disminuiría el tamaño del sector público y a la vez sería posible proveer bienes públicos mejor adaptados a las necesidades locales (Jia, Guo, & Zhang, 2014). El país asiático lleva empleando desde entonces una política fiscal expansiva, puesto que tanto el gasto público como la deuda pública no han parado de aumentar desde el 2002, tal y como se observa en la Tabla X. Por otro lado, en los últimos quince años, el gobierno ha mantenido siempre un déficit entre el -1% y el -3% del PIB²⁹.

²⁹ Datos disponibles en la página web del Expansión
<https://datosmacro.expansion.com/estado/gasto/china>

Tabla X. Datos fiscales de China

	2002	2017
Gasto Público	\$2.000 millones	\$24.000 millones
Deuda Pública (% del PIB)	26%	47,6%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos publicados por el Expansión

La **política monetaria** en China está en teoría controlada por el Banco Popular Chino (PBOC, por sus siglas en inglés). Sin embargo, el PBOC tiene poca independencia y debe consultar sus decisiones a los dirigentes del Partido Comunista Chino, cuyo presidente actual es Xi Jinping. Además, los objetivos oficiales del PBOC son mantener la estabilidad del tipo de cambio y promover el crecimiento económico, luego esta institución ha ido siempre más allá de la simple estabilidad de precios, lo que implica cierta falta de transparencia en algunos puntos (Mc Mahon, Schipke, & Li, 2018). La estabilidad del yuan es cada vez más primordial para poder planificar los pagos de la deuda que se está acumulando. Con este objetivo, el PBOC compra y vende los activos del país en moneda extranjera, y así el tipo de cambio de yuan con respecto a otras divisas (como el euro, el dólar americano o yen japonés) se mantiene dentro de los parámetros deseados. Además, entre el 2002 y el 2017, el PBOC se centró sobre todo en manejar la cantidad de dinero en circulación y establecer cuotas a los bancos para limitar sus préstamos. Las herramientas principales empleadas por el PBOC fueron las operaciones de mercado abierto, el ratio de reservas mínimas para los bancos, el tipo de interés de referencia a un año, y mecanismos de crédito a corto y medio plazo (Nee Lee, 2018).

Desde el 2002, ha habido diferentes políticas monetarias. Hasta el comienzo de la crisis, el tipo de interés de referencia fue aumentando gradualmente. Durante el año 2009 y 2010 este tipo cayó, para luego aumentar ligeramente en el 2011. Desde ese momento, la política monetaria ha sido en general expansiva, puesto que los tipos de interés y el ratio de reservas mínimas se han ido reduciendo gradualmente y la masa monetaria en circulación ha ido aumentando. Sin embargo, el ritmo de crecimiento de la masa monetaria M2 ha ido reduciéndose, puesto que se busca un nivel estable de liquidez (Mc Mahon, Schipke, & Li, 2018).

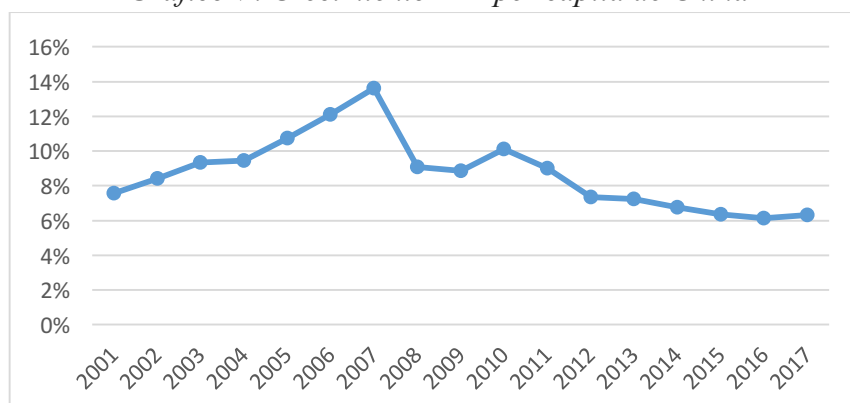
Tabla XI. Políticas económicas en China

Política Fiscal	Expansiva
Política Monetaria	Combinación de restrictiva y expansiva

Fuente: Elaboración propia

Como se puede observar en el Gráfico V, la media de **crecimiento del PIB per cápita** en China entre el 2001 y el 2017 es de un 8,72%, alcanzando su máximo en el año 2007, cuando llegó al 13,63% anual. El estallido de la crisis económica mundial marcó una diferencia en la tendencia del crecimiento del país asiático. Hasta el comienzo de la crisis, el país tuvo una tendencia continuada de incremento del crecimiento. A partir del año 2008 y exceptuando el 2010, China fue disminuyendo lentamente su crecimiento anual.

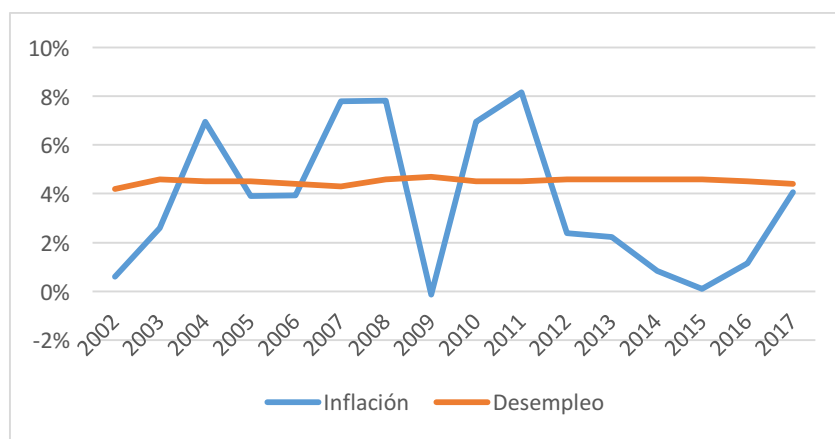
Gráfico V. Crecimiento PIB per cápita de China



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

Por otro lado, se puede comprobar en el Gráfico VI cómo la **inflación** ha fluctuado bastante desde el año 2002, con un pico del 8% en 2008 y 2011. En el año 2009 China registró una deflación del -0,5%. En cuanto al **desempleo** urbano, desde el año 2002 se ha mantenido notablemente estable, en torno al 4%, sin haber sobrepasado el 5% en ningún momento. Sin embargo, un porcentaje algo menor al 50% de la población china vive en zonas rurales, donde 20 millones de trabajadores perdieron su puesto de trabajo en las fábricas de las empresas exportadoras en el año 2008. Por ello, estos datos aportados por la Oficina Nacional de Estadísticas de China pueden llevar a cierta confusión.

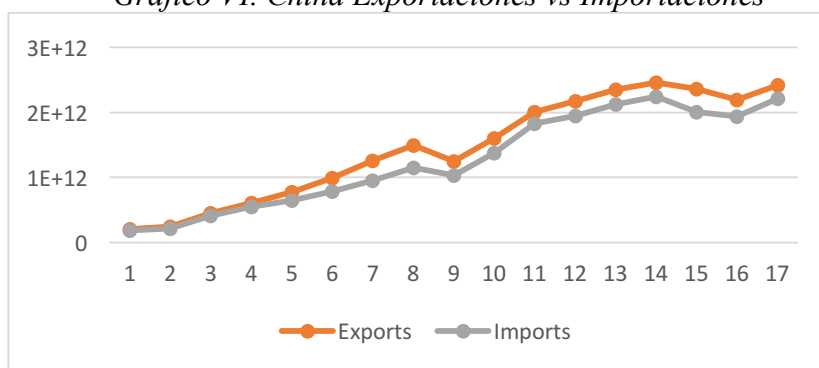
Gráfico VI. Inflación y desempleo en China



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

China es el mayor exportador mundial desde 2009. Como se puede observar en el Gráfico VI, en el año 2002, el **saldo comercial** era muy próximo a cero, puesto que el nivel de importaciones era muy cercano al de exportaciones. Sin embargo, este saldo fue mejorando hasta que, en 2017, China exportó 2.400 millones de dólares e importó 2.200 millones de dólares, lo cual significa un saldo comercial positivo de alrededor de 200 millones de dólares³⁰. China ha seguido la estrategia de intentar convertirse en la fábrica de todo el planeta. Las principales exportaciones de China son maquinaria eléctrica, tecnología, muebles, ropa, equipamiento médico o plásticos, entre otras cosas. Los principales destinos de las exportaciones en 2017 fueron Estados Unidos, Hong Kong, Japón, Alemania y Corea del Sur. Por otro lado, las principales importaciones son circuitos integrados y petróleo crudo, y los principales importadores son otros países de Asia como Japón, Corea del Sur o Singapur.

Gráfico VI. China Exportaciones vs Importaciones



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

³⁰ Datos disponibles en la página web World Bank Data

El nivel de **IED** también ha ido aumentando desde el año 2002, aunque no tan fuertemente. Según los datos de la OCDE, en el año 2005, el nivel de flujos de IED entrantes era de 104 mil millones de dólares, mientras que en el año 2017 aumentó a 168 mil millones de dólares. Por otro lado, también el flujo saliente de inversión en el extranjero ha ido aumentando, a menudo por encima del valor de la IED. Mientras que el año 2005, el valor de las inversiones salientes era de 13 mil millones de dólares, en 2016 suponía 216 mil millones de dólares. Sin embargo, en 2017 esta cantidad descendió notablemente hasta 101 mil millones de dólares³¹.

En este apartado es imprescindible mencionar la iniciativa *One Belt, One Road* (OBOR), lanzada por China en el año 2014, con el objetivo de “facilitar la inversión y el comercio, aumentar la cooperación internacional, aumentar el nivel de internacionalización chino y mejorar de forma sustancial la interconectividad” (Rodríguez, 2017). Para ello, China ha comenzado un programa de inversión en 65 naciones y que afectará a más de 4,4 mil millones de personas. Los puntos que busca la iniciativa OBOR pasan por conseguir un menor coste de transporte de mercancías, que las empresas chinas salgan al extranjero a desarrollarse, convertirse en moneda de reserva mundial (para lo que también se ha creado el Asia Infrastructure Investment Bank), asegurarse el acceso a la energía y mejorar la situación económica de los países afectados para que pueda aumentar su demanda de productos chinos, entre otras cosas (Rodríguez, 2017).

b) Variables del desarrollo humano

Tabla XII. Comparativa del IDH de China

	HDI Rank	Índice de Desarrollo Humano (IDH)	Esperanza de vida al nacer	Esperanza de años de escolarización	Media de años de escolarización	Ingreso nacional bruto per cápita
2002	109	0,611	72,8	9,9	6,6	4.276
2017	86	0,752	76,4	13,8	7,8	15.270

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes del PNUD

³¹ Datos disponibles en la página web de la OCDE <https://data.oecd.org/fdi/fdi-flows.htm#indicator-chart>

Si se consultan los valores del IDH, vemos cómo ha mejorado de 0,611 a 0,752. En primer lugar, la esperanza de vida media para los ciudadanos chinos ha aumentado casi 4 años, en 2017 era de 76,4. El país ha realizado grandes esfuerzos por mejorar la sanidad. Mientras que en 1990 sólo había 1,9 millones de sanitarios, de lo que sólo un 20% eran licenciados, en el año 2017 se pueden encontrar 1,9 médicos por cada mil habitantes, de los cuales el 90% tienen formación. Esto ha sido posible puesto que el gasto público en sanidad per cápita ha incrementado exponencialmente desde el 2002. Según los datos del Banco Mundial, mientras que en el 2002 la cifra era únicamente de 14,7 dólares per cápita, en 2015 esta cifra había aumentado hasta 254 dólares³². Sin embargo, aunque la ley estipula que todos los ciudadanos chinos tienen derecho a sanidad básica, actualmente sigue existiendo una diferencia de calidad y cantidad de servicios sanitarios especialmente acentuada entre las zonas rurales y las urbanas, y entre las zonas occidentales y orientales del país (Aldama, Por qué un médico chino puede llegar a ser atacado con un sable, 2018).

La esperanza de educación para los recién nacidos chinos era en 2017 de 13,8 años, lo que supone una mejora de casi 4 años de escolarización desde el 2002. Por otro lado, la media de escolarización para la población total también ha mejorado en más de un año. Desde los años 80, en China existe una ley que obliga a la educación universal gratuita durante nueve años. En el año 2014, el 99,8% de los menores de 15 años iban a clase en el colegio, es decir, una tasa de abandono muy inferior a la de otros países con renta per cápita similar. La tasa de matriculación en estudios terciarios era del 12% en 2002, mientras que en 2017 alcanza el 51%. Sin embargo, de nuevo se pueden encontrar grandes diferencias entre la educación recibida entre los jóvenes de ciudades como Shanghái y los jóvenes del campo interior, la mayoría de los cuales no van a la universidad (Aldama, 2014).

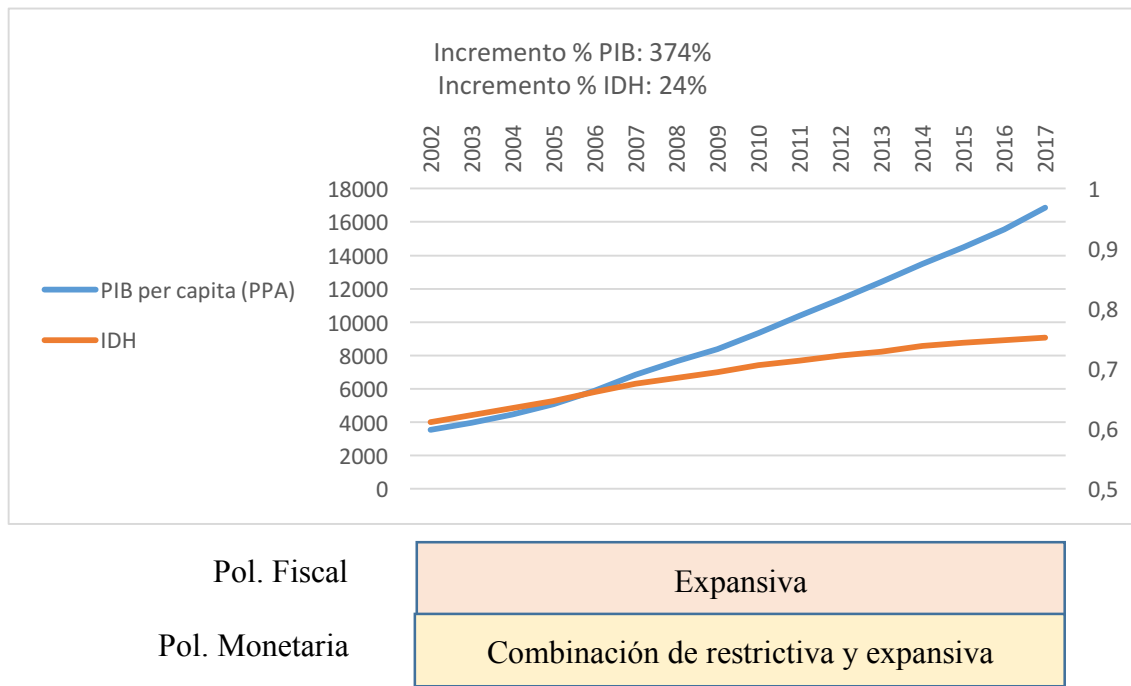
d) Conclusiones

En el Gráfico VIII se observa el vertiginoso crecimiento del PIB per cápita chino durante los últimos quince años, de un 375%. Paralelamente, el gobierno chino ha desarrollado una política fiscal siempre expansiva y una combinación de políticas monetarias restrictivas y expansivas, que se ajustan a la situación económica de manera muy exacta.

³² Datos disponibles en la página web del Banco Mundial
<https://data.worldbank.org/indicador/SH.XPD.GHED.PC.CD?locations=CN>

Esta estrategia económica ha permitido, a parte de un gran crecimiento económico, evitar una situación de hiperinflación en China, a pesar de los numerosos altibajos de este indicador, y mantener un desempleo residual y sin variaciones. Por otro lado, también este crecimiento económico ha permitido mantener un superávit en la balanza comercial y una IED muy alta, aunque siempre más baja que la inversión china en el extranjero, lo que han provocado un bajo endeudamiento de la economía de China. Por ello, el gobierno de Pekín ha tenido margen para mejorar la educación de sus ciudadanos, haciendo especial hincapié en los de zonas interiores, y para aumentar también la inversión en sanidad.

Gráfico VIII. Impacto de las políticas fiscales en China



Fuente: Elaboración propia

5. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en Irán

La economía de Irán está principalmente dominada por el sector de hidrocarburos, de agricultura y de servicios. Se trata del segundo país del mundo con mayores reservas de gas natural y el cuarto en reservas de petróleo (Nouiehed, 2018). Las rentas obtenidas de

recursos naturales han supuesto de media casi un 30% del PIB desde el 2002³³. Por tanto, la actividad económica y los ingresos del gobiernos dependen en gran medida de los ingresos del comercio con petróleo, altamente volátiles. Durante las últimas décadas, Estados Unidos y otros Estados occidentales han mantenido una serie de sanciones económicas y comerciales sobre el país iraní. Aunque se firmó un acuerdo nuclear en 2015 para la retirada progresiva de las sanciones a cambio de que la república islámica detuviese su programa de enriquecimiento nuclear, con el presidente Trump se han vuelto a endurecer varias de esas sanciones. Paralelamente, desde el año 2005, los presidentes iraníes electos han intentado promover el crecimiento económico y acabar con el aislamiento económico del país (Nouiehed, 2018).

a) Evolución de políticas económicas e indicadores

A la hora de analizar la **política fiscal**, es necesario puntualizar que el gobierno mantuvo durante todo este período un superávit que alcanzó su máximo de 6,5% en 2007. En cuanto al ratio de deuda pública con respecto al PIB, hasta el 2014 se mantuvo en unos niveles muy bajos, por debajo del 20%, aunque comenzó a aumentar a partir de este año³⁴.

Tabla XIII. Datos fiscales de Irán

	2002	2017
Gasto Público	\$300 millones	\$6.000 millones
Deuda Pública (% del PIB)	20%	45%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos de Trading Economics

Este incremento en la deuda pública se debe a que el presupuesto del gobierno se compone en un alto porcentaje de los ingresos del petróleo (hasta el año 2012 suponían más del 60% pero, a partir del embargo impuesto por Occidente al país islámico a raíz de su programa nuclear, este porcentaje descendió hasta el 30%). Esto supone un problema a la política fiscal iraní, puesto que depende de los ciclos de precios del petróleo, por lo que también el gasto público ha sido muy variables, como se observa en la Tabla XIII.

³³ Datos disponibles en el Banco Mundial <https://data.worldbank.org/indicador/NY.GDP.TOTL.RT.ZS?locations=IR&view=chart>

³⁴ Datos disponibles en *Trading Economics* <https://tradingeconomics.com/iran/government-debt-to-gdp>

Por ello, se creó en el 2000 el fondo soberano *Oil Stabilisation Fund* con el objetivo de atenuar los efectos de la variabilidad de los ingresos públicos (ICEX, 2019). Por otro lado, Irán tiene un programa de subsidios que alcanza al 96% de las familias. En 2016, el Programa de Subsidios entregó de media el equivalente a \$37 a cada persona al mes. Sin embargo, este programa está diseñado para ayudar a las familias a hacer frente a las continuas subidas de precios, fruto de la inflación endémica que afecta al país (Enami & Lustig, 2016).

En **materia monetaria**, son el Banco Central de Irán (BCI), en coordinación con el Ministerio de Economía y Finanzas, los que determinan “la política crediticia que debe seguir la banca nacional, regula las reservas y transacciones de oro y divisas, y la entrada y salida de la moneda local, el rial; y controla las casas de cambio, donde se realiza el intercambio entre las divisas convertibles y la moneda nacional, al precio de mercado” (Oficina Económica y Comercial de España en Teherán, 2017). El objetivo de la política monetaria del BCI es frenar la persistente inflación ya mencionada. Sin embargo, el BCI tiene serias dificultades para controlar la oferta monetaria, puesto que la liquidez cambia fuertemente según los ingresos del petróleo. Además de la gran magnitud de estos shocks, el BCI no cuenta con buenos instrumentos de intervención. Existe en Irán desde los años 80 la Ley Bancaria contra la Usura, que prohíbe la utilización de los tipos de interés. Por ejemplo, la remuneración de los depósitos bancarios se consideran unos “dividendos” cuya tasa nunca ha variado (ICEX, 2019).

Tabla XIV. Políticas económicas de Irán

Política Fiscal	Expansiva
Política Monetaria	Expansiva (2002-2009) Restriictiva (2009-2014) ³⁵

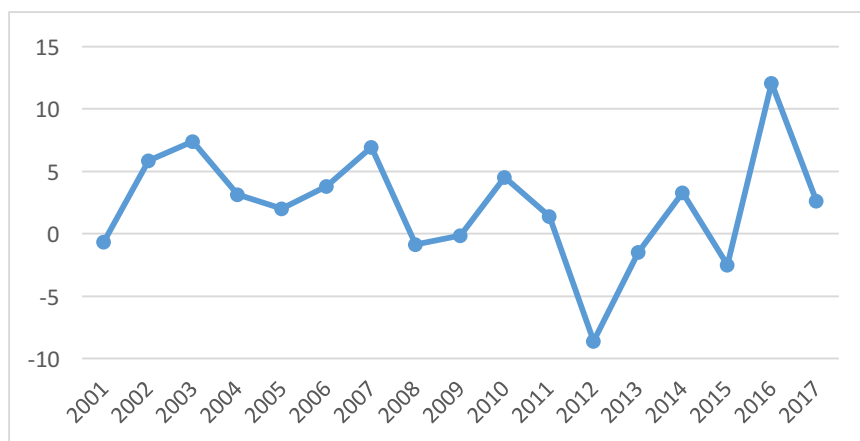
Fuente: Elaboración propia

Se puede observar en el Gráfico IX cómo el ritmo de **crecimiento del PIB** ha ido variando bastante en los últimos años. Esta inestabilidad se debe a las sanciones económicas que la ONU, EEUU y la UE impusieron a Irán a partir del año 2002. Es notable observar

³⁵ La política monetaria restrictiva se impone entre el año 2009 y 2014, que es el período de tiempo donde la inflación se dispara.

cómo la crisis financiera no afectó tanto al país, sumido en una especie de autarquía. En el año 2012, a raíz de una nueva ronda de sanciones, el país entró en recesión, con el nivel de inflación más alto de las últimas décadas y con una drástica reducción del comercio. Sin embargo, gracias al acuerdo nuclear, la república islámica pudo aumentar su crecimiento, principalmente a través de la exportación de petróleo.

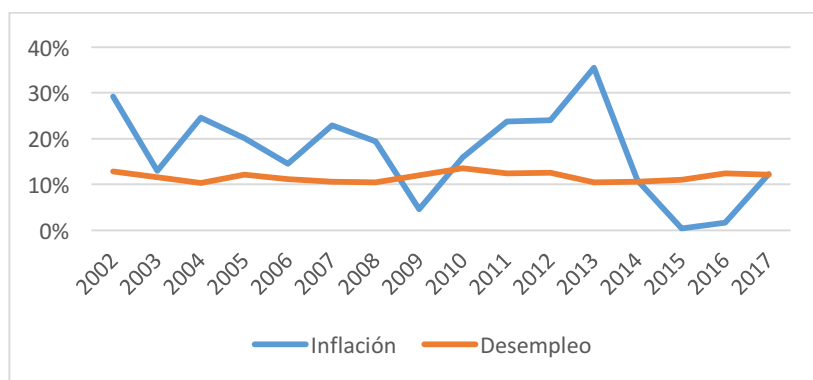
Gráfico IX. Crecimiento PIB per cápita de Irán



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

La media de la **inflación** de Irán desde el año 2002 se sitúa en torno al 15%, aunque ha sufrido variaciones, alcanzando su máximo en 2013 (35%). Desde el año 2002, el **desempleo** se ha mantenido en niveles muy estables, entre el 10% y el 15%.

Gráfico X. Inflación y desempleo en Irán



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

La **balanza comercial** de Irán ha sido siempre positiva desde 2002, excepto en 2009 donde las importaciones superaron ligeramente a las exportaciones. Las sanciones de

EEUU y la UE han castigado especialmente a las exportaciones petrolíferas del país islámico, que son la base de la economía local. Realmente, la apertura comercial del país, medida por la suma de las importaciones y exportaciones dividida por el PIB, no es muy alta: en 2014 era sólo de un 33%. Sin embargo, en los últimos años se están reduciendo lentamente las sanciones al país, lo que está permitiendo mejorar su apertura comercial (Oficina Económica y Comercial de España en Teherán, 2017). Según el Trade Promotion Organization of Iran (TPO), los principales países de los que ha importado Irán en los últimos años son China y Emiratos Árabes Unidos. Por otro lado, el TPO asegura que los principales países a los que se han exportado productos no-petrolíferos son China, Irak y EAU³⁶.

En términos de **IED**, se observa cómo desde el comienzo del siglo XXI el país ha realizado un fuerte esfuerzo liberalizando la regulación pertinente para mostrarse más atractivos de cara a la financiación e inversión exterior. Hasta el año 2000, la IED era prácticamente inexistente, mientras que en año 2004 superó los 4 mil millones de dólares. Exceptuando los años 2007, 2008 y 2015, el país ha conseguido mantener niveles muy parecidos al 2004 de inversión extranjera. Los principales inversores se han concentrado sobre todo en los sectores del petróleo, el gas, los vehículos, el cobre y las farmacéuticas³⁷.

b) Variables del desarrollo humano

Tabla XV. Comparativa del IDH de Irán.

	IDH Ranking	Índice de Desarrollo Humano	Esperanza de vida al nacer	Esperanza de años de escolarización	Media de años de escolarización	Ingreso nacional bruto per cápita
2002	82	0,683	70,9	11,8	6,5	13.845
2017	60	0,798	76,2	14,9	9,8	19.130

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes del PNUD.

Se observa una mejora de la esperanza de vida en el país de casi seis años. El gobierno iraní ha buscado mejorar el sistema sanitario iraní desde la puesta en marcha de las

³⁶ Datos disponibles en la página web del TPO
<http://eng.tpo.ir/index.aspx?siteid=5&fkeyid=&siteid=5&pageid=6432>

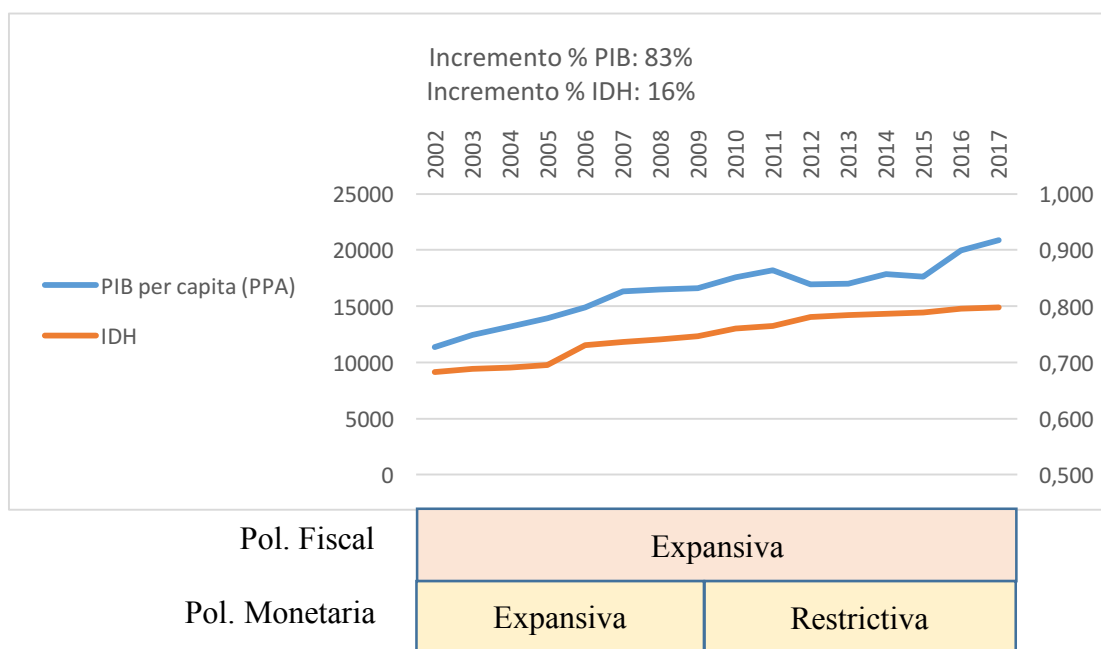
³⁷ Datos disponibles en la página web de Trading Economics
<https://tradingeconomics.com/iran/foreign-direct-investment>

medidas de liberalización del país a principios de los 2000. Sin embargo, de nuevo el gasto en sanidad varía enormemente con los ingresos tan variables con los que cuenta el gobierno. Mientras que en el 2004, el gasto sanitario per cápita era de 145 dólares, en 2011 superó los 545 dólares y en 2014 volvió a descender hasta los 350. El porcentaje del gasto sanitario total que proviene del gobierno nunca ha superado el 40%, mientras que el resto está financiado por ONGs o seguros privados. Actualmente, tanto en el área rural como en las zonas urbanas, existe al menos un ambulatorio por cada 1.200 habitantes. Aunque los servicios médicos no son gratuitos, el gobierno concede subvenciones: en el año 2015, la media de subvención por paciente fue de 53 dólares (Nouiehed, 2018).

Por otro lado, los indicadores de educación han mejorado también considerablemente. La esperanza de escolarización ha pasado de 11,8 a 14,9 años, fruto del cambio de políticas educativas del gobierno, como garantizar educación gratuita durante doce años hasta el final de secundaria. La educación terciaria no es gratuita pero se ofrecen numerosas becas a cambio de que el estudiante se comprometa a trabajar en el país durante varios años al acabar la universidad (Nouiehed, 2018).

c) Conclusiones

Gráfico XI. Impacto de las políticas fiscales en Irán



Fuente: Elaboración propia

Como aparece en el Gráfico XI, Irán ajustó su política monetaria en 2009 ante un cambio en el panorama económico. Por otro lado, su política fiscal sí se mantuvo expansiva durante todo el período.

Se llevó a cabo un programa de liberalización de la regularización para aumentar los flujos de IED, mientras que la balanza comercial siempre ha sido positiva. El desempleo, aunque no demasiado bajo, se ha mantenido estable, mientras que la inflación, al contrario, ha fluctuado mucho, saltando de niveles muy altos a niveles casi negativos. El esfuerzo por incrementar la apertura comercial del país y reducir la dependencia de la economía del petróleo ha permitido al gobierno aumentar su inversión en sanidad y educación.

6. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en Botsuana

Botsuana fue considerado uno de los países más pobres tras la descolonización de África, con un PIB per cápita de tan sólo US \$70 (Makoni, 2015). Tras su independencia, la economía del país se basaba principalmente en la agricultura, de tal manera que este sector configuraba el 43% del PIB. Sin embargo, pronto la minería de diamantes se convirtió en el sector preponderante el términos del contribución al PIB (Makoni, 2015). Además, Botsuana es considerada una democracia madura, con elecciones libres y justas cada cinco años. Esta estabilidad política es la que ha contribuido al rápido crecimiento del país. De hecho, el país no ha caído en la “maldición de los recursos” y está posicionado como el número 28 en el ranking del Índice de la Percepción de la Corrupción 2017 de *Transparency International*³⁸, siendo el primer país africano de la lista.

a) Evolución de políticas económicas e indicadores

A raíz del revés sufrido en el año 2009, el gobierno de Botsuana instauró una **política fiscal** muy prudente para protegerse de posibles futuros shocks económicos. El sector minero, que es muy variable y dependiente de la demanda exterior y de los precios, supone alrededor del 45-50% de los ingresos totales del Estado (Kojo, 2010). Por ello, el gobierno ha instaurado una serie de normas conocidas como los “Principios de los Presupuestos Sostenibles” para asegurar sostenibilidad fiscal y evitar el gasto excesivo,

³⁸ Datos disponibles en la página web de Transparency International https://transparencia.org.es/wp-content/uploads/2018/02/tabla_sintetica_ipc-2017.pdf

donde, entre otras cosas, se incluye un ratio obligatorio de gasto para educación y sanidad con respecto a los ingresos de los diamantes (Kojo, 2010). En el año 2016, los ingresos del gobierno fueron el 34,2% del PIB, muy por encima de la media de los países africanos de renta media-alta, en el 28,5% de media. Sin embargo, el gasto público total es el 31% del PIB, mientras que en el mismo grupo de países se sitúa en el 32%. Desde el año 2012, el gobierno ha mantenido un superávit presupuestario, por lo que los costes de la deuda pública han sido menores a la media regional³⁹.

Tabla XVI. Datos fiscales de Botsuana

	2002	2017
Gasto Público	\$925 millones	\$1.700 millones
Deuda Pública (% del PIB)	6%	22%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos de Trading Economics

Botsuana es miembro del Southern Africa Customs Union (SACU) pero, a diferencia del resto de integrantes, no pertenece al Common Monetary Area, por lo que puede desarrollar su propia **política monetaria**, a pesar de estar ésta muy ligada al rand y a la economía sudafricana. Los instrumentos utilizados por el Bank of Botswana “son la fijación de un tipo de interés de referencia y la compra/venta de BoB Certificates (bonos del tesoro) como medio de inyectar/drenar liquidez de la economía” (Oficina Económica y Comercial de España en Johannesburgo, 2016). Actualmente, el tipo de referencia utilizado por el banco central para prestar a los bancos comerciales es del 5%. Este tipo ha bajado gradualmente desde el año 2008, cuando se encontraba en el 14,5%⁴⁰, luego el *Bank of Botswana* lleva implementando desde la crisis una política monetaria expansiva. Además se aplica al tipo de cambio del pula un sistema de ajuste gradual (crawling peg). “La tasa de variación se calcula teniendo en cuenta el diferencial de inflación, registrado y previsto, con los principales socios comerciales, con el objetivo de mantener estable el tipo efectivo real del pula y la competitividad de las exportaciones” (Oficina Económica y Comercial de España en Johannesburgo, 2016).

³⁹ Información disponible en el informe de *Health Policy Project* disponible en https://www.healthpolicyproject.com/pubs/7887/Botswana_MFP.pdf

⁴⁰ Datos disponibles en la página web del *Bank of Botswana* <http://www.bankofbotswana.bw/indicators/interests>

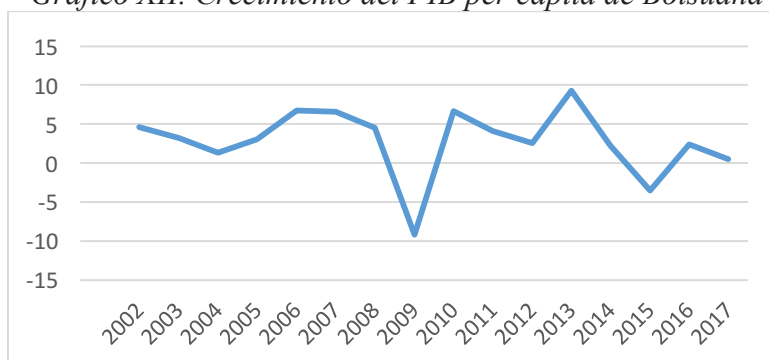
Tabla XVII. Políticas económicas de Botsuana

Política Fiscal	Moderada
Política Monetaria	Restringida (2002-2009) Expansiva (2009-2017)

Fuente: Elaboración propia

En primer lugar, se analizará la evolución del **PIB per cápita**. La media del crecimiento anual del PIB de Botsuana entre los años 2001 y 2017 es del 2,57%. Sin embargo, la media sería más alta si no fuese por el duro revés que supuso para el país en el año 2009 la crisis financiera.

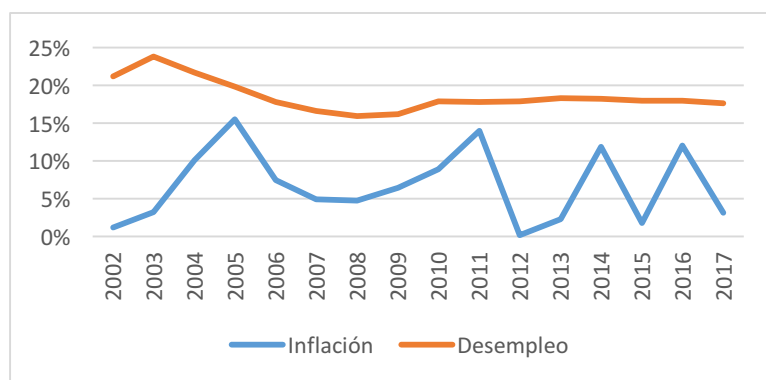
Gráfico XII. Crecimiento del PIB per cápita de Botsuana



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

Por otro lado, como se puede comprobar en el Gráfico XIII, la **inflación** ha sufrido fuertes altibajos en varias ocasiones desde el año 2002, alcanzando su máximo en 2005 y 2011. Por otro lado, la tasa de **desempleo** ha sido siempre muy alta en el país y desde el año 2001 no ha bajado del 15%.

Gráfico XIII. Inflación y desempleo en Botsuana

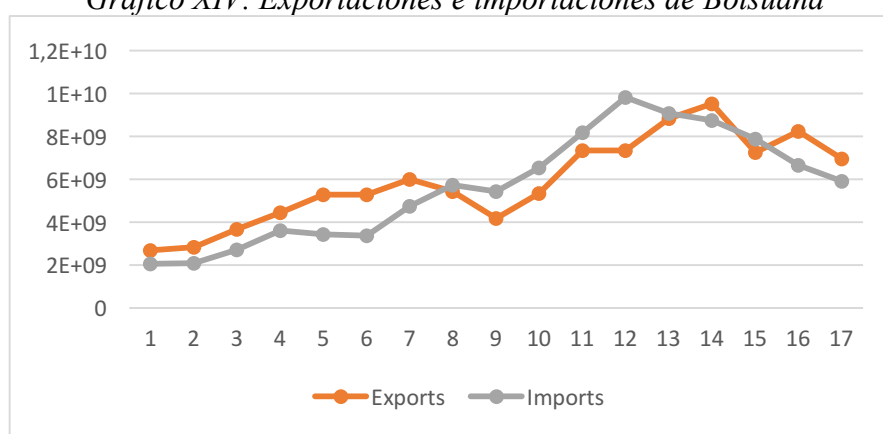


Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

En términos de **IED**, el gobierno de Botsuana entró en el año 1969 en una *joint venture* con la minera sudafricana *De Beers*. A partir del año 1975, el gobierno de Botsuana se quedó con el 50% de la propiedad del sector minero del negocio conjunto, lo que ha provocado un aumento notable en las arcas del Estado desde entonces, como ya se ha mencionado. En el año 2013, los ingresos de los diamantes suponían al menos el 55% de los resultados del gobierno (Makoni, 2015). Aun así, a parte de este *joint venture*, el nivel de IED es muy bajo: la contribución al PIB por parte de la IED es muy pequeña. El año en el que más contribuyó fue 2002, cuando el IED alcanzó el 13,46% del PIB. Sin embargo, a partir de ese año este porcentaje disminuyó hasta niveles casi inexistentes: 1,27% en 2009 y 1,28% en 2013.⁴¹ Esto se debe a que el gobierno de Botsuana no considera la IED como una fuente alternativa de financiación para proyectos a largo plazo, a pesar de que esto podría liberar las ganancias del Estado para encauzarlas hacia agendas sociales y de desarrollo (Makoni, 2015).

En cuanto a la **balanza comercial** del país africano, los niveles de exportaciones han sido en general más altos que los de importaciones, excepto el período del año 2008 a 2013, donde las importaciones fueron ligeramente más altas, debido al impacto de la crisis financiera global, que afectó especialmente al sector de los diamantes (Makoni, 2015). A partir de 2013, no sólo el volumen de exportaciones aumentó, sino que además los precios subieron, dado que el Pula, la moneda nacional, comenzó a depreciarse con respecto al dólar americano. Mientras que en el año 2011 el tipo de cambio USD/BWP llegó a ser de 6,34, en 2015 el tipo de cambio alcanzó el USD/BWP 11,45⁴².

Gráfico XIV. Exportaciones e importaciones de Botsuana



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial

⁴¹ Datos disponibles en la página web del Banco Mundial

<https://data.worldbank.org/country/botswana>

⁴² Datos disponibles en la página web <https://es.investing.com/currencies/usd-bwp>

Además de diamantes, el país es muy competitivo en la exportación de cobre, níquel y carne. Por otro lado, el mayor volumen de importaciones, principalmente del Reino Unido y de Sudáfrica, consisten en químicos, combustible, caucho y comida, esto último debido a las abundantes sequías. El país carece de reservas de petróleo y de capacidad para generar su propia electricidad (Makoni, 2015).

b) Variables del desarrollo humano

Tabla XVIII. Comparativa del IDH de Botsuana.

	HDI Ranking	Índice de Desarrollo Humano (IDH)	Esperanza de vida al nacer	Esperanza de años de escolarización	Media de años de escolarización	Ingreso nacional bruto per cápita
2002	119	0,566	49,1	11,8	7,9	9.461
2017	101	0,717	67,6	12,6	9,3	15.534

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes del PNUD.

En la Tabla XVIII, se observa cómo el IDH pasa de 0,566 a 0,717 en el período de quince años. En primer lugar, la esperanza de vida pasa de 49,1 a 67,6 años. En los últimos años, el gobierno de Botsuana junto con la OMS han tomado una serie de pasos para concienciar a la población sobre la salud en el ámbito del tabaco, alcohol, conducción, pero especialmente sobre el VIH/sida. En este país, las enfermedades contagiosas como el sida o la tuberculosis suponen la principal causa de muerte. Además, se ha puesto en marcha una serie de campañas para relocalizar la sanidad hacia zonas más rurales, con médicos especializados en el tratamiento y prevención de este tipo de enfermedades. En 2014, el gasto per cápita en sanidad fue del 5,4% del PIB (Tapera, 2018).

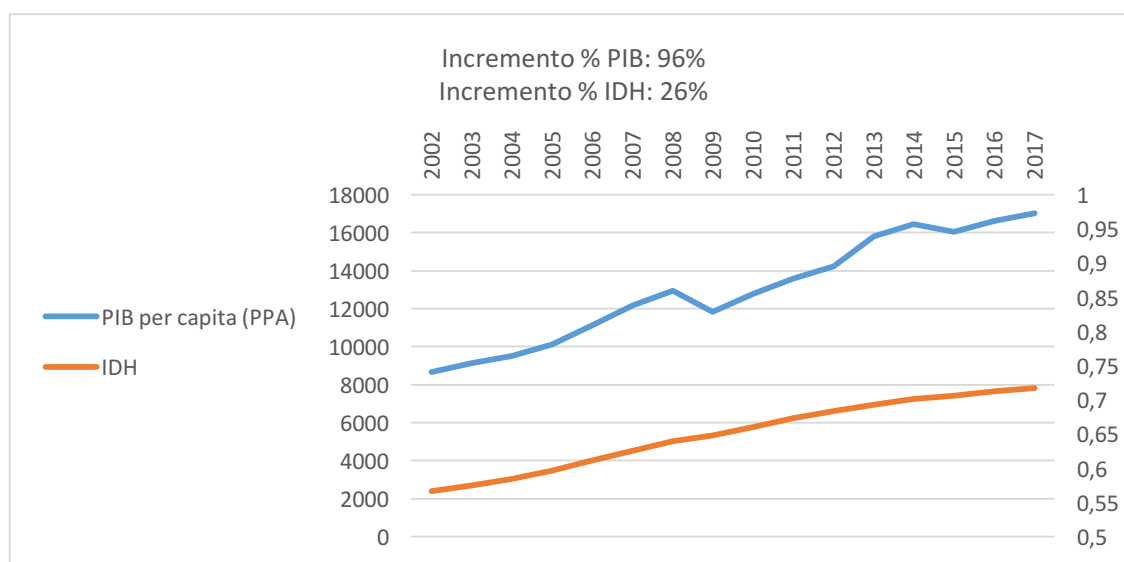
Por otro lado, la esperanza de años de escolarización para los niños que van a entrar en el colegio aumenta casi un año, de 11,8 a 12,6. La media de años de educación para la población total ha aumentado también, de 7,9 a 9,3. La tasa de alfabetización es el 90%. En los últimos años, el gobierno de Botsuana ha convertido la educación en una prioridad, dedicándole hasta el 28% de su presupuesto. La enseñanza primaria y secundaria es

gratuita. Cerca del 90% de los niños acaban su escolarización primaria y el 65% realizan estudios secundarios⁴³.

c) Conclusiones

A modo de conclusión, se establece que las medidas económicas adecuadas llevadas a cabo por el gobierno han aumentado considerablemente la riqueza nacional. Además, una agenda responsable ha llevado al gobierno a dedicar una mayor parte de recursos a la sanidad y la educación. El PNUD describe a Botsuana como "uno de los verdaderos éxitos del desarrollo económico y humano de África".

Gráfico XV. Impacto de las políticas fiscales en Botsuana



Pol. Fiscal	Moderada	
Pol. Monetaria	Restrictiva	Expansiva

Fuente: Elaboración propia

En el Gráfico XV se muestra el aumento del PIB per cápita del país africano, junto con su aumento de IDH. Paralelamente, el gobierno ha desarrollado una política fiscal

⁴³ Información disponible en la página web del MAEUEC, Embajada de España en Windhoek <http://www.exteriores.gob.es/Embajadas/WINDHOEK/es/tambiensomostuembajadaen/VivirEn/Paginas/EducacionSanidad.aspx>

moderada⁴⁴, a la que no se puede calificar de restrictiva, pero que no ha sido del todo expansiva, buscando mantener siempre un superávit fiscal y un gasto menor a la media de los países vecinos.

A su vez, la IED es casi inexistente, el nivel de desempleo es relativamente alto y la inflación apenas ha sido controlada, puesto que ha sufrido graves altibajos durante este último período. La clave del éxito de Botsuana en desarrollo ha sido una buena y prudente gestión de sus ingresos provenientes del petróleo, que han ayudado a mantener su balanza comercial siempre positiva. El país deberá, sin embargo, buscar una manera de diversificar sus ingresos para evitar futuras crisis.

7. Estudio de la evolución de los diferentes parámetros en Colombia

Colombia ha conseguido un crecimiento estable y sólido durante las últimas dos décadas a raíz de una serie de factores, como el tamaño relativamente grande de su mercado y su buena su reputación como deudor⁴⁵. Además, se trata de un país con una gran abundancia de recursos naturales, como petróleo, gas, carbón, café o esmeraldas.

a) Evolución de políticas económicas e indicadores

A la hora de analizar **la política fiscal**, se debe mirar el ratio de deuda a PIB, que se fue reduciendo de manera gradual hasta 2007: un 33%. A partir de ese momento, el Estado colombiano aumentó de nuevo este ratio. El país no ha conseguido registrar superávit en sus presupuestos desde el comienzo de los 2000, aunque este déficit está estabilizado en torno al 3%, gracias a una larga serie de medidas fiscales y a la bonanza de la actividad petrolera⁴⁶. Es necesario tener en cuenta que los ingresos provenientes del petróleo llegaron a suponer el 20% de los ingresos totales del gobierno, antes de la caída de los precios del 2015. A raíz de este shock, el gobierno del presidente Santos ejecutó una serie de medidas para garantizar la sostenibilidad de las finanzas públicas, aumentando los impuestos a las personas físicas y mejorando la eficiencia de los ingresos públicos, entre

⁴⁴ Se denomina “moderada” puesto que sería un punto intermedio entre expansiva y restrictiva: sin aumentar el gasto en exceso pero sin aumentar tampoco los impuestos.

⁴⁵ El expresidente del BID Enrique Iglesias ha destacado varias veces la buena gestión de la deuda externa en Colombia, puesto que nunca había caído en cese de pagos o reestructuraciones.

⁴⁶ Datos disponibles en la página web de *Trading Economics*
<https://tradingeconomics.com/colombia/government-debt-to-gdp>

otras cosas. Es necesario también tener en cuenta que el gasto público del gobierno colombiano como porcentaje del PIB aumentó prácticamente un 5% entre el 2000 y el 2015 (Ligia & Ramos-Forero, 2017). En el siguiente gráfico se encuentra un resumen de los datos más relevantes:

Tabla XIX. Datos fiscales de Colombia

	2002	2017
Gasto Público	\$925 millones	\$1.700 millones
Deuda Pública (% del PIB)	6%	22%

Fuente: Elaboración propia

Según afirma el banco central colombiano, el Banco de la República, el propósito de su **política monetaria** es “mantener una tasa de inflación baja y estable, y alcanzar un crecimiento del producto acorde con la capacidad potencial de la economía”⁴⁷. Desde el 2010 el Banco cifra el objetivo a largo plazo de inflación en el 3%. El principal instrumento utilizado por el Banco son las operaciones REPO de créditos a un día, con un tipo de interés decidido por la Junta Directiva del Banco. Este tipo de interés es el mejor indicador de la liquidez actual y futura, puesto que su impacto es inmediato y tiene un efecto muy apreciable en los mercados locales y en las expectativas de inflación (Banco de la República de Colombia, 2018). Si se miran los tipos de interés, se puede apreciar cómo hasta el 2005 se impuso una política monetaria expansiva, con una bajada general de tipos, aunque desde ese momento hasta el 2017 los tipos han ido aumentando y disminuyendo periódicamente entre el 10% (en 2008) y el 3% (en 2010), según la inflación subía o bajaba⁴⁸.

Tabla XX. Políticas económicas en Colombia

Política Fiscal	Expansiva
Política Monetaria	Combinación de política restrictiva y expansiva

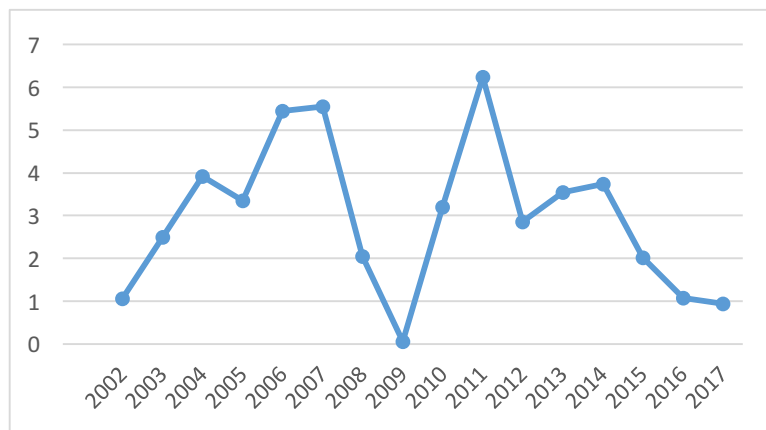
Fuente: Elaboración propia

⁴⁷ Cita sacada de la página web oficial del Banco de la República <http://www.banrep.gov.co/es/politica-monetaria>

⁴⁸ Datos disponibles en la página web del Expansión <https://datosmacro.expansion.com/tipo-interes/colombia>

Para analizar los principales indicadores, se comenzará con el **PIB per cápita**. Tal y como se puede observar en el Gráfico XVI, el país latinoamericano ha tenido una media de crecimiento del PIB bastante alta, concretamente del 2,97% per cápita anual. En los años 2008 y 2009 tuvieron una caída del crecimiento a raíz de la crisis financiera mundial pero en seguida pudieron acelerar el ritmo de nuevo. En los últimos años, desde 2015, en gran parte a raíz de la caída en los precios del petróleo, el ritmo de crecimiento se ha ralentizado.

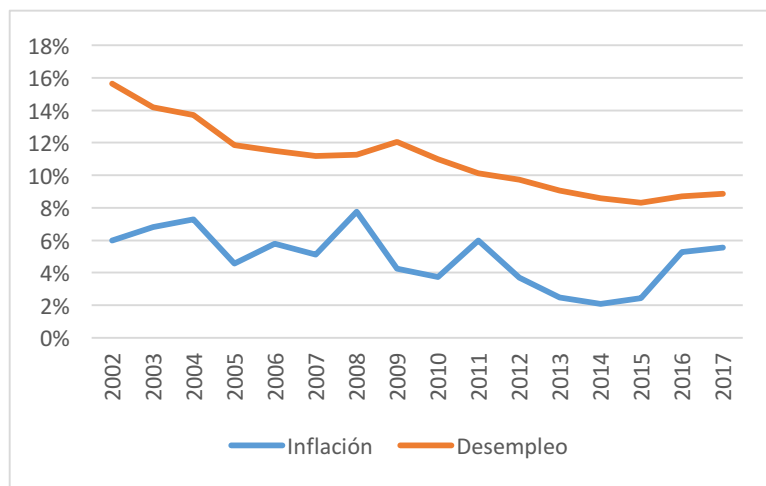
Gráfico XVI. Crecimiento del PIB per cápita en Colombia



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

La **tasa de inflación** en Colombia desde el 2002 se ha mantenido en niveles relativamente constantes, alcanzando su máximo del 9% en 2016. El mínimo tuvo lugar en el año 2010, cuando se redujo al 2%. El **desempleo** se ha ido reduciendo paulatinamente desde el comienzo del 2002, cuando alcanzó un máximo del 18%. La tasa mínima, el 8%, se alcanza en 2016.

Gráfico XVII. Inflación y Desempleo en Colombia

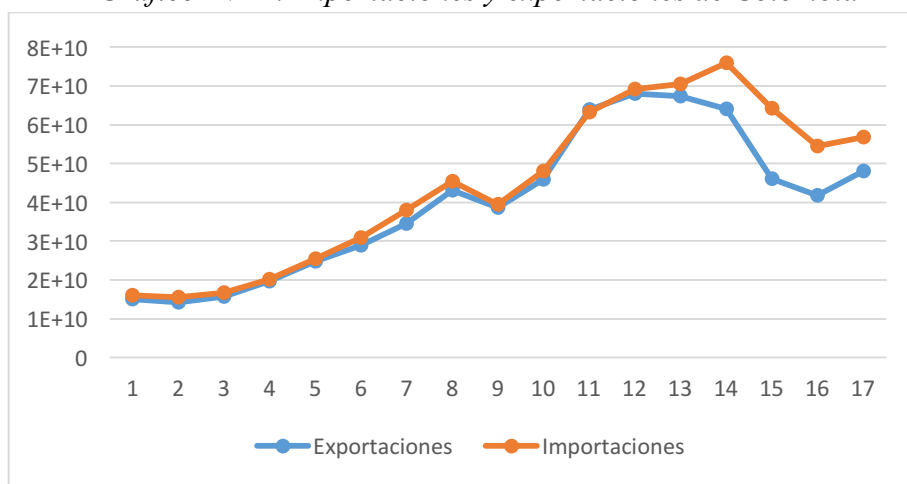


Fuente: Elaboración propia

Colombia es uno de los países latinoamericanos cuya **IED** supone un mayor porcentaje del PIB: en 2017 supuso un 4,1% del PIB⁴⁹, lo que, según el Banco de la República, alcanzó un total de \$10.109 millones. Para este país, la IED es un factor muy importante de crecimiento económico, y el principal sector donde se enfoca es en el de hidrocarburos, petróleo y minería, seguido de los sectores manufactureros y financiero. Durante los últimos años en los que varias economías emergentes han ido desacelerando su crecimiento, Colombia ha conseguido crecer por encima de la media, lo que, junto con su saneada situación macroeconómica, ha permitido que la captación de inversión extranjera se haya mantenido en niveles altos (ICEX, 2017).

Como se observa en el Gráfico XVIII, la **balanza comercial** de Colombia nunca ha sido positiva. A pesar de que las exportaciones han aumentado, las importaciones lo han hecho en una mayor medida, acentuando la diferencia entre ambas y aumentando el déficit de la balanza. La tasa de apertura comercial del país latinoamericano en 2016 era del 28,4%. Los principales productos exportados en los últimos años han sido combustibles, café, té, piedras y metales preciosos y fruta. Es notable mencionar que el petróleo ha supuesto en los últimos años alrededor del 50% de las exportaciones totales del país. Por otro lado, la mayoría de las importaciones eran máquinas, aparatos y materiales eléctricos, vehículo y productos farmacéuticos. El principal socio comercial del país es los EEUU, seguido de la UE, y otro de los principales países de los que se importan productos es China, suponiendo el 19,2% de las importaciones totales (ICEX, 2017).

Gráfico XVIII. Importaciones y exportaciones de Colombia



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial

⁴⁹ Según datos de la CEPAL.

b) Variables del desarrollo humano

Tabla XXI. Comparativa IDH de Colombia

	IDH Ranking	Índice de Desarrollo Humano (IDH)	Esperanza de vida al nacer	Esperanza de años de escolarización	Media de años de escolarización	Ingreso nacional bruto per cápita
2002	96	0,658	71,6	11,6	6,5	8.226
2017	90	0,747	74,6	14,4	8,3	12.938

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes del PNUD.

El análisis de los parámetros de IDH permite observar cómo la esperanza de vida ha mejorado 3 años. En comparación con los otros países analizados, resulta una mejora menos notable, aunque sigue siendo mayor que la media mundial. El aumento del gasto en sanidad como porcentaje del PIB no es demasiado alto, de un 5,3% en 2002 a un 6,1% en 2015. Sin embargo, analizando el gasto público per cápita en los últimos años, sí se aprecia una gran mejora, puesto que en el 2002 era de 99,6 dólares y en el 2015 era de 249 dólares⁵⁰. Sigue siendo necesaria aún así una reforma del sistema sanitario y de su eficiencia, puesto que el promedio de camas por cada 1000 habitantes es únicamente de 1,7, número especialmente bajo en comparación con otros países de la región como Cuba (5,1), Uruguay (2,5) o Brasil (2,3). En algunos municipios, como Buenaventura, esta media se torna aún más crítica, donde sólo hay un centro de salud para 400.000 habitantes (Vivas, 2018).

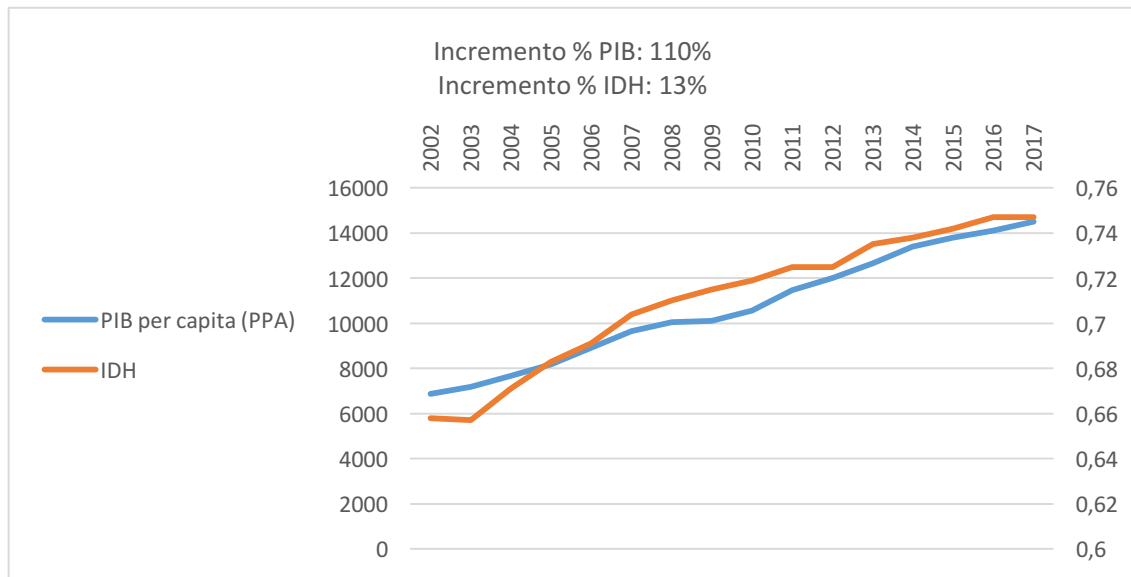
Por otro lado, la esperanza de escolarización pasa de 11,6 a 14,4. El gasto en educación ha ido aumentando progresivamente: mientras que en el año 2000 sólo suponía el 3,51% del PIB, en el año 2017 había aumentado hasta el 4,4%. Además, el gasto público por alumno de primaria era ha aumentado un 40% en los últimos 15 años. En el año 2014 se llevó a cabo una reforma estatal por la que la educación mínima obligatoria pasaba de ser de nueve a once años años en total, de modo que todo el mundo acabe el nivel de secundaria y tener posibilidad de acceder como mínimo a una educación superior media.

⁵⁰ Datos disponibles en la página web del Banco Mundial
<https://data.worldbank.org/indicador/SE.XPD.PRIM.PC.ZS?locations=CO>

c) Conclusiones

En el Gráfico XVIII se observa la tendencia creciente del PIB per cápita y del IDH. Estos han sido acompañados por una política fiscal siempre positiva y una política monetaria adaptada a los continuos cambios en la inflación y las condiciones económicas. La inflación ha sido relativamente controlada y el desempleo ha ido disminuyendo paulatinamente. Mientras que la balanza comercial ha permanecido siempre en déficit, la IED se ha convertido en una fuente de financiación de especial relevancia para Colombia. El gobierno ha sido capaz de convertir las inversiones extranjeras en una fuente de riqueza que ha permitido mejorar la sanidad y la educación, sin olvidar otros aspectos sociales como el empleo.

Gráfico XIX. Impacto de las políticas fiscales en Colombia



Pol. Fiscal	Expansiva
Pol. Monetaria	Combinación de expansiva y restrictiva

Fuente: Elaboración Propia

5. Conclusiones

Como conclusión principal, hay que dar respuesta al objetivo de este trabajo: **averiguar qué claves económicas son las que más ayudan a mejorar el desarrollo humano**. Por ende, se establece que existen una serie de políticas económicas que se replican en los cinco casos y que han ayudado a mejorar el desarrollo humano: políticas fiscales expansivas y políticas monetarias adaptadas a la coyuntura económica del momento. Esto se puede observar en la Tabla XXII:

Tabla XXII. Tipos de política económica en los cinco países e impactos

	Turquía	China	Irán	Botsuana	Colombia
Política Fiscal	Expansiva	Expansiva	Expansiva	Moderada	Expansiva
Política Monetaria	Expansiva (02-14) Restrictiva (14-17)	Combinación de restrictiva y expansiva	Expansiva (02-09) Restrictiva (09-14)	Restrictiva (02-09) Expansiva (09-17)	Combinación de restrictiva y expansiva
Crecimiento Económico (% PIB)⁵¹	4,34%	8,8%	2,47%	2,81%	2,97%
Aumento de desarrollo (IDH)⁵²	0,119	0,141	0,115	0,151	0,089

Fuente: Elaboración propia

En primer lugar, la política fiscal llevada a cabo no ha sido nunca restrictiva, si no casi siempre todo lo contrario, puesto que los países han buscado aumentar el gasto público. A través de una política fiscal expansiva, donde el Estado aumenta su gasto y sus transferencias y reduce los impuestos a su población, siempre que sea de manera responsable y lógica se crea el ambiente propicio para el desarrollo de las capacidades y libertades de los ciudadanos. Sólo Botsuana ha practicado una política monetaria menos expansiva, pero sin llegar a recortar nunca el gasto y optimizando siempre la asignación de sus recursos.

⁵¹ Entendido como el promedio del crecimiento del PIB per cápita en el período 2002-2017

⁵² Entendido como el aumento en el IDH en el período 2002-2017

En segundo lugar, la política monetaria ha sido diferente en cada caso, puesto que la coyuntura económica de cada país era radicalmente diferente. Además, en ninguno de los cinco casos ha habido una única política monetaria, si no que ésta se ha adaptado a las necesidades del momento, a la inflación y los tipos de interés. Por ello, se puede inferir que la flexibilidad monetaria es de vital importancia para así lograr evitar problemas como la hiperinflación o el estancamiento económico, algo que casi todos los cinco países han conseguido en casi todo momento (exceptuando Irán, al que le ha sido más difícil controlar la inflación).

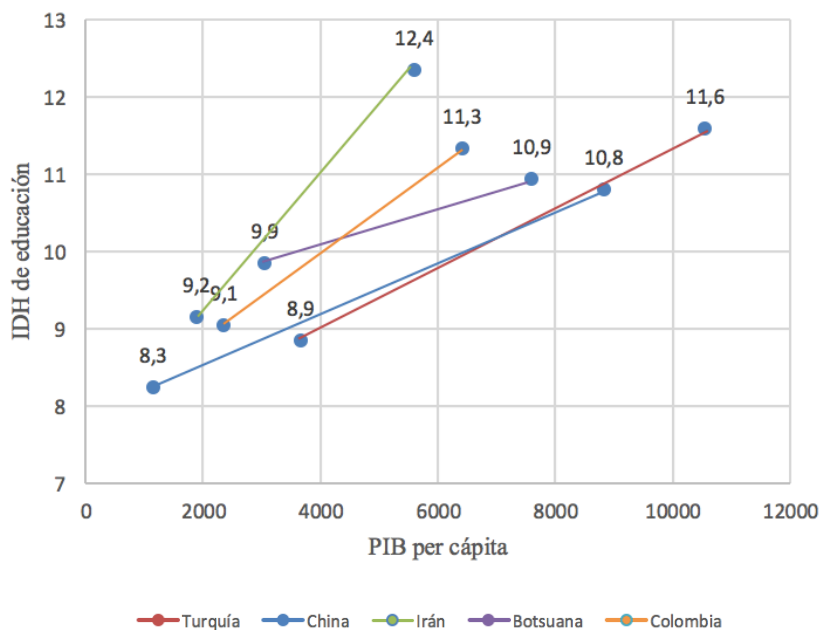
Por otro lado, este trabajo responde también a sus objetivos secundarios, como entender de manera más completa la estrecha **relación que une al desarrollo económico y desarrollo humano**. En los cinco casos objeto de estudio, la mejora del desarrollo ha ido de la mano de un aumento en las condiciones económicas; si no todas sus variables a la vez, sí el conjunto total. Por ejemplo, aunque en Colombia la balanza comercial ha permanecido en déficit y la inflación no se ha llegado a controlar del todo, el PIB per cápita (PPA) ha aumentado constantemente, el desempleo no ha dejado de disminuir y la inversión extranjera se ha incrementado considerablemente.

Todo ello se muestra en los Gráficos XX, XXI y XXII, donde se aprecia cómo las relaciones entre el PIB per cápita y las distintas dimensiones del IDH son positivas: cuando uno aumenta, el otro también, puesto que ambos factores se influyen mutuamente. De esta manera, no sólo los factores económicos crean el ambiente adecuado para la mejora del IDH, sino también en el sentido contrario. Como se ha revisado a lo largo de los cinco países, el gasto en sanidad pública y en educación estimulan el crecimiento económico. Por un lado, invertir en sanidad incrementa la acumulación de capital humana. A su vez, una población más sana supone una mejora de la productividad total de los factores (PTF)⁵³. Por otro lado, una mejora en la educación aumenta el número de trabajadores altamente cualificados, disminuyendo las tasas de desempleo, atrayendo inversores y aumentando el gasto y el ahorro.

⁵³ Esta idea la desarrollan los autores Atilgan y Kilic (2017) en su hipótesis del crecimiento conducido por la salud (*health-led growth hypothesis*).

En el Gráfico XX se puede observar cómo la mayor pendiente es la de Irán, por lo que el mismo aumento de PIB per cápita genera un aumento mayor en el IDH de educación iraní que en el resto de países. Esto se puede interpretar como que la relación entre el aumento del PIB per cápita y el aumento en la educación es más pronunciada en Irán, mientras que en Botsuana esta relación es mucho menos pronunciada que el resto de países estudiados.

Gráfico XX. Evolución IDH de educación – PIB per cápita entre 2002 y 2017⁵⁴

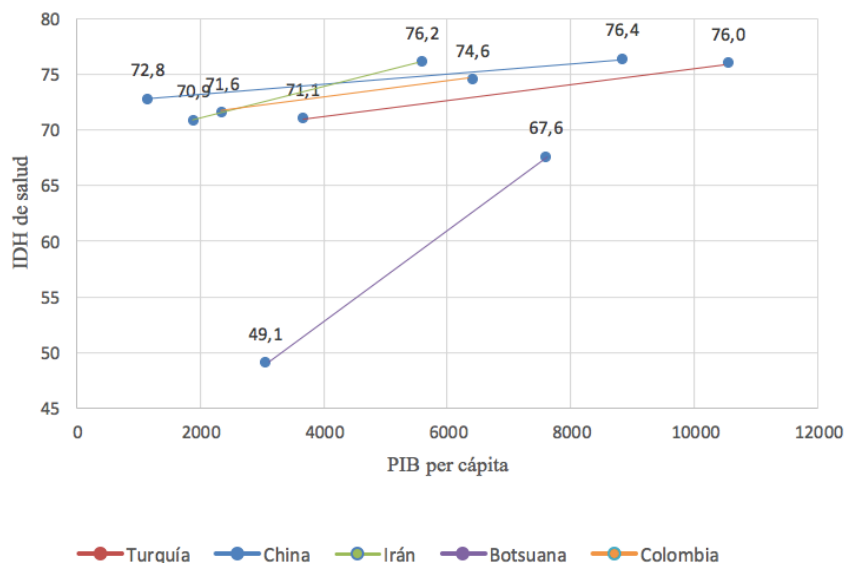


Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial y del PNUD

En el Gráfico XXI se puede observar cómo el aumento del PIB per cápita no genera tanto impacto en el IDH de salud en el caso de China, Turquía y Colombia. En el caso de Irán vemos una relación mayor, aunque Botsuana es el país cuyo aumento es más notable en ambos indicadores a la vez. Podemos afirmar entonces que la relación entre el incremento del PIB per cápita y el incremento de la esperanza de vida es más pronunciada en este caso. En Botsuana, el incremento en el indicador de salud ayuda a compensar el escaso incremento en el indicador de educación durante este período de tiempo.

⁵⁴ Para calcular el valor del IDH de educación se ha utilizado el mismo método que la ONU, explicado en el apartado de “Concepto de desarrollo humano según el PNUD”, es decir, tomando la media aritmética de la esperanza de los años de escolarización y la media de los años de escolarización.

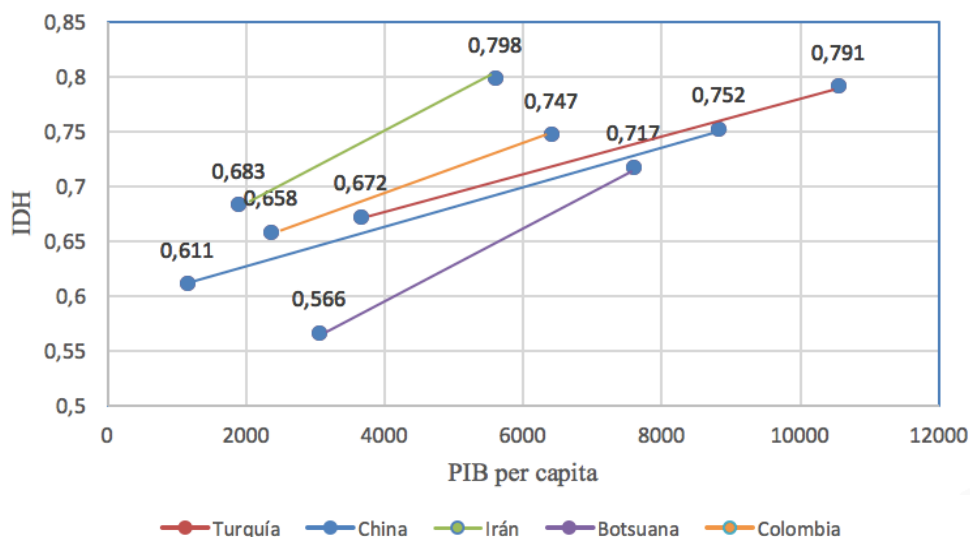
Gráfico XXI. Evolución del IDH de salud – PIB per cápita entre 2002 y 2017⁵⁵



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial y del PNUD

En el Gráfico XXII, se observa la relación entre el PIB per cápita y el IDH agregado. La pendiente es similar en los cinco países, aunque algo más pronunciada en los casos de Botsuana e Irán, de lo que se infiere que estos dos países presentan una mayor relación de causalidad entre estas dos variables.

Gráfico XXII. Evolución IDH total-PIB per cápita entre 2002 y 2017



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Banco Mundial y del PNUD

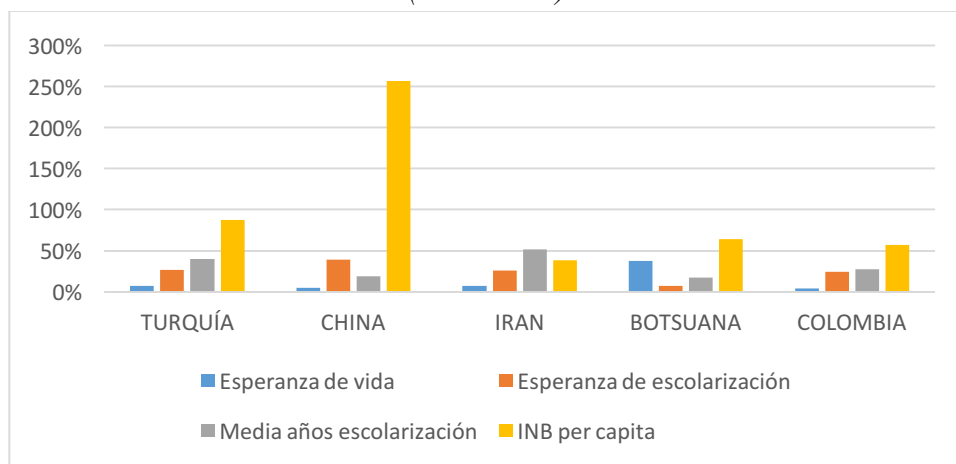
⁵⁵ Para calcular el valor del IDH de salud se ha utilizado el mismo método que usa el PNUD, explicado en el apartado de “Concepto de desarrollo humano según el PNUD”, es decir, tomando la esperanza de vida.

Por último, a raíz de este trabajo se puede comprender mejor **cómo el desarrollo humano cuenta con diferentes dimensiones**, lo que significa que no todos los países afrontan este reto de la misma manera. A pesar de que todas las dimensiones del desarrollo humano son importantes para los ciudadanos, cada país establece una estrategia distinta y apuesta antes por unos aspectos que por otros.

En el Gráfico XXIII se refleja el incremento porcentual de cada dimensión del IDH entre los años 2002 y 2017. De esta manera se observa cómo la mayoría de países (Turquía, China, Botsuana y Colombia) deben su incremento de IDH mayoritariamente a su aumento del Ingreso Nacional Bruto per cápita. Sin embargo, Irán obtiene una mejora relativa mayor en su media de años de escolarización que en su incremento del INB per cápita.

Botsuana, por otro lado, debe su aumento de desarrollo humano en gran parte también al aumento de la esperanza de vida en su país, mientras que China, a pesar de aumentar casi un 50% su esperanza de escolarización, destaca por su aumento del PNB per cápita, al que ningún otro país se acerca. Por último, Turquía y Colombia presentan patrones similares, donde la dimensión económica es la más importante de su desarrollo, mientras que la esperanza de vida es la que menos.

Gráfico XXIII. Incremento de las variables del desarrollo humano de cada país (2002-2017)



Fuente: Elaboración propia

Como se ha mencionado a principios de este ensayo, **el desarrollo es un concepto muy amplio** y el IDH es sólo una de las múltiples maneras de medirlo. Por otro lado, también las variables y dimensiones económicas que impactan la sociedad son muy numerosas. Por ello, este trabajo se aproxima a la materia de una manera muy determinada, ya que se centra en una única manera de entender el desarrollo y en una serie de variables económicas muy limitadas. Aunque no por ello este ensayo deja de tener validez y de arrojar cierta luz sobre la cuestión, sí sería muy interesante para futuras líneas de investigación ahondar más en otras variables económicas, como por ejemplo la balanza de pagos o los tipos de interés, y en otras dimensiones del desarrollo humano, como la igualdad de género o la libertad de expresión.

Bibliografía

- Acemoglu, D., & Ucer, M. (2016). The Ups and Downs of Turkish Growth, 2002-2015: Political Dynamics, the European Union and the Institutional Slide. *The Search for Europe: Contrasting Approaches*.
- Aldama, Z. (16 de Enero de 2014). Las mil caras del milagro educativo chino. *El País*.
- Aldama, Z. (2 de Junio de 2018). Por qué un médico chino puede llegar a ser atacado con un sable. *El País*.
- Atilgan, E., & Kilic, D. (2017). The dynamic relationship between health expenditure and economic growth: is the health-led growth hypothesis valid for Turkey? *The European Journal of Health Economics*, 18(5), 567-574.
- Banco Central Europeo. (2011). *La Política Monetaria del BCE*. Frankfurt: Banco Central Europeo.
- Banco de la República de Colombia. (1 de Octubre de 2018). *Banco de la República*. Obtenido de Política Monetaria: La estrategia de inflación objetivo en Colombia: <http://www.banrep.gov.co/es/politica-monetaria>
- Benito Muela, S. (2018). *Teoría del Crecimiento Económico*. Madrid: UNED.
- Blanchard, O. (2004). *Macroeconomía* (2ª edición ed.). Madrid: Pearson Educación, S.A. .
- Enami, A., & Lustig, N. (2016). *The Role of Fiscal Policy in Fighting Poverty and Reducing Inequality in Iran: An Application of the Commitment to Equity (CEQ) Framework*. Giza: Economic Research Forum.
- Forte, F. (1980). *Manual de Política Económica* (Vol. 1). Barcelona: Oikos.
- Gökmenoglu, K., & Taspınar, N. (2016). The relationship between Co2 emissions, energy consumption, economic growth and FDI: the case of Turkey. *The Journal of International Trade & Economic Development*, 706-723.
- Garay, A. (20 de Abril de 2019). *Diccionario Crítico de Empresas Transnacionales*. Obtenido de Inversión Extranjera Directa: <http://omal.info/spip.php?article4822>
- Griffin, K. (2001). Desarrollo Humano: Origen, Evolución e Impacto . *Icaria*, 25-40.
- Hulten, C. (2000). Total Factor Productivity: A Short Biography. *National Bureau of Economic Research*.

- ICEX. (2017). *Ficha País 2017: Colombia*. Bogotá: Ministerio de Economía, Industria y Competitividad.
- ICEX. (1 de Enero de 2019). *Red de Oficinas Económicas y Comerciales de España en el Exterior*. Obtenido de Sistema Financiero en Irán:
<https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/invertir-en-sistema-financiero/index.html?idPais=IR>
- International Monetary Fund. (2018). *World Economic Outlook*. Obtenido de World Economic and Financial Surveys:
<https://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2018/02/weodata/groups.htm#oae>
- Jia, J., Guo, Q., & Zhang, J. (2014). Fiscal decentralization and local expenditure policy in China. *China Economic Review*, 28, 107-122.
- Ki-Moon, B. (2016). Transitioning from the MDGs to the SDGs: Preface. *UNDP*, 1.
- Kojo, N. (2010). *Diamonds Are Not Forever: Botswana Medium-term Fiscal Sustainability*. The World Bank, Economic Policy and Debt Department. Gaborone: Policy Research Working Paper Series.
- Ligia, A., & Ramos-Forero, J. (2017). *El gasto público en Colombia: Algunos aspectos sobre su tamaño, evolución y estructura*. Bogotá: Banco de la República de Colombia.
- Makoni, P. (2015). Exploring Economic Structure and Drivers of Economic Growth in Botswana. *Journal of Governance and Regulation*, 4(4), 673-677.
- Marfan, M. (1986). La política fiscal macroeconómica. *Políticas Macroeconómicas*.
- Mc Mahon, M., Schipke, A., & Li, X. (2018). *China's Monetary Policy Communication: Frameworks, Impact, and Recommendations*. Fondo Monetario Internacional, Asia and Pacific Department.
- Myrdal, G. (1971). *The Challenge of World Poverty*. Science and Society .
- Naqvi, N. H. (17 de Julio de 2013). *The World Bank: Education for Global Development*. Obtenido de Closing the Gap in Turkey: Evidence of Improved Quality and Reduced Inequality in an Expanding Education System:
<https://blogs.worldbank.org/education/closing-gap-turkey-evidence-improved-quality-and-reduced-inequality-expanding-education-system>
- Nee Lee, Y. (5 de Agosto de 2018). China's monetary policy is complex and shifting. *CNBC*, págs. 15-18.

- Nielsen, L. (2011). Classifications of Countries Based on Their Level of Development: How it is Done and How it Could be Done. *International Monetary Fund*.
- Nordhaus, W., & Samuelson, P. (2002). *Macroeconomía*. McGraw Hill.
- Nouiehed, L. (2018). *Iran's Economy*. El Cairo: Bloomberg.
- Nurske, R. (1961). Equilibrium and Growth in the World Economy. (G. H. Stern, Ed.) *Harvard University Press*.
- OCDE. (2017). *Turkey: Trade and Investment Statistical Note*. OECD.
- Oficina Económica y Comercial de España en Johannesburgo. (2016). *Informe Económico y Comercial: Bostwana*. Johannesburgo: Secretaría de Estado de Comercio.
- Oficina Económica y Comercial de España en Teherán. (2017). *Informe Económico y Comercial de Irán*. Teherán: Secretaría de Estado de Comercio.
- Pirzkall, H. P. (2018). Cooperación internacional y desarrollo. Madrid: Universidad Pontificia Comillas.
- PNUD. (2018). *Índices e indicadores de desarrollo humano: actualización estadística de 2018*. Nueva York: Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo.
- Rodríguez, M. (2017). *"One Belt One Road": estado de desarrollo*. ICEX, Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Pekín. Pekín: Otros Documentos.
- Rodrik, D. (16 de Abril de 2015). *Dani Rodrik's weblog: Unconventional thoughts on economic development and globalization*. Obtenido de Turkish economic myths: https://rodrik.typepad.com/dani_rodriks_weblog/2015/04/turkish-economic-myths.html
- Romer, P. (1994). The Origins of Endogenous Growth. *The Journal of Economic Perspectives*.
- Ros, J. (2018). Los retos de la política económica. *Journal of Economic Literature*, 16-23.
- Rosenstein-Rodan, P. (1943). The Problems of Industrialisation of Eastern and South-Eastern Europe. *The Economic Journal*, 53.
- Samuelson, P., & Nordhaus, W. (2006). *Macroeconomía*. Madrid: Mc Graw-Hill.
- Seers, D. (1970). *The Meaning of Development*. Institute of Development Studies at the University of Sussex.
- Sen, A. (1999). *Development as Freedom*. Nueva York: Anchor Books.
- Sloman, J. (1997). *Introducción a la Macroeconomía* (3ª ed.). Madrid: Prentice Hall.

- Solow, R. (1970). *Growth Theory: An Exposition*. Nueva York: Oxford University Press.
- Streeten, P. (1982). *First things first : meeting basic human needs in the developing countries*. Washington D.C.: The World Bank.
- Tapera, R. (2018). The status of health promotion in Botswana. *Journal of Public Health in Africa*, 8:699, 7-9.
- The Economist. (Octubre de 2018). The Chinese Century is well under way. *The Economist*.
- UNDP, World Bank Group. (2016). *Transitioning from the MDGs to the SDGs*.
- United Nations Development Programme. (2018). *Human Development Reports*.
Obtenido de <http://hdr.undp.org/en/data>
- Vergara Carrio, J. M. (2016). La obra de Amartya Sen. *Iberian Journal of the History of Economic Thought* , 3(2), 202-220.
- Vivas, J. (30 de Julio de 2018). Colombia, con apenas 1,7 camas hospitalarias por cada mil habitantes. *El Tiempo*.

6. Anexos

Se encuentran una serie de elementos que es necesario tener en cuenta a la hora de analizar la tabla:

- A diferencia de la fórmula utilizada a día de hoy para calcular el IDH (consultar apartado anterior), en el año 2002 se incluían las siguientes variables: tasa de alfabetización de los adultos, esperanza de vida al nacer, media de esperanza de vida, índice de educación, índice de PIB y la tasa bruta de matriculación en la escuela.
- La lista de 2002 clasifica el IDH de los países en las categorías de alto, medio y bajo. En la lista de 2017 el IDH de los países vienen clasificados en muy alto, alto, medio y bajo.
- En la lista de 2002 se incluyen catorce países menos que en la de 2017. A efectos prácticos de análisis, a estos países se le ha adjudicado el mismo valor de IDH en 2002 que en 2017. Además, aparecen marcados en color salmón para su rápida identificación.

Leyenda:

- Los países marcados en color verde son los seleccionados para este trabajo.
- Los países marcados en color rojo son los que no aparecían en el ranking de 2002.

País	HDI Rank (2017)	Valor 17	HDI Rank (2002)	Valor 02	Dif. Absoluta	Dif. Relativa	Dif. En Ranking
Turkey	64	0,791	89	0,672	0,119	0,177	25
China	86	0,752	109	0,611	0,141	0,231	23
Iran (Islamic Republic of)	60	0,798	82	0,683	0,115	0,168	22
Mongolia	92	0,741	111	0,609	0,132	0,217	19
Botswana	101	0,717	119	0,566	0,151	0,267	18
Belarus	53	0,808	70	0,696	0,112	0,161	17
Azerbaijan	80	0,757	97	0,657	0,100	0,152	17
Singapore	9	0,932	26	0,83	0,102	0,123	17
Albania	68	0,785	84	0,682	0,103	0,151	16
Hong Kong, China (SAR)	7	0,933	22	0,842	0,091	0,108	15
Mauritius	65	0,79	77	0,687	0,103	0,150	12
Saudi Arabia	39	0,853	51	0,748	0,105	0,140	12
Armenia	83	0,755	94	0,663	0,092	0,139	11
Oman	48	0,821	59	0,725	0,096	0,132	11
Ireland	4	0,938	15	0,871	0,067	0,077	11
Georgia	70	0,78	80	0,684	0,096	0,140	10
Romania	52	0,811	60	0,724	0,087	0,120	8
Lithuania	35	0,858	43	0,779	0,079	0,101	8
Maldives	101	0,717	108	0,615	0,102	0,166	7
Uzbekistan	105	0,71	112	0,609	0,101	0,166	7
Algeria	85	0,754	92	0,664	0,090	0,136	7
Thailand	83	0,755	90	0,666	0,089	0,134	7
Kazakhstan	58	0,8	65	0,713	0,087	0,122	7
The former Yugoslav Republic of Macedonia	80	0,757	87	0,679	0,078	0,115	7
Latvia	41	0,847	48	0,76	0,087	0,114	7
Malta	29	0,878	36	0,792	0,086	0,109	7
Andorra	35	0,858	42	0,78	0,078	0,100	7
Angola	147	0,581	153	0,418	0,163	0,390	6
Colombia	90	0,747	96	0,658	0,089	0,135	6
Slovakia	38	0,855	44	0,771	0,084	0,109	6
Iceland	6	0,935	12	0,875	0,060	0,069	6
Rwanda	158	0,524	163	0,361	0,163	0,452	5
Russian Federation	49	0,816	54	0,732	0,084	0,115	5
Czechia	27	0,888	32	0,813	0,075	0,092	5
Bosnia and Herzegovina	77	0,768	81	0,683	0,085	0,124	4
Bulgaria	51	0,813	55	0,729	0,084	0,115	4
Estonia	30	0,871	34	0,799	0,072	0,090	4
Austria	20	0,908	24	0,838	0,070	0,084	4
Zambia	144	0,588	147	0,449	0,139	0,310	3
Korea (Republic of)	22	0,903	25	0,832	0,071	0,085	3
Morocco	123	0,667	125	0,552	0,115	0,208	2
Chile	44	0,843	46	0,768	0,075	0,098	2
Poland	33	0,865	35	0,799	0,066	0,083	2
Germany	5	0,936	7	0,883	0,053	0,060	2
Switzerland	2	0,944	4	0,891	0,053	0,059	2

Tanzania (United Republic of)	154	0,538	155	0,413	0,125	0,303	1
Seychelles	62	0,797	63	0,716	0,081	0,113	1
Malaysia	57	0,802	58	0,725	0,077	0,106	1
Croatia	46	0,831	47	0,766	0,065	0,085	1
Spain	26	0,891	27	0,83	0,061	0,073	1
Finland	15	0,92	16	0,867	0,053	0,061	1
Ecuador	86	0,752	86	0,679	0,073	0,108	0
Netherlands	10	0,931	10	0,878	0,053	0,060	0
Japan	19	0,909	19	0,862	0,047	0,055	0
Norway	1	0,953	1	0,918	0,035	0,038	0
Montenegro	50	0,814	50	0,814	0,000	0,000	0,000
Antigua and Barbuda	70	0,78	70	0,78	0,000	0,000	0,000
Saint Kitts and Nevis	72	0,778	72	0,778	0,000	0,000	0,000
Lebanon	80	0,757	80	0,757	0,000	0,000	0,000
Suriname	100	0,72	100	0,72	0,000	0,000	0,000
Marshall Islands	106	0,708	106	0,708	0,000	0,000	0,000
Turkmenistan	108	0,706	108	0,706	0,000	0,000	0,000
Palestine, State of	119	0,686	119	0,686	0,000	0,000	0,000
Bhutan	134	0,612	134	0,612	0,000	0,000	0,000
Vanuatu	138	0,603	138	0,603	0,000	0,000	0,000
Nigeria	157	0,532	157	0,532	0,000	0,000	0,000
Comoros	165	0,503	165	0,503	0,000	0,000	0,000
Guinea-Bissau	177	0,455	177	0,455	0,000	0,000	0,000
Eritrea	179	0,44	179	0,44	0,000	0,000	0,000
South Sudan	187	0,388	187	0,388	0,000	0,000	0,000
Ethiopia	173	0,463	172	0,306	0,157	0,513	-1
Viet Nam	116	0,694	115	0,595	0,099	0,166	-1
Cuba	73	0,777	72	0,694	0,083	0,120	-1
Dominican Republic	94	0,736	93	0,664	0,072	0,108	-1
Costa Rica	63	0,794	62	0,717	0,077	0,107	-1
United Arab Emirates	34	0,863	33	0,808	0,055	0,068	-1
Canada	12	0,926	11	0,877	0,049	0,056	-1
United Kingdom	14	0,922	13	0,874	0,048	0,055	-1
Australia	3	0,939	2	0,903	0,036	0,040	-1
Kenya	142	0,59	140	0,456	0,134	0,294	-2
Eswatini (Kingdom of)	144	0,588	142	0,455	0,133	0,292	-2
Myanmar	148	0,578	146	0,449	0,129	0,287	-2
India	130	0,64	128	0,504	0,136	0,270	-2
Venezuela (Bolivarian Republic of)	78	0,761	76	0,688	0,073	0,106	-2
Argentina	47	0,825	45	0,769	0,056	0,073	-2
Cyprus	32	0,869	30	0,816	0,053	0,065	-2
Greece	31	0,87	29	0,818	0,052	0,064	-2
Cambodia	146	0,582	143	0,453	0,129	0,285	-3

Uruguay	55	0,804	52	0,747	0,057	0,076	-3
Liechtenstein	17	0,916	14	0,873	0,043	0,049	-3
Luxembourg	21	0,904	18	0,863	0,041	0,048	-3
Bangladesh	136	0,608	132	0,483	0,125	0,259	-4
Guatemala	127	0,65	123	0,56	0,090	0,161	-4
Tunisia	95	0,735	91	0,666	0,069	0,104	-4
Portugal	41	0,847	37	0,792	0,055	0,069	-4
Slovenia	25	0,896	21	0,843	0,053	0,063	-4
France	24	0,901	20	0,853	0,048	0,056	-4
Sweden	7	0,933	3	0,902	0,031	0,034	-4
Timor-Leste	132	0,625	127	0,523	0,102	0,195	-5
Namibia	129	0,647	124	0,554	0,093	0,168	-5
Bahrain	43	0,846	38	0,791	0,055	0,070	-5
Hungary	45	0,838	40	0,784	0,054	0,069	-5
Denmark	11	0,929	6	0,883	0,046	0,052	-5
Italy	28	0,88	23	0,842	0,038	0,045	-5
Israel	22	0,903	17	0,865	0,038	0,044	-5
Lao People's Democratic Republic	139	0,601	133	0,48	0,121	0,252	-6
Serbia	67	0,787	61	0,72	0,067	0,093	-6
Qatar	37	0,856	31	0,816	0,040	0,049	-6
Afghanistan	168	0,50	161	0,37	0,125	0,335	-7
Cameroon	151	0,556	144	0,451	0,105	0,233	-7
Zimbabwe	156	0,535	149	0,435	0,100	0,230	-7
Congo	137	0,606	130	0,497	0,109	0,219	-7
Moldova (Republic of)	112	0,7	105	0,617	0,083	0,135	-7
South Africa	113	0,699	106	0,617	0,082	0,133	-7
Nicaragua	124	0,658	117	0,583	0,075	0,129	-7
Sri Lanka	76	0,77	69	0,697	0,073	0,105	-7
Senegal	164	0,505	156	0,4	0,105	0,263	-8
Grenada	75	0,772	67	0,702	0,070	0,100	-8
Mexico	74	0,774	66	0,71	0,064	0,090	-8
Belgium	17	0,916	9	0,879	0,037	0,042	-8
New Zealand	16	0,917	8	0,881	0,036	0,041	-8
United States	13	0,924	5	0,889	0,035	0,039	-8
Malawi	171	0,477	162	0,37	0,107	0,289	-9
Ghana	140	0,592	131	0,489	0,103	0,211	-9
Tajikistan	127	0,65	118	0,568	0,082	0,144	-9
Cabo Verde	125	0,654	116	0,585	0,069	0,118	-9
Kyrgyzstan	122	0,672	113	0,604	0,068	0,113	-9
Samoa	104	0,713	95	0,659	0,054	0,082	-9
Jamaica	97	0,732	88	0,677	0,055	0,081	-9
Barbados	58	0,8	49	0,754	0,046	0,061	-9
Burkina Faso	183	0,423	173	0,296	0,127	0,429	-10

Nepal	149	0,574	139	0,457	0,117	0,256	-10
Micronesia (Federated States of)	131	0,627	121	0,564	0,063	0,112	-10
Panama	66	0,789	56	0,728	0,061	0,084	-10
Palau	60	0,798	50	0,751	0,047	0,063	-10
Congo (Democratic Republic of the)	176	0,457	165	0,34	0,117	0,344	-11
Guinea	175	0,459	164	0,345	0,114	0,330	-11
Benin	163	0,515	152	0,419	0,096	0,229	-11
Uganda	162	0,516	151	0,421	0,095	0,226	-11
Gabon	110	0,702	99	0,639	0,063	0,099	-11
Honduras	133	0,617	122	0,563	0,054	0,096	-11
Peru	89	0,75	78	0,687	0,063	0,092	-11
Brazil	79	0,759	68	0,698	0,061	0,087	-11
Brunei Darussalam	39	0,853	28	0,823	0,030	0,036	-11
Paraguay	110	0,702	98	0,642	0,060	0,093	-12
Trinidad and Tobago	69	0,784	57	0,728	0,056	0,077	-12
Mozambique	180	0,437	167	0,318	0,119	0,374	-13
Djibouti	172	0,476	159	0,378	0,098	0,259	-13
Côte d'Ivoire	170	0,492	157	0,399	0,093	0,233	-13
Sudan	167	0,502	154	0,414	0,088	0,213	-13
Indonesia	116	0,694	103	0,618	0,076	0,123	-13
Egypt	115	0,696	102	0,62	0,076	0,123	-13
Iraq	120	0,685	107	0,616	0,069	0,112	-13
Philippines	113	0,699	100	0,633	0,066	0,104	-13
Ukraine	88	0,751	75	0,689	0,062	0,090	-13
Bahamas	54	0,807	41	0,781	0,026	0,033	-13
Burundi	185	0,417	171	0,31	0,107	0,345	-14
Sao Tome and Principe	143	0,589	129	0,499	0,090	0,180	-14
Mauritania	159	0,52	145	0,449	0,071	0,158	-14
Bolivia (Plurinational State of)	118	0,693	104	0,617	0,076	0,123	-14
Kiribati	134	0,612	120	0,566	0,046	0,081	-14
Saint Vincent and the Grenadines	99	0,723	85	0,682	0,041	0,060	-14
Niger	189	0,354	174	0,263	0,091	0,346	-15
Togo	165	0,503	150	0,427	0,076	0,178	-15
Equatorial Guinea	141	0,591	126	0,525	0,066	0,126	-15
Guyana	125	0,654	110	0,609	0,045	0,074	-15
Tonga	98	0,726	83	0,683	0,043	0,063	-15
Sierra Leone	184	0,419	168	0,315	0,104	0,330	-16
Chad	186	0,404	170	0,311	0,093	0,299	-16
Mali	182	0,427	166	0,33	0,097	0,294	-16
Pakistan	150	0,562	134	0,465	0,097	0,209	-16
Solomon Islands	152	0,546	136	0,462	0,084	0,182	-16
Gambia	174	0,46	158	0,397	0,063	0,159	-16
Saint Lucia	90	0,747	74	0,689	0,058	0,084	-16

Kuwait	56	0,803	39	0,788	0,015	0,019	-17
Papua New Guinea	153	0,544	135	0,462	0,082	0,177	-18
Central African Republic	188	0,367	169	0,312	0,055	0,176	-19
Fiji	92	0,741	73	0,689	0,052	0,075	-19
Haiti	168	0,498	148	0,446	0,052	0,117	-20
El Salvador	121	0,674	101	0,628	0,046	0,073	-20
Liberia	181	0,435	160	0,374	0,061	0,163	-21
Lesotho	159	0,52	137	0,458	0,062	0,135	-22
Madagascar	161	0,519	138	0,457	0,062	0,136	-23
Belize	106	0,708	79	0,685	0,023	0,034	-27
Jordan	95	0,735	64	0,713	0,022	0,031	-31
Dominica	103	0,715	71	0,696	0,019	0,027	-32
Yemen	178	0,452	141	0,456	-0,004	-0,009	-37
Syrian Arab Republic	155	0,536	114	0,6	-0,064	-0,107	-41
Libya	108	0,706	53	0,735	-0,029	-0,039	-55