

FICHA TÉCNICA DE LA ASIGNATURA

Datos de la asignatura	
Nombre completo	Optativa Complementaria. Entrepreneurship and Innovative Businesses
Código	DOI-OPT-624
Impartido en	Máster Universitario en Ingeniería Industrial [Segundo Curso] Máster Universitario en Ingeniería Industrial y Máster Universitario en Sector Eléctrico [Segundo Curso] Máster Universitario en Ingeniería de Telecomunicación y Mást. Univ. en Administración de Empresas [Segundo Curso]
Nivel	Postgrado Oficial Master
Cuatrimestre	Semestral
Créditos	6,0 ECTS
Carácter	Optativa
Departamento / Área	Departamento de Organización Industrial
Responsable	Susana Ortíz Marcos
Horario de tutorías	SOLICITAR CITA PREVIA

Datos del profesorado	
Profesor	
Nombre	Pablo Rosa Casado
Departamento / Área	Departamento de Organización Industrial
Correo electrónico	prosa@icai.comillas.edu

DATOS ESPECÍFICOS DE LA ASIGNATURA

Contextualización de la asignatura
<p>Aportación al perfil profesional de la titulación</p> <p>This course is oriented to provide the students with a global perspective of the innovation process using a learning-by-doing approach combining both theory and practice.</p> <p>The tools, methodologies and processes which will be studied during the course are meant to help students in future entrepreneurial or intra-entrepreneurial endeavours.</p> <p>The main assumptions for the course are as follows:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Innovation and entrepreneurship are all about a particular mindset related to how we approach problem solving. • Innovation happens everywhere, from universities to startups and big corporations. Same happens with entrepreneurs, they can be found everywhere. • There are several approaches to entrepreneurship, startups, search funds, corporate entrepreneurship...
<p>Prerequisitos</p> <p>No prior knowledge is required for attending this course.</p>



Competencias - Objetivos

Competencias

GENERALES

BA03	Saber evaluar y seleccionar la teoría científica adecuada y la metodología precisa de sus campos de estudio para formular juicios a partir de información incompleta o limitada incluyendo, cuando sea preciso y pertinente, una reflexión sobre la responsabilidad social o ética ligada a la solución que se proponga en cada caso.
BA06	Haber desarrollado la autonomía suficiente para participar en proyectos de investigación y colaboraciones científicas o tecnológicas dentro su ámbito temático, en contextos interdisciplinares y, en su caso, con una alta componente de transferencia del conocimiento
CG04	Realizar investigación, desarrollo e innovación en productos, procesos y métodos
CG11	Poseer las habilidades de aprendizaje que permitan continuar estudiando de un modo autodirigido o autónomo.

ESPECÍFICAS

CMG08	Capacidad para la gestión de la Investigación, Desarrollo e Innovación tecnológica
--------------	--

Resultados de Aprendizaje

RA01	Adquirir sensibilidad hacia la realidad empresarial que le rodea, adquiriendo un conocimiento y una cierta experiencia útil para una futura actividad emprendedora.
RA02	Internalizar un esquema de trabajo que le permita abordar de manera organizada el proceso de puesta en marcha de una nueva empresa
RA03	Practicar y ser consciente de las habilidades personales necesarias para crear y/o mantener una empresa

BLOQUES TEMÁTICOS Y CONTENIDOS

Contenidos – Bloques Temáticos

1. The Innovation process
2. Design Thinking
4. Technological Trends
5. Lean Startup: Business Model Design
6. Lean Startup: Customer Development
7. Lean Startup: Agile Methodologies
8. Metrics

9. The Lean Business Plan
10. Entrepreneurship and common errors
11. Fundraising

METODOLOGÍA DOCENTE

Aspectos metodológicos generales de la asignatura

Metodología Presencial: Actividades

Lectures: the teacher will give specific topics about the different aspects of the entrepreneurial activity	BA03, CG11
Tools and Workshops: focusing on the main entrepreneurship problems, some specific cases will be analyzed and discussed, helping students to identify, think and reflect on different aspects of the entrepreneurial activity. These cases will have previously been given to and read by the students.	CG04, CG11
Entrepreneurs' conferences: some conferences will be given by real entrepreneurs that have launched different projects. This will help students to understand from real experiences.	BA03
Entrepreneurship Projects: developed by the student, organized in teams and presented in class	BA06, CMG08

Metodología No presencial: Actividades

Autonomous individual work cases	BA03, CG04
Autonomous work in groups - entrepreneurial project	CG04, CMG08
Exam Study	BA03, CG11

RESUMEN HORAS DE TRABAJO DEL ALUMNO

HORAS PRESENCIALES	
Clase magistral y presentaciones generales	Resolución en clase de problemas prácticos
40.00	20.00
HORAS NO PRESENCIALES	
Estudio y resolución de problemas prácticos fuera del horario de clase por parte del alumno	Estudio de carácter práctico individual
40.00	80.00
CRÉDITOS ECTS: 6,0 (180,00 horas)	



EVALUACIÓN Y CRITERIOS DE CALIFICACIÓN

Actividades de evaluación	Criterios de evaluación	Peso
Final Exam	Theoretical and practical questions	15
Team project	Innovation, Clearness, Completeness and Collaborative Work	50
Class Participation and Attendance	Attendance percentage and participation with questions and answers to class cases	35

PLAN DE TRABAJO Y CRONOGRAMA

Actividades	Fecha de realización	Fecha de entrega
Week #1 Workshop #1 Introduction to ICAI Venture Builders The need for Innovation Introduction to Adaptive Management Methods Design Thinking Overview Lean Startup Overview ?Agile Overview		
Week #2 Workshop #2 Technological Trends Design Thinking approach to problem solving Observation, Ideation and Basic Prototyping Team building		
Week #3 Workshop #3 Identification and selection of startup ideas Lean Startup Basics Business Design: The Business Model Canvas		
Week #4 Workshop #4 Identification of business hypothesis		



Hypothesis prioritization First experiments Customer Interviews		
Week #5 Sprint #1 Lessons Learned First interviews Running more complex experiments Customer Interviews		
Week #6 Sprint #2 Lessons Learned MVPs Running more complex experiments Validating through MVPs		
Week #7 Sprint #3 Problem validation Identifying early adopters First business model pivots Customer Interviews		
Week #8 Sprint #4 Designing experiments Creating MVPs Introduction to metrics The one metric that matters		
Week #9 Sprint #5 Agile approach to MVPs Design of the sales route Channel validation experiments Customer acquisition experiments		
Week #10 Sprint #6		

Validating the revenue model Designing the growth engine Validation the positioning Pivoting or continuing		
Week #11 Lean Business Model Draft of the first version of the LBP based on the learnings of the process <ul style="list-style-type: none"> • Operation planning • Marketing & Sales plan • Basic financials • Scaling up 		
Week #12 Tips Reasons to become an entrepreneur Common pitfalls Building a team Fundraising		
Week #13 Demo Week Pitch preparation Final presentations		

BIBLIOGRAFÍA Y RECURSOS

Bibliografía Básica

Osterwalder A, al: "Business Model Generation" (2009)

Bibliografía Complementaria

- Blanco, C.: "Los principales errores de los emprendedores" Ed. Gestión 2000 (2013)
- Blank, S.: "The four steps to the epiphany" (2013)
- Byers, T. "Technology Ventures: from idea to enterprise", (2008)
- De Pablos, C. et al.: "Los cien errores del emprendimiento" Ed. ESIC (2013)
- Osterwalder A, al: "Value proposition design" (2014)
- Parker, S. C., "The economics of Entrepreneurship" (2009)
- Ries, E.: "The lean startup" Ed. Portfolio Penguin (2011)
- Trías de Bes, F: "El libro negro del emprendedor" Ed. Empresa Activa (2007)